



Trabajo de titulación presentado como requisito para optar al título de:

Magíster en Dirección de Proyectos

Por los estudiantes:

Byron Santiago HERRERA MONTAÑO

Javier Antonio RENDÓN ALVEAR

Bajo la dirección de:

Ma. Elizabeth Arteaga García, MBA, PMP®

MDPR2014-370246 MDPR2014-370236 Universidad Espíritu Santo Facultad de Postgrado Guayaquil - Ecuador Abril de 2017

Índice de contenido

1	•	CAPÍTULO A. DEFINICIÓN DE LA ORGANIZACIÓN	16
	1.1.	Reseña histórica de Sherwin Williams	16
	1.2.	Estructura organizacional	16
	1.3.	Línea de negocio	17
	1.4.	Plan estratégico	17
	1.4.1	. Misión	17
	1.4.2	. Visión	18
	1.5.	Descripción de la cadena de valor	18
	1.6.	Objetivos institucionales	19
2		CAPÍTULO B. CASO DE NEGOCIO	20
	2.1. Pla	anteamiento del problema	20
	2.2. Ob	ojetivo general del proyecto	21
	2.3. De	escripción de las dos alternativas de solución	22
	2.4. Ar	aálisis de mercado	22
	2.5. Ar	aálisis técnico	24
	2.6. Ar	álisis administrativo	29
	2.7. Ar	aálisis financiero	30
	2.8. Ar	rálisis social	40
	2.9. Ar	álisis ambiental	41

2.10. Riesgo	
2.10.1 Análisis de los riesgos de la alternativa A: Implementación de un departamento de estandarización	
departamento de estandarización42	
2.10.2 Identificación de medidas preventivas para minimizar riesgos	
2.10.3. Matriz de riesgos de la alternativa A: Implementación de un departamento de	
estandarización42	
2.10.4. Análisis de los riesgos de la alternativa B: Contratar una consultora45	
2.10.5. Identificación de medidas preventivas para minimizar riesgos45	
2.10.6. Matriz de riesgos de la alternativa B: Contratar una consultora46	
2.11. Análisis de selección de la mejor alternativa	
2.12. Supuestos	
2.13. Objetivos del proyecto	
2.14. Justificación50	
2.15. Restricciones del proyecto	
2.16. Hitos principales del proyecto	
2.17. Análisis de costo beneficio	
3. CAPÍTULO C: ACTA DE CONSTITUCIÓN DEL PROYECTO53	
3.1. Descripción general del proyecto53	
3.2. Aprobaciones54	
4. CAPÍTULO D. PLAN PARA LA DIRECCIÓN DEL PROYECTO63	
4.1. Subcapítulo D1. Gestión de interesados	

4.1.1. 1	Registro de interesados6	i3
4.1.2. 1	Matriz de interesados6	55
4.1.3.	Análisis de clasificación de interesados6	<u>5</u> 9
4.1.4.]	Influencia e interés de los interesados6	<u>5</u> 9
4.1.5. I	Plan de acción efectiva para generar conducta deseada de los Interesados7	0'
4.1.6. 1	Influencia deseada con la implementación de plan de acción7	7
4.1.7. I	Plan de gestión de interesados	8
4.1.8.	Control de relación con los interesados8	31
4.2. S	Subcapítulo D2. Gestión de alcance8	31
4.2.1	Plan de gestión de alcance	31
4.2.2	Creación de la EDT y diccionario de la EDT	32
4.2.3	Validación del alcance	3
4.2.4	Control del alcance	34
4.2.5	Documentación de requisitos	34
4.2.6	Línea base de alcance9	0
4.2.7	Desglose de la estructura de trabajo9	17
4.2.8	Diccionario de la estructura de trabajo9	18
4.3. S	Subcapítulo D3. Gestión del tiempo11	.3
4.3.1	Plan de gestión del cronograma11	6
4.3.2	Cronograma del proyecto	'3

4.3.3	Ruta crítica y línea base del cronograma	181
4.4.	Subcapítulo D4. Gestión de costos	191
4.4.1	Plan de gestión de costos	191
4.4.2	2 Costeo del proyecto	196
4.4.3	3 Línea base de costos	221
4.4.4	Presupuesto del proyecto	228
4.4.5	Requisitos de financiamiento del proyecto	231
4.5.	Subcapítulo D5. Gestión de la calidad	231
4.5.1	Plan de gestión de calidad.	231
4.5.2	Política de calidad del proyecto	232
4.5.3	Aseguramiento de la calidad	233
4.5.4	Proceso del control de la calidad	233
4.5.5	5 Plan de mejoras del proceso	233
4.5.6	Métricas de Calidad	234
4.5.7	Listas de verificación de calidad	238
4.6.	Subcapítulo D6. Gestión de Recursos Humanos.	243
4.6.1	Plan de gestión de los recursos humanos	243
4.6.2	2. Estructura organizacional del proyecto	247
4.6.3	3. Asignaciones de personal al proyecto	265
4.7.	Subcapítulo D7. Gestión de Comunicaciones	283

4.7.1 Plan de Gestión de Comunicaciones
4.7.2 Reportes de Desempeño
4.7.3. Gobierno y Reuniones
4.7.4 Plan de Control y Ejecución de Comunicaciones
4.8. Subcapítulo D8. Gestión de riesgos
4.8.1 Plan de gestión de riesgos
4.8.2 Registro de riesgos
4.8.3 Matriz de riesgos
4.9. Subcapítulo D9. Gestión de adquisiciones
4.9.1 Plan de Gestión de adquisiciones
4.9.2 Enunciados del trabajo relativo a adquisiciones
4.9.3. Documentos de las adquisiciones
4.9.4 Elaboración preliminar del cronograma de adquisiciones de recursos333
4.9.5 Criterios de selección de proveedores
4.9.6 Decisiones de hacer o comprar
5. LECCIONES APRENDIDAS
BIBLIOGRAFÍA340
ANEXOS
Anexo 1 Bases de estimación
Anexo 2 Formato de acta de reunión

Anexo 3 Informe de avance de proyecto	345
Anexo 4 Informe de Rendimiento del Proyecto	347
Anexo 5 Informe de cierre del proyecto	348
Anexo 6 Mapa de calor	349
Anexo 7 Valoración de los impactos	350
Anexo 8 Estructura de desglose de riesgos (RBS)	351

Índice de tablas

Tabla 1. Análisis de Alternativas	22
Tabla 2 Análisis de mercado	23
Tabla 3 Análisis técnico	26
Tabla 4. Estado de resultado integral Pinturas Cóndor S.A.	30
Tabla 5. Presupuesto de servicios básicos para la administración y suministros de ofic	
Tabla 6. Presupuesto para contratación de personal administrativo y operativo	32
Tabla 7. Inversión total	35
Tabla 8. Cálculo del CAPM	36
Tabla 9. Cálculo de la Tmar	37
Tabla 10. Beta de Sherwin Williams	37
Tabla 11. Resumen del flujo de caja de la alternativa A	38
Tabla 12. Resumen del flujo de caja de la alternativa B	39
Tabla 13. Niveles de calificación de probabilidad e impacto	43
Tabla 14. Identificación de riesgos y medidas de mitigación – Alternativa A	43
Tabla 15. Identificación de riesgos y medidas de mitigación – Alternativa B	46
Tabla 16. Juicio de apreciación	48
Tabla 17. Objetivos específicos del proyecto	49

Tabla 18. Hitos principales del proyecto
Tabla 19. Formato de Aprobaciones para creación de Proyecto Formal54
Tabla 20. Equipo para análisis del proyecto
Tabla 21. Perfil Humano
Tabla 22. Acta de constitución del proyecto
Tabla 23 Minuta de reunión
Tabla 24. Matriz de interesados del proyecto Cleveland
Tabla 25. Matriz de acción para generar conducta deseada de los Interesado71
Tabla 26. Matriz de solicitud de cambio
Tabla 27. Matriz de control de alcance
Tabla 28. Matriz de trazabilidad
Tabla 29 Sub-entregable: 1.1.1 Acta de constitución del proyecto98
Tabla 30 Sub-entregable: 1.1.2 Registro de interesados
Tabla 31 Sub-entregable: 1.1.3 Plan de dirección del proyecto
Tabla 32 Sub-entregable: 1.1.4 Plan de capacitación y socialización
Tabla 33 Sub-entregable: 1.1.5 Plan de aplicación y control
Tabla 34 Sub-entregable: 1.2.1 Especificación de requisitos
Tabla 35: Sub-entregable: 1.3.1.1 Definición de perfiles
Tabla 36 Sub-entregable: 1.3.1.2 Búsqueda de personal

Tabla 37 Sub-entregable: 1.3.1.3 Selección y contratación de personal
Tabla 38 Sub-entregable: 1.3.2.1 Adecuación de Oficinas
Tabla 39 Sub-Entregable: 1.3.2.2 Materiales de Apoyo
Tabla 40 Sub-entregable: 1.3.3.1 Capacitación de personal contratado
Tabla 41 Sub-entregable: 1.3.3.2 Socialización interna
Tabla 42 Sub-entregable: 1.3.3.3 Socialización externa
Tabla 43 Sub-entregable: 1.4.1.1. Preparar información para la realidad de Ecuador109
Tabla 44 Sub-entregable: 1.4.1.2. Capacitación al personal para la aplicación del Sher-Plan
Tabla 45 Sub-entregable: 1.4.1.3. Recopilación de información para seguimiento preliminar
Tabla 46 Sub-entregable: 1.4.1.4. Reforzamiento de Sher-Plan
Tabla 47 Sub-entregable: 1.4.1.5. Seguimiento de Sher-Plan
Tabla 48 Sub-entregable: 1.5.1 Acta de cierre del proyecto
Tabla 49 Plan de gestión del tiempo
Tabla 50. Formato de aprobación de la lista de actividades e hitos del plan de gestión del cronograma
Tabla 51. Formato de aprobación de la lista de actividades e hitos del plan de gestión del cronograma
Tabla 52 Formato de Aprobación de la Lista de Recursos

Γabla 53 Lista maestro de recursos1	.28
Γabla 54 Estimación de la duración de las actividades por medio del método estimación análoga. 1	
Гabla 55 Cronograma del proyecto1	.74
Гabla 56 Ruta crítica y línea base del cronograma1	.81
Гabla 57. Tipos de estimación1	.91
Γabla 58. Unidades de medida1	.91
Γabla 59. Umbrales de control1	.92
Γabla 60. Métodos de medición de valor ganado1	.94
Γabla 61. Formulas del pronóstico del valor ganado1	94
Γabla 62. Niveles de estimación y de control1	94
Γabla 63. Procesos de gestión de costos1	.95
Γabla 64. Procesos de Gestión de costos1	.95
Γabla 65 Costeo del proyecto1	.97
Γabla 66 Costos por fase entregable y por tipo de recurso2	214
Γabla 67 Costos por semana2	218
Гabla 68 Línea base de costos2	21
Γabla 69. Sistemas de control de tiempos y costos	26
Гаbla 70. Documentos utilizados en el control de cambios2	227

Tabla 71 Presupuesto del proyecto
Tabla 72 Presupuesto por semana
Tabla 73. Plan de mejoras del proceso
Tabla 74. Lista de verificación de calidad
Tabla 75. Control de versiones
Tabla 76. Detalle del Proyecto
Tabla 77. Plan de Gerenciamiento del Personal
Tabla 78. Roles del sponsor
Tabla 79. Roles del Gerente de Proyecto
Tabla 80. Roles del Fiscalizador
Tabla 81. Roles del Jefe de OyM
Tabla 82. Roles del jefe financiero
Tabla 83. Roles del Jefe de Laboratorio
Tabla 84. Roles del jefe de planificación del producto
Tabla 85. Roles del jefe de sistemas
Tabla 86. Roles del jefe de mantenimiento
Tabla 87. Roles del jefe de RRHH
Tabla 88. Roles del jefe de planificación estratégica
Tabla 89. Roles del jefe de Comunicación organizacional

Tabla 90. Roles del jefe de bodega257
Tabla 91. Roles del jefe de gestión de calidad
Tabla 92. Roles del jefe de Zona 1 y 2
Tabla 93 Matriz de adquisiciones de personal
Tabla 94. Matriz de selección de personal para el proyecto
Tabla 95. Códigos de Responsabilidades
Tabla 96. Matriz de Asignación del Responsabilidades
Tabla 97. Reportes para comunicaciones dentro del proyecto
Tabla 98. Cronograma de reuniones de Proyecto IERSRVCS
Tabla 99. Matriz de Control de Conflictos
Tabla 100. Proceso de escalonamiento de resolución de conflictos
Tabla 101 Plan de ejecución y control de comunicaciones
Tabla 102. Matriz de Comunicaciones
Tabla 103 Sistematización de la gestión de riesgo299
Tabla 104 Roles y responsabilidades en la gestión de riesgo
Tabla 105 Periodicidad de la gestión de riesgos
Tabla 106 Costo de dirección de gestión de riesgos
Tabla 107 Costo de dirección de gestión de riesgos
Tabla 108 Matriz de Riesgos

Tabla 109. Procedimientos a seguir.	319
Tabla 110. Alcance de trabajo de adecuaciones de oficinas	323
Tabla 111. Alcance de trabajo de equipo de computación	324
Tabla 112. Alcance de trabajo de muebles de oficina	325
Tabla 113. Alcance de trabajo de equipo de oficina	325
Tabla 114. Cronograma de las adquisiciones	333
Tabla 115. Criterios de selección de proveedores para adecuación de oficinas	334
Tabla 116. Criterios de selección de proveedores para equipos de computación	334
Tabla 117. Criterios de selección de proveedores de muebles de oficina	335
Tabla 118. Criterios de selección de proveedores para equipos de oficina	335
Tabla 119. Análisis de hacer o comprar adecuaciones de oficina.	336
Tabla 120. Análisis de hacer o comprar el equipo de computación	336
Tabla 121. Análisis de hacer o comprar muebles de oficina	337
Tabla 122. Control de las adquisiciones	338

Índice de figuras

Figura 1. Organigrama Sherwin Williams – Ecuador
Figura 2. Plano de la influencia actual de los interesados
Figura 3. Plano de la influencia deseada de los Interesados posterior al plan de acción7
Figura 4. Desglose de la EDT del Proyecto Cleveland
Figura 5 Esquema general de tiempos
Figuran 6 Curva S – Línea Base del Proyecto
Figura 7 Curva S – Presupuesto del Proyecto

1. CAPÍTULO A. DEFINICIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

1.1. Reseña histórica de Sherwin Williams

Sherwin Williams Company, fue fundada por Henry Sherwin y Edward Williams en el año de 1866 en la ciudad de Cleveland-Ohio-Estados Unidos, para elaborar y comercializar pinturas y recubrimientos. Cuenta con una fuerza laboral de más de 35 000 colaboradores y opera en 123 países. En Ecuador, está presente a través de Pinturas Cóndor S.A., fundada el 26 de abril de 1939, en la ciudad de Quito.

Latinoamérica ha sido el mercado más fuerte fuera de los Estados Unidos; sin embargo, iniciativas recientes han fortalecido la habilidad para satisfacer las demandas de los clientes en Asia y el Pacífico. Hoy en día los productos Sherwin-Williams son reconocidos en Europa, Centroamérica y Sudamérica. Dentro de los Estados Unidos, Sherwin-Williams no es solamente un fabricante principal, sino también uno de los vendedores más grandes de pintura en comercios minoristas, con más de 3500 tiendas operadas por la compañía en el mundo. También se fabrica y vende pinturas por otros canales de distribución a vendedores y pinturerías independientes, comerciantes mayoristas y home centers.

Parte del éxito y trayectoria empresarial ha sido la dedicación de cada una de las personas que conforman la compañía. Pinturas Cóndor es una empresa que se preocupa y piensa en su gente, tiene como objetivo construir ambientes laborales que garanticen la generación de una cultura de excelencia. Además, invierte en el desarrollo de su personal así como siempre está preocupada de insertar valores como: familia, trabajo e innovación.

1.2. Estructura organizacional

La matriz de Sherwin Williams Ecuador, tiene como base Quito, en la cual se encuentran todos los directores y la presidencia de la Multinacional, la misma que encabeza las operaciones en Perú y Colombia.

Con respecto a la estructura multinacional existen el bloque de Ecuador, Perú y Colombia que reportan de manera directa todos los procesos realizados en estos países, referentes a la elaboración y comercialización de pinturas y recubrimientos, a México y a su vez este a USA – Cleveland.



Figura 1. Organigrama Sherwin Williams – Ecuador.

Tomado de: Sherwin Williams Ecuador

1.3. Línea de negocio

Entre las soluciones de negocio referente a productos de recubrimientos plásticos tales como pinturas, se destacan los sectores arquitectónicos, industriales, madera y metalmecánicos para obras nuevas y repintes.

1.4. Plan estratégico

1.4.1. Misión

Desarrollar, fabricar y entregar productos cuyos valores sobrepasen las expectativas de nuestros clientes. Ser una organización de gente cuyo valor, creencias y conducta siempre se proyecten y sobrepasen las expectativas de nuestros clientes.

Crear e implementar servicios que nos conviertan en el proveedor de pinturas más innovador y progresista y con la mejor respuesta.

1.4.2. Visión

Ofrecer un entorno de trabajo seguro y saludable, con oportunidades para aprender, crecer y ser reconocidos, mediante planteamientos innovadores constantes, actuando con ética en cada transacción que se realiza, a fin de cubrir la tierra "Cover the earth".

1.5. Descripción de la cadena de valor

Para analizar las actividades de la empresa y poder identificar sus ventajas competitivas, se requiere mencionar las principales características de sus departamentos o áreas.

Infraestructura de la Empresa: Empresa sólida con una marca reconocida gracias a su trayectoria de 150 años en el mercado mundial y 70 años en el mercado local.

Gestión de Recursos Humanos: Uso de procesos de selección estandarizado a nivel mundial, en el cual garantice que cada nuevo colaborar de Sherwin Williams cumple con las expectativas y especificaciones del perfil para determinado cargo, acompañado de un proceso de carrera y salario competitivo.

Desarrollo Tecnológico: Uso de plataformas tecnológicas estandarizadas a nivel global en Sherwin Williams, para agilitar y tecnificar los procesos de productos, operaciones y comercialización de las soluciones ofrecidas al mercado local.

Compras: Uso de un proceso de selección estandarizado por Sherwin Williams, el cual permite la correcta clasificación de proveedores de servicios y materia primas, que cumplan con las regulaciones tanto de calidad, como medio ambiente al momento de abastecer sus productos en nuestras cadenas de producción.

Logística Interna: Uso de un proceso de selección estandarizado por Sherwin Williams, el cual permita el correcto almacenamiento y codificación de materiales.

Operaciones: Uso de un proceso estandarizado por Sherwin Williams, para el correcto manejo y montaje de tiendas existentes, por apertura y canales de distribución.

Logística Externa: Uso de un proceso de selección estandarizado por Sherwin Williams, el cual permita la pronta y correcta entrega del producto final, método FIFO, método PEPS, método Sherwin Williams.

Marketing y Ventas: Uso de un proceso ya estandarizado por Sherwin Williams para garantizar la correcta distribución de las inversiones destinadas por cada producto antiguo, relanzamiento y lanzamiento de una nueva línea a comerciales.

Servicio y Post Venta: Uso de un proceso ya estandarizado por Sherwin Williams, para garantizar el soporte al cliente, resolución de conflictos y el correcto manejo de información de mercado para una posible mejora continua.

1.6. Objetivos institucionales

Objetivos Corto Plazo: Lograr en un periodo de un año el aumento en un 2% de participación del mercado de pinturas en Ecuador.

Objetivos Mediano Plazo: Lograr en 5 años ser la marca con mayor reconocimiento en el mercado nacional, con una participación del 75% del mercado y un margen de ganancia no menor del 40%.

Objetivo Largo Plazo: Convertir en 10 años a Sherwin Williams Ecuador, en la planta operacional con el mayor desempeño en indicadores en América Latina.

2. CAPÍTULO B. CASO DE NEGOCIO

2.1. Planteamiento del problema

Posicionar una marca es poder colocar una imagen única en la mente de los consumidores del producto o servicio que se está ofreciendo, el cual se diferenciara de los demás sustitutos existentes en el mercado. Este posicionamiento, ya sea de marca o producto se logra mediante la comunicación activa de las características, beneficios y valor agregado que este brinda.

El presente caso está enfocado en el posicionamiento de la marca Sherwin Williams en el Ecuador, reemplazando a la ya posicionada Pinturas Cóndor perteneciente a "Sherwin Williams Company". El objetivo principal de esta compañía es estandarizar la marca Sherwin Williams a nivel nacional y que los consumidores de Pinturas Cóndor pasen a fidelizarse con la nueva marca que posee los mismos estándares de calidad, pero bajo otro nombre.

En el ámbito empresarial, las empresas con mayor participación en la fabricación de pinturas se encuentran Pinturas Cóndor S.A. y Pinturas Ecuatorianas S.A. Pintec (Pintuco) que cubren aproximadamente el 74% de todo el mercado de pinturas, dando como resultado una fuerte concentración en este sector, el cual puede llegar a generar rigidez en los precios, barreras de entrada (diversidad de productos y marcas), asimetría de información y otros factores. Siendo un obstáculo para Sherwin Williams, ya que la marca como la es Pinturas Cóndor está entre las más reconocidas en el país, dificultando la salida de la mente de los consumidores, por lo cual necesitaría una buena estrategia de marketing para poder lograr el objetivo que se plantea la empresa.

En base al apartado anterior, hay que dejar claro que la legislación ecuatoriana determina que el estado tiene la responsabilidad de crear un régimen económico productivo, sostenible, justo y democrático con la finalidad de evitar que se creen monopolios u oligopolios para incentivar el comercio nacional.

El objetivo empresarial no ha sido completado y los consumidores continúan identificándose de manera masiva con Pinturas Cóndor, a pesar de ser Sherwin Williams la empresa que impulsó este producto al mercado.

Inicialmente se había considerado un incremento del 10% en la participación en dólares de Sherwin Williams en relación con la otra marca que la multinacional es dueña, lo cual en el primer año representaría un aumento en dólares de US\$ 3.000.000,00 en participación de marca en la región costa, y US\$ 3.000.000,00 en la región sierra con un aumento del 5% respectivamente, esto sin contar con un posible crecimiento en participación de venta con relación a otras marcas. Por lo cual se espera de Sherwin Williams la implementación de procesos, principalmente de la evaluación y control del proceso comercial, y a medida que pase el tiempo, continuar estandarizando nuevos procesos hasta que logre ubicarse entre las marcas más reconocidas a nivel nacional por los consumidores.

2.2. Objetivo general del proyecto

Estandarizar, formular, unificar y comunicar los procesos de la multinacional, referentes a la fase comercial para la realidad de Ecuador y que le permita a la empresa Sherwin Williams en el país, reducir los tiempos de adaptabilidad y crecimiento de la marca en el mercado nacional.

Alternativas

A. Implementación de un departamento de estandarización

Esta alternativa permite a Sherwin William poder reducir los tiempos de adaptación al cambio de estándares establecidos, correspondientes a procesos comprobados que permitan el control y monitoreo de los pasos referentes a la fase comercial.

B. Contratar una consultora

La segunda alternativa tiene la finalidad de contratar expertos en el tema de marcas y cambios organizacionales, que le permita a los administradores tener una guía de los pasos a seguir, considerando el mercado actual, para la adaptabilidad y crecimiento de la marca en el mercado nacional.

2.3. Descripción de las dos alternativas de solución

En base a las dos alternativas planteadas en la sección 2.2, a continuación, se realiza el respectivo análisis de alternativas de solución según las ventajas y desventajas de cada una.

Tabla 1. Análisis de Alternativas

Alternativas de solución	Ventajas	Desventajas
Implementación de un departamento de estandarización	* Conservar el conocimiento y la experiencia adquirida en la actualidad por Pinturas Cóndor S.A. * Inicia desde una base establecida para la ejecución de, mantenimiento y mejoramiento del trabajo. * Minimiza la variación de pasar de un método de trabajo a otro.	* Tiempo requerido para poder cumplir con la estandarización en la fase comercial. * Inversión para ejecutar la estandarización del proyecto planteado. * Reestructuración con proveedores, clientes y enfoque con el nuevo proyecto.
Contratar una consultora	*Al contratar una consultora podrá brindar la una investigación y análisis completo del mercado de las pinturas. * Identificar mejoras en áreas donde no se han realizados control en la empresa, ayudando a maximizar el tiempo de trabajo y producción. *Ideas y propuestas innovadoras *Optimización de procesos internos * Ordenamiento de información.	*Tiempo en realizar la consultoría, por lo general son plazos largos. *Costos de consultoría según el tiempo que se tiene para poder dar una respuesta final en base al estudio solicitado.

Elaborado por: Autores

2.4. Análisis de mercado

El mercado de pinturas en el Ecuador ha evolucionado de manera considerable por media la globalización actual, el cual permite tener mercados competentes y mayor número de marcas. En los últimos años este mercado ha tenido un crecimiento en la oferta de productos de pintura que ofrecen las demás empresas ya sean nacionales o extranjeras.

Los tres sectores con mayor representatividad en el PIB no petrolero del Ecuador son: Agricultura, Manufactura, Comercio y Construcción, este último ha sido uno de los más importantes durante los últimos años y también fundamental para sectores que dependen de este como lo es el caso de las pinturas.

En el periodo de 2006 al 2015 el sector de la construcción se ubicó en el cuarto puesto de los sectores que mayor aportan al PIB, registrando un aporte promedio del 9,60% y un crecimiento promedio anual de 3,71%, dando un panorama favorable para las empresas dedicadas a productos de la construcción (BCE, 2016).

Entre las empresas que realizan productos para la construcción se encuentran los productores de pinturas, cuyos actores principales son Pinturas Cóndor S.A. empresa que pertenece a Sherwin Williams y Pinturas Ecuatorianas S.A. Pintec (PINTUCO) las cuales cubren alrededor del 74% del mercado de pinturas. Pese a la gran importancia del mercado de las pinturas en el país, actualmente no se cuenta con investigaciones o información estadística del sector para realizar análisis y tomar medidas para mejorar e incrementar el nivel de operatividad de este mercado a nivel nacional e internacional.

Por lo tanto, se puede concluir que el mercado de pinturas juega un papel importante en el sector de la construcción y por ende en gran parte de las actividades de decoración, línea de madera, metálicas, interiores y exteriores de las viviendas de los ecuatorianos. Por lo cual es un mercado que estará presente y con constantes mejoras de innovación en sus productos como se ha visto con el pasar de los años.

Sin embargo, existen diferencias en el análisis de mercado que se presentan en la Tabla 2.

Tabla 2 Análisis de mercado

Alternativa A Implementación de un departamento de estandarización

La alternativa A afectaría de manera positiva al cumplimiento de las metas de la empresa, ya que por medio de un departamento de estandarización podrá administrar diferentes áreas de la empresa, logrando una mejor dinámica en los productos y su respectivo comportamiento en el mercado ecuatoriano ya que existe una gran demanda por parte del sector de construcción y sus derivados, lo cual se podrán desarrollar estrategias de posicionamiento de marca en el mercado.

Además, por medio de un departamento de estandarización, la empresa podrá llevar un control en todas sus agencias a nivel nacional y por ende poder ejecutar planes de acción para captar mayor mercado con nuevas certificaciones, estrategias, entre otros elementos que serán un plus para la empresa.

Alternativa B Contratar una consultora

La alternativa B, que se efectúa mediante la contratación de una consultora, permitirá a la empresa tener un panorama del mercado de pinturas y tener una proyección estimada del comportamiento dejando cierta brecha entre lo real y lo proyectado para la toma de decisiones a corto y largo plazo, resultando un indicador que los responsables de cada área y de la empresa en general podrán tener como sustento en presentes y futuras decisiones.

Sin embargo, está alternativa tendría una introducción más lenta en el mercado por el mayor tiempo de adaptación de los procesos de Sherwin Williams.

Elaborado por: Autores

2.5. Análisis técnico

Sherwin Williams – Pinturas Cóndor brinda sus servicios en seis ciudades del Ecuador, que son: Quito (13), Guayaquil (10), Cuenca (3), Machala (1), Ambato (1) y manta (1) con 29 establecimientos en total distribuidos en estas ciudades, con excelentes instalaciones, con su único objetivo de poder brindar al cliente seguridad, confianza y calidad tanto en sus instalaciones como en sus productos.

Posee en su estructura organizacional certificaciones como Premio Nacional de Calidad 2005, responsabilidad social y un sistema integrado de gestión OHSAS 18001: 2007. También realizan productos para interiores, exteriores, acabados de madera, acabados metálicos y arquitectónicas.

Realiza procesos de capacitación en el color llamada Académica del Pintor donde se ejecutan clases de acabados arquitectónicos y de madera, así como también Pinturas Cóndor S.A. ha participado en los acabados de grandes construcciones como: Hilton Colon de Guayaquil, Urbanización Palermo, Conjunto la Toscana, Hospital Eugenio espejo, entre otros.

El proceso de adquisición de los productos Sherwin Williams - Pinturas Cóndor se realiza por medio de las tiendas Sherwin Williams ubicados en las ciudades ya detallados o por medio de su línea de contacto:

El proceso para cotización o adquisición de productos es la siguiente:

- Recepción del cliente
- Atención personalizada del cliente para responder las inquietudes o requerimientos de los mimos
- Elección de color u otros productos
- Pruebas de color
- Compra del producto.

El apartado anterior detalla el procedimiento que se realiza con el cliente para poder atender sus requerimientos y finalmente obtenga el producto deseado, logrando satisfacer las necesidades de los consumidores.

Por otro lado, de acuerdo a las alternativas el análisis técnico de diferencia en ciertos aspectos como se muestra en la Tabla 3.

Tabla 3 Análisis técnico

Análisis técnico	Alternativa A Implementación de un departamento de	Alternativa B Contratar una consultora
Timunsis teemes	estandarización	0 02-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02 40-02
Descripción del proceso de producción	El primer paso para la creación del departamento de estandarización es elaborar el estudio, dimensionamiento del área, descripción de los perfiles y justificativo. Luego, la asignación de recursos económicos para la contratación de personal, equipos, herramientas, suministros y materiales de oficina y movilización. Al interior de la empresa se iniciaría un proceso de socialización. Finalmente, se procederá a estandarizar el proceso comercial de Sherwin Williams, principalmente en las actividades relacionadas a evaluación y control de los procesos del Sher-Plan aplicado a Ecuador	El primer paso consiste en contratar expertos en el tema de marcas y cambios organizacionales. Segundo, los nuevos expertos realizarán una guía de los pasos a seguir para estandarizar los procesos de la multinacional, referentes a la fase comercial para la realidad de Ecuador. Luego, se socializará la guía entre los administradores para conocer el mercado actual, para la adaptabilidad y crecimiento de la marca en el mercado nacional.
Tamaño del	Consiste en la integración de los siguientes componentes:	Consiste en la integración de los siguientes
proyecto	Construcción ✓ Infraestructura de 150 m2. Contratación de personal: ✓ 1 sponsor del proyecto ✓ 1 especialista Comercial ✓ 1 sponsor ✓ 1 jefe financiero ✓ 1 director de marketing ✓ 1 gestor de calidad ✓ 1 o y M ✓ 1 jefe CAC	componentes: Contratación de personal: ✓ 1 sponsor del proyecto ✓ 1 especialista Comercial ✓ 1 sponsor ✓ 2 especialista administrativo ✓ 6 expertos en marcas ✓ 1 jefe financiero ✓ 1 director de marketing ✓ 1 gestor de calidad ✓ 5 consultores ✓ 5 expertos en cambios organizacionales

	Alternativa A	Alternativa B				
Análisis técnico	Implementación de un departamento de	Contratar una consultora				
	estandarización	✓ 6 auxiliares				
	✓ 1 jefe del departamento jurídico					
	✓ 1 jefe de bodega ✓ 6 auxiliares	✓ 1 jefe de recursos humanos✓ 35 administradores de tiendas				
	✓ 1 jefa de Recursos Humanos	✓ 3 técnicos de mercadeo				
	✓ 1 jefe de mantenimiento	Compras				
	✓ 1 jefe de mantemmento ✓ 1 jefe de sistemas	✓ Oficina				
	✓ 1 capacitador de la matriz de Cleveland	✓ Impresora				
	✓ 1 fiscalizador	✓ Computador				
	✓ 35 representantes de ventas de tienda	✓ Muebles de oficina				
	✓ 1 jefe de Zona 1	ivideoles de offerna				
	✓ 1 jefe de Zona 2					
	Compras					
	✓ Refrigerios					
	✓ Oficina					
	✓ Impresora					
	✓ Computador					
	✓ Muebles de oficina					
Localización	Ciudad de Guayaquil	Ciudad de Guayaquil				
Inversiones de	✓ Servicios básicos \$2.640,09	✓ Servicios básicos				
servicios básicos,	✓ Oficina administrativa	\$4.790,00				
administración y	\$19.221,12	✓ Oficina administrativa				
suministros de	✓ Equipo de cómputo	\$21.371,12				
oficina	\$5.900,00	✓ Equipo de cómputo				
	✓ Gastos de operación	\$8.050,00				
	\$4.800,00	✓ Gastos de operación				

27

Análisis técnico	Alternativa A Implementación de un departamento de estandarización	Alternativa B Contratar una consultora		
	✓ Suministros \$1.420,53	\$6.950,00 ✓ Suministros \$3.570,53		
Inversiones en capital de trabajo	\$144.534,00	\$261.855,00		

Elaborado por: Autores

28

2.6. Análisis administrativo

Pinturas Cóndor comenzó bajo la razón social "Cóndor Industria Química Borja & Leib" fundada el 26 de abril de 1939 en Quito, siendo en 1972 que cambia a su actual nombre Pinturas Cóndor S.A. adquirida por Frank Seelig, consolidándolo actualmente como una de las empresas de mayor transcendencia en el mercado de las pinturas en el Ecuador (Pinturas Condor, 2017).

La administración ha sido satisfactoria ya que ha logrado sostenerse durante 78 años la empresa, la cual ha pasado por diversos cambios políticos que ha vivido el país. La marca Cóndor está posicionada en el mercado y mente de los consumidores, por lo tanto, de las dos alternativas planteadas anteriormente, influirían directamente en la administración del mismo, ya que al pertenecer a una nueva compañía de nivel internacional traerá nuevos conceptos y visiones para el manejo y administración de Pinturas Cóndor.

La alternativa A y B afectan de manera similar al análisis administrativo, ya que ambas alternativas están orientadas a la administración y al análisis de los procesos existentes de la empresa, por lo cual estas dos alternativas impulsarán a reforzar las acciones administrativas de la empresa bajo el enfoque que maneje cada una. Por el lado de la alternativa A, la administración interna y el comportamiento del mercado y por el lado de la alternativa B el diagnostico situacional de la empresa, competidores, y comportamiento histórico de la misma.

Sin embargo, existen diferencias en la estructura organizacional como se muestra en la Figura 2 respecto a la alternativa A de la implementación de un departamento de estandarización y en la figura 3 respecto a la alternativa B de contratar una consultora.

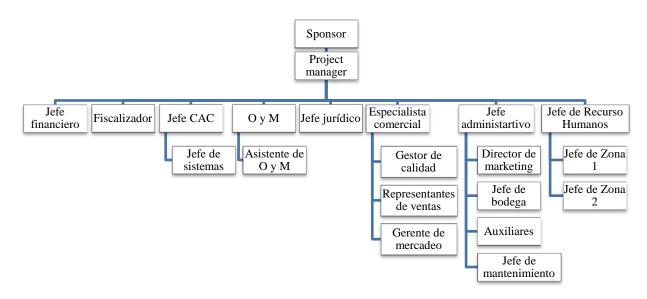


Figura 2. Estructura organizacional de la alternativa A

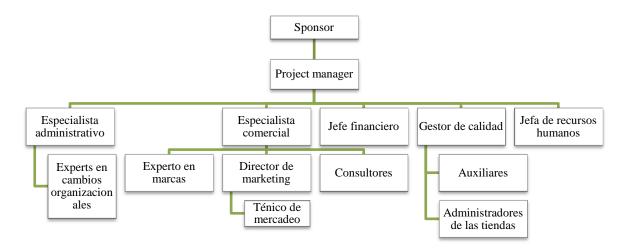


Figura 3. Estructura organizacional de la alternativa B

2.7. Análisis financiero

Por medio del portal de información de la superintendencia de compañía se pudo obtener el estado de resultado integral de la empresa Pinturas Cóndor S.A. de 2015 para poder realizar las proyecciones y poder elegir que alternativa favorece ejecutar.

Tabla 4. Estado de resultado integral Pinturas Cóndor S.A.

	P&G escenario	Alternativa A	Alternativa B	
	actual	Alternativa A	Alternativa D	
Ventas netas locales	\$ 75.294.928,94	\$ 79.059.675,39	\$ 76.800.827,52	

	P&G escenario actual	Alternativa A	Alternativa B	
Exportaciones netas	\$ 2.550.831,39	\$ 2.678.372,96	\$ 2.678.372,96	
Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo	\$ 7.950,40	\$ 8.347,92	\$ 8.347,92	
Otros ingresos	\$ 67.232,26	\$ 70.593,87	\$ 70.593,87	
Intereses institucionales financieras no relacionales locales	\$ 1.293,24	\$ 1.357,90	\$ 1.357,90	
Total de Ingresos	\$ 77.922.236,23	\$ 81.818.348,04	\$ 79.559.500,17	
Total de costos y Gastos	\$ 73.244.382,40	\$ 72.511.938,58	\$ 76.906.601,52	
Utilidad del ejercicio	\$ 4.677.853,83	\$ 9.306.409,47	\$ 2.652.898,65	

Adaptado de: Supercias (2017)

Como se puede observar la utilidad del ejercicio de la empresa Pinturas Cóndor S.A. es de \$4.667.853,83 al final del periodo, ejecutando las dos posibles alternativas, da como resultado que con la alternativa A Pinturas unidas incrementaría sus ingresos en un 5% y una reducción en sus costos del 1% dado que se desarrollaría una estandarización que permitiría mantener y subir el nivel de ventas en el mercado, por medio de una inversión, este incremento se lo estimó ya que al ser un proceso de estandarización no realizaría ningún cambio drástico en el manejo de la compañía, más bien ajustara ciertos procesos que no se están maximizando para poder operar con mayor eficiencia en cada área, dando como resultado mejores tiempos de producción y entrega de productos terminados con el fin de abastecer el mercado local sin ningún problema.

Por otro lado, la alternativa B es un poco ambiciosa con respecto a adaptar los procesos actuales de Pinturas Cóndor S.A. a los procesos de matriz de Sherwin Williams, el cual se puede realizar, pero a largo plazo, ya que una empresa constituida y posicionada por años de un momento a otro no podrá cambiar los procesos existentes para adaptarlos a la de una multinacional, adicional este requeriría de mayor inversión, tiempo, entrenamiento del personal y adaptabilidad del mercado. Por este motivo se ve que los ingresos se incrementan en un 2% pero los costos también aumentan si se llega a implementar en el siguiente periodo esta alternativa en un 5% anual, dando como resultado una utilidad de \$ 2.652.898,65.

Tabla 5. Presupuesto de servicios básicos para la administración y suministros de oficina

	Alternativa A	Alternativa B
Servicios Básicos	\$2.640,09	\$4.790,00
Oficina Administrativa	\$19.221,12	\$21.371,12
Equipo de Computo	\$5.900,00	\$8.050,00
Gastos de Operación	\$4.800,00	\$6.950,00
Suministros	\$1.420,53	\$3.570,53
Total	\$33.981,74	\$44.731,65

Adaptado de: Supercias (2017)

Tabla 6. Presupuesto para contratación de personal administrativo y operativo

CANT	CARGO		SUELDO	13 SUELDO	14 SUELDO	FONDO RESERVA	VACACIONES	APORTE PATRONAL	SUBTOTAL	TOTAL MES	
	ALTERNATIVA A										
1	Sponsor del	proyecto	\$3.736,90	\$311,41	\$30,50	\$311,41	\$155,70	\$454,03	\$4.999,95	\$5.000,00	
1	Especialista	Comercial	\$3.736,90	\$311,41	\$30,50	\$311,41	\$155,70	\$454,03	\$4.999,95	\$5.000,00	
1	Especialista Administrativo		\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00	
1		Sponsor (Director Ejecutivo)	\$7.497,00	\$624,75	\$30,50	\$624,75	\$312,38	\$910,89	\$10.000,26	\$10.000,00	
1	Equipo de	Jefe financiero	\$3.737,00	\$311,42	\$30,50	\$311,42	\$155,71	\$454,05	\$5.000,09	\$5.000,00	
1	Desarrollo	Director de Marketing	\$2.233,00	\$186,08	\$30,50	\$186,08	\$93,04	\$271,31	\$3.000,02	\$3.000,00	
1		Gestión de Calidad	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$1.094,00	

CANT	CARGO		SUELDO	13 SUELDO	14 SUELDO	FONDO RESERVA	VACACIONES	APORTE PATRONAL	SUBTOTAL	TOTAL MES
1	0	DIM	\$3.737,00	\$311,42	\$30,50	\$311,42	\$155,71	\$454,05	\$5.000,09	\$5.000,00
1		Asistente de O y M (soporte)	\$3.737,00	\$311,42	\$30,50	\$311,42	\$155,71	\$454,05	\$5.000,09	\$5.000,00
1	Je	efe CAC	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00
1	de	efe del epartamento urídico	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$1.094,00
1	Je	efe de bodega	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$1.094,00
6	A	Auxiliares	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$6.564,00
1		efa de Recursos lumanos	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00
1		efe de Aantenimiento	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$1.094,00
1	Je	efe de sistemas	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00
1	la	Capacitador de a matriz de Cleveland	\$6.369,00	\$530,75	\$30,50	\$530,75	\$265,38	\$773,83	\$8.500,21	\$8.500,00
1	F	iscalizador	\$800,00	\$66,67	\$30,50	\$66,67	\$33,33	\$97,20	\$1.094,37	\$1.094,00
35	de	Representantes e ventas de las endas	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$70.000,00
1		Gerente de nercadeo	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00
1	Especialistas Je	efe de Zona 1	\$2.233,00	\$186,08	\$30,50	\$186,08	\$93,04	\$271,31	\$3.000,02	\$3.000,00

CANT	CARGO		SUELDO	13 SUELDO	14 SUELDO	FONDO RESERVA	VACACIONES	APORTE PATRONAL	SUBTOTAL	TOTAL MES
1	Operativo	Jefe de Zona 2	\$2.233,00	\$186,08	\$30,50	\$186,08	\$93,04	\$271,31	\$3.000,02	\$3.000,00
61	TOTAL MES		\$52.935,80	\$4.411,32	\$671,00	\$4.411,32	\$2.205,66	\$6.431,70	\$71.066,79	\$144.534,00
				A	LTERNAT	TIVA B				
1	Sponsor del p	proyecto	\$3.736,90	\$311,41	\$30,50	\$311,41	\$155,70	\$454,03	\$4.999,95	\$5.000,00
1	Especialista (Comercial	\$3.736,90	\$311,41	\$30,50	\$311,41	\$155,70	\$454,03	\$4.999,95	\$5.000,00
1	Sponsor (Dire	ector Ejecutivo)	\$7.497,00	\$624,75	\$30,50	\$624,75	\$312,38	\$910,89	\$10.000,26	\$10.000,00
2	Especialista A	Administrativo	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$4.000,00
6		Expertos en marcas	\$5.000,00	\$416,67	\$30,50	\$416,67	\$208,33	\$607,50	\$6.679,67	\$40.080,00
1		Jefe financiero	\$3.737,00	\$311,42	\$30,50	\$311,42	\$155,71	\$454,05	\$5.000,09	\$5.000,00
1		Director de Marketing	\$2.233,00	\$186,08	\$30,50	\$186,08	\$93,04	\$271,31	\$3.000,02	\$3.000,00
1		Gestión de Calidad	\$1.000,00	\$83,33	\$30,50	\$83,33	\$41,67	\$121,50	\$1.360,33	\$1.360,00
5	Equipo de	Consultores	\$5.000,00	\$416,67	\$30,50	\$416,67	\$208,33	\$607,50	\$6.679,67	\$33.400,00
5	Desarrollo	Expertos en cambios organizacionales	\$2.000,00	\$166,67	\$30,50	\$166,67	\$83,33	\$243,00	\$2.690,17	\$13.450,00
6		Auxiliares	\$2.000,00	\$166,67	\$30,50	\$166,67	\$83,33	\$243,00	\$2.690,17	\$16.140,00
1		Jefa de Recursos humanos	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$2.000,00
35		Administradores de las tiendas	\$2.500,00	\$208,33	\$30,50	\$208,33	\$104,17	\$303,75	\$3.355,08	\$117.425,00

34

CANT	CARGO	SUELDO	13 SUELDO	14 SUELDO	FONDO RESERVA	VACACIONES	APORTE PATRONAL	SUBTOTAL	TOTAL MES
3	Técnico de mercadeo	\$1.481,00	\$123,42	\$30,50	\$123,42	\$61,71	\$179,94	\$1.999,98	\$6.000,00
69	TOTAL MES	\$42.883,80	\$3.573,65	\$427,00	\$3.573,65	\$1.786,83	\$5.210,38	\$57.455,31	\$261.855,00

Elaborado por: Autores

Tabla 7. Inversión total

	Alternativa A	Alternativa B				
Presupuesto de servicios básicos para la administración y suministros de oficina	\$33.981,74	\$44.731,74				
Presupuesto para contratación del personal para la alternativa A y B	\$144.534,00	\$261.855,00				
Reserva de contingencia	\$ 29.554,84	\$60.000,00				
Reserva de gestión	\$ 14.500,00	\$15.000,00				
Total	\$222.570,58	\$381.586,74				

Elaborado por: Autores

Inversión total estimada para la alternativa A es: \$222.570,58. Sin embargo, este valor se suma a la inversión ya establecida en el resultado integral de la empresa Pinturas Cóndor S.A. de 2015, que es de \$34.749.464,40. Por lo tanto la inversión total es de \$34.972.034,98 dólares. Por otro lado, la inversión para la alternativa B es: \$381.586,74. Sin embargo este valor es la suma a la inversión ya establecida en el resultado integral de la empresa Pinturas Cóndor S.A. de 2015, que es de \$34.749.464,40. Por lo tanto la inversión total es de \$35.131.051,14 dólares.

Se estimó en base a los servicios básicos, insumos y nuevo personal para la ejecución de los mismos, los demás gastos fueron incluidos en los flujos de cajas, para la alternativa A los ingresos aumentaran en un 5% en los periodos proyectados con una disminución de costos de un 1%, mientras que la alternativa B tendrá un aumento en las ventas de un 2% y un aumento en los costos de un 5% hasta llegar al 3% en el último periodo.

El CAPM es un recurso en las finanzas que permite medir la relación existente entre el precio de un activo y el riesgo asumido por el mismo. Por medio de este modelo se pude determinar a rentabilidad esperada en función al riesgo que tiene el poseedor del activo. (Lacarte, 2012). La fórmula para calcular el CAPM es **Re= Rf+ (Rm-Rf)*B+ Riesgo,** donde Re es la rentabilidad esperada, rf es la tasa libre de riesgo, Rm es la tasa de rentabilidad exigida al mercado, B es un factor propio característico de cada empresa con el cual cotiza en bolsa y finalmente el riesgo es la sensibilidad del país al realizar una inversión, la cual es conocida también como riesgo país. (Brun, Moreno, 2012)

Tabla 8. Cálculo del CAPM

CAPM						
Re= Rf+(Rm-Rf)*B+Riesgo país						
Re	0,43					
Rf	3,5%					
В	1,50					
Rm	0,30					
Riesgo país	0,07					
CAPM	50%					

Elaborado por: Autores

La TMAR (tasa mínima atractiva de retorno) es la tasa mínima de ganancia esperada para la inversión propuesta por un proyecto, siendo la tasa de rentabilidad que le exigirá al proyecto cubrir en su totalidad la inversión, egresos, intereses, impuestos y la rentabilidad exigida por el inversionista. (Rojas López, 2016)

Tabla 9. Cálculo de la Tmar

TMA	R
CCP	P
Kd	0
Т	0,26
L	0,5
Ke	0,503
CCPP	25%

Elaborado por: Autores

En la Tabla 10 se observa las cotizaciones en la bolsa de la Compañía Sherwin Williams y con ello las variaciones que puede existir entre el precio de un activo y el riesgo asumido por el mismo. A partir de esta información, las empresas pueden establecer el riesgo del país al realizar una inversión. En este caso se obtuvo la información de Beta, que es un factor propio característico de cada empresa con el cual cotiza en bolsa y necesario para el cálculo del CAPM de Sherwin Williams.

Tabla 10. Beta de Sherwin Williams



Tabla 11. Resumen del flujo de caja de la alternativa A

		Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
VENTAS NETAS LOCALES		\$ 79.059.675,39	\$ 83.012.659,16	\$ 87.163.292,11	\$ 91.521.456,72	\$ 96.097.529,56
EXPORTACIONES NETAS		\$ 2.678.372,96	\$ 2.812.291,61	\$ 2.952.906,19	\$ 3.100.551,50	\$ 3.255.579,07
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, DI ANTA VEOLUDO		\$ 8.347,92	\$ 8.765,32	\$ 9.203,58	\$ 9.663,76	\$ 10.146,95
PLANTA Y EQUIPO OTROS INGRESOS		\$ 70.593,87	\$ 74.123,57	\$ 77.829,74	\$ 81.721,23	\$ 85.807,29
Intereses institucionales financieras no relacionales locales		\$ 1.357,90	\$ 1.425,80	\$ 1.497,09	\$ 1.571,94	\$ 1.650,54
Total de Ingresos		\$ 81.818.348,04	\$ 85.909.265,46	\$ 90.204.728,71	\$ 94.714.965,15	\$ 99.450.713,41
Total de costos y Gastos		\$ 72.511.938,58	\$ 71.786.819,19	\$ 71.068.951,00	\$ 70.358.261,49	\$ 69.654.678,87
Utilidad del ejercicio		\$ 9.306.409,46	\$ 14.122.446,27	\$ 19.135.777,71	\$ 24.356.703,66	\$ 29.796.034,54
Inversión inicial	(\$ 34.972.034,98)	\$ 9.306.409,47	\$ 14.122.446,25	\$ 19.135.777,72	\$ 24.356.703,66	\$ 29.796.034,54

VAN	\$ 11.049.046,81
TIR	37%

Elaborado por: Autores

Tabla 12. Resumen del flujo de caja de la alternativa B

		Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
VENTAS NETAS LOCALES		\$ 76.800.827,52	\$ 78.336.844,07	\$ 79.903.580,95	\$ 81.501.652,57	\$ 83.131.685,62
EXPORTACIONES NETAS		\$ 2.678.372,96	\$ 2.731.940,42	\$ 2.786.579,23	\$ 2.842.310,81	\$ 2.899.157,03
UTILIDAD EN VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO		\$ 8.347,92	\$ 8.514,88	\$ 8.685,18	\$ 8.858,88	\$ 9.036,06
OTROS INGRESOS		\$ 70.593,87	\$ 72.005,75	\$ 73.445,87	\$ 74.914,78	\$ 76.413,08
Intereses institucionales financieras no relacionales locales		\$ 1.357,90	\$ 1.385,06	\$ 1.412,76	\$ 1.441,02	\$ 1.469,84
Total de Ingresos		\$ 79.559.500,17	\$ 81.150.690,18	\$ 82.773.703,99	\$ 84.429.178,06	\$ 86.117.761,63
Total de costos y Gastos		\$ 76.906.601,52	\$ 73.061.271,44	\$ 69.408.207,87	\$ 65.937.797,48	\$ 62.640.907,60
Utilidad del ejercicio		\$ 2.652.898,65	\$ 8.089.418,74	\$ 13.365.496,12	\$ 18.491.380,58	\$ 23.476.854,03
Inversión inicial	(\$ 35.131.051,14)	\$ 2.652.898,65	\$ 8.089.418,74	\$ 13.365.496,12	\$ 18.491.380,58	\$ 23.476.854,03

VAN	(\$ 5.721.405,20)
TIR	19%

Elaborado por: Autores

Partiendo desde la situación inicial de la empresa Pinturas Cóndor S.A. con un estado de resultado positivo, una vez que se analizaron las dos posturas planteadas, se puede determinar que la mejor opción sería la alternativa A, por su manejable acceso a la empresa y diferentes áreas por media de una estandarización, así como también se incurría en costos operativos menores y mayor rapidez de adaptabilidad interna como externa. Mientras que la alternativa B se debería realizar con mayor trabajo porque cambiar de raíz los procesos de una empresa ya establecida es difícil ya que no solo se deberá cambiar la visión interna, sino que también la externa, así como también incurrir en mayores costos y ventas sostenibles, pero sin mayor efecto en las mismas.

2.8. Análisis social

Pinturas Cóndor comprometida con la sociedad es una empresas que se involucra por el bienestar de los demás, por lo cual ha realizados campañas "TECHO PARA MI PAÍS" donde este propósito va más allá de construir viviendas, esta empresa junto a sus voluntarios trabajan en conjunto a los vecinos de los barrios más vulnerables del país en programas de desarrollos comunitarios, el objetivo de esta compañía es poder crear un sociedad justa y sin pobreza, donde todos posean oportunidades de crecer y desarrollar sus capacidades.

Cóndor también realiza jornadas integrales con sus empleados para poder fortalecer lazos entre todos los colaboradores con el fin de poder crear un grupo solido con el propósito de cumplir todos los objetivos de la empresa.

La alternativa A tiene mayor influencia en este apartado, ya que por medio del departamento de estandarización se podrá llevar el control global de la empresa a nivel nacional, con la finalidad de poder monitorear las actividades y desempeño de los empleados, fortaleciendo el comportamiento organizacional que le permitirá tener un ambiente laboral adecuado, influyendo en el mejor desempeño de los empleados, produciendo más y por ende una mayor rentabilidad que le permitirá a la empresa poder generar plazas de trabajos.

2.9. Análisis ambiental

Pinturas Cóndor S.A. realiza constantemente estudios de impactos ambientales, porque como empresa con alto riesgos con los materiales que utilizan para realizar sus productos está consciente de la preservación del entorno y con el afán de cumplir con la legislación ambiental vigente, ha iniciado el proceso de regulación ambiental ante el Gobierno Provincial del Guayas en calidad de Autoridad Ambiental de Aplicación Responsable, mediante un proceso de determinación de cumplimientos y no cumplimientos a la normativa ambiental de las operaciones e instalaciones de la fábrica de Pinturas Cóndor S.A., ubicada en el cantón Durán, provincia del Guayas a través de un Estudio de Impacto Ambiental Expost.

La Dirección de Medio Ambiente del Gobierno Autónomo del Guayas emite la Categorización de la actividad de la Fábrica de Pinturas Cóndor S.A. – Planta Durán, como B; por lo que aplica la elaboración de un Estudio de Impacto Ambiental Expost.

PINTURAS CÓNDOR S.A., presenta el 19 de diciembre de 2012 con oficio Gerencia GHS 038 ante al G.A.D. del Guayas los Términos de Referencia para la elaboración del Estudio de Impacto Ambiental Expost de la Planta Durán; mediante oficio 945-DMA-GPG-2013 del 21 de febrero de 2013 la AAAr aprueba dicho documento.

Por lo cual se puede concluir que la empresa Pinturas Cóndor S.A. pertenecientes a Sherwin Williams está comprometida con el entorno y realiza frecuentemente estudios ambientales lo cual lo certifica como una empresa comprometida con el entorno.

Las dos alternativas planteadas están enfocadas en la empresa tanto interna como externamente, donde el presente apartado trata sobre el análisis ambiental de la mismas y se puede decir que estas tienen una incidencia positiva hacia el proyecto Cleveland ya que realizarán análisis e investigaciones de mercado, donde se podrán definir y reforzar los parámetros de calidad ambiental para cada uno de sus productos

y para la responsabilidad social que tiene la empresa con sus colaboradores. Por lo tanto, ambas alternativas mejorarían la situación ambiental de la empresa.

2.10. Riesgo

2.10.1 Análisis de los riesgos de la alternativa A: Implementación de un departamento de estandarización

- Riesgos según la comunicación:
 - ✓ Que el mensaje de la campaña no sea interpretado correctamente por el grupo objetivo.
 - ✓ Oue se confunda el usuario final.
- Riesgos en la adaptación del plan con la cultura ecuatoriana.
 - ✓ Que se influya negativamente en la cultura de la empresa.
 - ✓ Que genere dificultad en el cambio por parte del recurso humano.
- Riesgos según la inversión:
 - ✓ Que el resultado de la campaña no justifique la inversión.
 - ✓ Que disminuya los índices y márgenes de venta proyectados.

2.10.2 Identificación de medidas preventivas para minimizar riesgos

- Identificación correcta del origen de la problemática.
- Realizar un estudio de mercado en Sherwin Williams (Pinturas Cóndor) para determinar tendencias de aceptación del mismo.

2.10.3. Matriz de riesgos de la alternativa A: Implementación de un departamento de estandarización

Se identificaron tres riesgos importantes, y se procedió a evaluar cada uno de ellos considerando su impacto y probabilidad de ocurrencia. Entendiéndose por impacto las consecuencias o efectos que pueden ocasionar la materialización del riesgo, mientras que la probabilidad se entiende como la

medida para estimar la posibilidad de que ocurra un riesgo. La metodología de evaluación contempló 3 niveles de calificación.

Tabla 13. Niveles de calificación de probabilidad e impacto

NIVEL	CALIFICACIÓN	IMPACTO	PROBABILIDAD	
Alto	3	Afecta de forma material el proyecto y sus resultados.	Existen factores de riesgo (antecedentes o resultados de evaluaciones) que sumados indican una aceleración de la frecuencia de ocurrencia.	
Medio	2	Aunque se considera importante el efecto, es menor la materialidad que "Alto".	El riesgo podría presentarse con una frecuencia menor que "Alta".	
Bajo	No se considera importante el efecto, no hay suficientes razones para pensar que el riesgo es una amenaza para los resultados o efectos. Los antecedentes permiten concluir frecuencia de ocurrencia del riesgo o no son una base suficiente para sens criterio hacia una probabilidad medi			

Elaborado por: Autores

Se analizaron algunas ideas concretas de las acciones que deberían llevarse a cabo, a fin de mitigar los riesgos que pudieran afectar a la propuesta. A continuación, se detallan las medidas de mitigación identificadas para cada riesgo con su respectivo nivel de severidad.

Tabla 14. Identificación de riesgos y medidas de mitigación – Alternativa A

		Evaluación de riesgo			n de	dad		
$\overset{\circ}{\mathbf{Z}}$	Riesgos	Impacto	Probabilidad	Calificación	Valor PROMEDIO	Nivel de severidad	Mitigación	
R001	Que las estandarizaciones de los procesos basados en el manual no sean utilizadas por el aplicador.	2	3	3	3	Medio	Capacitar al personal constantemente con la finalidad de familiarizar los cambios realizados	

		E	valu ri	ació esgo	n de	idad	
$\overset{\circ}{\mathbf{Z}}$	Riesgos	Impacto	Probabilidad	Calificación	Valor PROMEDIO	Nivel de severidad	Mitigación
	A pesar de adaptar un sistema ya garantizado en el extranjero, el consumidor por costumbre o cultura utilice métodos tradicionales.	3	2	2	2	Medio	Evaluar constantemente al personal de la empresa con la finalidad de verificar el cumplimiento de los nuevos procesos ya estandarizados.
	Que la estandarización de los procesos ocasione mayores gastos y disminuya los ingresos en la empresa.	2	2	2	2	Alto	Cumplir con los procesos estandarizados en toda la empresa y motivar al departamento de ventas para poder cumplir con las metas trazadas.
R004	El Sher-Plan puede no adaptarse a la realidad del país, afectando la estandarización de los procesos y contribuyendo al incremento de los costos	1	1	1	1	Bajo	Analizar nuevamente los procesos de estandarización aplicados a Ecuador y definir nuevamente el plan de aplicación
R005	El Gerente del Proyecto puede ocasionar retrasos en la ejecución de las actividades al tener demasiadas responsabilidades laborales y no asistir a sus obligaciones contempladas en el cronograma.	2	1	1	1	Bajo	Controles de monitoreo semanales y firma de asistencia a reuniones para evitar la falta y retraso de las actividades.
R006	El seguimiento de los procesos de estandarización, puede tardar varios días, en caso de que no se ejecuten bien los procesos de estandarización, generando retrasos en el cronograma	3	3	3	3	Alto	Realizar llamadas continuas a los representantes de cada local para llevar un monitoreo constante y verificar que se lleven bien los procesos
R007	Debido a la actual situación económica y financiera del país, la empresa puede contemplar reducciones en su nómina, por tanto, es posible que se disminuya de igual manera el número de integrantes del equipo del proyecto, obligando al Gerente del Proyecto a reasignar funciones y responsabilidades.	1	2	2	2	Medio	Informar a los directores sobre la importancia del equipo de trabajo, y disminuir los salarios para que se mantenga el equipo completo

		Evaluación de riesgo				dad		
$\overset{\circ}{\mathbf{Z}}$	Riesgos	Impacto	Probabilidad	Calificación	Valor PROMEDIO	Nivel de severidad	Mitigación	
R008	A causa de una subestimación en el presupuesto, se podrían presentar serias interrupciones por falta de flujo, ocasionando demoras que repercutirán en el cierre exitoso del proyecto.	2	2	2	2	Medio	Realizar reuniones con los expertos para revisar el costo de cada etapa y con todos los interesados del proyecto.	
R009	La mala definición de los términos del contrato de adecuación de las oficinas, puede ocasionar que los requerimientos no sean cumplidos, afectando al alcance y causando retraso del cronograma	1	1	2	1	Bajo	Monitorear la selección de proveedores, y especificar bien la lista de adquisiciones.	

2.10.4. Análisis de los riesgos de la alternativa B: Contratar una consultora

Riesgos según la innovación:

Elaborado por: Autores

- ✓ Que la aplicación de Organización y Métodos a los indicadores seleccionados no sean competitivos con relación a otros países donde tiene cobertura la multinacional.
- ✓ Que los resultados no generen cambios de impacto con relación a los objetivos estratégicos de la multinacional.
- Riesgos según la inversión:
- ✓ Que el resultado de la campaña no justifique la inversión.
- ✓ Que disminuya los índices y márgenes de venta proyectados.

2.10.5. Identificación de medidas preventivas para minimizar riesgos

- Identificación correcta del origen de la problemática.
- Realizar un estudio de mercado en Sherwin Williams (Pinturas Cóndor) para determinar tendencias de aceptación del mismo.

2.10.6. Matriz de riesgos de la alternativa B: Contratar una consultora

Se identificaron tres riesgos importantes, y se procedió a evaluar cada uno de ellos considerando su impacto y probabilidad de ocurrencia. Entendiéndose por impacto las consecuencias o efectos que pueden ocasionar la materialización del riesgo, mientras que la probabilidad se entiende como la medida para estimar la posibilidad de que ocurra un riesgo. La metodología de evaluación contempló 3 niveles de calificación.

Se analizaron algunas ideas concretas de las acciones que deberían llevarse a cabo, a fin de mitigar los riesgos que pudieran afectar a la propuesta. A continuación, se detallan las medidas de mitigación identificadas para cada riesgo con su respectivo nivel de severidad.

Tabla 15. Identificación de riesgos y medidas de mitigación – Alternativa B

		Evaluación de riesgo		eridad			
N°	Riesgos	Impacto	Probabilidad	Calificación	Valor PROMEDIO	Nivel de severidad	Mitigación
R001	Que el estancamiento o falta de Innovación en la empresa, no permita competir a SW Ecuador con los otros países en relación a sus indicadores.	2	3	3	3	Medio	Hacer una reingeniería de procesos de acuerdo a la cultura del país, prevaleciendo la marca Cóndor.
	Que la consultoría y sus resultados no logre aumentar la rentabilidad de la empresa.	2	2	2	2	Alto	Realizar un plan de marketing para una masiva socialización de productor Cóndor por Sherwin Williams.
	Que el personal contratado experto en organización y marcas, no cumpla con las expectativas de la empresa.	3	2	2	2	Medio	Verificar la experiencia del personal a contratar para evitar gastos y costos innecesarios.

	Evaluación de riesgo			riesgo	eridad		
N °	Riesgos	Impacto	Probabilidad	Calificación	Valor PROMEDIO	Nivel de severidad	Mitigación
R004	Si existen cambios a la asignación de recursos y tiempos, se deberán hacer ajustes en la calidad del proyecto.	1	1	1	1	Bajo	Realizar la dirección del proyecto correctamente con todos los interesados del proyecto.
R005	Se pueden presentar retrasos en los entregables del proyecto, debido a la mala asignación de actividades de los integrantes del equipo.	2	2	2	2	Medio	Realizar controles continuos de las actividades, para evitar retrasos en ellas. Además, controlar la asistencia de reuniones de los participantes.
R006	El proyecto puede desfinanciarse debido a variaciones en la economía local.	1	1	1	1	Bajo	Asignar un presupuesto para reservas de contingencia que permita cubrir este riesgo.
R007	La guía de los pasos a seguir, no consideren el mercado actual, para la adaptabilidad y crecimiento de la marca en el mercado nacional.	2	1	2	2	Medio	Realizar un estudio de mercado adecuado, para evitar que los procesos no sean los correctos.
R008	Que disminuya los índices y márgenes de venta proyectados.	3	2	2	2	Medio	Que el proyecto esté bien planteado y que no se incurra en costos innecesarios.
R009	Que la aplicación de Organización y Métodos a los indicadores seleccionados no sean competitivos con relación a otros países donde tiene cobertura la multinacional.	1	2	2	2	Medio	Aplicar correctamente los procesos planteados en el proyecto.

2.11. Análisis de selección de la mejor alternativa

Por medio de un juicio de apreciación se han planteado los siguientes puntos, calificados del 1 al 10, siendo 1 el puntaje más bajo y 10 el más alto. Llegando a la conclusión que la alternativa A es la más factible por ser más accesible en su implementación en una empresa con muchos años de operatividad en el mercado.

Tabla 16. Juicio de apreciación

Juicio de apreciación	Alternativa A Departamento de estandarización	Alternativa B Contratar una consultora						
Aceptación								
Aceptación de cambios internos	8	5						
Aceptación de marca en el mercado	7	7						
Flujo de Caja								
Incremento de Rentabilidad	9	5						
Ingresos por Ventas	9	5						
Disminución de Egresos	8	4						
Riesgos Asociados								
Pérdida de Imagen	3	6						
Duración de alternativas								
Ahorro de tiempo	10	6						
Resultado final	54	38						

Elaborado por: Autores

Con 54 puntos la alternativa A, siendo fuerte en la mayoría de las apreciaciones demuestra que implementándola la empresa tendría mejor aceptación interna por parte de los trabajadores ya que se realizaría una estandarización de los procesos ya existentes, la aceptación del mercado se podrá mantener por medio de los mecanismos que la antigua empresa poseía y por medio de esta Sherwin Williams no perdería mercado en el país. Además, el tiempo empleado en la alternativa A es menor que el empleado en la alternativa B, por lo tanto, se implementaría de una manera más rápida.

Por el lado del flujo de caja, se pudo apreciar que los ingresos se incrementarían en un 5% con la primera alternativa, produciendo mayor rentabilidad, por la optimización en sus tiempos y por ende una reducción en sus egresos. Finalmente existe un riesgo menor en la alternativa A que en la B, siendo otro punto para poder decidirse por la primera opción.

2.12. Supuestos

- Se dispone sin problema alguno de la infraestructura y equipos necesarios para el proyecto.
- El proyecto se enfocará únicamente en la estandarización del proceso comercial, relacionado a la evaluación y control del Sher-Plan aplicado a Ecuador
- Financiamiento disponible para llevar a cabo todo el proyecto.
- Todos los jefes de departamentos de la empresa proporcionarán el apoyo necesario para el éxito de la finalización del proyecto.
- Depende la aplicación de normativas o políticas
- Condiciones del entorno
- Problemas en comunicación, sea por región o idioma

2.13. Objetivos del proyecto

Se ha establecido en la siguiente tabla los objetivos para el presente proyecto:

Tabla 17. Objetivos específicos del proyecto

Objetivos	Medición
-----------	----------

Objetivos	Medición
 Crear un nuevo departamento de estandarización de procesos en la ciudad de Guayaquil en un período máximo de dos años. Crear un departamento de estandarización de procesos con las instalaciones y el personal adecuado en un período de 200 días Estandarizar el proceso comercial de Sherwin Williams, principalmente en las actividades relacionadas a evaluación y control de los procesos del Sher-Plan aplicado a Ecuador. Capacitar al 100% los interesados del proyecto para el proceso de cambio en un período máximo de 40 días laborables. 	Entrega y Aceptación del 100% de los entregables
Finalizar el 100% del proyecto en un tiempo máximo de 447 días bajo aceptación del sponsor.	En enero del 2019 deberá estar en funcionamiento el nuevo Departamento de estandarización de procesos enfocado para el presente proyecto a la fase comercial.
Ejecutar el 100% de las actividades del proyecto dentro del presupuesto establecido.	Porcentaje de ejecución del presupuesto de inversión (presupuesto ejecutado/ presupuesto planificado)

Elaborado por: Autores

2.14. Justificación

El proyecto se da en respuesta a la problemática existente en la desvinculación involuntaria de los procesos de la multinacional, los cuales son estandarizados y aplicados en todos los países donde Sherwin Williams tiene operaciones.

El proyecto tiene el propósito de lograr una propuesta que conlleve a una estandarización, formulación y comunicación de procesos de la multinacional, la cual actualmente utiliza el esquema asociados con las operaciones e indicadores de Pinturas Cóndor. Actualmente, Pinturas Cóndor enfoca sus actividades en la elaboración de pinturas y resinas, la misma actividad económica que emplea Sherwin Williams, siendo estos productos parte del éxito que ha tenido la compañía en los años de operatividad que posee. La planificación que realiza Pinturas Cóndor es una parte importante del sustento de la empresa, ya que por medio de este ha logrado tener un lazo fuerte con sus proveedores y de este depende que siempre

exista abastecimiento en sus diferentes puntos de ventas, logrando satisfacer al mercado nacional.

La importancia del mercado de las pinturas a nivel nacional y el difícil posicionamiento de una nueva marca con nuevos estándares y estrategias de mercado es uno de los motivos por lo cual se ha considerado plantarse dos alternativas en la presente investigación para su respectivo desarrollo.

2.15. Restricciones del proyecto

• Cronograma: 22 meses para cumplir el proyecto.

Presupuesto: US \$ 222.570,58

• No se estandarizarán todos los procesos de Sherwin- Williams. El proyecto se enfocará en la evaluación y control de la aplicación del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial.

2.16. Hitos principales del proyecto

A continuación, se presenta el cronograma establecido para la puesta en marcha del proyecto que han sido identificados hasta el momento, los cuales se irán ajustando y validando a lo largo del presente caso de estudio.

Tabla 18. Hitos principales del proyecto

Hito	Fecha de entrega
Acta de constitución del proyecto aprobada	mié 05/04/17
Registro de interesados aprobado	lun 10/04/17
Plan de Gestión del Alcance aprobado	jue 20/04/17
Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	mar 02/05/17
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	jue 11/05/17
Plan de Gestión de Costos Aprobado	jue 25/05/17
Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	jue 01/06/17
Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	mar 06/06/17
Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	jue 15/06/17
Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado	mar 20/06/17
Plan de capacitación y socialización Aprobado	lun 26/06/17

Hito	Fecha de entrega
Plan de aplicación y control aprobado	mié 26/07/17
Especificación de Requisitos Aprobados	mar 11/07/17
Perfiles y Pruebas Aprobados	mar 25/07/17
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Preseleccionado	lun 31/07/17
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Seleccionado	lun 07/8/17
Informe de selección de contratista	lun 21/08/17
Informe de Aprobación de las oficinas listas para funcionamiento	mar 29/08/17
Informe de Selección de Proveedores de Materiales de Apoyo	mar 05/09/17
Personal Contratado Capacitado	vie 08/09/17
Metas del Proyecto Socializadas	jue 05/10/17
Manual del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial a aplicarse a Ecuador	vie 27/10/17
Firma del personal capacitado sobre la estandarización del proceso comercial del Sher-Plan	vie 10/11/17
Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional	lun 29/01/18
Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher- Plan	jue 08/02/18
Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional	vie 09/02/18
Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a nivel nacional	lun 09/02/18
Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento comercial del Sher-Plan	mar 09/02/18
Sher-Plan de la estandarización del proceso comercial aplicado a Ecuador	mié 27/12/18
Acta firmada	lun 01/01/19

Elaborado por: Autores

2.17. Análisis de costo beneficio

El análisis costo beneficio del actual proyecto se ve reflejado en el análisis financiero donde se aprecia que la alternativa A beneficia más al negocio que la alternativa B, hay que recordar que este análisis mide la relación entre los costos y beneficios asociados a un proyecto de inversión, con el fin de evaluar su rentabilidad, donde se estableció en la tabla de apreciación que la primera opción brindaba una rentabilidad esperada más alta que la segunda opción. Para una mejor visión, los datos se pueden consultar en el análisis financiero. Los resultados financieros fueron los siguientes:

Alternativa A: VAN: \$ 11.049.046,81 y TIR: 37%

Alternativa B: VAN: - \$ 5.721.405,20 y TIR: 19%

3. CAPÍTULO C: ACTA DE CONSTITUCIÓN DEL PROYECTO.

El presente capitulo describirá el formato que se ha utilizado como metodología para la ejecución del proyecto, el acta de constitución llevara una visión global de los puntos más importantes del proyecto necesario para poder obtener la aprobación del mismo con la finalidad de poder cumplir con los objetivos planteados.

3.1. Descripción general del proyecto

Todo proyecto posee una finalidad, el presente busca poder plasmar la marca Sherwin Williams por la antes conocida como Pinturas Cóndor, que a pesar de estar ya en el mercado ecuatoriano aun los consumidores la asocian con la antigua marca. Como se analizó en el capítulo anterior, la alternativa que mejor se ajusta a las necesidades del mismo es la A, por lo cual se crearía un departamento de estandarización que beneficie en todo ámbito a un mejor posicionamiento interno como externo de Sherwin Williams. El proyecto se enfocará en la evaluación y control de la aplicación del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial. Por lo tanto, es necesario considerar las etapas respecto a la adaptación del Sher-Plan a Ecuador, la capacitación sobre los nuevos procesos y el seguimiento de la correcta aplicación de los mismos.

3.2. Aprobaciones

A continuación, se presentan las personas que dejarán constancia del presente documento, mostrando interés, con el único fin de poder cumplir al 100% con el proyecto planteado en este caso de negocio. Una vez firmado, indicara que se pude proceder a realizar los pasos determinados con sus respectivos detalles.

Tabla 19. Formato de Aprobaciones para creación de Proyecto Formal

Persona que Aprueba	Cargo	Firma	Fecha
Eduardo Orejuela	Gerente General		26/07/2017

Elaborado por: Autores

La siguiente tabla muestra las respectivas funciones, habilidades, competencia y conocimientos del personal que formara parte de la implementación del proyecto.

Tabla 20. Equipo para análisis del proyecto

	DIRECTOR DE PROYECTO	ESPECIALISTA COMERCIAL	ESPECIALISTA ADMINISTRATIVO	ESPECIALIST A OPERATIVO	EQUIPO DE DESARROLLO
ENTOS	Estudios Superiores aplicados en el área a trabajar Post Grado	eriores cados en el a trabajar Estudios Superiores aplicados en el área a trabajar Estudios Superiores aplicados en el área a trabajar		Estudios Superiores aplicados en el área a trabajar Pre Grado	Estudios Superiores aplicados en el área a trabajar Pre Grado
CONOCIMIENTOS	Experiencia mín. 10 años en Multinacional sector Comercial Nivel de Inglés - 100%	Experiencia mínimo 4 años. Nivel de Inglés - 80%	Experiencia mínimo 4 años. Nivel de Inglés - 80%	Experiencia mínimo 4 años. Nivel de Inglés - 80%	Experiencia mínimo 4 años. Nivel de Inglés - 80%
COMPETENCIA	Capacidad para analizar y evaluar con los procesos económicos, comercial y operacional de una empresa	Capacidad para manejar el aspecto comercial de la empresa en su totalidad	Capacidad para manejar el aspecto financiero y administrativo de la empresa en su totalidad	Capacidad para manejar el aspecto operacional de la empresa en su totalidad	Capacidad para manejar el aspecto comunicacional y de RRHH de la empresa en su totalidad
HABILIDADES	Dirección y	Planeación	Planeación	Organización y	Comunicación

DESARROLLA	Gerencia	Comercial	Financiera	método	Organizacional
DAS					- Gestión del
					Cambio

Elaborado por: Autores

Tabla 21. Perfil Humano

	HABILIDADES INTERPERSONA	CAPACIDAD DE LIDERAZGO	CAPACIDAD ORGANIZATI VA	VISIONARI O
DIDE CE O	LES			
DIRECTOR	ALTA	ALTA	ALFA	ALTA
ESPECIALISTA				
COMERCIAL	ALTA	ALTA	MEDIA	ALTA
ESPECIALISTA				
ADMINISTRATIVA	ALTA	MEDIA	ALTA	MEDIA
ESPECIALISTA				
OPERACIONAL	ALTA	ALFA	ALTA	MEDIA
EQUIPO	_		_	
DESARROLLO	ALTA	ALFA	ALTA	MEDIA

Elaborado por: Autores

A continuación, se presenta el Acta de Constitución para el presente proyecto:

Tabla 22. Acta de constitución del proyecto

	ACTA DE CONSTITUCIÓN DEL PROYECTO CÓDIGO ACP001					
DDOVECT	^	Versión 1.1		منده امید		ana na darain
PROYECT	U	Implementación de un departame				
		tiempos de adaptabilidad en un p Sherwin Williams	proceso de	gestio	n dei c	ambio para
PATROCIN	JADOD					
		Eduardo Orejuela Leonardo Martínez	FECHA	28	11	2018
PREPARAI POR:	DO	Leonardo Wartinez	FECHA	20	11	2018
) DOD.	Joing Witon:	EECHA	20	11	2019
REVISADO	POK:	Jairo Viteri	FECHA	29	11	2018
APROBAD	O POR:	Eduardo Orejuela/ Jairo Viteri	FECHA	30	11	2018
REVISIÓ	D	ESCRIPCIÓN (REALIZADA PO	OR)	FECHA		
N						
01	Primera	revisión del Acta (Patrocinador))	28	11	2018
02	02 Revisión final y aprobación del Acta			3	12	2018
	(Patrocinador y PM)					
JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO						
El proyecto	El proyecto se da en respuesta a la problemática existente en la desvinculación involuntaria					
de los proce	sos de la i	nultinacional. los cuales son estar	darizados y	z anlie	rados e	n todos los

países donde Sherwin Williams tiene operaciones.

El proyecto tiene el propósito de lograr una propuesta que conlleve a una estandarización, formulación y comunicación del proceso comercial de la multinacional, la cual actualmente utiliza el esquema asociado con las operaciones e indicadores de Pinturas Cóndor. De esta manera dar paso a que un futuro se estandaricen nuevos procesos aplicados a la realidad del país

DESCRIPCIÓN DE ALTO NIVEL DEL PROYECTO Y LÍMITES

El proyecto busca poder plasmar la marca Sherwin Williams por la antes conocida como Pinturas Cóndor, que a pesar de estar ya en el mercado ecuatoriano aun los consumidores la asocian con la antigua marca. Se creará un departamento de estandarización que beneficie en todo ámbito a un mejor posicionamiento interno como externo de Sherwin Williams. El proyecto se enfocará en la evaluación y control de la aplicación del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial. Por lo tanto, es necesario considerar las etapas respecto a la adaptación del Sher-Plan a Ecuador, la capacitación sobre los nuevos procesos y el seguimiento de la correcta aplicación de los mismos.

ALINEAMIENTO DEL PROYECTO			
1. OBJETIVOS 2. PROPÓSITO DEL PROYECTO			
ESTRATÉGICOS DE			
LA ORGANIZACIÓN			
Consolidar la marca Sherwin Definir entregables de procesos que se utilizarán	para		
Williams en el mercado consolidar el proyecto que lanzará la marca She	win		
ecuatoriano por medio de la Williams en el Ecuador.			
consolidación de estrategias			
de Pinturas Cóndor y la			
nueva empresa			
multinacional.			
Aumentar las ventas de Lograr una propuesta que conlleve a una estandarizad			
Sherwin Williams en el corto formulación y comunicación de procesos de la multinación			
y largo plazo, una vez la cual actualmente utiliza el esquema asociado con	las		
implementado el proyecto. operaciones e indicadores de Pinturas Cóndor.			
Concepto Objetivos Criterios de Éxitos			
Alcance El alcance del proyecta está en lograr una Entrega y Aceptación del 100			
propuesta que conlleve a una de los entregables respecto a l	a		
estandarización, formulación y evaluación y control de la			
comunicación del proceso comercial de la aplicación del Sher-Plan para	la		
multinacional, la cual actualmente utiliza el estandarización del proceso			
esquema asociados con las operaciones e comercial. Donde se incluirán			
indicadores de Pinturas Cóndor. etapas respecto a la adaptación	1		
del Sher-Plan a Ecuador, la			
capacitación sobre los nuevos			
procesos y el seguimiento de l	a		
correcta aplicación de los			
mismos.			
Tiempo Finalización del proyecto en un máximo de Tercer trimestre del año			
2 años según lo determine el Sponsor			
Costo Ejecutar el 100% de las actividades del Porcentaje de ejecución	del		
proyecto dentro del presupuesto presupuesto de inver			
establecido. (presupuesto ejecut	ado/		
presupuesto planificado)			
3. REQUISITOS DE ALTO NIVEL			

Requisito	Criterio de Aceptación (métrica y/o norma)	Dueño	
Definición del marco estratégico y estructura a crear.	Marco estratégico acorde a los objetivos estratégicos y a la visión de los directivos de la compañía. Estipulado en Plan de Dirección del Proyecto	Patrocinador: Eduardo Orejuela	
Crear e implementar servicios que nos conviertan a la empresa en el proveedor de pinturas más innovador y progresista y con la mejor respuesta.	Los servicios deben estar definidos de acuerdo a estándares utilizados internacionalmente.	Project Manager: Leonardo Martínez	
Capacitación a las personas durante el proceso de implementación.	Deberán estar aptas para asumir los cambios de la implementación.	Patrocinador: Eduardo Orejuela	
4. EX	TENSIÓN Y ALCANCE DE	L PROYECTO	
FASES DEL PROYECTO	PRINCIPALES ENTRE		
Fase de inicio	Acta de constitución del p		
Fase de inicio		Registro de interesados aprobado	
Fase de planificación	Plan de Gestión del Alcance aprobado		
Fase de planificación	Plan de Gestión de Requisitos Aprobado		
Fase de planificación	Plan de Gestión del Cronograma Aprobado		
Fase de planificación	Plan de Gestión de Costos Aprobado		
Fase de planificación		Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	
Fase de planificación	Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado		
Fase de planificación	Plan de Gestión de Riesgos Aprobado		
Fase de planificación	Plan de Gestión de Adquis	•	
Fase de planificación	Plan de capacitación y soc		
Fase de planificación	Plan de aplicación y contre	_	
Fase de diseño	Especificación de Requisir		
Fase de diseño	Perfiles y Pruebas Aproba		
Fase de construcción		Pruebas y de Entrevistas de	
Fase de construcción		Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de	
Fase de construcción		Informe de selección de contratista	
Fase de construcción	Informe de Aprobación de funcionamiento	Informe de Aprobación de las oficinas listas para	
Fase de construcción	Informe de Selección de P Apoyo	roveedores de Materiales de	
Fase de construcción	Personal Contratado Capa	citado	
Fase de construcción	Metas del Proyecto Social		
Fase de construcción	-	a la estandarización del proceso	

	annousial a sulingua a Faunda		
Essa de senetura sión	comercial a aplicarse a Ecuador		
Fase de construcción	Firma del personal capacitado sobre la estandarización del		
Essa de servatores de	proceso comercial del Sher-Plan Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del		
Fase de construcción	Sher-Plan en las 35 tiendas a ni		
Essa de servatores de			
Fase de construcción	Firma de personal sobre la reca del Sher-Plan	pacitación para la aplicación	
Foso do musho	Informe de reforzamiento del S	han Dlan anlianda a nival	
Fase de prueba	nacional	ner-Pian apricado a niver	
Face de pruehe	Informe de control y monitoreo	dal Char Dlan a nival	
Fase de prueba	nacional	dei Silei-Fian a nivei	
Fase de prueba	Informe de reuniones gerenciale	as nara al saguimiento	
rase de prueba	comercial del Sher-Plan	es para er segunmento	
Fase de prueba	Sher-Plan de la estandarización	del proceso comercial	
Tase de prueba	aplicado a Ecuador	dei proceso comerciai	
Fase de entrega	Acta firmada		
T doo do chirogu	5. INTERESADOS CLAVE		
NOMBRE	CARGO	ROL EN EL	
NONBRE	CARGO	PROYECTO	
EDUARDO OREJUELA	Director Ejecutivo	Sponsor	
LEONARDO MARTÍNEZ	KAN	Project Manager	
LUIGGINA CASTAGNETO	Contralor	Fiscalización	
JAIRO VITERI	OIM	OIM	
DANIELA PÉREZ	Asistente de O y M	Asistente de O y M	
SUSANA URIBE	SIS	Gestión de calidad	
ROBERTO TOLA	Jefe CAC Comunicación		
		organizacional	
LUCIANA HERRERA	Director Comercial	Planificación de producto	
FERNANDO PAZMIÑO	Director de marketing	Planificación de estrategia	
NATALIE PINCAY	Jefa Administrativa	Jefa Administrativa	
CARLA PATIÑO	Jefa Mantenimiento	Jefa Mantenimiento	
LUIS CORNEJO	Jefa RRHH	Jefa RRHH	
MARTHA ANDRADE	Jefa Sistema	Jefa Sistema	
ANTONIO SANTOS	Jefe de Laboratorio	Jefe de Laboratorio	
JAVIER CASTILLO	Jefe de Bodega	Jefe de Bodega	
WESTER ALVIA	Jefe del Departamento Jurídico	Jefe del Departamento	
		Jurídico	
DIANA VERA	Auxiliar	Soporte	
MALENA GÓMEZ	Auxiliar	Soporte	
CINDY VEINTIMILLA	Auxiliar	Soporte	
MARIELA VÉLEZ	Auxiliar	Soporte	
TITO RENDÓN	Auxiliar	Soporte	
CARLOS VILLA	Auxiliar	Soporte	
SANTIAGO FERNÁNDEZ	Jefe de Zona 1 Jefe de Zona 1		
PEDRO GÓMEZ	Jefe de Zona 2 Jefe de Zona 1		
ANDRÉS DEL PINO	Proveedores Proveedores		
CARLOS FERAUD	Mayoristas	Mayoristas	
ITALO OROZCO	Supervisor de Seguridad	Supervisor de Seguridad	
JUAN CARLOS	Ministro Comercio Exterior	Ministro Comercio	

CASSINELLI		Exterior
PABLO ORTIZ	Capacitador	Capacitador
SANDRA CADENA	Auditor General	Auditor General
PAOLA ALARCÓN	Publicista	Publicista
ÁLVARO CRUZ	Agente de Aduana	Agente de Aduana
MIGUEL MACÍAS	Mantenimiento	Mantenimiento
LUIS GUZMÁN	Transportista	Transportista
ABEL BONILLA	Canales	Canales
POR DETERMINAR	Capacitador de la matriz de	Capacitador
	Cleveland	
VARÍA DE ACUERDO A	Representantes de ventas de los	Administrador
LA TIENDA DE SHERWIN	locales	
A NIVEL NACIONAL		

6. NIVEL DE AUTORIDAD DEL PROJECT MANAGER DESCRIPCIÓN DEL NIVEL DE AUTORIDAD

- Control del Proyecto y creación de directivas según las Políticas y Procedimientos de la compañía.
- Revisión del proyecto aprobado por el sponsor.
- Supervisión de funciones para asegurar que se están cumpliendo con los objetivos planteados en el departamento de estandarización.
- Designar responsabilidad y Autoridad en procesos nuevos.

7. RIESGOS DE ALTO NIVEL					
RIESGO POSITIVO O NEGATIVO	IMPACTO EN OBJETIVOS				
RG001 La estandarización de los procesos basados en el manual al no ser utilizados correctamente por el aplicador afectará la calidad del proyecto	Bajo				
RG002 La estandarización de los procesos podría ocasionar mayores gastos y disminuir los ingresos en la empresa afectando los costos del proyecto	Muy bajo				
RG003 El Sher-Plan puede no adaptarse a la realidad del país, afectando la estandarización de los procesos y contribuyendo al incremento de los costos	Muy Bajo				
RG004 El Gerente del Proyecto puede ocasionar retrasos en la ejecución de las actividades al tener demasiadas responsabilidades laborales y no asistir a sus obligaciones contempladas en el cronograma.	Muy Bajo				
RG005 Omisión de tareas específicas en el proceso de la determinación del EDT, que cambien drásticamente el cronograma y recursos necesarios en el proyecto.	Muy Bajo				
RG006 El seguimiento de los procesos de estandarización pueden tardar varios días, en caso de que no se ejecuten bien los procesos de estandarización, generando retrasos en el cronograma	Muy bajo				
RG007 Debido a la actual situación económica y financiera del país, la empresa puede contemplar reducciones en su nómina, por tanto, es posible que se disminuya de igual manera el número de integrantes del equipo del proyecto, obligando al Gerente del Proyecto a reasignar funciones y responsabilidades.	Muy bajo				

DC000 Evicto lo manibilidad de manare de de	motumo1	. d		
RG008 Existe la posibilidad de nuevos desastres	Muy boio			
originar cambios no solo a nivel del proyecto o d nivel macroeconómico.	Muy bajo			
RG009 A causa de una subestimación en el presu			Muy baia	
presentar serias interrupciones por falta de flujo,		ioras	Muy bajo	
que repercutirán en el cierre exitoso del proyecto		1 -		
RG010 El proyecto puede desfinanciarse debido	a variaciones en	ıa	Muy Bajo	
economía local.	11 11		•	
RG011 Se pueden presentar retrasos en los entre		eto,	M D:	
debido a la mala asignación de actividades de los	integrantes del		Muy Bajo	
equipo	1 1 Cl D1			
RG012 La incorrecta socialización y capacitació			M D:	
respecto al proyecto podría generar malas adapta		0	Muy Bajo	
tanto en la planificación como en la implementac		•		
RG013 El refuerzo de la capacitación puede ser l		ıas	Muy Bajo	
ocasiones, lo que incrementaría los costos y tiem			, ,	
RG014 Si existen cambios a la asignación de rec	ursos y tiempos,	se	Muy Bajo	
deberán hacer ajustes en la calidad del proyecto.				
RG015 Las malas especificaciones de la lista de		•		
equipos pueden provocar que al ser entregados pe			Muy Bajo	
cumplan los requerimientos, causando retrasos en	n el cronograma y	1		
aumentando el presupuesto				
RG016 La mala definición de los términos del co		ción		
de las oficinas, puede ocasionar que los requerim			Muy Bajo	
cumplidos, afectando al alcance y causando retra				
RG017 La falta de experiencia del personal pued	le generar errores	en	Muy Bajo	
el levantamiento de la información.			1.109 2090	
RG018 El Sher-Plan de estandarización de proce				
permitirá reducir tiempo en la planificación del p	royecto, al ser un	ıa	Muy Bajo	
guía ya preestablecida				
RG019 La estandarización del proceso comercia		ejore	Muy Bajo	
la calidad de proyecto por el éxito a nivel mundia			1.109 2090	
RG020 La empresa Sherwin Williams al ser con-		nte,		
hará que su introducción al mercado sea mucho r	nás rápida,		Muy Bajo	
beneficiando el alcance del proyecto				
8. HITOS PRINCIPA				
HITO	PLAZO		PROBADO POR	
Reuniones de monitoreo	1,4 días		eonardo Martínez	
Acta de constitución del proyecto aprobada	3 días		eonardo Martínez	
Registro de interesados aprobado	3 días 7 días		eonardo Martínez	
Plan de Gestión del Alcance aprobado	L	eonardo Martínez		
Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	eonardo Martínez			
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	eonardo Martínez			
Plan de Gestión de Costos Aprobado	eonardo Martínez			
Plan de Gestión de Recursos Humanos	L	eonardo Martínez		
Aprobado				
Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	3 días	L	eonardo Martínez	
Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	7 días	L	eonardo Martínez	
	3 días	L	eonardo Martínez	
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Costos Aprobado 10 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Recursos Humanos 4 días Leonardo Martín Aprobado Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado 3 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días Leonardo Martín Plan de Gestión de Riesgos Aprobado 7 días 10 días				

TH. 1. 1. 1. 1. 1. 1. 1. 1. 1. 1. 1.	4 14	Y 1 3 K
Plan de capacitación y socialización Aprobado	4 días	Leonardo Martínez
Plan de aplicación y control aprobado	21,91 días	Leonardo Martínez
Especificación de Requisitos Aprobados	7,6 días	Leonardo Martínez
Perfiles y Pruebas Aprobados	10 días	Leonardo Martínez
Informe de Resultado de Pruebas y de	4 días	Leonardo Martínez
Entrevistas de Personal Preseleccionado		
Informe de Resultado de Pruebas y de	5 días	Leonardo Martínez
Entrevistas de Personal Seleccionado		
Informe de selección de contratista	9 días	Leonardo Martínez
Informe de Aprobación de las oficinas listas	6 días	Leonardo Martínez
para funcionamiento		
Informe de Selección de Proveedores de	5 días	Leonardo Martínez
Materiales de Apoyo		
Personal Contratado Capacitado	3 días	Leonardo Martínez
Metas del Proyecto Socializadas	19 días	Leonardo Martínez
Manual del Sher-Plan para la estandarización	15 días	Leonardo Martínez
del proceso comercial a aplicarse a Ecuador	0.14	7 136 1
Firma del personal capacitado sobre la	8 días	Leonardo Martínez
estandarización del proceso comercial del Sher-		
Plan	40.75	1.36
Informe de seguimiento preliminar sobre la	49,75	Leonardo Martínez
aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a		
nivel nacional	0.14	T 1 N 4
Firma de personal sobre la recapacitación para	8 días	Leonardo Martínez
la aplicación del Sher-Plan	1.1/	Tarana da Mandana
Informe de reforzamiento del Sher-Plan	1 días	Leonardo Martínez
aplicado a nivel nacional	160.25	Leonardo Martínez
Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a nivel nacional	160,25	Leonardo Martinez
	160,63	Leonardo Martínez
Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento comercial del Sher-Plan	100,03	Leonardo Wartinez
Sher-Plan de la estandarización del proceso	171,17	Leonardo Martínez
comercial aplicado a Ecuador	1/1,1/	Leonardo Wartinez
Acta firmada	3 días	Eduardo Orejuela/
Acta minada	3 dias	Leonardo Martínez
9. PRESUPUESTO	DEL DDAVEC	
ENTREGABLES 9. PRESUPUESTO	PELIKUIEC	MONTO
Reuniones de monitoreo		\$ 6.412,60
Acta de constitución del proyecto aprobada		
1 7 1		\$ 1.660,56
Registro de interesados aprobado	\$ 2.643,62	
Plan de Gestión del Alcance aprobado	\$ 2.920,64	
Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	\$ 2.920,64	
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	\$ 3.889,86	
Plan de Gestión de Costos Aprobado	\$ 4.166,78	
Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	\$ 1.674,50	
Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	\$ 1.674,50	
Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	\$ 2.920,64	
Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado	\$ 1.674,50	
Plan de capacitación y socialización Aprobado		\$ 3.921,45

Las restricciones para este proyecto son:						
11. RESTRICCIONES						
planificado)	proyecto					
presupuesto de inversión (presupuesto ejecutado/ presupuesto						
Porcentaje de ejecución del						
pruebas de seguimiento						
de cambios realizados incluidas las						
funcionamiento la nueva estructura	Patrocinador del	proyecto				
En enero del 2019 deberá estar en	Eduardo Orejuela -	Patrocinador del				
los entregables	Patrocinador del proyecto	Eduardo Orejuela -				
Entrega y Aceptación del 100% de	Eduardo Orejuela -					
Criterios de exito	Evaluation	proyecto				
Criterios de éxito	DE APROBACIÓN DEL P Evaluador	Firma el cierre del				
PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYE	-	\$ 222.570,58				
RESERVA DE GESTIÓN	CCTO	\$ 14.500,00 \$ 222,570,58				
TOTAL ENTREGABLES+ RESERVA	DE CONTINGENCIA	208.070,58				
Reserva de contingencia	DE CONTINCENCIA	\$ 29.554,84				
Acta firmada		\$ 1.540,35				
Ecuador	·					
Sher-Plan de la estandarización del proces	\$ 1.830,54					
Sher-Plan	\$ 2.466,30					
Informe de reuniones gerenciales para el s						
Informe de control y monitoreo del Sher-F	\$ 21.131,18					
Informe de reforzamiento del Sher-Plan ap	\$ 4.302,82					
Plan	para la aplicación del Sher-	\$ 31.131,88				
Firma de personal sobre la recapacitación	nara la anlicación del Sher-					
Informe de seguimiento preliminar sobre l en las 35 tiendas a nivel nacional	la aplicación del Sher-Plan	\$ 19.201,08				
comercial del Sher-Plan	1' '/ 1 1 C1 D1	\$ 31.131,00				
Firma del personal capacitado sobre la est	andarización del proceso	\$ 31.131,88				
aplicarse a Ecuador	ion dei process comercian a	\$ 6.122,54				
Manual del Sher-Plan para la estandarizac	ión del proceso comercial a					
Metas del Proyecto Socializadas		\$ 2.862,38				
Informe de Selección de Proveedores de N Personal Contratado Capacitado	Aateriales de Apoyo	\$ 1.675,95 \$ 2.045,49				
Informe de Aprobación de las oficinas list		\$ 1.107,84				
Informe de selección de contratista		\$ 1.661,76				
Seleccionado		·				
Informe de Resultado de Pruebas y de Ent	revistas de Personal	\$ 1.580,14				
Preseleccionado	101100101	\$ 1.446,29				
Informe de Resultado de Pruebas y de Ent	revistas de Personal	·				
Especificación de Requisitos Aprobados Perfiles y Pruebas Aprobados		\$ 1.948,34				
Plan de aplicación y control aprobado	\$ 1.674,50 \$ 7.174,20					
D1 1 1' ''		¢ 1 674 50				

•	Cronograma: 22	2 meses	para cump	lir el	proyecto.
---	----------------	---------	-----------	--------	-----------

- Presupuesto: US \$ \$ 222.570,58
- Estándares locales en procesos comerciales.

12. SUPUESTOS

- Se dispone sin problema alguno de la infraestructura y equipos necesarios para el proyecto.
- Financiamiento disponible para llevar a cabo todo el proyecto.
- Todos los jefes de departamentos de la empresa proporcionarán el apoyo necesario para el éxito de la finalización del proyecto.
- Depende la aplicación de normativas o políticas
- Condiciones del entorno
- Problemas en comunicación, sea por región o idioma

Trottemas en comameación, sea por región o ratoma					
13. GERENTE ASIGNADO AL PROYECTO					
Leonardo Ma	artínez - Gerente de Proyectos				
14. AUTORIDAD ASIGNADA					
Eduardo Ore	Eduardo Orejuela – Gerente General.				
Aceptado por:	Aprobado por:				
Leonardo Martínez	Eduardo Orejuela				
Gerente del Proyecto	Patrocinador				
FECHA: 01/01/2019	FECHA: 01/01/2019				

Elaborado por: Autores

4. CAPÍTULO D. PLAN PARA LA DIRECCIÓN DEL PROYECTO

4.1. Subcapítulo D1. Gestión de interesados

4.1.1. Registro de interesados

Tomando en cuenta las diferentes variables y departamentos involucrados en una línea de producción, se realizará una estrategia comunicacional y un estudio de impacto ya sea en referencia a interesados externos e internos, la misma que dará como resultado la identificación de los usuarios y sus posibles niveles de influencia a ser ubicados en cada proceso que se requiere estandarizar.

Esta lista será presentada al Gerente de Proyectos, en la cual se darán responsabilidades y funciones de planificación y control desde el momento de la aprobación del inicio del proyecto, estableciendo una reunión semanal con los participantes y así revisar novedades y avances del proyecto, las

observaciones surgidas como resultado de las reuniones pactadas, quedarán registradas en la minuta de reunión tal como se muestra en la Tabla 23.

Tabla 23 Minuta de reunión

	ACTA DE REUNIÓN								
Fecha: vie	Fecha: viernes, 21 de abril 2017. Hora de inicio: 11:20 am								
1	Gerente de Proyecto	Firma:							
2	Jefe de Comunicaciones	Firma:							
3	Jefe de Recursos Humanos	Firma:							
Temas tra	tados:								
1	Se debe detallar los ítems tratados								
2	Descripción								
Comprom	isos de la reunión.								
Ítem	Asunto	Responsable	Fecha cumplimiento						
1	Detallar los compromisos y tareas del involucrado	Roberto Tola	29-abr						

Elaborado por: Autores

4.1.2. Matriz de interesados

Una vez realizado el levantamiento de información con los Interesados internos y externos, se ha elaborado una matriz con las características de mayor importancia que tienes las personas y en cargo sobre el Proyecto, la misma que se encuentra en la Tabla 24.

Tabla 24. Matriz de interesados del proyecto Cleveland

NO.	INVOLUCRADO	CARGO	ROL EN EL PROYECTO	DEPARTAMENTO	IMPACTO SOBRE OTRAS ÁREAS	INFLUENCI A	INTER ÉS	FASE DE INFLUENCIA
			I	NTERESADOS INTERN	OS			
001	EDUARDO OREJUELA	Director Ejecutivo	Sponsor	Dirección Ejecutiva	General	Soporte - activo	Alta	Acta de Constitución
002	LEONARDO MARTÍNEZ	KAM	Project Manager	Comercial	General	Soporte - activo	Alta	Acta de Constitución
003	LUIGGINA CASTAGNETO	Contralor	Fiscalización	Financiero	Comercial - Financiero	Resistente - activo	Alta	Acta de Constitución
004	JAIRO VITERI	OIM	OIM	Operaciones	General	Soporte - pasivo	Alta	Acta de Constitución
005	SUSANA URIBE	SIS	Gestión de calidad	Calidad	General	Resistente - activo	Alta	Acta de Constitución
006	ROBERTO TOLA	Jefe CAC	Comunicación organizacional	Comercial	General	Soporte - activo	Alta	Acta de Constitución
007	LUCIANA HERRERA	Director Comercial	Planificación de producto	Comercial	Comercial - Financiero	Soporte - activo	Alta	Acta de Constitución
008	FERNANDO PAZMIÑO	Director de marketing	Planificación de estrategia	Marketing	Comercial - Financiero	Soporte - activo	Alta	Gestión del Alcance

NO.	INVOLUCRADO	CARGO	ROL EN EL PROYECTO	DEPARTAMENTO	IMPACTO SOBRE OTRAS ÁREAS	INFLUENCI A	INTER ÉS	FASE DE INFLUENCIA
009	NATALIE PINCAY	Jefa Administrativa	Jefa Administrativa	Administrativa	General	Resistente - activo	Alta	Acta de Constitución
010	CARLA PATIÑO	Jefa Mantenimient o	Jefa Mantenimient o	Talleres	Producción - Financiero - Operaciones	Soporte - pasivo	Alta	Gestión del Alcance
011	LUIS CORNEJO	Jefa RRHH	Jefa RRHH	RRHH	Comercial - Financiero	Soporte - activo	Media	Gestión de RRHH
012	MARTHA ANDRADE	Jefa Sistema	Jefa Sistema	Sistemas	Facturación - Operaciones	Resistente - activo	Alta	Gestión del Alcance
013	ANTONIO SANTOS	Jefe de Laboratorio	Jefe de Laboratorio	Formulación	Producción - Proveedores - Operaciones	Soporte - pasivo	Alta	Acta de Constitución
014	JAVIER CASTILLO	Jefe de Bodega	Jefe de Bodega	Logística	Financiero - Operaciones - Comercial	Soporte - pasivo	Media	Acta de Constitución
015	WESTER ALVIA	Jefe del Departamento Jurídico	Jefe del Departamento Jurídico	Legal	General	Soporte - pasivo	Baja	Acta de Constitución
016	DIANA VERA	Aux	Soporte	Cartera	Comercial - Cartera	Resistente - pasivo	Media	Gestión de Costos
017	MALENA GÓMEZ	Auxiliar	Soporte	RRHH	Comercial - Financiero	Soporte - activo	NA	Gestión de RRHH
018	CINDY VEINTIMILLA	Auxiliar	Soporte	Formulación	Producción - Proveedores - Operaciones	Resistente - pasivo	Alta	Gestión del Alcance
019	MARIELA VÉLEZ	Auxiliar	Soporte	Logística	Producción - Financiero - Operaciones -	Resistente - activo	NA	Gestión del Alcance

NO.	INVOLUCRADO	CARGO	ROL EN EL PROYECTO	DEPARTAMENTO	IMPACTO SOBRE OTRAS ÁREAS	INFLUENCI A	INTER ÉS	FASE DE INFLUENCIA
					Comercial			
020	TITO RENDÓN	Auxiliar	Soporte	Talleres	Producción - Financiero - Operaciones	Resistente - pasivo	Baja	Gestión de Costos
021	CARLOS VILLA	Auxiliar	Soporte	Sistemas	Facturación - Operaciones	Resistente - activo	Media	Acta de Constitución
022	SANTIAGO FERNÁNDEZ	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 1	Logística	Comercial- Operaciones	Resistente - activo	Alta	Estandarización del proceso
023	PEDRO GÓMEZ	Jefe de Zona 2	Jefe de Zona 2	Logística	Comercial- Operaciones	Resistente - activo	Alta	Estandarización del proceso
024	DANIELA PÉREZ	Asistente de O y M	Asistente de O y M	Operación	Producción	Resistente - activo	Media	Estandarización del proceso
	•		I	NTERESADOS EXTERN	OS	•	•	
025	ANDRÉS DEL PINO	Proveedores	Proveedores	Proveedores	Cartera - Financiero	Soporte - activo	NA	Gestión de Adquisiciones
026	CARLOS FERAUD	Mayoristas	Mayoristas	Mayoristas	Comercial - Mercado	Resistente - activo	Baja	Gestión de Adquisiciones
027	ITALO OROZCO	Supervisor de Seguridad	Supervisor de Seguridad	Servicios Profesionales- Seguridad	Comercial-Logística	Soporte - activo	Media	Gestión de Adquisiciones
028	JUAN CARLOS CASSINELLI	Ministro Comercio Exterior	Ministro Comercio Exterior	Gobierno	General	Resistente - activo	Alta	Gestión de Adquisiciones
029	PABLO ORTIZ	Capacitador	Capacitador	Servicios Profesionales- Capacitador	Comercial	Soporte - activo	Media	Gestión de RRHH
030	SANDRA CADENA	Auditor General	Auditor General	Servicios Profesionales- Auditores	Cartera - Financiero	Soporte - activo	Media	Acta de Constitución

NO.	INVOLUCRADO	CARGO	ROL EN EL PROYECTO	DEPARTAMENTO	IMPACTO SOBRE OTRAS ÁREAS	INFLUENCI A	INTER ÉS	FASE DE INFLUENCIA
031	PAOLA ALARCÓN	Publicista	Publicista	Servicios Profesionales- Publicitarios	Comercial	Soporte - activo	Media	Gestión del Alcance
032	ÁLVARO CRUZ	Agente de Aduana	Agente de Aduana	Servicios Profesionales- Aduaneros	Logística	Resistente - activo	Media	Gestión de Adquisiciones
033	MIGUEL MACÍAS	Mantenimient o	Mantenimient o	Servicios Profesionales- Mantenimiento	Producción - Operaciones	Soporte - activo	Alta	Gestión del Alcance
034	LUIS GUZMÁN	Transportista	Transportista	Servicios Profesionales	Logística	Soporte - activo	Alta	Acta de Constitución
035	ABEL BONILLA	Canales	Canales	Canales	Comercial - Mercado	Resistente - activo	Media	Gestión de Comunicaciones
036	POR DETERMINAR	Capacitador de la matriz de Cleveland	Capacitador	Servicios Profesionales- Capacitador	Logística	Soporte - activo	Media	Gestión de RRHH
037	VARÍA DE ACUERDO A LA TIENDA DE SHERWIN WILLIAMS A NIVEL NACIONAL	Representante de ventas del local	Administrador	Servicios Profesionales- Administrador	Comercial	Soporte - activo	Media	Levantamiento de información

Elaborado por: Autores

4.1.3. Análisis de clasificación de interesados

Para poder identificar claramente los interesados del proyecto, es necesario clasificarlos de acuerdo al grado de influencia, interés, poder e impacto que generan durante el proyecto. La matriz identifica el nivel de compromiso que tiene el interesado y el nivel que necesita el proyecto, nivel de soporte versus resistencia que posee y finalmente el nivel de influencia del interesado.

- Soporte Activo (Es ideal por el compromiso de estas personas).
- Soporte Pasivo (Se debe enfrentar por medio de una solicitud directa para un mayor apoyo o entregar roles más formales dentro del proceso).
- Resistente Activo (Se debe enfrentar directamente por el equipo de dirección adecuado o por un miembro del equipo del proyecto).
- Resistente Pasivo (Es la más engañosa y se debe enfrentar por medio de roles formales, discusiones directas, compromiso de un antiguo líder clave).

4.1.4. Influencia e interés de los interesados

La ubicar la situación actual de los Interesados se requiere emplear un plano cartesiano, donde se mida el nivel de influencia en el Proyecto conforme se describe en la Figura 4.

ACTIVO

			11011				
	Contralor	Jefe de Zona 1	Ministro	KAN	Jefa RRHH	Auditor general	
	SIS	Jefe de Zona 2	Canales	Jefe CAC	Proveedores	Publicista	
	Jefa administrativa	Asistente de O y M		Director comercial	Supervisor de seguridad	Mantenimiento	
	Jefe Sistema	Mayoristas		Director de marketing	Capacitador	Transportista	
				Representantes de ventas			
	Auxiliares			OIM	Jefe de bodega		0010111
	Agente de			Jefe de	Jefe del		
	aduana			mantenimiento	departamento jurídico		
				Jefe de			
				laboratorio			
Į							i

PASIVO

Figura 4. Plano de la influencia actual de los interesados

4.1.5. Plan de acción efectiva para generar conducta deseada de los Interesados.

Con la finalidad de lograr el efecto deseado en la conducta de los Interesados, el equipo de Proyecto realizó un Plan de acción, que permita aumentar el interés de acuerdo a los requemamientos del Proyecto, tal como se muestra en la Tabla 25.

Tabla 25. Matriz de acción para generar conducta deseada de los Interesado

NOMBRE	CARGO EN LA ORGANIZA CIÓN	ROL EN PROYECTO	GRUPO ACTUAL	INTERÉS DESEADO	PLAN ACCIÓN EFECTIVA
Eduardo Orejuela	Director Ejecutivo	Sponsor	Soporte - activo	Soporte – activo	Tomando en cuenta la importancia e influencia del Director Ejecutivo en la aprobación de cualquier cambio en el desarrollo del proyecto Cleveland, es mandatorio la participación de Eduardo como Soporte Activo en nuestro plan de acción. ACCIÓN: Enviar continuamente comunicaciones concernientes al proyecto y receptar sus puntos de vista, aprobaciones, y retroalimentaciones, incluyendo reuniones periódicas obligatorias.
Leonardo Martínez	KAM	Project Manager	Soporte - activo	Soporte – activo	Al ser Leonardo el Gerente de Proyecto, será Él quien defina la estrategia del plan de acción y así equilibrar las funciones, tomando en cuenta las características de cada involucrado. ACCIÓN: Presentar los avances del proyecto y los resultados obtenidos en cuanto al cumplimiento de los requerimientos de los interesados. Estos cortes serán realizados cada 15 días y expuestos en reunión de equipo de proyecto.
Luiggina Castagneto	Contralor	Fiscalización	Resistente - activo	Resistente - activo	Luiggina cuenta con amplia experiencia en el control y manejo de gastos. ACCIÓN: tomando en cuenta la cantidad de recursos y complejidad en los procesos del proyecto, se la evaluará y compensará por medio de KPIs, lo cual buscará que cumpla con las expectativas y así contar con un elemento activo que proteja la inversión destinada al proyecto en mención.
Jairo Viteri	ОуМ	ОуМ	Soporte - pasivo	Resistente - activo	Cleveland es un proyecto que representa unir varios procesos, administrativos, operativos y comerciales, es necesario contar con un participante del departamento de Organización y Métodos que constantemente nos dé la posibilidad de una mejora continua, cuestione nuestros resultados y aporte con nuevos KPI. ACCIÓN: se lo incluye al proceso para admitir su aporte siendo evaluado y compensado por los resultados obtenidos en conjunto con respecto a los procesos de estandarización.

NOMBRE	CARGO EN LA ORGANIZA CIÓN	ROL EN PROYECTO	GRUPO ACTUAL	INTERÉS DESEADO	PLAN ACCIÓN EFECTIVA
Santiago Fernández	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 1	Resistente - activo	Resistente - activo	Santiago es el encargo de la Zona 1 de Sherwin Williams en Ecuador. ACCIÓN: Se lo incluye en el proceso para que sean los encargados de capacitar al personal que entra a trabajar en Sherwin-Williams
Pedro Gómez	Jefe de Zona 2	Jefe de Zona 2	Resistente - activo	Resistente - activo	Pedro es el encargo de la Zona 2 de Sherwin Williams en Ecuador. ACCIÓN: Se lo incluye en el proceso para que sean los encargados de capacitar al personal que entra a trabajar en Sherwin-Williams
Daniela Pérez	Asistente de O y M	Asistente de O y M	Resistente - activo	Resistente - activo	Daniela es la asistente de OIM, por lo tanto, su misión es estar atenta a los principales cambios realizados en el proyecto. ACCIÓN: Solicitar a Daniela que revise continuamente los procesos previos al proceso de estandarización
Susana Uribe	SIS	Gestión de calidad	Resistente - activo	Resistente - activo	En Sherwin Williams, lo principal es la seguridad y calidad integral, tomando esta premisa, es importante mantener el interés de Susana como resistente - activo, así velará por el cumplimiento de los estándares ya establecidos en nuestros procesos de producción en el proyecto. ACCIÓN: Solicitar a Susana que realice y controle un plan de calidad para la gestión del proyecto. Este plan será medido y cotejado con los resultados obtenidos.
Roberto Tola	Jefe CAC	Comunicación organizacional	Soporte - activo	Soporte - pasivo	Roberto es un soporte constante en el desarrollo del proyecto, ya que por su experiencia en Jefaturas tiende a ser participativo y buscar liderar un grupo de trabajo. Nos interesa que cumpla funciones de mediador y comunicador, no de crítico, ya que no influye en la acción directa del proyecto. ACCIÓN: Se le dará importancia a sus habilidades blandas y facilidad de expresión, enfocadas al manejo de información a los involucrados internos y externos del proyecto, limitando su participación para la toma de decisiones.

NOMBRE CARGO EN ROL EN GRUPO INTERÉS PLAN ACCIÓN EFECTIVA LA **PROYECTO ACTUAL** DESEADO **ORGANIZA** CIÓN Director Planificación de Luciana está involucrada de manera directa al proyecto, ya que es una nueva Soporte -Luciana Soporte – producto herramienta comercial y dependerá de su éxito un posible traslado Herrera Comercial activo activo internacional a otra fábrica de Sherwin Williams, es por eso que su soporte activo es vital en los intereses del proyecto. ACCIÓN: Se solicitará planeación para comunicar el proyecto a otras filiales de la compañía, en coordinación con el Sponsor y una exposición de los procesos de comercialización ya estandarizados. Fernando como director busca involucrarse directamente en cada proyecto de Planificación de Fernando Director de Soporte -Soporte -Pazmiño Sherwin Williams, Cleveland es un proyecto con mayor porcentaje en marketing estrategia de activo pasivo producto operaciones y procesos. ACCIÓN: limitar las habilidades y experiencia de Fernando solamente con el manejo de factores externos que influyen de manera directa en el desarrollo de los procesos de comercialización. Cecilia Alvear Resistente Cecilia trabaja de manera directa con Contraloría, departamento que ya es un **Jefa** Administración Soporte – filtro inicial Resistente - Activo, deberá ser un soporte activo si tenemos la Administrati de Recursos - activo activo aprobación de Pierina, por lo cual no es admisible que limite su participación va de manera proactiva en la distribución y revisión de recursos. ACCIÓN: Presentar informe de justificación de uso de recursos con las respectivas firmas de solicitud, Autorización y fiscalización. Planificación de El interés principal de Mariana es cumplir sus KPI en el área de Mariana Jefa Soporte -Soporte – Mantenimien Operaciones mantenimiento preventivo y correctivo de las máquinas. El Equipo de Marco pasivo activo proyecto Cleveland, no puede arriesgar alguna paralización en la producción to por una falla en algún equipo, por lo cual se deberá dar énfasis en su aporte de manera activa, tomando en cuenta la inversión versus el riesgo en el proceso, ACCIÓN: Se la medirá por medio de cumplimiento de objetivos y así obtener una bonificación dependiendo del resultado.

73

NOMBRE	CARGO EN LA ORGANIZA CIÓN	ROL EN PROYECTO	GRUPO ACTUAL	INTERÉS DESEADO	PLAN ACCIÓN EFECTIVA
Erika López	Jefa RRHH	Contratación y Evaluación	Soporte - activo	Soporte - pasivo	Erika se debe alinear al perfil administrativo y operativo el proyecto, por lo que su trabajo solo se enfoca en la correcta selección y filtro de los posibles aspirantes, no justifica que su interés soporte - activo ya que no influye de manera directa al resultado del proyecto. ACCIÓN: Entregar perfil detallado de recurso humano requerido y esperado para el proyecto Cleveland, y determinar una fecha tope de incorporación de este recurso a la empresa.
Esther Muchilo	Jefa Sistema	CRM	Resistente - activo	Soporte – activo	Esther deberá codificar cada proceso tanto administrativo, comercial, productivo y operacional, el cual está debidamente aprobado por OyM, tomando en cuenta que con Juan José se trabajó con un interés resistente activo, la Jefatura de Sistema deberá alinearse según los requerimientos ya previamente acordados. ACCIÓN: Presentar los requerimientos técnicos y tecnológicos esperados y solicitar respuesta en un plazo máximo de 48 horas.
Rodrigo Vescio	Jefe de Laboratorio	Homologación – Pruebas	Soporte - pasivo	Soporte - pasivo	La función de Rodrigo es mantener la fórmula del producto, según los estándares y características ya establecidas, por lo tanto, su interés soporte pasivo es el indicado al momento de requerir su participación en el proyecto. ACCIÓN: Entregar alcance del proyecto y solicitar resultados de las pruebas en sitio después de obtener las formulaciones.
Alfredo Luna	Jefe de Bodega	Operaciones	Soporte - pasivo	Soporte - pasivo	Alfredo se rige a las políticas de manejo de bodegas ya previamente establecidas y comunicadas por Sherwin Williams, las cuales fueron revisas y aprobadas por el Directorio y Controlador.
Dan Cope	Jefe del Dep. Jurídico	Revisión documentación	Soporte - pasivo	Soporte - pasivo	Dan Cope previamente revisó, aprobó y comunicó a RRHH y Directorio General las políticas de contratación interna, externa, riesgos, contratos, regulaciones y cualquier adaptación que fue realizada para los involucrados internos y externos del proyecto Cleveland, por lo tanto, su interés no cambia.

NOMBRE CARGO EN ROL EN GRUPO INTERÉS PLAN ACCIÓN EFECTIVA LA **PROYECTO ACTUAL** DESEADO **ORGANIZA** CIÓN Pago No es factible que Diana tenga un interés resistente pasivo ya que pertenece Diana Vera Soporte -Cartera Resistente Contratación - pasivo pasivo al departamento financiero y este reporta al contralor, al tener el interés de los departamentos mencionados alineados a nuestra estrategia, es imperativo el Externa cambio de interés a Soporte Pasivo. ACCIÓN: Solicitar que reporte a Financiero el estado continuo del proceso toda vez que se seleccione al proveedor de materia prima. Malena Auxiliar Registro HH -Soporte -Soporte -Malena le reporte a la Jefatura de RRHH, al tener el interés de Erika Ambiente enfocado al requerimiento del equipo. Gómez RRHH pasivo activo ACCIÓN: Limitar participación en la contratación del personal. Laboral Cindy Composición Soporte -Cindy se basa en el cumplimiento de estándares internacionales, por lo cual Formulación Resistente Veintimilla Ouímica no deberá cuestionar la formulación de la línea Sherwin Williams, se le - pasivo pasivo comunicará las regulaciones Corporativas para así alinear su metodología de trabajo e intereses. ACCIÓN: Entregar alcance del proyecto y solicitar resultados de las pruebas en sitio después de obtener las formulaciones y solicitar trabajo conjunto con jefatura de laboratorio. Mariela es clave en el manejo de todas las áreas y etapas involucradas en el Mariela Vélez Logística Operaciones Resistente Soporte – Servicios desarrollo del proyecto. - activo activo ACCIÓN: Inclusión de su participación de manera activa en cada Externos comunicación, análisis de KPI e información que afecte al proyecto. Tito Ricardo **Talleres** Al reportar Tito a la Jefatura de Mantenimiento, debe alinearse al interés de Mantenimiento Resistente Soporte pasivo - pasivo Mariana. ACCIÓN: Solicitar reportes de daños o desperfectos en las maquinarias inherentes a la producción y así mejorar los procesos de mantenimiento preventivo.

NOMBRE	CARGO EN LA ORGANIZA CIÓN	ROL EN PROYECTO	GRUPO ACTUAL	INTERÉS DESEADO	PLAN ACCIÓN EFECTIVA
Carlos Villa	Auxiliar Sistema	Codificación - Soporte PLC	Resistente - activo	Soporte - pasivo	ACCIÓN: al reportar Carlos a la Jefatura de Sistemas, debe alinearse al interés de Esther.
Andrés Del Pino	Proveedores	Proveedores Externos	Soporte - activo	Soporte - pasivo	Al contratar de manera externa el servicio detallado para las líneas de pintura, se espera que cumplan lo comunicado y establecido en el contrato de proveedores, el cual está debidamente revisado por nuestro departamento legal. ACCIÓN: deberá exponer las alternativas dadas por los proveedores.
Carlos Feraud	Mayoristas	Clientes Corporativos	Resistente - activo	Soporte – activo	ACCIÓN: Se manejará un esquema de Rebate por la compra de la Sherwin Williams, lo cual cambiará su grupo de interés para convertirlo en nuestro aliado estratégico.
Por determinar	Capacitador de la matriz de Cleveland	Capacitador	Soporte - activo	Soporte – activo	ACCIÓN: Brindará capacitaciones al nuevo personal.
Varía de acuerdo a la tienda de Sherwin a nivel nacional	Representant e de Ventas del local	Representante de Ventas del local	Soporte - activo	Soporte – activo	ACCIÓN: Estarán atendiendo al personal del levantamiento de información en el recorrido de las 35 tiendas de Sherwin a nivel nacional.

4.1.6. Influencia deseada con la implementación de plan de acción

Para ubicar la situación deseada de los Interesados, se requiere emplear un plano cartesiano, donde se mida el nivel de influencia en el Proyecto luego de aplicar el plan de acción, conforme se describe en la Figura 5.

ACTIVO

Contralor	Jefe de Zona 1	OIM	KAN	Proveedores	Auditor general
SIS	Jefe de Zona 2		Mayoristas	Jefa administrativa	Ministro
			Director comercial	Jefe Sistema	Jefe de mantenimiento
			Representantes de ventas	Jefe del departamento jurídico	
Auxiliares		Mantenimiento	Director de marketing	Jefe de bodega	Transportista
Agente de aduana			Jefe de laboratorio	Capacitador	Jefe CAC
			Supervisor de seguridad	Publicista	Jefa RRHH
			Canales		

PASIVO

Figura 5. Plano de la influencia deseada de los Interesados posterior al plan de acción

SOPORTI

4.1.7. Plan de gestión de interesados

4.1.7.1 Planificación

El proceso de estandarización consta con varias áreas, en las cuales cada una deberá tener un seguimiento específico. La implementación del departamento de estandarización de procesos deberá estar enfocado a la comercialización, producción, y administración de los productos con marca propia, se asignarán líderes por departamentos con responsabilidades para manejar el control, intereses y expectativas en cada área.

Con respecto a la parte administrativa se plantea reuniones claves con los departamentos de sistemas, financiero, operaciones, comercial y RRHH ya que cada uno de ellos presentan niveles de respaldo, objeciones y resistencias en cada etapa en el enfoque administrativo del proyecto.

Los nuevos procesos serán entregados a todas las áreas de Sherwin Williams, los cuales deberán retroalimentar la posible aceptación del mismo, el Gerente de Proyectos, identifico usuarios del entregable con características de consumo y niveles de aceptación diferente, estos serán planificados y monitoreados por medio de Jefatura de Comercialización, KAM, Analista de Mercado, Vendedores y Usuarios.

Obtenida cada información de los involucrados en el proceso del entregable se deberá definir un matriz de estrategias, en la cual se detalle el nivel de interés e influencia de cada participante con su respectivo plan de acción a ejecutar.

4.1.7.2 Manejo de relación con los interesados

Cada departamento involucrado en el proceso del entregable designará un líder, el cual será responsable de informar la planificación, ejecución,

monitoreo y cierre de su proceso en la línea de producción, sea administrativo, operacional o comercial.

La administración de la información será entregada a sus demás colaboradores en un equipo, así será el intermediario en un proceso de retroalimentación a los involucrados.

En el caso de presentarse algún requerimiento u objeción en cualquier etapa del entregable, el líder deberá informarlo y documentarlo en la matriz de solicitud de cambio tal como se muestra en la Tabla 26, así será oficial y dará seguimiento a los nuevos intereses y participantes que afecten al entregable para que sea aceptado o rechazado por el Gerente de Proyecto.

Tabla 26. Matriz de solicitud de cambio

Datos de la solicitud de cambio

Nro. control de solicitud de cambio	SW – Cleveland - 150
Solicitante del cambio	Susana Uribe
Área del solicitante	Departamento RRHH
Lugar	Casa Matriz
Patrocinador del proyecto	Sherwin Williams
Gerente del proyecto	Roberto Tola

Categoría de Cambio

✓ Alcance ☐ Crono	grama 🗹 Costos	☐ Calida	d 🗆 Recursos
□ Procedimientos □	□ Documentación	✓ Otro	Comunicación

Causa / Origen de Cambio

Descripción de la propuesta de cambio

Departamento de RRHH sugiere un aumento en capacitación del personal de sistemas para la elaboración de los nuevos procesos.

Justificación de la propuesta de cambio

La mayoría del personal no cuenta con la capacitación correspondiente para elaborar la estandarización de procesos comerciales, lo cual puede retrasar el tiempo estimado en la elaboración.

Impacto del cambio en la línea base

Alcance: Medio - Tiempo y económico

Cronograma: 2 semanas Costo: USD \$ 1.200,00

Implicaciones de recursos (materiales y capital humano)

Contratación de empresa que capacite al personal. O requerir tiempo extra de operadores con mayor experiencia para que capaciten a quienes lo requieran.

Implicaciones para los interesados

Extender los tiempos del entregable en los siguientes departamentos:

- Operaciones.
- Logística.
- Equipo PM.

Implicaciones en la documentación del proyecto

- Registrar cada cambio en la minuta de reunión.
- Registrar cada cambio en la matriz de estrategia.

Riesgos

Retrasos en la entrega del entregable que afecte a los KPI administrativos, operacionales y cronograma de entrega de Gerente de Proyecto.

Firmas del comité de cambios

Nombre	Rol / Cargo	Firma

Elaborado por: Autores

4.1.8. Control de relación con los interesados

Oficializada la plantilla de Gestión de Cambios, dará como resultados diferentes intereses, objetivos e influencias de algún participante en la elaboración del entregable, de ser así de manera inmediata se deberá actualizar el registro de interesados, evaluar su nivel de influencia y planificar una nueva estrategia según la matriz, esta etapa será encabezada por el Gerente de Proyecto en conjunto con el líder departamental y así, de ser aprobado modificar el entregable.

4.2. Subcapítulo D2. Gestión de alcance

4.2.1 Plan de gestión de alcance

4.2.1.1. Gestión del alcance

El objetivo del proyecto es alinearse a la meta establecida por la multinacional, aprobada por el sponsor y alta gerencia. El gerente de proyectos deberá dar inicio a la creación del plan de gestión del alcance a partir de la información recopilada en el acta de constitución del proyecto.

4.2.1.2. Definición del alcance

El alcance del proyecto se desarrollará a partir de los requerimientos. El Gerente de Proyectos junto al equipo de trabajo tendrá como tarea desarrollar el primer documento de alcance, que será revisado por el Sponsor del proyecto, quien aprobará las sucesivas versiones.

El Gerente de proyectos será el responsable de la coordinación e integración de las cinco fases del proyecto (1. Dirección del Proyecto, 2. Levantamiento de Información, 3. Implementación de la oficina de estandarización, 4 Estandarización del proceso, 5. Cierre del Proyecto) para formar un único documento que explique todo el alcance del proyecto y asegurar la integridad de la información allí plasmada.

4.2.2 Creación de la EDT y diccionario de la EDT

Para el desarrollo del Proyecto Cleveland, se han identificado cinco entregables de alto nivel: Dirección del proyecto, Levantamiento de información, Implementación de la oficina de estandarización, Proceso de estandarización, y Cierre del Proyecto.

Formato de la EDT:

- Se utilizará la técnica de descomposición clásica mediante la estructura de desglose por entregables.
- La EDT se realizará de forma visual gráfica con codificación numérica de sus elementos.
- El desglose comprende tres niveles de descomposición, comprendiendo los grandes entregables y sus correspondientes sub entregables.
- Los líderes asignados a la recolección de requerimientos serán encargados de la descomposición de los entregables que tienen bajo su responsabilidad.

El gerente de proyecto será el responsable de coordinar el trabajo de desglose (EDT o WBS), e integrarlo oportunamente.

La estructura jerárquica resultante de la descomposición deberá ser aprobada por el Sponsor del proyecto. Una vez aprobada se transformará en la línea base del alcance del proyecto.

Diccionario del EDT:

El diccionario contendrá la información de la EDT, recogida bajo la definición de los siguientes aspectos:

- Nombre del Proyecto. Nombre dado al Proyecto.
- Nivel. Número de nivel en que se considera el entregable según el desglose jerárquico desarrollado.
- Código. Identificación numérica dada al entregable.
- Responsable. Nombre del departamento responsable de llevar a cabo el entregable.
- Nombre del elemento. Nombre designado al entregable.
- Definición. Descripción detallada del contenido del entregable.
- Duración. Tiempo estimado para la realización de los entregables.
- Otros. Detalle de observaciones u otra información adicional de relevancia.

4.2.3 Validación del alcance

Una vez completada la elaboración de los entregables del proyecto, se presentará el resultado a Eduardo Orejuela, Director General de la empresa y Sponsor del proyecto, quién decidirá si el entregable en cuestión puede ser mostrado a Sherwin Williams internacional, mediante la revisión de los requerimientos relevados versus la funcionalidad presente en el entregable.

Una vez aprobado el entregable, el gerente de proyectos se reunirá con los interesados quienes evaluarán y aceptarán o no el entregable.

En caso de ser aprobado, se registrará en el documento de trazabilidad de requerimientos que el entregable fue aceptado.

En el caso de existir objeciones por parte de los interesados, se procederá a tomar nota de ellas, utilizando la Matriz de Solicitud de cambio y se procederá a contactar al líder del entregable para que verifique los criterios de aceptación asentados en el documento de requerimientos y lo documentado en la matriz de trazabilidad de requerimientos para detectar si hubo falla.

• Toda la información requerida para la solicitud de cambios, será proporcionada por la persona solicitante, mediante el llenado escrito de la matriz de solicitud de cambios y avalada por el comité de cambios establecido.

4.2.4 Control del alcance

El Gerente de proyectos verificará que cada requerimiento asentado en el documento de requerimientos se esté desarrollando de acuerdo a lo estipulado en la línea base. En caso de encontrar discrepancias se analizará el caso y se procederá a seguir el proceso de control de cambios definido en el plan de gestión del proyecto tal como se indica en la Tabla 27.

Tabla 27. Matriz de control de alcance

Entrega ble	Fecha	Discrepancia	Sugerencia	Riesgo	Revisión	Asignación	Fecha de Revisión
Capacita ción y Socializa ción	Abr.15/1 7	Plan de Capacitación	Adecuar el plan de capacitación para entendimiento del interesado *Obrero*	Desinformac ión de los nuevos procesos.	Propuesta: Sí Aprobada: Sí Incorporada: No	Dep. de RRHH	Abr.22/1 7

Elaborado por: Autores

• Toda la información requerida para el control del alcance, será proporcionada por la persona solicitante, mediante una entrevista directa con el Gerente de proyectos.

4.2.5 Documentación de requisitos

La documentación de requisitos va a permitir identificar y gestionar de manera permanente las necesidades de los diferentes interesados, con el fin de cumplir los objetivos y alcance del proyecto acorde a la planificación realizada. Se presenta la Matriz de Trazabilidad de requisitos de los entregables del proyecto Cleveland, tal como se muestra en la Tabla 26.

SW001: Reporte quincenal de avances y entrega de departamento de estandarización

Aprueba: Jairo Viteri

Obtención de documentos relacionados a los procesos que se requiere estandarizar, previamente revisado por el encargado de Organización y métodos de la empresa.

Que se determine que los entregables estén listo a tiempo, para lo cual es necesario:

- ✓ Pedir información a los encargados de cada fase
- ✓ Analizar la documentación: para constatar lo más relevante y obtener información adecuada.
- ✓ Cumplir estándares de políticas de procedimientos

SW002: Autorización de inversiones para Cleveland

Oue se dé el suficiente financiamiento para cumplir con todas las fases del proyecto de Cleveland

Aprueba: Eduardo Orejuela, sponsor del proyecto

Se debe:

- ✓ Tener listo el presupuesto de acuerdo al cronograma establecido, recursos utilizados y costos de cada recurso.
- ✓ Que se incluyan las reservas de contingencia al presupuesto.

SW003: Adquisición de inmobiliario y ubicación física para departamento de estandarización

> Las características de infraestructura y equipamiento que utilizará el departamento de procesos, previamente por el jefe de Control de Calidad.

Aprueba: Susana Uribe, experta en Salud Ocupacional.

Oficinas

Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica, los cuales se detallan a continuación:

- ✓ Infraestructura de 150 m2.
- ✓ La iluminación: debe ser natural y artificial, teniendo en cuenta que la distribución de ventanas, de tal forma que no afecte los rayos solares directamente sobre el área de trabajo.
- ✓ Ventilación natural o mecánica: climatización para abastecer 360m3.
- ✓ Espacio: garantizar la movilización mínimo de 2 m2 independiente de mobiliario y equipos de trabajo.
- ✓ El piso: plano y horizontal de manera que no se presenten deslizamientos involuntarios de las sillas.

Materiales de Apoyo

Que cumpla con las especificaciones técnicas, los cuales se detallan a continuación:

- √ 8 cubículos amoblados (Escritorio en L, silla ergonómica, archivador aéreo).
- ✓ 1 sala de reunión (mesa rectangular, sillas, toma corriente personal).
- ✓ 8 computadores portátiles.
- ✓ 1 impresora copiadora matricial de 200 hojas por minuto.
- ✓ 1 proyector con pantalla rebatible.
- ✓ Accesorios de oficina (grapadora, perforadora, notas adhesivas, clips, hojas, esferográficos, marcadores, lápices, cesto de basura).
- ✓ 1 estación de café.
- ✓ 1 sala de estar.

• **SW004**: Capacitación de los procesos estandarizados

Cumplir con el método y cronograma de capacitación, previamente revisado por el equipo de comunicación organizacional de la empresa.

Aprueba: Roberto Tola. Jefe de Comunicación Organizacional.

Capacitación de Personal Contratado.

Que cumpla con el método y esquema de capacitación al personal contratado, los cuales se detallan a continuación:

- ✓ Tipo Capacitación Preventiva: Preparar al personal para enfrentar los nuevos procesos, metodología de trabajo, nueva tecnología, mejorando la relación al desarrollo empresarial.
- ✓ Modalidad Actualización: Proporcionar conocimientos de los nuevos procesos y avances tecnológicos.
- ✓ Nivel Intermedio: Para profundizar conocimientos y experiencia en el cargo asignado, hasta adquirir nuevas habilidades para el desempeño ocupacional.
- ✓ Capacitadores: Selección de personal de Sistemas y RRHH con habilidades como expositores y relaciones humanas.
- ✓ Infraestructura: Destinar el auditorio de la empresa, con la finalidad que exista un ambiente adecuado.

Socialización Interna.

Que cumpla con el método y esquema de socialización al personal que labora en Sherwin Williams, los cuales se detallan a continuación:

- ✓ Objetivo: Incrementar las buenas relaciones en todo el personal, haciendo conocer las bondades de los nuevos cambios a ejecutar.
- ✓ Dirigido: Para todo el personal de Sherwin Williams.
- ✓ Tema: Etapa General y etapa específica de acuerdo al área.

✓ Medios: Mediante talleres, exposiciones.

Socialización Externa.

Que cumpla con el método y esquema de socialización a los futuros clientes de Ecuador, los cuales se detallan a continuación:

- ✓ Objetivo: Conocer las bondades de los nuevos cambios a ejecutar.
- ✓ Dirigido: Para toda la población ecuatoriana.
- ✓ Tema: Etapa General y etapa específica de acuerdo al área.
- ✓ Medios: Mediante propagandas y volantes

• SW005: Adaptación del Sher-plan al caso de Ecuador para estandarizar procesos comerciales, mediante los KPI

Que se cumpla con los KPI establecidos para el equipo de proyecto, previamente revisado por el equipo de Gestión de Calidad de la empresa.

Aprueba: Susana Uribe, experta en indicadores de Gestión.

Que cumpla con los KPI establecidos para el proyecto, los cuales se detallan a continuación:

- ✓ Indicador de participación de Sherwin Williams versus productos Cóndor, 35% Sherwin Williams – 65% Pinturas Cóndor, como referencia del primer año de inicio del plan de estandarización.
- ✓ Indicador de participación de Sherwin Williams Pinturas Cóndor versus productos del mercado nacional, 75% de participación.

A continuación, se presenta la matriz de trazabilidad, todos los requisitos se verificarán a través de entregables que se realizarán en una de las cinco fases del proyecto como se muestra en la columna 6 de "alcance del proyecto/entregable del WBS"

Tabla 28. Matriz de trazabilidad

MATRIZEDEETRAZABILIDADEDEEREQUISITOS **PROYECTO©CLEVELAND ESTRATEGIA** ESCENARIO DE 2 ALCANCE DEL PROYECTO DESARROLLO REQUERIMIENTO DE CÓDIGOM DEPARTAMENTO DESCRIPCIÓN **ESTADO IDBJETIVOSIDELINEGOCIO** OBJETIVOS@DEL@PROYECTO DISEÑO@DEL@PRODUCTO /ENTREGABLE®DEL®WBS DEL@PRODUCTO **DE**PRUEBA PRUEBA ALTO@NIVEL Cumpliræstándares@de2 Llevar@un@control@beriódico@bara@ DIRECCIÓN Reporte@uincenal@de@avances@ Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@ SW001 políticas@de@brocesos@v@ cumplir@con@los@KPl@en@un@borcentaje@ DIRECCION@DE@PROYECTO Formato@de@Reportes@ NA NA AC **EJECUTIVA** deleguipolPM Proyecto del@rovecto procedimientos2 aceptable@no@menor@al@98% Entregaldeldepartamentoldel Cumplir@stándares@de@ Llevar@un@control@beriódico@bara@ estandarización@tomo@barte@de@ DEPARTAMENTO DE Selección del Requipo de 2 Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@ SW001 políticas@de@brocesos@v@ cumplir@con@los@KPI@en@un@borcentaje@ DIRECCION DEPROYECTO NA Campo AC**ESTANDARIZACIÓN** la les tructura la della sib peraciones la del@royecto proyecto Proyecto procedimientos 2 aceptable@no@menor@al@98% deßW Aumentar Ventas Ide Dintura SW 2012 Posicionar@n@el@mercado@a@ Autorización de Inversiones bara Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@ SW002 **FINANCIERO** marcaddedbinturas Sherwin 2 un@10%@con@relación@app.@condor.@en@l DIRECCION DEPROYECTO Formato Financiero NA NA AC del₽royecto provecto@leveland Provecto Williams un@blazo@de@un@año Posicionar@n@l@mercado@a2 Adquisición de mobiliario de la bicación de la deservación del deservación de la des Autorización de Inversiones Dara Estandar de oficinas 2 Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@ SW003 **FINANCIERO** marcaldelbinturas Sherwin 2 física@bara@departamento@de2 **INSTALACIONES** NA NA ACprovecto@leveland administrativas Proyecto Williams estandarización Capacitación Interna Ide I Cumplir@estándares@de2 Comunica@a@correcta@utilización@de@ CAPACITACIÓNEY 2 Plan@nual@de@ Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@ SW004 RRHH procesos@standarizados@bara@ políticas@de@procesos@v@ herramientas,@blatoformas@/@KPIs@con@ NA Campo AC SOCIALIZACIÓN capacitación Interna Proyecto departamentos Involucrados procedimientos2 respecto@brocesos@standarizados Implementar IKPIs Que Dermitan I Cumplir\estándares\del Comunica@a@correcta@utilización@de@ CAPACITACIÓN EY 🗉 aumentar@el@desempeños@ Estándares 2 Equipo@de2 Cumplir@con@el@Plan@l SW005 **ADMINISTRATIVO** políticas@de@procesos@v2 herramientas,@blatoformas@/®KPIs@con@ Sí ACCampo SOCIALIZACIÓN administrativalen@procesos@de2 Internacionales Proyecto del@royecto respecto@@procesos@estandarizados procedimientos 2 SW

4.2.6 Línea base de alcance

4.2.6.1. Enunciado del alcance

Descripción del alcance del producto

El proyecto está conformado por cinco entregables, los cuales se detallan a continuación:

- **1.1 Dirección del proyecto:** enfoque que permite planificar y orientar los procesos del proyecto de principio a fin. Intervienen los siguientes subentregables:
- 1.1.1.- Acta de constitución del proyecto: Documento en el que se define el alcance, los objetivos e involucrados, además brinda una visión preliminar de los roles y responsabilidades durante el Proyecto y asigna la Autoridad del Gerente de Proyecto.
- 1.1.2.- Registro de Interesados: establece el conjunto de personas internas o externas, pero que poseen un nivel de influencia durante la ejecución del Proyecto.
- 1.1.3.- Plan de Dirección del Proyecto: Es un conjunto de documentos formalmente aprobados y que indican los lineamientos para realizar la ejecución, monitoreo y control y el cierre del proyecto.
- 1.1.4.- Plan de Capacitación y Control: Conjunto de documentos que indica la forma en que se enseñará al personal los cambios obtenidos en la empresa, con la finalidad de lograr mayor eficiencia durante la ejecución.
- 1.1.5.- Plan de Aplicación de Control: Esquema que presenta de forma detallada la metodología con la cual se realizará la ejecución del Proyecto durante las diferentes fases.

- **1.2 Levantamiento de Información:** Es un proceso mediante el cual se recopila datos de la situación actual, con la finalidad de identificar los posibles inconvenientes para la estandarización de procesos. Interviene el siguiente sub-entregable:
- 1.2.1 Especificación de Requisitos: Proceso en el cual se documenta en forma clara y pormenoriza las necesidades que tienen los interesados, con la finalidad de evitar inconvenientes durante la ejecución del proyecto.
- **1.3 Implementación de la oficina de estandarización:** Es el proceso que permite determinar las actividades para las instalaciones de las oficinas donde se llevará a cabo los principales procesos del proyecto. De igual manera el personal necesario para que sea capacitado en los procesos de estandarización.
 - **1.3.1 Búsqueda y Contratación de Personal:** Proceso que se utiliza para seleccionar individuos idóneos a los requerimientos del Proyecto. Intervienen los siguientes sub-entregables:
 - <u>1.3.1.1 Definición de Perfiles:</u> Se recopila los requisitos y características cualitativas del personal, para que cumpla en forma satisfactoria las tareas asignadas durante el Proyecto.
 - 1.3.1.2 Búsqueda de Personal: Conjunto de etapas que tiene como objetivo identificar posibles candidatos, que se desempeñen en diferentes áreas de trabajo durante el Proyecto.
 - 1.3.1.3 Selección y Contratación de Personal: Proceso para encontrar al personal adecuado para cubrir el cargo asignado durante el Proyecto, especificando los requerimientos que debe cumplir mediante un contrato.

- **1.3.2 Instalaciones:** Infraestructura y equipamiento que se requiere para poner en funcionamiento el Proyecto. Intervienen los siguientes sub-entregables:
- 1.3.2.1 Oficinas: Se requiere de un espacio físico debidamente acondicionado y distribuido equitativamente, para el adecuado desempeño del personal que ejecutará el proyecto.
- 1.3.2.2 Materiales de Apoyo: Se requiere de equipos que contribuyan al desarrollo del Proyecto tales como: computadores, muebles y equipos de oficina que cumplan con las características requeridas por el equipo de Proyecto.
- **1.3.3 Capacitación y Socialización:** Proceso en el cual se proporcionará a los empleados información de los nuevos procesos a implementar en Sherwin Williams. Intervienen los siguientes subentregables:
- 1.3.3.1 Capacitación de Personal Contratado: En esta fase se realizará aprendizaje y adiestramiento al personal involucrado, de acuerdo al área de trabajo que se desempeñan, con la finalidad de proveer las competencias necesarias para adaptarse a los nuevos procesos de la empresa.
- 1.3.3.2 Socialización Interna: Etapa que se da a conocer a todo el personal de la empresa los objetivos del Proyecto, con la finalidad de obtener una amigable adaptación a los nuevos procesos de Sherwin Williams.
- 1.3.3.3 Socialización externa: Etapa que da a conocer el producto a nivel nacional a través de propaganda

1.4 Estandarización del proceso comercial: Esta etapa incluye todo el proceso de estandarización del Sher-Plan a la realidad de Ecuador. El Sher-Plan es una serie de disposiciones para el control los procesos de pinturas. En este apartado se incluye actividades desde preparar la información para la aplicación al caso ecuatoriano hasta el seguimiento de la ejecución de estos procesos a nivel nacional.

1.4.1. Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial: Esta etapa consiste en aplicar a la realidad de Ecuador, el Sher-plan utilizado por varios países a nivel mundial, donde Sherwin Williams tienen presencia. Se pretende estandarizar los procesos en todos los locales a nivel nacional y verificar que lo apliquen correctamente. Caso contrario, brindar el refuerzo necesario y continuar con el monitoreo durante seis meses.

1.4.1.1. Preparar información para la realidad de Ecuador: El Sher-plan es un manual creado a nivel global para los procesos de estandarización en el caso de pinturas creado por la multinacional Sherwin William. Sin embargo, no está aplicado para cada realidad de los países. Por lo tanto, es necesario bajarlo a la realidad de Ecuador.

1.4.1.2. Capacitación al personal para la aplicación de Sher-Plan: La capacitación consiste en brindar información sobre el Sher-plan aplicado a Ecuador establecido en la etapa anterior. Es decir, se comunica los nuevos procesos a seis grupos ubicados en Quito y Guayaquil.

1.4.1.3. Recopilación de información para seguimiento preliminar: En las 35 tiendas de Sherwin Williams se recopilará información sobre la aplicación de los procesos de estandarización. Se realizarán las respectivas evaluaciones y las recomendaciones para su mejor implementación. Esto se efectuará durante tres meses.

<u>1.4.1.4.</u> Reforzamiento de Sher-Plan: En esta etapa, una vez obtenido el informe de seguimiento preliminar, se brindará una recapacitación sobre los procesos de estandarización que no fueron aplicados correctamente.

1.4.1.5. Seguimiento de Sher-Plan: Se monitoreará por parte del departamento de estandarización durante seis meses la correcta aplicación del Sher-plan en todas las tiendas a nivel nacional. Para ello serán necesarias reuniones gerenciales mensuales, seguimiento cada mes de los locales y nuevas capacitaciones al personal que ingresa recientemente a la compañía.

1.5 Cierre del Proyecto: Etapa final del Proyecto, en el cual se realiza un balance para determinar el cumplimiento de los objetivos trazados en el Acta de Constitución. Interviene el siguiente sub-entregable:

1.7.1 Acta de cierre del Proyecto: El Gerente de Proyecto debe revisar y firmar junto a los Interesados de mayor jerarquía, dejando en evidencia que el Proyecto se ha completado en su totalidad.

4.2.6.2. Exclusiones del proyecto

Exclusiones Generales:

- Se excluye del proyecto participantes externos que no se hayan considerado y aprobado en la matriz de Registro de Interesados.
- Se excluye actualizaciones de software interno de la empresa, que no tenga vinculación a la codificación de los nuevos procesos.
- Se incluye contratación adicional de mano de obra para estandarizar los procesos.
- El proceso de estandarización se enfoca principalmente en el monitoreo y control del proceso comercial del Sher-Plan.

Exclusiones de producto:

- Cualquier factor ambiental externo, el cual pueda afectar en tiempos, costos y criterios del entregable.
- Cualquier factor ambiental interno, con relación a las políticas de la Sherwin Williams Internacional, las cuales puedan afectar en tiempos, costos y criterios del entregable.

Exclusiones Operacionales:

- Se excluye cualquier mala práctica que no se alinea a los códigos operacionales previamente establecidos y aprobados por el equipo de proyecto.
- Se excluye cualquier variación técnica de la característica de la pintura Sherwin Williams, la cual no está considerado como parte de los entregables del proyecto.
- Se excluye el monitoreo y control de los entregables teniendo la aceptación del cierre del proyecto debidamente firmada.
- * Todas las exclusiones serán comunicadas a las áreas involucradas mediante una Carta de Exclusión validada por el Gerente del Proyecto y el Director Ejecutivo.

4.2.6.3. Restricciones

- No superar el presupuesto estimado del proyecto \$ 225.570,58
- Concluir el proyecto dentro de la fecha especificada por el cliente 22 meses

4.2.6.4. Supuestos

• Se dispone sin problema alguno de infraestructura, viajes, comunicación y capacitación del equipo de proyecto.

- Financiamiento disponible para llevar a cabo todo el proyecto.
- Todos los jefes de departamentos de la empresa proporcionarán el apoyo necesario para el éxito de la finalización del proyecto.

4.2.7 Desglose de la estructura de trabajo

De acuerdo a una estructura jerárquica la EDT en este Proyecto se desglosa en tres niveles de descomposición, comprometiendo los grandes entregables y sus correspondientes sub entregables, conforme se puede apreciar en la Figura 6.

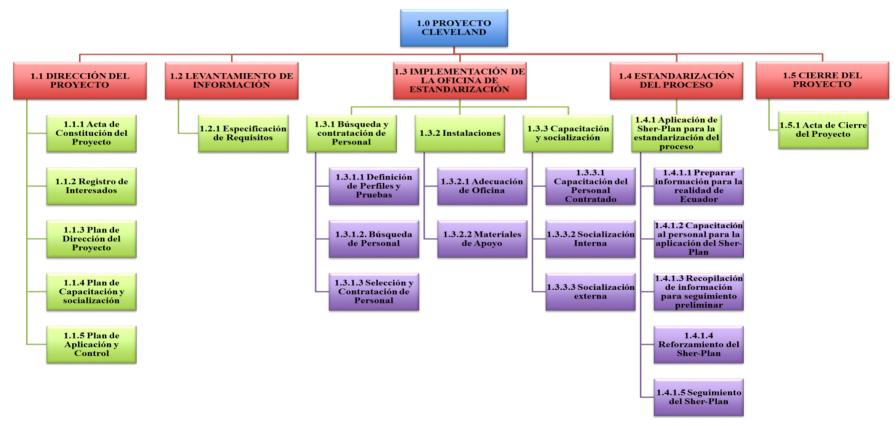


Figura 6. Desglose de la EDT del Proyecto Cleveland.

4.2.8 Diccionario de la estructura de trabajo

• Entregable: 1.1 Dirección del proyecto

Enfoque que permite planificar y orientar los procesos del proyecto de principio a fin. Intervienen los siguientes sub-entregables:

Tabla 29 Sub-entregable: 1.1.1 Acta de constitución del proyecto

DICCIONARIO EDT							
	PROY	ECTO CL	LEVELAND				
NIVEL:	3 CÓDIGO:	CÓDIGO: 1.1.1 DEPARTAMENTO Sponsor RESPONSABLE:					
NOMBRE ELEMENTO:	Acta de constitu	ución del pr	royecto				
DEFINICIÓN:	involucrados, a	idemás brir les durante	se define el alcance, nda una visión prelimir el Proyecto y asigna	nar de los roles y			
DURACIÓN:	1 semanas						
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Contener aprobada p Las partes reuniones asistencia 	todas las por el spons s que confe programadel 100% del e las revisio	guientes requerimientos partes que la conforn sor. orman el acta deberán das con anticipación e los interesados. ones se firmará un acta d	nan previo a ser ser discutidas en y contar con la			
OTROS:	_						

Tabla 30 Sub-entregable: 1.1.2 Registro de interesados

DICCIONARIO EDT							
	PROYECTO CLEVELAND						
NIVEL:	NIVEL: 3 CÓDIGO: 1.1.2 DEPARTAMENTO RESPONSABLE: Sponsor						
NOMBRE ELEMENTO:	Registro de interesados						

DEFINICIÓN:	Establece el conjunto de personas internas o externas, pero que poseen un nivel de influencia durante la ejecución del Proyecto.
DURACIÓN:	1 semanas
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que se cumpla con los requerimientos establecidos a continuación: La identificación y evaluación de los interesados deberá contener a las personas idóneas para el cumplimiento del mismo y deberá estar sujeto a las fases del proyecto y pertinencia del mismo. No se puede dejar de lado a ningún interesado.
OTROS:	

Tabla 31 Sub-entregable: 1.1.3 Plan de dirección del proyecto

DICCIONARIO EDT						
	PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL: 3 CÓDIGO: 1.1.3 DEPARTAMENTO RESPONSABLE: Sponsor						
NOMBRE ELEMENTO:	Plan de dirección del proyecto					
DEFINICIÓN:	Es un conjunto de documentos formalmente aprobados y que indican los lineamientos para realizar la ejecución, monitoreo y control y el cierre del proyecto					
DURACIÓN:	9 semanas					
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que se cumpla con los requerimientos establecidos a continuación: Contener todos los elementos necesarios para la gestión de los procesos que involucran todos los planes de gestión (alcance, requisitos, cronogramas, costos, RRHH, comunicaciones, riesgos y calidad). El levantamiento de información y fase de planificación hasta esta fase, se deberá realizar en un plazo menor o igual a 2 meses y medio. El director de proyectos deberá presentar al patrocinador un preliminar en una reunión previamente establecida dentro de las instalaciones de la empresa. Todo será controlado mediante reuniones periódicas cada 15 días y gestiones de respuesta de las solicitudes de cambio, dónde toda corrección tendrá un plazo de 5 días. 					

OTROS:	
Elaborado por: Autores	

Tabla 32 Sub-entregable: 1.1.4 Plan de capacitación y socialización

DICCIONARIO EDT						
PROYECTO CLEVELAND						
NIVEL:	3 CÓDIGO: 1.1.4 DEPARTAMENTO Sponsor RESPONSABLE:					
NOMBRE ELEMENTO:	Plan de capacita	ación y soci	alización			
DEFINICIÓN:	Conjunto de documentos que indica la forma en que se enseñará al personal los cambios obtenidos en la empresa, con la finalidad de lograr mayor eficiencia durante la ejecución.					
DURACIÓN:	1 semana					
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que se cumpla con los requerimientos establecidos a continuación: Para la validación del plan se requiere de la aprobación inicial del plan de difusión y socialización establecido por el sponsor previa aceptación del director de proyectos y el comité de difusión de cambios masivo. 					
OTROS:						

Tabla 33 Sub-entregable: 1.1.5 Plan de aplicación y control

DICCIONARIO EDT					
PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	3 CÓDIGO: 1.1.5	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Sponsor		
NOMBRE ELEMENTO:	Plan de aplicación y contro	ol			
DEFINICIÓN:	Esquema que presenta de forma detallada la metodología con la cual se realizará la ejecución del Proyecto durante las diferentes fases.				
DURACIÓN:		3 semanas			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	cuales la compañía a el levantamiento de la empresa.	uerimientos establecidos una duración de 3 sem signará mínimo a 3 recu información dentro de la a, se debe firmar el acta	nanas, durante los ursos para realizar as instalaciones de		

	que certifique el trabajo realizado.
OTROS:	

Elaborado por: Autores

• Entregable: 1.2 Levantamiento de información

Obtención de documentos relacionados a los procesos que se requiere estandarizar, previamente revisado por el encargado de Organización y métodos de la empresa.

Tabla 34 Sub-entregable: 1.2.1 Especificación de requisitos

DICCIONARIO EDT								
PROYECTO CLEVELAND								
NIVEL:	3 CÓDIGO: 1.2.1 DEPARTAMENTO RESPONSABLE: OIM							
NOMBRE ELEMENTO:	Especificación de Requisitos							
DEFINICIÓN:	Proceso en el cual se documenta en forma clara y pormenoriza las necesidades que tienen los interesados, con la finalidad de evitar inconvenientes durante la ejecución del proyecto.							
DURACIÓN:			2 semanas					
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Analizar la obtener inf Observació situación. Entrevistas Encuestas: personal. Historia de 	cuales se of a documer formación fon: interrel s: visitas for recopilar el usuario	os requerimientos esta detallan a continuación: ntación: para constatar la adecuada. lacionar con los interesadormales a la Matriz de la esta eficientemente los receivientes de Sherwin Williams – Control o	o más relevante y dos para definir la multinacional. equerimientos del ación de procesos				
OTROS:								

Elaborado por: Autores

• Entregable: 1.3. Implementación de la oficina de estandarización

Proceso que permite determinar las actividades para las instalaciones de las oficinas donde se llevará a cabo los principales procesos del proyecto. De igual manera el personal necesario para que sea capacitado en los procesos de estandarización.

1.3.1 Búsqueda y Contratación de Personal

Tabla 35: Sub-entregable: 1.3.1.1 Definición de perfiles

NIVEL: 4 CÓDIGO: 1.3.1.1 DEPARTAMENTO RESPONSABLE: NOMBRE ELEMENTO: Se recopila los requisitos y características cualitativas del personal para que cumpla en forma satisfactoria las tareas asignadas durante el Proyecto. DURACIÓN: 2 semanas Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica de Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación: Que cumpla con las especificaciones que requiere el Proyecto, los	DICCIONARIO EDT					
NOMBRE ELEMENTO: Definición de Perfiles. Se recopila los requisitos y características cualitativas del personal para que cumpla en forma satisfactoria las tareas asignadas durante el Proyecto. DURACIÓN: 2 semanas Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica de Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación:						
DEFINICIÓN: Se recopila los requisitos y características cualitativas del personal para que cumpla en forma satisfactoria las tareas asignadas durante el Proyecto. DURACIÓN: 2 semanas Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica de Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación:	NIVEL:					
DEFINICIÓN: para que cumpla en forma satisfactoria las tareas asignadas durante el Proyecto. DURACIÓN: 2 semanas Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica de Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación:	· -					
Que cumpla con los datos especificados en la ficha técnica de Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación:	DEFINICIÓN:					
Cóndor Plus, los cuales se detallan a continuación:	DURACIÓN:					
cuales se detallan a continuación: • Formación académica: Ingeniería en Sistemas/ Informática Industrial. • Experiencia Laboral: Mínimo 10 años (Consultorías Multinacionales/ Cargos Ejecutivos). • Especialidad: Maestría (Administración Estratégica/ Diseño de Procesos / Dirección de Proyectos / Logística y Operaciones). • Idioma: español / Ingles. • Disponibilidad: Tiempo completo y viajes de trabajo • Funciones a desarrollar: Planear y desarrollar proyectos de diseño y/o rediseño de proceso de operaciones. Coordinar o supervisar la ejecución de proyectos de diseño o rediseño de procesos de operaciones. Diseñar y rediseñar procesos servicios y procedimientos en operaciones. Elaborar y formula informes de los procesos de la Gerencia.						
OTROS:	OTROS:					

Tabla 36 Sub-entregable: 1.3.1.2 Búsqueda de personal

DICCIONARIO EDT					
PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	4	CÓDIGO:	1.3.1.2	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	RRHH
NOMBRE ELEMENTO:	Búsqueda de Personal.				
DEFINICIÓN:	Conjunto de etapas que tiene como objetivo identificar posibles candidatos, que se desempeñen en diferentes áreas de trabajo durante el Proyecto.				
DURACIÓN:	1 semanas				
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	Que cumpla con las especificaciones que requiere el Proyecto, los cuales se detallan a continuación: • Describir el puesto vacante: Funciones, tareas, obligaciones y responsabilidades del trabajador. • Describir los requisitos para el puesto: De acuerdo al perfil requerido para el Proyecto. • Diseñar anuncios: A través de una publicación en la prensa. • Información: Lugar, forma y plazo para entregar el curriculum vitae.				
OTROS:					

Tabla 37 Sub-entregable: 1.3.1.3 Selección y contratación de personal

DICCIONARIO EDT						
PROYECTO CLEVELAND						
NIVEL:	4 CÓDIGO: 1.3.1.3 DEPARTAMENTO RRHH RESPONSABLE:					
TVI V E.E.		CODIGO: 1.5.1.5				
NOMBRE	Selec	Salaggián y Contratagián				
ELEMENTO:	Scice	Selección y Contratación.				
DEFINICIÓN:	asign	•	personal adecuado par cto, especificando los re contrato.	•		
DURACIÓN:			1 semanas			

CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con las especificaciones que requiere el Proyecto, los cuales se detallan a continuación: Análisis de carpetas: Se evaluará los requisitos especificados para obtener el puesto. Selección: El Director Ejecutivo y Jefe de RRHH seleccionarán los mejores postulantes. Examen de conocimiento: Elaborado por el Jefe de Sistemas, específicamente en el Diseño de Procesos. Entrevista: Dirigida por el Director Ejecutivo y el jefe de RRHH, para definir al personal idóneo a contratar. Contrato: Duración de la jornada de trabajo, Monto, forma y periodo de pago de remuneración, plazo, lugar de trabajo, demás
OTROS:	pactos que se definen posterior a la entrevista.

1.3.2 Instalaciones

Se describe las características de infraestructura y equipamiento que utilizará el departamento de procesos.

Tabla 38 Sub-entregable: 1.3.2.1 Adecuación de Oficinas

DICCIONARIO EDT					
PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	4	CÓDIGO:	1.3.2.1	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Control de Calidad
NOMBRE ELEMENTO:	Adec	cuación de la	Oficina		
DEFINICIÓN:	equit	Espacio físico debidamente acondicionado y distribuido equitativamente, para el adecuado desempeño del personal que ejecutará el proyecto.			
DURACIÓN:		3 semanas			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	_	cumpla con es se detallan		os especificados en la ación:	ficha técnica, los

	 Infraestructura de 150 m². La iluminación: debe ser natural y artificial, teniendo en cuenta que la distribución de ventanas, de tal forma que no afecte los rayos solares directamente sobre el área de trabajo. Ventilación natural o mecánica: climatización para abastecer 360 m³. Espacio: garantizar la movilización mínimo de 2 m² independiente de mobiliario y equipos de trabajo. El piso: plano y horizontal de manera que no se presenten deslizamientos involuntarios de las sillas.
OTROS:	

Tabla 39 Sub-Entregable: 1.3.2.2 Materiales de Apoyo

DICCIONARIO EDT					
PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	4 CÓDIGO: 1.3.2.2 DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Control de Calidad			
NOMBRE ELEMENTO:	Materiales de Apoyo.				
DEFINICIÓN:	Equipos que contribuyan al desarrollo del Proy computadores, muebles y equipos de oficina que características requeridas por el equipo de Proyecto	cumplan con las			
DURACIÓN:	1 semana				
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con las especificaciones técnicas, los a continuación: 8 cubículos amoblados (Escritorio en L, archivador aéreo). 1 sala de reunión (mesa rectangular, sillas personal). 8 computadores portátiles. 1 impresora copiadora matricial de 200 hojas portátiles. 1 proyector con pantalla rebatible. Accesorios de oficina (grapadora, perforadora clips, hojas, esferográficos, marcadores, la continuación: 	silla ergonómica, s, toma corriente por minuto. a, notas adhesivas,			

	basura).
	1 estación de café.
	• 1 sala de estar.
OTROS:	

Elaborado por: Autores

1.3.3 Capacitación y socialización.

Proceso en el cual se proporcionará a los empleados contratados información de los nuevos procesos a implementar en Sherwin Williams y los posibles cambios.

Tabla 40 Sub-entregable: 1.3.3.1 Capacitación de personal contratado

DICCIONARIO EDT				
PROYECTO CLEVELAND				
NIVEL:	4	CÓDIGO: 1.3.3.1	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Jefe de Comunicaciones / RRHH
NOMBRE ELEMENTO:	Capa	citación de Personal.		
DEFINICIÓN:	Aprendizaje y adiestramiento al personal contratado, de acuerdo al área de trabajo que se desempeñan, con la finalidad de proveer las competencias necesarias para adaptarse a los nuevos procesos de la empresa.			
DURACIÓN:	1 semanas			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con el método y esquema de capacitación al personal contratado, los cuales se detallan a continuación: Tipo - Capacitación Preventiva: Preparar al personal para enfrentar los nuevos procesos, metodología de trabajo, nueva tecnología, mejorando la relación al desarrollo empresarial. Modalidad – Actualización: Proporcionar conocimientos de los nuevos procesos y avances tecnológicos. Nivel – Intermedio: Para profundizar conocimientos y experiencia en el cargo asignado, hasta adquirir nuevas habilidades para el desempeño ocupacional. Capacitadores: Selección de personal de Sistemas y RRHH con 			

	habilidades como expositores y relaciones humanas.		
	• Infraestructura: Destinar el auditorio de la empresa, con la		
	finalidad que exista un ambiente adecuado.		
OTROS:			

Elaborado por: Autores

Tabla 41 Sub-entregable: 1.3.3.2 Socialización interna

DICCIONARIO EDT				
	PROYECTO CLEVELAND			
NIVEL:	4	CÓDIGO: 1.3.3.2	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Jefe de Comunicaciones / RRHH
NOMBRE ELEMENTO:	Socia	alización Interna.		
DEFINICIÓN:	Hacer conocer a todo el personal de la empresa los objetivos del Proyecto y los nuevos cambios con la finalidad de obtener una amigable adaptación a los nuevos procesos de Sherwin Williams.			
DURACIÓN:	1 semanas			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con el método y esquema de socialización al personal que labora en Sherwin Williams, los cuales se detallan a continuación: Objetivo: Incrementar las buenas relaciones en todo el personal, haciendo conocer las bondades de los nuevos cambios a ejecutar. Dirigido: Para todo el personal de Sherwin Williams. Tema: Etapa General y etapa específica de acuerdo al área. Medios: Mediante talleres, exposiciones. 			
OTROS:				

Tabla 42 Sub-entregable: 1.3.3.3 Socialización externa

DICCIONARIO EDT				
PROYECTO CLEVELAND				
NIVEL:	4	CÓDIGO: 1.3.3.3	DEPARTAMENTO RESPONSABLE:	Jefe de Comunicaciones / RRHH

NOMBRE ELEMENTO:	Socialización Externa.		
DEFINICIÓN:	Hacer conocer a todo el personal externo de la empresa los objetivos del Proyecto, con la finalidad de obtener una amigable adaptación a los nuevos procesos de Sherwin Williams.		
DURACIÓN:	1 semanas		
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con el método y esquema de socialización al personal externo a Sherwin Williams, los cuales se detallan a continuación: Objetivo: Incrementar las buenas relaciones en todo el personal, haciendo conocer las bondades de los nuevos cambios a ejecutar. Dirigido: Para todo el personal de Sherwin Williams. Tema: Etapa General y etapa específica de acuerdo al área. Medios: Mediante talleres, exposiciones. 		
OTROS:			

• Entregable: 1.4. Estandarización del proceso comercial

Proceso de estandarización del Sher-Plan a la realidad de Ecuador. El Sher-Plan es una serie de disposiciones para el control los procesos de pinturas. En este apartado se incluye actividades desde preparar la información para la aplicación al caso ecuatoriano hasta el seguimiento de la ejecución de estos procesos a nivel nacional.

1.4.1 Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial

Aplicar a la realidad de Ecuador, el Sher-plan utilizado por varios países a nivel mundial, donde Sherwin Williams tienen presencia. Se pretende estandarizar los procesos en todos los locales a nivel nacional y verificar que lo apliquen correctamente. Caso contrario, brindar el refuerzo necesario y continuar con el monitoreo durante seis meses.

Tabla 43 Sub-entregable: 1.4.1.1. Preparar información para la realidad de Ecuador

DICCIONARIO EDT						
	PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	4	CÓDIGO:	1.4.1.1	DEPARTAMENTO	Director	
MIVEL.	+	CODIGO.	1.4.1.1	RESPONSABLE:	Comercial	
NOMBRE ELEMENTO:	Prepa	arar informac	ión para	la realidad de Ecuador		
	El Si	ner-plan es ur	manual	creado a nivel global pa	ara los procesos de	
	estan	darización e	n el caso	de pinturas creado po	r la multinacional	
DEFINICIÓN:	Sher	win William.	Sin emb	argo, no está aplicado	para cada realidad	
	de lo	os países. Po	r lo tant	o, es necesario bajarlo	a la realidad de	
	Ecua	dor.				
DURACIÓN:	3 semanas					
Que cumpla con los datos especificados en el manual de prod				ual de procesos de		
	Sher	win Williams	, los cual	es se detallan a continua	ación:	
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que la información sea analizada conjuntamente con todos los miembros del equipo para evitar la omisión de información relevante. Que la aplicación del Sher-Plan a la realidad del Ecuador sea lo más clara posible Que el informe contenga todos los lineamientos que serán aplicados en todas las tiendas a nivel nacional 					
OTROS:						

Tabla 44 Sub-entregable: 1.4.1.2. Capacitación al personal para la aplicación del Sher-Plan

DICCIONARIO EDT					
		PROYE	CTO CL	EVELAND	
NIVEL:	4	CÓDIGO:	1 1 1 2	DEPARTAMENTO	Director
MIVEL:	4	CODIGO:	1.4.1.2	RESPONSABLE:	Comercial
NOMBRE	Comocitorión al marganal mara la culicación del Char Dlan				
ELEMENTO:	Capacitación al personal para la aplicación del Sher-Plan				
	La capacitación consiste en brindar información sobre el Sher-plan aplicado a Ecuador establecido en la etapa anterior. Es decir, se comunica los nuevos procesos a seis grupos ubicados en Quito y				
DEFINICIÓN:					
	Guay	aquil.			

DURACIÓN:	2 semanas		
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Que cumpla con el método y esquema de socialización al personal que labora en Sherwin Williams y definido en la etapa previa, los cuales se detallan a continuación: Objetivo: Incrementar las buenas relaciones en todo el personal, haciendo conocer las bondades de los nuevos cambios a ejecutar. Dirigido: Para todo el personal de ventas Sherwin Williams. Tema: Etapa General y etapa específica de acuerdo al área. Medios: Mediante talleres, exposiciones. 		
OTROS:			

Tabla 45 Sub-entregable: 1.4.1.3. Recopilación de información para seguimiento preliminar

DICCIONARIO EDT				
	PROYECTO CL	EVELAND		
NIVEL:	4 CÓDIGO: 1.4.1.3	DEPARTAMENTO	Director	
112 / 222	. 6021601 2.1128	RESPONSABLE:	Comercial	
NOMBRE	Recopilación de informació	ón para		
ELEMENTO:	seguimiento preliminar			
DEFINICIÓN:	En las 35 tiendas de Shersobre la aplicación de los plas respectivas evaluacion implementación. Esto se ef	procesos de estandarizades y las recomendacion	ción. Se realizarán nes para su mejor	
DURACIÓN:	12 semanas			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	• Que se brinde as	orocesos adecuadamente esoramiento al person nente el manual de proce	y se ejecuten las e al que no haya	
OTROS:				

Elaborado por: Autores

Tabla 46 Sub-entregable: 1.4.1.4. Reforzamiento de Sher-Plan

DICCIONARIO EDT

PROYECTO CLEVELAND					
NIVEL:	4	CÓDIGO: 1.4.1.4	DEPARTAMENTO	Director	
NIVEL:	4	CODIGO: 1.4.1.4	RESPONSABLE:	Comercial	
NOMBRE ELEMENTO:	Refo	rzamiento de Sher-Pla	n		
DEFINICIÓN:	Una vez obtenido el informe de seguimiento preliminar, se brindará una recapacitación sobre los procesos de estandarización que no fueron aplicados correctamente.				
DURACIÓN:			1 semanas		
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	comp esque anter	pletamente informado ema de Sherwin Wi iores, los cuales se de Objetivo: Incremental haciendo conocer la ejecutar. Dirigido: Para todo el	r las buenas relaciones e as bondades de los n personal de ventas Sher y etapa específica de ac	on el método y efinido en etapas n todo el personal, uevos cambios a win Williams.	
OTROS:					

Tabla 47 Sub-entregable: 1.4.1.5. Seguimiento de Sher-Plan

DICCIONARIO EDT				
	PROYEC	CTO CL	LEVELAND	
NIVEL:	4 CÓDIGO:	1416	DEPARTAMENTO	Financiero -
TVI V IZIZ.	t CODIGO.	1.7.1.0	RESPONSABLE:	Administrativo
NOMBRE ELEMENTO:	Seguimiento de Sher-Plan			
DEFINICIÓN:	Se monitoreará por parte del departamento de estandarización durante seis meses la correcta aplicación del Sher-plan en todas las tiendas a nivel nacional. Para ello serán necesarias reuniones gerenciales mensuales, seguimiento cada mes de los locales y nuevas capacitaciones al personal que ingresa recientemente a la compañía.			
DURACIÓN:	6 meses			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	` *		especificados en el man les se detallan a continua	•

Entregable: 1.5 Cierre del Proyecto

Etapa final del Proyecto, en el cual se realiza un balance para determinar el cumplimiento de los objetivos trazados en el Acta de Constitución.

Tabla 48 Sub-entregable: 1.5.1 Acta de cierre del proyecto

DICCIONARIO EDT				
		PROYECTO CI	LEVELAND	
NIVEL:	3	CÓDIGO: 1.7.1	DEPARTAMENTO Dire	
INIVEE.	3	CODIGO. 1.7.1	RESPONSABLE:	Equipo del Proyecto
NOMBRE ELEMENTO:	Ac	ta de cierre del Proye	cto.	
DEFINICIÓN:	El Gerente de Proyecto debe revisar y firmar junto a los Interesados de mayor jerarquía, dejando en evidencia que el Proyecto se ha completado en su totalidad.			
DURACIÓN:	1 semana			
	Que cumpla con los datos especificados en el acta de cierre del proyecto, los cuales se detallan a continuación:			
CRITERIO DE ACEPTACIÓN:	 Especificaciones de cada entregable, incluyendo fecha de inicio, cierre, involucrados, alternativas, cambios, impactos y costos. Firma de aceptación de cada involucrado en cada etapa y cierre de entregable. Sugerencias para monitoreo y control de cada entregable. 			

		•	Presentación:	formato	debidamente	aprobado	por	equipo	de
		pı	royecto – incluy	ven 3 copi	as.				
Ī	OTROS:								

4.3. Subcapítulo D3. Gestión del tiempo

La gestión de tiempo está conformada por los procesos necesarios para completar el proyecto a tiempo. De acuerdo a a las necesidades del proyecto, cada etapa implica la participación de uno o varios recursos, ya sea material, de trabajo o de costo (Gbednedji, 2012). En la Figura 7 se presenta en el esquema general de tiempos de las fases principales del proyecto. Además, en la Tabla 49 se detalla en plan de gestión de tiempo del proyecto.

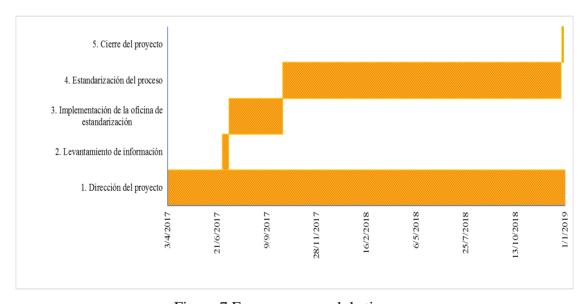


Figura 7 Esquema general de tiempos

Tabla 49 Plan de gestión del tiempo

PLAN DE GESTIÓN DEL TIEMPO				
NOMBRE DEL PROYECTO:	Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para Sherwin Williams.	FECHA:	13/03/2017	
METODOLOGÍA DEL CRONOGRAMA				
El presente proyecto llevará a cabo el cronograma por medio del método de la ruta				
crítica mediante el diagrama de Gantt				

HERRAMIENTAS DEL CRONOGRAMA					
MS Project versión 2013					
NIVEL DE	UNIDADES DE MEDIDA	UMBRALES DE			
PRECISIÓN		VARIANZA			
Horas	Días	+- 5 días			
FORMATO Y	Resumen del proyecto - Ruta Crítica -	Listado y reporte del			
REPORTE DEL	Cumplimiento de los hitos en formato PDF				
CRONOGRAMA	_				
	ra cambios en cronograma del Proye				
_	rocedimientos y alcances por parte d	le los encargados de las			
actividades del proyecto		. 1 1 1 1			
	s, fuera del alcance de los encargados y				
	rnas, relacionadas a situaciones del país				
	or parte de los interesados de informac				
=	le los responsables de la coordinaci	ón del departamento de			
estandarización para el					
 Mala comunicación 	ón en la ejecución de procesos internos	del proyecto.			
	GESTIÓN DE PROCESOS				
IDENTIFICACIÓN DE LA ACTIVIDAD	Para la respectiva identificación de la contar con los encargados de cada áre entregables pactados en el EDT sean inicio y fin. En esta parte se po estimación del cronograma, planes de se orienta la actividad, control e identimás que nada el significado y la actividad.	ea del proyecto, donde los descritos con su fecha de odrá conocer el tiempo, control, afinidad a la que ificación de la actividad y			
SECUENCIA DE ACTIVIDADES	El proyecto debe tener necesariamente registrado la relación entre las distintas actividades que se establezcan en el cronograma. Las actividades deben estar secuencialmente ordenada según sus fechas de inicio y fin, identificando cualquier novedad sucedida en el transcurso de la ejecución de la misma, con la finalidad de poder tener un cronograma realista y factible para los interesados que forman parte del proyecto.				
RECURSOS ESTIMADOS	Los recursos requeridos para el proyecto son: 1 sponsor del proyecto, 1 especialista Comercial, 1 especialista administrativo, 1 sponsor, 1 jefe financiero, 1 director de marketing, 1 gestor de calidad, 1 O y M, 1 jefe CAC, jefe del departamento jurídico, 1 jefe de bodega, 6 auxiliares, 1 jefa de Recursos Humanos, 1 jefe de mantenimiento, 1 jefe de sistemas, 1 capacitador de la matriz de Cleveland, 1				

	fiscalizador, 35 representantes de ve	ntas de tienda, 1 jefe de				
	Zona 1 y 1 jefe de Zona 2. Adicional	= = = = = = = = = = = = = = = = = = =				
	estimarán los costos y tiempos e	en la ejecución de las				
	actividades del proyecto. Este proceso de estimación deberá se realizado por al menos un responsable de cada área, para pode					
	determinar qué cantidad de recurso se utilizará y cu					
	costo de cada uno, esta información se	e levantará en horarios de				
	oficina.					
	El proceso de determinación de dura					
	del proyecto se enfocan en el estable					
	inicio y fin de las actividades plan	·				
DURACIÓN Y	Estos tiempos deberán ser revisado					
ESFUERZOS	finalidad de garantizar el cumplimier					
ESTIMADOS	Para el presente proyecto se utilizará	•				
	valores para poder determinar la dura					
	forma individual. El plazo para la culminación del proyecto es					
	de 180 días el cual no sobrepase el presupuesto determinado					
	por los directores del proyecto.	e las actividades que se				
	El respectivo monitoreo y control de las actividades que se ejecutarán en el proyecto serán semanales, las mismas que					
	serán revisadas según el orden cronológico que se muestra en					
ACTUALIZACIÓN,	el diagrama de Gantt. Así como también cada responsable					
MONITOREO Y	deberá realizar reuniones entre semana sobre los avances y					
CONTROL	novedades que resulten del proyecto, elaborando un acta de					
	reunión con el respectivo código que identifique el área y el					
	número de revisión.					
	El proceso de control de cambio va	ligado al avance de las				
PROCESO DE	actividades según la línea base del di	agrama de Gantt y según				
CONTROL DE	la planificación del control de cam	bios, los cuales deberán				
CAMBIOS	CAMBIOS esperar un máximo de 48 horas para conocer si existe o					
aprobación al cambio por parte de los responsables.						
RELACIÓN DE ANEXOS						
Aceptado por:		Aprobado por:				
Patricio Dávila		EDUARDO				
		OREJUELA				
Project Manager		Director Ejecutivo				
FECHA: 03/05/2017		FECHA: 03/05/2017				

4.3.1 Plan de gestión del cronograma

Tabla 50. Formato de aprobación de la lista de actividades e hitos del plan de gestión del cronograma

Código identificación Proyecto		IDESW
TÍTULO DEL PROYECTO	Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para Sherwin Williams.	
Director/Degrangable del provente	Persona:	Leonardo Martínez
Director/Responsable del proyecto	Departamento:	Project Manager
	Persona:	Eduardo Orejuela
APROBACIÓN	Cargo:	Director Ejecutivo
	Firma:	

Elaborado por: Autores

Tabla 51. Formato de aprobación de la lista de actividades e hitos del plan de gestión del cronograma

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Desarrollo e implementación de estrategia		
comercial		
<u>Dirección del Proyecto</u>	Establecer puntos relevantes para desarrollar e implementar el proyecto.	<u>1.1</u>
Reuniones de monitoreo	Monitorear cada avance del Proyecto.	1.1.1
Reunión de avances	Monitorear cada avance del proyecto por etapas.	1.1.1.1
Reunión de avances 1	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 3/4/17.	1.1.1.1.1
Reunión de avances 2	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 17/4/17.	1.1.1.1.2
Reunión de avances 3	Monitorear avance del proyecto hasta el martes 2/5/17.	1.1.1.3
Reunión de avances 4	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 15/5/17.	1.1.1.1.4
Reunión de avances 5	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 29/5/17.	1.1.1.1.5
Reunión de avances 6	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 12/6/17.	1.1.1.1.6

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Reunión de avances 7	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 26/6/17.	1.1.1.1.7
Reunión de avances 8	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 10/7/17.	1.1.1.1.8
Reunión de avances 9	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 24/7/17.	1.1.1.1.9
Reunión de avances 10	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 7/8/17.	1.1.1.1.10
Reunión de avances 11	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 21/8/17.	1.1.1.1.11
Reunión de avances 12	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 4/9/17.	1.1.1.1.12
Reunión de avances 13	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 18/9/17.	1.1.1.1.13
Reunión de avances 14	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 2/10/17.	1.1.1.1.4
Acta de constitución del proyecto	Desarrollar una visión global de los puntos más importantes del proyecto, necesario para	1.1.2
Elaborar el acta de constitución	poder obtener la aprobación del mismo y poder cumplir con los objetivos planteados.	1.1.2.1
Acta de constitución del proyecto aprobada	HITO	1.1.2.2
Registro de interesados	Definir el entorno y los integrantes del proyecto con el fin de evaluarlos y con la	1.1.3
Elaborar el Registro de interesados	información recolectada poder analizar el comportamiento, importancia, expectativas, de los involucrados sobre el proyecto.	1.1.3.1
Registro de interesados aprobado	HITO	1.1.3.2
Plan para la Dirección del Proyecto	La planificación para la dirección del proyecto identifica los pasos para gestionar cada apartado establecido y comprobar que estos permitan alcanzar los objetivos planteados.	1.1.4
Plan de Gestión del Alcance	El alcance del proyecto comienza con la recolección de datos necesarios para poder llevar a	1.1.4.1
Elaborar Plan de Gestión del Alcance	cabo el proyecto.	1.1.4.1.1
Plan de Gestión del Alcance aprobado	HITO	1.1.4.1.2
Plan de Gestión de Requisitos	La gestión de requisitos es una etapa de validación de los elementos que brindan soporte a	1.1.4.2
Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	las operaciones propuestas por el proyecto.	1.1.4.2.1
Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	HITO	1.1.4.2.2
Plan de Gestión del Cronograma	El plan de gestión de cronograma es una estructura donde se describe paso a paso los	1.1.4.3
Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	tiempos para la ejecución de las tareas propuestas.	1.1.4.3.1
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	HITO	1.1.4.3.2
Plan de Gestión de Costos	El plan de gestión de costo está conformado por un formato, el mismo que contiene	1.1.4.4
Elaborar Plan de Gestión de Costos	criterios necesarios para poder proyectar, estimar, presupuestar y llevar el control de los	1.1.4.4.1

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
	costos incurridos en el proyecto.	
Plan de Gestión de Costos Aprobado	HITO	1.1.4.4.2
Plan de Gestión de Recursos Humanos	Recursos humanos elabora un instructivo basado en la selección, dirección y control del	1.1.4.5
Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	personal involucrado en el proyecto.	1.1.4.5.1
Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	НІТО	1.1.4.5.2
Plan de Gestión de Comunicaciones Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones	El plan de comunicación se enfoca en poder brindar una comunicación efectiva con la finalidad de poder difundir la información relevante del proyecto.	1.1.4.6 1.1.4.6.1
Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	HITO	1.1.4.6.2
Plan de Gestión de Riesgos	La planificación de riesgos permite observar las diferentes planificaciones del proyecto y	1.1.4.7
Elaborar Plan de Gestión de Riesgos	poder monitorear, controlar y evitar situaciones de riesgo.	1.1.4.7.1
Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	HITO	1.1.4.7.2
Plan de Gestión de Adquisiciones	Se plantea un modelo de gestión para poder aplicar y ejecutar procesos estándar para el	1.1.4.8
Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	proyecto.	1.1.4.8.1
Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado	HITO	1.1.4.8.2
Plan de capacitación y socialización	El plan de capacitación determina las necesidades del proyecto para fortalecer los	1.1.5
Elaborar Plan de difusión	conocimientos de su personal	1.1.5.1
Elaborar Plan de socialización	El plan de socialización determina las necesidades del proyecto para fortalecer los conocimientos de su personal	1.1.5.2
Plan de capacitación y socialización Aprobado	HITO	1.1.5.3
Plan de Aplicación y Control	El plan de evaluación consiste en poder llevar un control de los procesos que se realizan en el proyecto, con la finalidad de levantar la información más relevante sobre el avance del posicionamiento de la marca Sherwin Williams y la efectividad del departamento de estandarización.	1.1.6

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Elaborar Plan de Evaluaciones	Documento que permitirá evaluar cada actividad realizada en el proyecto Sherwin Williams.	1.1.6.1
Reserva de contingencia RG004		1.1.6.2
Reserva de contingencia RG005		1.1.6.3
Reserva de contingencia RG009		1.1.6.4
Reserva de contingencia RG010		1.1.6.5
Reserva de contingencia RG011		1.1.6.6
Reserva de contingencia RG014		1.1.6.7
Reserva de contingencia RG018		1.1.6.8
Plan de Aplicación y Control aprobado	HITO	1.1.6.9
Levantamiento de información	Está conformada por toda la información de los diferentes procesos para ser consolidada en este punto.	1.2
Especificaciones de Requisitos	Los requisitos requeridos serán determinados por los respectivos directivos de las diferentes áreas del proyecto, como el Project manager, sponsor, director ejecutivo y otras integrantes del proyecto.	1.2.1
Verificar con los Interesados	Este punto se llevará a cabo en las instalaciones de Guayaquil de Sherwin Williams con todos los responsables de las diferentes áreas y los miembros de cada equipo.	1.2.1.1
Validar con los interesados	Este punto se llevará a cabo en las instalaciones de Guayaquil de Sherwin Williams con todos los responsables de las diferentes áreas y los miembros de cada equipo, con el objetivo de validar la información presentada.	1.2.1.2
Reserva de contingencia RG008		1.2.1.3
Reserva de contingencia RG017		1.2.1.4
Especificaciones de requisitos aprobado	HITO	1.2.1.5
Implementación de la oficina de estandarización	Es el proceso que permite determinar las actividades para las instalaciones de las oficinas de Sherwin Williams, donde se llevará a cabo los principales procesos del proyecto.	1.3
Búsqueda y contratación de personal	La búsqueda del personal del proyecto se va desarrollando a medida que determinen las necesidades del mismo.	1.3.1
Definición de perfiles y pruebas	Por medio del estudio del proyecto se elaboran los requisitos para el personal que ocupará	1.3.1.1

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Definición de perfiles y pruebas a precandidatos	distintas actividades en el proyecto.	1.3.1.1.1
Perfiles y Pruebas Aprobados	HITO	1.3.1.1.2
Búsqueda del personal	Este punto se encarga de buscar al personal más idóneo para ocupar las vacantes del proyecto.	1.3.1.2
Publicación de Anuncio en Búsqueda de Personal en medios pre-acordados.	Publicación del Anuncio para la búsqueda del personal.	1.3.1.2.1
Selección Preliminar del Personal	Se realiza un escaneo de los candidatos que cumplen con el perfil requerido	1.3.1.2.2
Pruebas a Personal Preseleccionados	Los candidatos preseleccionados realizan pruebas psicométricas y referentes al puesto aplicado.	1.3.1.2.3
Proceso de Entrevistas con Personal Preseleccionado	Se acuerda y realizan entrevistas al personal preseleccionado con Dpto. de Recursos Humano.	1.3.1.2.4
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Preseleccionado	НІТО	1.3.1.2.5
Selección y contratación del personal	Proceso que se realiza una vez identificado el personal adecuado para el para luego su contratación.	1.3.1.3
Selección de Terna de Candidatos	Se selecciona a la terna de Candidatos según los parámetros preindicados y aprobados por los interesados.	1.3.1.3.1
Proceso de Entrevistas con Terna de Personal Preseleccionado	Se acuerda y realizan entrevistas al personal preseleccionado con jefes del Área.	1.3.1.3.2
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Seleccionado	HITO	1.3.1.3.3
Instalaciones	Lugar geográfico donde se desarrollará el proyecto.	1.3.2
Oficinas	Distribución por oficinas según los departamentos del proyecto Sherwin Williams.	1.3.2.1
Selección de Contratistas	Proceso de Selección de Contratista para las adecuaciones de la Oficina.	1.3.2.1.1
Licitación de Adecuación de Oficina	Proceso de Licitación de Contratista para las adecuaciones de la Oficina.	1.3.2.1.1.1
Recepción de Ofertas de Diseño de Adecuación de Oficina	Recepción de Ofertas, Diseños y Presupuestos de Contratista para las adecuaciones de la Oficina.	1.3.2.1.1.2

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Negociación con Contratistas	Proceso de Negociación de Contratista para las adecuaciones de la Oficina.	1.3.2.1.1.3
Informe de Selección de Contratistas	HITO	1.3.2.1.1.4
Adecuaciones Adecuación de la Oficina	Proceso de Adecuación de la Oficina por parte del contratista.	1.3.2.1.2 1.3.2.1.2.1
Informe de Aprobación de las oficinas listas para funcionamiento	HITO	1.3.2.1.2.2
Materiales de Apoyo	Proceso de Selección de Proveedores para Materiales de Apoyo.	1.3.2.2
Recepción de Ofertas de Proveedores de Materiales de Apoyo	Recepción de Ofertas y Modelos de Proveedores para Materiales de Apoyo.	1.3.2.2.1
Negociación con Proveedores de Materiales de Apoyo	Proceso de Negociación de Proveedores de Materiales de Apoyo.	1.3.2.2.2
Informe de Selección de Proveedores de Materiales de Apoyo	НІТО	1.3.2.2.3
Capacitación y Socialización	Se enfoca en capacitar al personal según los resultados obtenidos en las pruebas para su posterior difusión.	1.3.3
Capacitación del personal contratado	Se implementa capacitación al personal para comunicar, educar y preparar al personal correspondiente para los cambios considerados durante el proyecto.	1.3.3.1
Personal Contratado Capacitado	HITO	1.3.3.2
Socialización interna	Se realizan cambios internos según los resultados obtenidos en las pruebas del personal y son difundidos en el medio.	1.3.3.3
Socialización externa	Se realizan cambios externos según los resultados obtenidos en las pruebas del personal y son difundidos en el medio.	1.3.3.4
Reserva de contingencia RG007		1.3.3.5
Reserva de contingencia RG008		1.3.3.6
Reserva de contingencia RG012		1.3.3.7
Reserva de contingencia RG015		1.3.3.8
Reserva de contingencia RG016		1.3.3.9
Metas del Proyecto Socializadas	HITO	1.3.3.10

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Estandarización del proceso comercial	Esta etapa incluye todo el proceso de estandarización del Sher-Plan a la realidad de Ecuador. El Sher-Plan es una serie de disposiciones para el control los procesos de pinturas.	1.4
Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial	Esta etapa consiste en aplicar a la realidad de Ecuador, el Sher-plan utilizado por varios países a nivel mundial, donde Sherwin Williams tienen presencia. Se pretende estandarizar los procesos en todos los locales a nivel nacional y verificar que lo apliquen correctamente	1.4.1
Preparar información para la realidad de Ecuador	El Sher-plan es un manual creado a nivel global para los procesos de estandarización en el caso de pinturas creado por la multinacional Sherwin William. Sin embargo, no está aplicado para cada realidad de los países. Por lo tanto, es necesario bajarlo a la realidad de Ecuador.	1.4.1.1
Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel mundial	Revisar todos los planes aplicados en el Sher-Plan a nivel mundial	1.4.1.1.1
Analizar situación actual de Ecuador	Analizar todos los factores económicos, ambientales, legales, políticos y sociales en Ecuador que pudiera permitir o impedir la aplicación de los procesos de estandarización.	1.4.1.1.2
Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	Aplicar a la realidad de Ecuador los procedimientos necesarios para los procesos de pintura de Sherwin Williams.	1.4.1.1.3
Manual del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial a aplicarse a Ecuador	HITO	1.4.1.1.4
Capacitación al personal para la aplicación de Sher-Plan	La capacitación consiste en brindar información sobre el Sher-plan aplicado a Ecuador establecido en la etapa anterior.	1.4.1.2
Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	Existen cuatro grupos grandes que se aplicará una capacitación de un día por cada grupo.	1.4.1.2.1
Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	Existen dos grupos pequeños que se aplicará una capacitación de dos días por cada grupo.	1.4.1.2.2
Firma del personal capacitado sobre la estandarización del proceso comercial del Sher-Plan	HITO	1.4.1.2.3
Recopilación de información para seguimiento preliminar	En las 35 tiendas de Sherwin Williams se recopilará información sobre la aplicación de los procesos de estandarización. Se realizarán las respectivas evaluaciones y las	1.4.1.3

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
	recomendaciones para su mejor implementación.	
Recorrido de las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional	1.4.1.3.1
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.1.1
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.1.1.1
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.1.1.2
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.1.1.3
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.1.1.4
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.1.2
Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1	Se recorrerá las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.1.2.1
Evaluación de la aplicación Sher-Plan	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional	1.4.1.3.2
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.2.1
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.2.1.1
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.2.1.2
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.2.1.3
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.2.1.4

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.2.2
Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1	Se evaluará la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.2.2.1
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional	1.4.1.3.3
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.3.1
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.3.1.1
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 2	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.3.1.2
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.3.1.3
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional quincenalmente durante dos meses	1.4.1.3.3.1.4
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.3.2
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1	Se asesorará al personal que no ejecute adecuadamente los procesos de estandarización del Sher-Plan en las 35 tiendas de Sherwin Williams a nivel nacional mensualmente durante 1 mes	1.4.1.3.3.2.1
Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	Se realizará el informe de desviación vs meta para determinar cuáles son las actividades que son ejecutadas correctamente.	1.4.1.3.4

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Presentar informe a gerencia	Se debe presentar informe a gerente del seguimiento preliminar del proyecto	1.4.1.3.5
Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional	HITO	1.4.1.3.6
Reforzamiento de Sher-Plan	En esta etapa, una vez obtenido el informe de seguimiento preliminar, se brindará una recapacitación sobre los procesos de estandarización que no fueron aplicados correctamente.	1.4.1.4
Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños	La capacitación adicional consiste en brindar nueva información sobre el Sher-plan aplicado a Ecuador, con la evaluación preliminar. Esto con el objetivo de reforzar conocimientos.	1.4.1.4.1
Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	Existen cuatro grupos grandes que se aplicará una nueva capacitación de un día por cada grupo.	1.4.1.4.2
Firma de personal capacitado	Existen dos grupos pequeños que se aplicará una nueva capacitación de dos días por cada grupo.	1.4.1.4.3
Presentación de seguimiento preliminar	Se deberá presentar nuevamente a los representantes de ventas de cada local el informe de recapacitación y todos los procedimientos que se deben tener en cuenta para mejorar el servicio	1.4.1.4.4
Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan	HITO	1.4.1.4.5
Seguimiento de Sher-Plan	Se monitoreará por parte del departamento de estandarización durante seis meses la correcta aplicación del Sher-plan en todas las tiendas a nivel nacional. Para ello serán necesarias reuniones gerenciales mensuales, seguimiento cada mes de los locales y nuevas capacitaciones al personal que ingresa recientemente a la compañía.	1.4.1.5
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams durante un periodo de seis meses	1.4.1.5.1
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.1
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.2

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.3
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.4
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.5
Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	Se realizará un seguimiento a las tiendas de Sherwin Williams mensualmente	1.4.1.5.1.6
Elaborar informe de seguimiento	El informe contendrá nuevamente el análisis de desviación vs meta del Sher-Plan	1.4.1.5.1.7
Informe de control y monitoreo del Sher- Plan a nivel nacional	HITO	1.4.1.5.1.8
Reuniones gerenciales de seguimiento	Se realizarán reuniones gerenciales durante seis meses para verificar como está actualmente la aplicación de los procesos de estandarización.	1.4.1.5.2
Reuniones gerenciales de seguimiento 1	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.1
Reuniones gerenciales de seguimiento 2	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.2
Reuniones gerenciales de seguimiento 3	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.3
Reuniones gerenciales de seguimiento 4	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.4
Reuniones gerenciales de seguimiento 5	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.5
Reuniones gerenciales de seguimiento 6	Se realizarán reuniones gerenciales mensualmente	1.4.1.5.2.6
Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento comercial del Sher-Plan	HITO	1.4.1.5.2.7
Capacitación a nuevo personal	Debido a que ingresará nuevo personal a la empresa durante los seis meses de seguimiento es necesaria nuevas capacitaciones	1.4.1.5.3
Capacitación a nuevo personal 1	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.1
Capacitación a nuevo personal 2	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.2
Capacitación a nuevo personal 3	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.3
Reserva de contingencia RG001	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.4
Reserva de contingencia RG002	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.5

Actividad	Descripción Actividad	Identificador
Reserva de contingencia RG003	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.6
Reserva de contingencia RG006	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.7
Reserva de contingencia RG013	Se realizarán nuevas capacitaciones cada dos meses	1.4.1.5.3.8
Reserva de contingencia RG019		1.4.1.5.3.9
Reserva de contingencia RG020		1.4.1.5.3.10
Sher-Plan de la estandarización del proceso comercial aplicado a Ecuador	HITO	1.4.1.5.3.11
Cierre del Proyecto	Se deben ejecutar dos fases, la primera culminar las acciones contractuales del proyecto y la segunda la elaboración del documento final como instrumento a futuros proyectos similares.	<u>1.5</u>
Acta de aceptación del Proyecto	Documento final de aceptación del proyecto del tipo aprobatorio y resultados viables.	1.5.1
Revisar actas de capacitación e indicadores	Se supervisan y se analizan todas las actividades desarrolladas en el proyecto, así como también el cumplimiento de sus respectivos objetivos.	1.5.1.1
Elaborar acta de recepción definitiva del proyecto	Documento para validar de manera formal todo los desarrollados en el proyecto, garantizando la autenticidad y el desarrollo responsable en cada una de las estrategias y procesos realizados.	1.5.1.2
Acta firmada	HITO	1.5.1.3

Elaborado por: Autores

Tabla 52 Formato de Aprobación de la Lista de Recursos

Código identificación	IDESW				
	Implementación de un departamento de estandarización para reducir				
TÍTULO DEL PROYECTO	tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para				
	Sherwin Williams.				
Director/Responsable. del proyecto	Persona:	Leonardo Martínez			
Director/Responsable, del proyecto	Departamento:	Project Manager			

	Persona:	Eduardo Orejuela	
APROBACIÓN	Cargo:	Director Ejecutivo	
	Firma:		

Elaborado por: Autores

Tabla 53 Lista maestro de recursos

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.	
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	1.1.1.1.1 Monitorear Reunión de avances 1	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.1.1.1.1		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba Procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y softwares adicionales.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.1.1.1.2	Monitorear Reunión de avances 2	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.1.1.3	1.1.1.1.3 Monitorear Reunión de avances 3	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.	
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando la herramienta alineados al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.1.1.1.4	Monitorear Reunión	Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
	de avances 4	Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba Procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y softwares adicionales.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.1.1.1.5	Monitorear Reunión de avances 5	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.1.1.1.6	1.1.1.1.6 Monitorear Reunión de avances 6	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	1.1.1.7 Monitorear Reunión de avances 7	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.1.1.1.7		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.1.1.1.8	Monitorear Reunión de avances 8	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.1.1.1.9	1.1.1.1.9 Monitorear Reunión de avances 9	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	Monitorear Reunión de avances 10	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.1.1.1.10		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.1.1.1.11	Monitorear Reunión de avances 11	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.

Identifica Tipo de Disponib Nombre del Cant Actividad Supuesto considerado dor ilidad recurso recurso Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación Project Manager Trabajo 100% de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de Director Trabajo 100% Comercial empresas Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos Jefe financiero Trabajo 100% similares según lineamiento del Gerente del Proyecto Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en Director de trabajo 100% Marketing posicionamiento de marcas Impresora Material 100% Impresora multifunción Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria Computador material 100% soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional. Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como Oficina 100% Material también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros. Gerente General con estudios relacionados a la gestión v elaboración de **Sponsor** proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos. (Director Trabajo 100% gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de Ejecutivo) herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés. Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación Project Manager Trabajo 100% de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK Monitorear Reunión Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de Director 1.1.1.1.12 100% Trabajo de avances 12 Comercial empresas Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos Trabajo 100% Jefe financiero similares según lineamiento del Gerente del Proyecto Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en Director de trabajo 100% posicionamiento de marcas Marketing **Impresora** Material 100% Impresora multifunción

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	Monitorear Reunión de avances 13	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe financiero	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos similares según lineamiento del Gerente del Proyecto
1.1.1.1.13		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.

Identifica Tipo de Disponib Nombre del Cant Actividad Supuesto considerado ilidad dor recurso recurso Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de Sponsor provectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, (Director Trabajo 100% gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de Ejecutivo) herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés. Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación Project Manager Trabajo 100% de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de Director Trabajo 100% Comercial empresas Ingeniero con mínimo 5 año de experiencia en el área financiera o en cargos Trabajo 100% Jefe financiero Monitorear Reunión similares según lineamiento del Gerente del Proyecto 1.1.1.1.14 de avances 14 Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en Director de trabajo 100% Marketing posicionamiento de marcas Material 100% Impresora multifunción Impresora Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, Computador 100% 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria material soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional. Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como Oficina Material 100% también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros. Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de **Sponsor** provectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos. (Director 100% Trabaio gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de Ejecutivo) herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés. Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación Elaborar el acta de Project Manager Trabajo 100% 1.1.2.1 de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK constitución Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como Oficina 100% Material también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros. Impresora multifunción Material **Impresora** 100%

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	Material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		OIM	Trabajo	100%	1	Especialista en levantamiento de procesos
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
	Elaborar el Registro de interesados	Sponsor (Director Ejecutivo)	Material	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
1.1.3.1		Oficina	Material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	Material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	75%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	75%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.1.1	Elaborar Plan de Gestión de Alcance	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Project Manager	Trabajo	75%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineados al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	75%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.2.1	Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
	Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.3.1		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.1.4.3.1		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.1.4.4.1	Elaborar Plan de	Project Manager	Trabajo	75%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.1.4.4.1	Gestión de Costos	Asistente de O y M	trabajo	75%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	75%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	Asistente de O y M	trabajo	75%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.5.1		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones	Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.6.1		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	75%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	75%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.7.1	Elaborar Plan de Gestión de Riesgos	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
	Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.4.8.1		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.1.5.1	Elaborar Plan de Difusión	Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Gerente de mercadeo	Trabajo	100%	1	Ingeniero con dos años mínimo de experiencia
		Capacitador de la matriz de Cleveland	Trabajo	100%	1	Capacitador de la matriz de Cleveland con experiencia mínima de dos años
		Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	Elaborar Plan de Socialización	Gerente de mercadeo	Trabajo	100%	1	Ingeniero con dos años mínimo de experiencia
1.1.5.2		Capacitador de la matriz de Cleveland	Trabajo	100%	1	Capacitador de la matriz de Cleveland con experiencia mínima de dos años
1.1.3.2		Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Asistente de O y M	trabajo	100%	1	Experiencia mínima de 2 año en levamiento de procesos o cargos similares
1.1.6.1	Elaborar Plan de Evaluaciones	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
	Verificar con los interesados	Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Sponsor (Director ejecutivo)	trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
1.2.1.1		OIM	trabajo	100%	1	Especialista en levantamiento de procesos con una experiencia mínima de 5 años
		Director Comercial	trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe CAC	trabajo	100%	1	Experto en comunicación organizacional y manejo de información
		Jefa Administrativa	trabajo	100%	1	Experta en administración con un mínimo de 5 años en el área y sólidos conocimientos de empresas multinacionales
		Director de	trabajo	100%	1	Ingeniero en marketing con experiencia mínima de 5 años en el puesto o

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Marketing				áreas relacionadas
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Project Manager	trabajo	90%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	Validar con los interesados	Sponsor (Director ejecutivo)	trabajo	90%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		OIM	trabajo	100%	1	Especialista en levantamiento de procesos
		Director Comercial	trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.2.1.2		Jefe CAC	trabajo	100%	1	Experto en comunicación organizacional y manejo de información
1,2,1,2		Jefa Administrativa	trabajo	100%	1	Experta en administración con un mínimo de 5 años en el área y sólidos conocimientos de empresas multinacionales
		Director de Marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en marketing con experiencia mínima de 5 años en el puesto o áreas relacionadas
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.3.1.1.1	Definición de	Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
	perfiles					de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
	Búsqueda de 1.3.1.2.1 Personal en medios pre-acordados.	Project Manager	trabajo	80%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.1.2.1		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
		Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.1.2.2	Selección preliminar del personal	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.3.1.2.3	Pruebas a personal Preseleccionado	Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
	Proceso de	Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.1.2.4	entrevistas con personal preseleccionado	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
	Salaggión de tarne	Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.1.3.1	Selección de terna de candidatos preseleccionado	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.3.1.3.2	Proceso de	Jefa de Recursos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
	Entrevistas con	humanos				del personal con una experiencia mínima de 5 años
	Terna de Personal Preseleccionado	Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.3.2.1.1.1	Licitación de Adecuación de	Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
1.3.2.1.1.1		trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK	
1.3.2.1.1.2	Recepción de Ofertas de Diseño	Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
1.5.2.1.1.2	de Adecuación de Oficina	Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.2.1.1.3	Negociación con	Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
1.3.2.1.1.3	contratistas	Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.2.1.2.1	Adecuación de la	Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
1.3.2.1.2.1	oficina	Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.2.2.1	Recepción de Ofertas de	Director Comercial	trabajo	60%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1,3,4,4,1	Proveedores de Materiales de Apoyo	Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.3.2.2.2	Selección de Proveedores para Materiales de Apoyo	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	trabajo	60%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefa de Recursos humanos	trabajo	100%	1	Experta en análisis y selección de personal, conocimientos en capacitación del personal con una experiencia mínima de 5 años
		Capacitador de la matriz de Cleveland	trabajo	100%	1	Capacitador de la matriz de Cleveland con experiencia mínima de dos años
1.3.3.1	Capacitación del personal contratado	Project Manager	trabajo	60%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Director de marketing	trabajo	100%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
1.3.3.3	Socialización interna	Capacitador de la matriz de Cleveland	trabajo	100%	1	Capacitador de la matriz de Cleveland con experiencia mínima de dos años
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Director de marketing	trabajo	60%	1	Ingeniero en Marketing con mínimo 4 años de experiencia en posicionamiento de marcas
		Director Comercial	trabajo	60%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.3.3.4	Socialización	Gerente de mercadeo	Trabajo	100%	1	Ingeniero con dos años mínimo de experiencia
1.3.3.4	externa	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
	Analizar el Sher-	Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.1.1	Plan utilizado a nivel mundial	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
	Analizar situación actual de Ecuador	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.4.1.1.2		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
	actual de Leuadoi	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.1.3	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.2.1	Capacitar al personal de los 4	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
	grupos pequeños	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba Procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y softwares adicionales.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Refrigerio	material	100%	1	Refrigerios con almuerzos completos y aperitivos entre horas

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.2.2	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Refrigerio	material	100%	1	Refrigerios con almuerzos completos y aperitivos entre horas
1.4.1.3.1.1.	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	30%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.1.1.	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	30%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.1.1.	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	30%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.1.1.		Representantes	Trabajo	30%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
4	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	de ventas de las tiendas				años
1.4.1.3.1.2.	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	30%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.2.1.	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1		Computador	material	35%	35	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.4.1.3.2.1.	Evaluar la aplicación Sher-Plan	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
2	a nivel nacional quincenalmente 2	Computador	material	35%	35	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.4.1.3.2.1.	Evaluar la aplicación Sher-Plan	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
3	a nivel nacional quincenalmente 3	Computador	material	35%	35	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.

152

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
1.4.1.3.2.1.	Evaluar la aplicación Sher-Plan	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
4	a nivel nacional quincenalmente 4	Computador	material	35%	35	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.4.1.3.2.2.	Evaluar la aplicación Sher-Plan	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1	1 a nivel nacional mensualmente	Computador	material	35%	35	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
1.4.1.3.3.1.	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.3.1.	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 2	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.3.1.	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
1.4.1.3.3.1.	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.3.2.	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	35%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.3.4		Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.3.5	Presentar informe a gerencia	Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.3.3		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Sponsor (Director	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos,

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Ejecutivo)				gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.4.1	Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
	grupos pequeños	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Refrigerio	material	100%	1	Refrigerios con almuerzos completos y aperitivos entre horas
	Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.4.1.4.2		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
	grandes	Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						de Sherwin Williams
		Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Refrigerio	material	100%	1	Refrigerios con almuerzos completos y aperitivos entre horas
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.4.4	Presentación de informe de	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
	reforzamiento de capacitación	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
1.4.1.5.1.1	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.5.1.2	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.5.1.3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.5.1.4	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.5.1.5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.5.1.6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.4.1.5.1.7	Elaborar informe de	Representantes de ventas de las tiendas	Trabajo	100%	35	Ingeniero en administración de empresas con experiencia mínima de cinco años
1.4.1.3.1./	seguimiento	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.5.2.1	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	Jegumnemo 1	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.5.2.2	Reuniones gerenciales de	Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.3.2.2	seguimiento 2	Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Sponsor (Director	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos,

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
		Ejecutivo)				gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina material 100% 1 como: internet, teléfono, luz, agua y demás se		Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.		
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.5.2.3	Reuniones gerenciales de seguimiento 3	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	seguilliento 3	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
1.4.1.5.2.4	Reuniones	Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
	gerenciales de					de Sherwin Williams
	seguimiento 4	Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
		Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.5.2.5	Reuniones gerenciales de	Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.3.2.3	seguimiento 5	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Project manager	Trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK
1.4.1.5.2.6	Reuniones gerenciales de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.
	seguimiento 6	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Impresora	material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz
	Compatter item	Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.4.1.5.3.1	Capacitación a nuevo personal 1	Jefa administrativa	Trabajo	100%	1	Experta en administración con un mínimo de 5 años en el área y sólidos conocimientos de empresas multinacionales
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes

161

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado
						de Sherwin Williams
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
		Jefa administrativa	Trabajo	100%	1	Experta en administración con un mínimo de 5 años en el área y sólidos conocimientos de empresas multinacionales
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
1.4.1.5.3.2	Capacitación a nuevo personal 2	Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.
		Director Comercial	Trabajo	100%	1	Ingeniero Comercial con mínimo 5 años de experiencia en planificación de empresas
1.4.1.5.3.3	Capacitación a nuevo personal 3	Jefa administrativa	Trabajo	100%	1	Experta en administración con un mínimo de 5 años en el área y sólidos conocimientos de empresas multinacionales
		Jefe de Zona 1	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams

Identifica dor	Actividad	Nombre del recurso	Tipo de recurso	Disponib ilidad	Cant	Supuesto considerado		
		Jefe de Zona 2	Trabajo	100%	1	Ingeniero en proyectos con una experiencia mínima de cinco años en planes de Sherwin Williams		
		Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.		
		Oficina	material	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disposition como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, as también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.				
		Project Manager	trabajo	100%	1	Ingeniero con mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyecto implementando las herramientas alineadas al PMBOK		
1.5.1.1	Revisar actas de capacitación e indicadores	Sponsor (Director Ejecutivo)	trabajo	100%	1	Gerente General con estudios relacionados a la gestión y elaboración de proyectos, con una experiencia mínima de 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad, dirección de proyectos. Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en nivel de inglés.		
		Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.		
		OIM	trabajo	100%	1	Especialista en levantamiento de procesos		
	Elaborar acta de	Oficina	material	100%	1	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos, así como también recursos como: impresoras, muebles de oficina, entre otros.		
1.5.1.2	recepción definitiva del proyecto	Computador	material	100%	1	Laptop: Toshiba procesador Intel Pentium Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2 Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2 (Máxima memoria soportada: 4GB), paquete Office 2010 y software adicional.		
		Impresora	Material	100%	1	Impresora multifunción (Impresión, copia, escaneado, fax), Láser, FastRes 600; FastRes 1200 y una velocidad del procesador 600 MHz		

Elaborado por: Autores

Tabla 54 Estimación de la duración de las actividades por medio del método de estimación análoga.

Código ident	ificación Proyecto	IDESW		
TÍTULO DEL	Implementación de un o	lepartamento de estandarización para reducir		
PROYECTO	l tiempos de adantabilidad en un proceso de gestión del cambio pa			
PROTECTO		e un departamento de estandarización para reducabilidad en un proceso de gestión del cambio par Sherwin Williams. Leonardo Martínez		
Director/Rpble.	Persona:	Leonardo Martínez		
del proyecto	Departamento:	ión de un departamento de estandarización para reducadaptabilidad en un proceso de gestión del cambio par Sherwin Williams. a: Leonardo Martínez Project Manager a: Eduardo Orejuela b: Director Ejecutivo		
	Persona:	Eduardo Orejuela		
APROBACIÓN	Cargo:	Director Ejecutivo		
	Firma:			

	Estimación Análoga										
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa	Actividad Actual	Duración Estimada						
-	Monitorear Reunión de avances 1	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 3/4/17	2 horas						
-	Monitorear Reunión de avances 2	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 17/4/17	2 horas						
-	Monitorear Reunión de avances 3	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el martes 2/5/17	2 horas						
-	Monitorear Reunión de avances 4	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 15/5/17	2 horas						

		Estimación An	áloga		
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa	Actividad Actual	Duración Estimada
ı	Monitorear Reunión de avances 5	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 29/5/17	2 horas
-	Monitorear Reunión de avances 6	Monitorear avance del proyecto	2 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 12/6/17	2 horas
1	Monitorear Reunión de avances 7	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 26/6/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 8	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 10/7/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 9	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 24/7/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 10	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 7/8/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 11	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 21/8/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 12	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 4/9/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 13	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 18/9/17	3 horas
-	Monitorear Reunión de avances 14	Monitorear avance del proyecto	3 horas	Monitorear avance del proyecto hasta el lunes 2/10/17	3 horas
1.1.2.1	Elaborar el acta de constitución	Identificación de la información del acta de constitución	3 días	Elaborar el acta de constitución de Sherwin Williams	3 días

Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Activided Previe		Activided Previe		Duración Estimada		
1.1.3.1	Elaborar el Registro de interesados	Determinación de los interesados del proyecto Sherwin Williams	3 días	Elaborar el Registro de interesados del Proyecto Sherwin Williams	3 días			
1.1.4.1	Elaborar Plan de Gestión del Alcance	Recolección de la información para la elaboración de la gestión del alcance	7 días	Elaborar Plan de Gestión del Alcance del Proyecto Sherwin Williams	7 días			
1.1.4.2.1	Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	Elaborar un listado de los requisitos requeridos en el proyecto	7 días	Elaborar Plan de Gestión de Requisitos del Proyecto Sherwin Willimas	7 días			
1.1.4.3.1	Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	Recopilar la información de las actividades del proyecto	7 días	Elaborar Plan de Gestión del Cronograma del Proyecto Sherwin Williams	7 días			
1.1.4.4.1	Elaborar Plan de Gestión de Costos	Recopilar la información de Gestión de Costos del Proyecto Cleveland	10 días	Elaborar Plan de Gestión de Costos del Proyecto Sherwin Williams	10 días			
1.1.4.5.1	Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	Recopilar información de Recursos Humanos del Proyecto Cleveland	4 días	Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos del Proyecto Sherwin Williams	4 días			
1.1.4.6.1	Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones	Listar las actividades de Comunicación del Proyecto Cleveland	3 días	Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones del Proyecto Sherwin Willimas	3 días			
1.1.4.7.1	Elaborar Plan de Gestión de Riesgos	Elaborar indicadores de Riesgo para el Proyecto Cleveland	7 días	días Elaborar Plan de Gestión de Riesgos del Proyecto Sherwin Williams				
1.1.4.8.1	Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	Recopilar información sobre las Adquisiciones del Proyecto Cleveland	3 días	3 días Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones del Sherwin Williams				

Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Actividad Previa Duración Previa Actividad Actual		Activided Actuel				
1.1.5.1	Elaborar Plan de capacitación	Elaborar Plan de capacitación del Proyecto	2 días	Elaborar Plan de capacitación de Adquisiciones del Sherwin Williams	2 días			
1.1.5.2	Elaborar Plan de Socialización	Elaborar Plan de Socialización del Proyecto	2 días	Elaborar Plan de Socialización del Proyecto Sherwin Williams	2 días			
1.1.6.1	Elaborar Plan de Aplicación y Control	Recopilar información sobre el manejo y supervisión de las actividades del proyecto	3 días	Elaborar Plan de Aplicación y Control del Proyecto Sherwin Williams	3 días			
1.2.1.1	Verificar con los interesados	Verificar con los interesados del Proyecto la información necesaria	3 días	Verificar con los interesados del Proyecto Sherwin Williams	3 días			
1.2.1.2	Validar con los interesados	Recopilación de la información realizadas con los interesados	2 días	Validar con los interesados la información realizadas del Proyecto Sherwin Williams	2 días			
1.3.1.1.1	Definición de perfiles y pruebas a precandidatos	Listar las características del personal para elaborar el perfil del proyecto	10 días	Definir los perfiles del proyecto Sherwin Williams	10 días			
1.3.1.2.1	Búsqueda de Personal en medios pre-acordados.	Definir parámetros de búsqueda del personal	1 días	Buscar el personal indicado para el proyecto Sherwin Williams	1 días			
1.3.1.2.2	Selección Preliminar del Personal	Definir previamente los candidatos de acuerdo a los requerimientos del cargo	1 días	Definir previamente los candidatos de acuerdo a los requerimientos del cargo	1 días			
1.3.1.2.3	Pruebas a Personal Preseleccionados	Realizar pruebas técnicas y psicométricas	1 días	1 días Tomar pruebas técnicas y psicométricas				
1.3.1.2.4	Proceso de Entrevistas con Personal Preseleccionado	Seleccionar el tribunal de la entrevista	1 días	-				

Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Actividad Previa Duración Previa Acti		Actividad Actual	Duración Estimada			
1.3.1.3.1	Selección de Terna de Candidatos	Determinar los candidatos preseleccionados para el proyecto	4 días	Seleccionar el personal idóneo para realizar las actividades en el proyecto	4 días			
1.3.1.3.2	Proceso de Entrevistas con Terna de Personal Preseleccionado	Realizar pruebas técnicas y psicométricas	1 días	Tomar pruebas técnicas y psicométricas	1 días			
1.3.2.1.1.1	Licitación de Adecuación de Oficina	Plan de estructuración de instalaciones	4 días	Definir las oficinas del proyecto	4 días			
1.3.2.1.1.2	Recepción de Ofertas de Diseño de Adecuación de Oficina	Solicitar los diseños de oficinas	4 días	Recibir las ofertas de diseño	4 días			
1.3.2.1.1.3	Negociación con Contratistas	Realizar los procesos de contratación	1 día	Firmas contratos con los proveedores	1 día			
1.3.2.1.2.1	Adecuación de la Oficina	Tener los planos del diseño	6 días	Empezar las adecuaciones de las oficinas	6 días			
1.3.2.2.1	Recepción de ofertas de proveedores de materiales de apoyo	Elaboración de un listado con el material requerido	4 días	Mejorar el listado existente de los materiales usados en el proyecto	4 días			
1.3.2.2.2	Negociación con Proveedores de Materiales de Apoyo	Realizar los procesos de contratación	1 día	Firmas contratos con los proveedores	1 día			
1.3.3.1	Capacitación del personal contratado	Lista de capacitaciones del personal	3 días	Difusión a Internos del Proyecto	3 días			
1.3.3.3	Socialización interna	Comunicación interna con metodología antigua	3 días Difundir cambios a internos del Proyecto Sherwin Williams		3 días			
1.3.3.4	Socialización externa	Comunicación externa con propaganda	4 días	Socializar a través de medios				

Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa	Actividad Actual	Duración Estimada			
1.4.1.1.1	Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel mundial	Socialización externa	5 días	5 días Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel mundial				
1.4.1.1.2	Analizar situación actual de Ecuador	Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel mundial	5 días	Analizar situación actual de Ecuador	5 días			
1.4.1.1.3	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	Analizar situación actual de Ecuador	5 días	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	5 días			
1.4.1.2.1	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	4 días	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	4 días			
1.4.1.2.2	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	4 días	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	4 días			
1.4.1.3.1.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	1 días	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	1 días			
1.4.1.3.1.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	1 días	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	1 días			
1.4.1.3.1.1.3	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	1 días	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	1 días			
1.4.1.3.1.1.4	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	1 días	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	1 días			
1.4.1.3.1.2.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	1 días	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1				

	Estimación Análoga							
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa Actividad Actual		Duración Estimada			
1.4.1.3.2.1.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1	1 días	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1	1 días			
1.4.1.3.2.1.2	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2	Evaluar la aplicación Sher- Plan a nivel nacional quincenalmente 1	1 días	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2	1 días			
1.4.1.3.2.1.3	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3	Evaluar la aplicación Sher- Plan a nivel nacional quincenalmente 2	1 días	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3	1 días			
1.4.1.3.2.1.4	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4	Evaluar la aplicación Sher- Plan a nivel nacional quincenalmente 3	1 días	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4	1 días			
1.4.1.3.2.2.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente	Evaluar la aplicación Sher- Plan a nivel nacional quincenalmente 4	1 días	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente	1 días			
1.4.1.3.3.1.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	Evaluar la aplicación Sher- Plan a nivel nacional mensualmente	1 días	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	1 días			
1.4.1.3.3.1.2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	1 días	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 2	1 días			
1.4.1.3.3.1.3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 2	1 días	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	1 días			

Estimación Análoga							
EDT	Actividad	Actividad Previa Duración Previa Actividad Actual		Activided Previe		Actividad Actual	Duración Estimada
1.4.1.3.3.1.4	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	1 días	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	1 días		
1.4.1.3.3.2.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	1 días	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	1 días		
1.4.1.3.4	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	4 horas	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	4 horas		
1.4.1.3.5	Presentar informe a gerencia	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	1 días	Presentar informe a gerencia	1 días		
1.4.1.4.1	Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños	Presentar informe a gerencia	4 días	Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños	4 días		
1.4.1.4.2	Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	Capacitación adicional a los trabajadores de Sher- Plan de los 4 grupos pequeños	4 días	Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	4 días		
1.4.1.4.4	Presentación de informe de reforzamiento de capacitación	Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	1 días	1 días Presentación de informe de reforzamiento de capacitación			

Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa	Actividad Actual	Duración Estimada			
1.4.1.5.1.1	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	Presentación de informe de reforzamiento de capacitación	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	1 días			
1.4.1.5.1.2	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	1 días			
1.4.1.5.1.3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	1 días			
1.4.1.5.1.4	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	1 días			
1.4.1.5.1.5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	1 días			
1.4.1.5.1.6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	1 días	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	1 días			
1.4.1.5.1.7	Elaborar informe de seguimiento	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	4 horas	Elaborar informe de seguimiento	4 horas			
1.4.1.5.2.1	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	Elaborar informe de seguimiento	3 horas	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	3 horas			
1.4.1.5.2.2	Reuniones gerenciales de seguimiento 2	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	3 horas	Reuniones gerenciales de seguimiento 2	3 horas			
1.4.1.5.2.3	Reuniones gerenciales de seguimiento 3	Reuniones gerenciales de seguimiento 2	3 horas Reuniones gerenciales de seguimiento 3		3 horas			
1.4.1.5.2.4	Reuniones gerenciales de seguimiento 4	Reuniones gerenciales de seguimiento 3	3 horas	3 horas Reuniones gerenciales de seguimiento 4				

	Estimación Análoga								
EDT	Actividad	Actividad Previa	Duración Previa	Actividad Actual	Duración Estimada				
1.4.1.5.2.5	Reuniones gerenciales de seguimiento 5	Reuniones gerenciales de seguimiento 4	3 horas	Reuniones gerenciales de seguimiento 5	3 horas				
1.4.1.5.2.6	Reuniones gerenciales de seguimiento 6	Reuniones gerenciales de seguimiento 5	3 horas	Reuniones gerenciales de seguimiento 6	3 horas				
1.4.1.5.3.1	Capacitación a nuevo personal 1	Reuniones gerenciales de seguimiento 6	3 horas	Capacitación a nuevo personal 1	3 horas				
1.4.1.5.3.2	Capacitación a nuevo personal 2	Capacitación a nuevo personal 1	1 días	Capacitación a nuevo personal 2	1 días				
1.4.1.5.3.3	Capacitación a nuevo personal 3	Capacitación a nuevo personal 2	1 días	Capacitación a nuevo personal 3	1 días				
1.5.1.1	Revisar actas de capacitación e indicadores	Capacitación a nuevo personal 3	2 días	Revisar actas de capacitación e indicadores	2 días				
1.5.1.2	Elaborar acta de recepción definitiva del proyecto	Revisar actas de capacitación e indicadores	1 días	Elaborar acta de recepción definitiva del proyecto	1 días				

Elaborado por: Autores

4.3.2 Cronograma del proyecto

El cronograma del proyecto es un documento que muestra ordenadamente las diferentes tareas e hitos que forman el proyecto, las relaciones de precedencia y antecedencia y que debe contener como mínimo una fecha de inicio y una fecha de finalización programadas para cada actividad como se muestra en la Tabla 55. También incluyen las reservas de contingencia como se

mostrará más adelante en el Project 2013. Sin embargo, las reservas de gestión no se incluyen dentro del cronograma, al menos que en un futuro fuera necesario hacer uso de las mismas.

Tabla 55 Cronograma del proyecto

EDT	Nombre de tarea	Duración	Comienzo	Fin	Costo
1	Desarrollo e implementación de estrategia comercial	447,17 días	lun 3/4/17	mar 1/1/19	\$208.070,58
1.1	Dirección del Proyecto	61 días	lun 3/4/17	jue 29/6/17	\$42.351,79
1.1.1	Reuniones de monitoreo	126,38 días	lun 3/4/17	lun 2/10/17	\$6.412,60
1.1.1.1	Reunión de avances	126,38 días	lun 3/4/17	lun 2/10/17	\$6.412,60
1.1.1.1.1	Reunión de avances 1	2 horas	lun 3/4/17	lun 3/4/17	\$359,14
1.1.1.1.2	Reunión de avances 2	2 horas	lun 17/4/17	lun 17/4/17	\$359,14
1.1.1.1.3	Reunión de avances 3	2 horas	mar 2/5/17	mar 2/5/17	\$359,14
1.1.1.1.4	Reunión de avances 4	2 horas	lun 15/5/17	lun 15/5/17	\$359,14
1.1.1.5	Reunión de avances 5	2 horas	lun 29/5/17	lun 29/5/17	\$359,14
1.1.1.1.6	Reunión de avances 6	2 horas	lun 12/6/17	lun 12/6/17	\$359,14
1.1.1.1.7	Reunión de avances 7	3 horas	lun 26/6/17	lun 26/6/17	\$532,22
1.1.1.1.8	Reunión de avances 8	3 horas	lun 10/7/17	lun 10/7/17	\$532,22
1.1.1.1.9	Reunión de avances 9	3 horas	lun 24/7/17	lun 24/7/17	\$532,22
1.1.1.1.10	Reunión de avances 10	3 horas	lun 7/8/17	lun 7/8/17	\$532,22
1.1.1.1.11	Reunión de avances 11	3 horas	lun 21/8/17	lun 21/8/17	\$532,22
1.1.1.1.12	Reunión de avances 12	3 horas	lun 4/9/17	lun 4/9/17	\$532,22
1.1.1.1.13	Reunión de avances 13	3 horas	lun 18/9/17	lun 18/9/17	\$532,22
1.1.1.1.14	Reunión de avances 14	3 horas	lun 2/10/17	lun 2/10/17	\$532,22
1.1.2	Acta de constitución del proyecto	3 días	lun 3/4/17	mié 5/4/17	\$1.660,56
1.1.2.1	Elaborar el acta de constitución	3 días	lun 3/4/17	mié 5/4/17	\$1.660,56
1.1.2.2	Acta de constitución del proyecto aprobada	0 días	mié 5/4/17	mié 5/4/17	\$0,00
1.1.3	Registro de interesados	3 días	jue 6/4/17	lun 10/4/17	\$2.643,62
1.1.3.1	Elaborar el Registro de interesados	3 días	jue 6/4/17	lun 10/4/17	\$2.643,62
1.1.3.2	Registro de interesados aprobado	0 días	lun 10/4/17	lun 10/4/17	\$0,00
1.1.4	Plan para la Dirección del Proyecto	48 días	mar 11/4/17	mar 20/6/17	\$21.842,06
1.1.4.1	Plan de Gestión del Alcance	7 días	mar 11/4/17	jue 20/4/17	\$2.920,64

1.1.4.1.1	Elaborar Plan de Gestión del Alcance	7 días	mar 11/4/17	jue 20/4/17	\$2.920,64
1.1.4.1.2	Plan de Gestión del Alcance aprobado	0 días	jue 20/4/17	jue 20/4/17	\$0,00
1.1.4.2	Plan de Gestión de Requisitos	7 días	vie 21/4/17	mar 2/5/17	\$2.920,64
1.1.4.2.1	Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	7 días	vie 21/4/17	mar 2/5/17	\$2.920,64
1.1.4.2.2	Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	0 días	mar 2/5/17	mar 2/5/17	\$0,00
1.1.4.3	Plan de Gestión del Cronograma	7 días	mié 3/5/17	jue 11/5/17	\$3.889,86
1.1.4.3.1	Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	7 días	mié 3/5/17	jue 11/5/17	\$3.889,86
1.1.4.3.2	Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	0 días	jue 11/5/17	jue 11/5/17	\$0,00
1.1.4.4	Plan de Gestión de Costos	10 días	vie 12/5/17	jue 25/5/17	\$4.166,78
1.1.4.4.1	Elaborar Plan de Gestión de Costos	10 días	vie 12/5/17	jue 25/5/17	\$4.166,78
1.1.4.4.2	Plan de Gestión de Costos Aprobado	0 días	jue 25/5/17	jue 25/5/17	\$0,00
1.1.4.5	Plan de Gestión de Recursos Humanos	4 días	lun 29/5/17	jue 1/6/17	\$1.674,50
1.1.4.5.1	Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	4 días	lun 29/5/17	jue 1/6/17	\$1.674,50
1.1.4.5.2	Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	0 días	jue 1/6/17	jue 1/6/17	\$0,00
1.1.4.6	Plan de Gestión de Comunicaciones	3 días	vie 2/6/17	mar 6/6/17	\$1.674,50
1.1.4.6.1	Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones	3 días	vie 2/6/17	mar 6/6/17	\$1.674,50
1.1.4.6.2	Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	0 días	mar 6/6/17	mar 6/6/17	\$0,00
1.1.4.7	Plan de Gestión de Riesgos	7 días	mié 7/6/17	jue 15/6/17	\$2.920,64
1.1.4.7.1	Elaborar Plan de Gestión de Riesgos	7 días	mié 7/6/17	jue 15/6/17	\$2.920,64
1.1.4.7.2	Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	0 días	jue 15/6/17	jue 15/6/17	\$0,00
1.1.4.8	Plan de Gestión de Adquisiciones	3 días	vie 16/6/17	mar 20/6/17	\$1.674,50
1.1.4.8.1	Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	3 días	vie 16/6/17	mar 20/6/17	\$1.674,50
1.1.4.8.2	Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado	0 días	mar 20/6/17	mar 20/6/17	\$0,00
1.1.5	Plan de capacitación y socialización	4 días	mié 21/6/17	lun 26/6/17	\$3.921,45
1.1.5.1	Elaborar plan de Difusión	2 días	mié 21/6/17	jue 22/6/17	\$2.089,94
1.1.5.2	Elaborar Plan de socialización	2 días	vie 23/6/17	lun 26/6/17	\$1.831,51
1.1.5.3	Plan de capacitación y socialización Aprobado	0 días	lun 26/6/17	lun 26/6/17	\$0,00
1.1.6	Plan de Aplicación y Control	21,91 días	mar 27/6/17	mié 26/7/17	\$5.871,51
1.1.6.1	Elaborar Plan de Evaluaciones	3 días	mar 27/6/17	jue 29/6/17	\$1.674,50
1.1.6.2	Reserva de contingencia RG004	1,83 días	vie 30/6/17	lun 3/7/17	\$1.144,64
1.1.6.3	Reserva de contingencia RG005	1,83 días	lun 3/7/17	mié 5/7/17	\$1.144,64
1.1.6.4	Reserva de contingencia RG009	1,83 días	mié 5/7/17	vie 7/7/17	\$1.144,64

Reserva de contingencia RG010	1,83 días	vie 7/7/17	mar 11/7/17	\$1.144,64
Reserva de contingencia RG011	3,66 días	mar 11/7/17	vie 14/7/17	\$2.289,29
Reserva de contingencia RG014	1,83 días	vie 14/7/17	mar 18/7/17	\$1.144,64
Reserva de contingencia RG018	6,1 días	mar 18/7/17	mié 26/7/17	\$-3.815,48
Plan de aplicación y control aprobado	0 días	mié 26/7/17	mié 26/7/17	\$0,00
Levantamiento de información	7,6 días	vie 30/6/17	mar 11/7/17	\$7.389,42
Especificaciones de Requisitos	7,6 días	vie 30/6/17	mar 11/7/17	\$7.389,42
Verificar con los Interesados	3 días	vie 30/6/17	mar 4/7/17	\$4.302,50
Validar con los interesados	2 días	mié 5/7/17	jue 6/7/17	\$2.871,70
Reserva de contingencia RG008	2,5 días	vie 7/7/17	mar 11/7/17	\$71,74
Reserva de contingencia RG017	0,1 días	mar 11/7/17	mar 11/7/17	\$143,48
Especificación de Requisitos Aprobados	0 días	mar 11/7/17	mar 11/7/17	\$0,00
Implementación de la oficina de estandarización	60,76 días	mar 11/7/17	jue 5/10/17	\$17.766,95
Búsqueda y contratación de personal	19 días	mar 11/7/17	lun 7/8/17	\$4.974,76
Definición de perfiles y pruebas	10 días	mar 11/7/17	mar 25/7/17	\$1.948,34
Definición de perfiles y pruebas a precandidatos	10 días	mar 11/7/17	mar 25/7/17	\$1.948,34
Perfiles y Pruebas Aprobados	0 días	mar 25/7/17	mar 25/7/17	\$0,00
Búsqueda del personal	4 días	mar 25/7/17	lun 31/7/17	\$1.446,29
Búsqueda de Personal en medios pre-acordados.	1 día	mar 25/7/17	mié 26/7/17	\$425,46
Selección preliminar del personal	1 día	mié 26/7/17	jue 27/7/17	\$296,24
Pruebas a personal Preseleccionado	1 día	jue 27/7/17	vie 28/7/17	\$428,34
Proceso de entrevistas con personal preseleccionado	1 día	vie 28/7/17	lun 31/7/17	\$296,24
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de	0 días	lun 31/7/17	lun 31/7/17	\$0,00
Personal Preseleccionado				
Selección y contratación del personal	5 días	lun 31/7/17	lun 7/8/17	\$1.580,14
Selección de terna de candidatos	4 días	lun 31/7/17	vie 4/8/17	\$1.154,68
Proceso de Entrevistas con Terna de Personal	1 día	vie 4/8/17	lun 7/8/17	\$425,46
Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de	0 días	lun 7/8/17	lun 7/8/17	\$0,00
Personal Seleccionado				
Instalaciones	20 días	lun 7/8/17	mar 5/9/17	\$4.445,55
Adecuación de oficinas	15 días	lun 7/8/17	mar 29/8/17	\$2.769,60
	Reserva de contingencia RG014 Reserva de contingencia RG018 Plan de aplicación y control aprobado Levantamiento de información Especificaciones de Requisitos Verificar con los Interesados Validar con los interesados Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG017 Especificación de Requisitos Aprobados Implementación de la oficina de estandarización Búsqueda y contratación de personal Definición de perfiles y pruebas Definición de perfiles y pruebas a precandidatos Perfiles y Pruebas Aprobados Búsqueda del personal Búsqueda de Personal en medios pre-acordados. Selección preliminar del personal Pruebas a personal Preseleccionado Proceso de entrevistas con personal preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Preselección de Terna de Personal Selección y contratación del personal Selección de terna de candidatos Proceso de Entrevistas con Terna de Personal Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Selección de terna de candidatos Proceso de Entrevistas con Terna de Personal Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Selecciónado	Reserva de contingencia RG011 Reserva de contingencia RG014 Reserva de contingencia RG018 Reserva de contingencia RG018 Reserva de contingencia RG018 Plan de aplicación y control aprobado O días Levantamiento de información T,6 días Especificaciones de Requisitos Verificar con los Interesados Verificar con los Interesados Validar con los interesados Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG017 O,1 días Reserva de contingencia RG017 D,1 días Reserva de contingencia RG017 D,1 días Especificación de Requisitos Aprobados O días Implementación de la oficina de estandarización Búsqueda y contratación de personal Definición de perfiles y pruebas Definición de perfiles y pruebas a precandidatos Perfiles y Pruebas Aprobados O días Búsqueda del personal Búsqueda del personal Didías Perciber y Pruebas Aprobados O días Búsqueda del personal Didías Esección preliminar del personal Proceso de entrevistas con personal preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Preseleccionado Selección y contratación del personal Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Proceso de Entrevistas con Terna de Personal Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Selección de Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Selecciónado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Seleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Personal Seleccionado	Reserva de contingencia RG011 3,66 días mar 11/7/17 Reserva de contingencia RG014 1,83 días vie 14/7/17 Reserva de contingencia RG018 6,1 días mar 18/7/17 Plan de aplicación y control aprobado 0 días mié 26/7/17 Levantamiento de información 7,6 días vie 30/6/17 Especificaciones de Requisitos 7,6 días vie 30/6/17 Verificar con los Interesados 3 días vie 30/6/17 Verificar con los interesados 2 días mié 5/7/17 Reserva de contingencia RG008 2,5 días vie 7/7/17 Reserva de contingencia RG017 0,1 días mar 11/7/17 Especificación de Requisitos Aprobados 0 días mar 11/7/17 Implementación de la oficina de estandarización 60,76 días mar 11/7/17 Búsqueda y contratación de personal 19 días mar 11/7/17 Definición de perfiles y pruebas 10 días mar 11/7/17 Definición de perfiles y pruebas a precandidatos 10 días mar 11/7/17 Perfiles y Pruebas Aprobados 0 días mar 25/7/17 Búsqueda del personal 4 días mar 25/7/17 Búsqueda del personal 1 día mar 25/7/17 Selección preliminar del personal 1 día mié 26/7/17 Pruebas a personal Preseleccionado 1 día jue 27/7/17 Proceso de entrevistas con personal preseleccionado 1 día vie 28/7/17 Proceso de entrevistas con personal preseleccionado 1 día vie 28/7/17 Selección y contratación del personal 5 días lun 31/7/17 Proceso de Entrevistas con Terna de Personal 1 día vie 4/8/17 Preseleccionado Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de Presonal Seleccionado 1 día vie 4/8/17	Reserva de contingencia RG011 3,66 días mar 11/7/17 vie 14/7/17 Reserva de contingencia RG014 1,83 días vie 14/7/17 mar 18/7/17 mar 26/7/17 plan de aplicación y control aprobado 0 días mie 26/7/17 mie 26/7/17 Levantamiento de información 7,6 días vie 30/6/17 mar 11/7/17 verificar con los Interesados 3 días vie 30/6/17 mar 11/7/17 validar con los interesados 2 días mie 5/7/17 jue 6/7/17 mar 11/7/17 Reserva de contingencia RG008 2,5 días vie 7/7/17 mar 11/7/17 mar 11/7/17 Especificación de Requisitos Aprobados 0,1 días mar 11/7/17 mar 11/7/17

1.3.2.1.1	Selección de Contratistas	9 días	lun 7/8/17	lun 21/8/17	\$1.661,76
1.3.2.1.1.1	Licitación de Adecuación de Oficina	4 días	lun 7/8/17	lun 14/8/17	\$738,56
1.3.2.1.1.2	Recepción de Ofertas de Diseño de Adecuación de	4 días	lun 14/8/17	vie 18/8/17	\$738,56
	Oficina				
1.3.2.1.1.3	Negociación con contratistas	1 día	vie 18/8/17	lun 21/8/17	\$184,64
1.3.2.1.1.4	Informe de selección de contratista	0 días	lun 21/8/17	lun 21/8/17	\$0,00
1.3.2.1.2	Adecuaciones	6 días	lun 21/8/17	mar 29/8/17	\$1.107,84
1.3.2.1.2.1	Adecuación de la oficina	6 días	lun 21/8/17	mar 29/8/17	\$1.107,84
1.3.2.1.2.2	Informe de Aprobación de las oficinas listas para	0 días	mar 29/8/17	mar 29/8/17	\$0,00
	funcionamiento				
1.3.2.2	Materiales de Apoyo	5 días	mar 29/8/17	mar 5/9/17	\$1.675,95
1.3.2.2.1	Recepción de Ofertas de Proveedores de Materiales de	4 días	mar 29/8/17	lun 4/9/17	\$1.339,32
	Apoyo				
1.3.2.2.2	Selección de Proveedores para Materiales de Apoyo	1 día	lun 4/9/17	mar 5/9/17	\$336,63
1.3.2.2.3	Informe de Selección de Proveedores de Materiales de	0 días	mar 5/9/17	mar 5/9/17	\$0,00
	Apoyo				
1.3.3	Capacitación y Socialización	21,76 días	mar 5/9/17	jue 5/10/17	\$8.346,63
			111a1 3/3/11		φο.340,03
1.3.3.1	Capacitación del personal contratado	3 días	mar 5/9/17	vie 8/9/17	\$2.045,49
	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado				
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3	Capacitación del personal contratado	3 días	mar 5/9/17	vie 8/9/17	\$2.045,49
1.3.3.1 1.3.3.2	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado	3 días 0 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17	\$2.045,49 \$0,00
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna	3 días 0 días 3 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa	3 días 0 días 3 días 4 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7 1.3.3.8	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012 Reserva de contingencia RG015	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días 2,94 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69 \$859,69
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7 1.3.3.8 1.3.3.9	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012 Reserva de contingencia RG015 Reserva de contingencia RG016	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días 2,94 días 4,9 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69 \$859,69 \$1.432,82
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7 1.3.3.8 1.3.3.9 1.3.3.10	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012 Reserva de contingencia RG015 Reserva de contingencia RG016 Metas del Proyecto Socializadas	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días 2,94 días 4,9 días 0 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69 \$859,69 \$1.432,82 \$0,00
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7 1.3.3.8 1.3.3.9 1.3.3.10 1.4 1.4.1	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012 Reserva de contingencia RG015 Reserva de contingencia RG016 Metas del Proyecto Socializadas Estandarización del proceso comercial Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días 2,94 días 4,9 días 0 días 314,81 días 314,81 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17 jue 5/10/17 jue 27/12/18	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69 \$859,69 \$1.432,82 \$0,00 \$139.022,07
1.3.3.1 1.3.3.2 1.3.3.3 1.3.3.4 1.3.3.5 1.3.3.6 1.3.3.7 1.3.3.8 1.3.3.9 1.3.3.10 1.4	Capacitación del personal contratado Personal Contratado Capacitado Socialización interna Socialización externa Reserva de contingencia RG007 Reserva de contingencia RG008 Reserva de contingencia RG012 Reserva de contingencia RG015 Reserva de contingencia RG016 Metas del Proyecto Socializadas Estandarización del proceso comercial Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del	3 días 0 días 3 días 4 días 0,49 días 0,49 días 2,94 días 2,94 días 4,9 días 0 días 314,81 días	mar 5/9/17 vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17	vie 8/9/17 vie 8/9/17 mié 13/9/17 mar 19/9/17 mié 20/9/17 mié 20/9/17 lun 25/9/17 jue 28/9/17 jue 5/10/17 jue 5/10/17 jue 27/12/18	\$2.045,49 \$0,00 \$1.596,73 \$1.265,65 \$143,28 \$143,28 \$859,69 \$859,69 \$1.432,82 \$0,00 \$139.022,07

1 4 1 1 2	A 1' ' ' 1 T 1	T 14	10/10/17	. 20/10/17	Φο σσο οο
1.4.1.1.2	Analizar situación actual de Ecuador	5 días	vie 13/10/17	vie 20/10/17	\$2.779,30
1.4.1.1.3	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador	5 días	vie 20/10/17	vie 27/10/17	\$1.671,62
1.4.1.1.4	Manual del Sher-Plan para la estandarización del proceso	0 días	vie 27/10/17	vie 27/10/17	\$0,00
	comercial a aplicarse a Ecuador				
1.4.1.2	Capacitación al personal para la aplicación de Sher-Plan	8 días	vie 27/10/17	vie 10/11/17	\$31.131,88
1.4.1.2.1	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	4 días	vie 27/10/17	lun 6/11/17	\$15.565,94
1.4.1.2.2	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	4 días	lun 6/11/17	vie 10/11/17	\$15.565,94
1.4.1.2.3	Firma del personal capacitado sobre la estandarización del	0 días	vie 10/11/17	vie 10/11/17	\$0,00
	proceso comercial del Sher-Plan				
1.4.1.3	Recopilación de información para seguimiento	49,75 días	vie 17/11/17	lun 29/1/18	\$19.201,08
	preliminar				,
1.4.1.3.1	Recorrido de las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	49 días	vie 17/11/17	vie 26/1/18	\$4.846,80
1.4.1.3.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	31 días	vie 17/11/17	vie 29/12/17	\$3.877,44
	quincenalmente				ŕ
1.4.1.3.1.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 17/11/17	vie 17/11/17	\$969,36
	quincenalmente 1				·
1.4.1.3.1.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	\$969,36
	quincenalmente 2				
1.4.1.3.1.1.3	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 15/12/17	vie 15/12/17	\$969,36
	quincenalmente 3				
1.4.1.3.1.1.4	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 29/12/17	vie 29/12/17	\$969,36
	quincenalmente 4				
1.4.1.3.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$969,36
	mensualmente				ŕ
1.4.1.3.1.2.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$969,36
	mensualmente 1				
1.4.1.3.2	Evaluación de la aplicación Sher-Plan	49 días	vie 17/11/17	vie 26/1/18	\$6.664,35
1.4.1.3.2.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	31 días	vie 17/11/17	vie 29/12/17	\$5.331,48
	quincenalmente				. ,
1.4.1.3.2.1.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 17/11/17	vie 17/11/17	\$1.332,87
	quincenalmente 1				, ,,,,,
1.4.1.3.2.1.2	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	\$1.332,87
	quincenalmente 2				, ,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,
	· •	1			

1.4.1.3.2.1.3	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 15/12/17	vie 15/12/17	\$1.332,87
	quincenalmente 3				,,
1.4.1.3.2.1.4	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 29/12/17	vie 29/12/17	\$1.332,87
	quincenalmente 4				
1.4.1.3.2.2	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$1.332,87
	mensualmente				
1.4.1.3.2.2.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$1.332,87
	mensualmente 1				
1.4.1.3.3	Asesosar al personal que no ejecuta bien los procesos	49 días	vie 17/11/17	vie 26/1/18	\$5.654,60
	de estandarización				
1.4.1.3.3.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	31 días	vie 17/11/17	vie 29/12/17	\$4.523,68
	procesos de estandarización quicenalmente				
1.4.1.3.3.1.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos	1 día	vie 17/11/17	vie 17/11/17	\$1.130,92
	de estandarización quicenalmente 1				
1.4.1.3.3.1.2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	\$1.130,92
	de estandarización quicenalmente 2				
1.4.1.3.3.1.3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos	1 día	vie 15/12/17	vie 15/12/17	\$1.130,92
	de estandarización quicenalmente 3				
1.4.1.3.3.1.4	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos	1 día	vie 29/12/17	vie 29/12/17	\$1.130,92
	de estandarización quicenalmente 4				** ** ** * * * * * *
1.4.1.3.3.2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$1.130,92
1 1 1 2 2 2 1	procesos de estandarización mensualmente	4.44			** ** ** ** ** ** ** **
1.4.1.3.3.2.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	\$1.130,92
1 4 1 0 4	de estandarización mensualmente 1	4.1	1 20/1/10	1 20/1/10	Φ1. 7 50.05
1.4.1.3.4	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	4 horas	lun 29/1/18	lun 29/1/18	\$1.759,85
1.4.1.3.5	Presentar informe a gerencia	2 horas	lun 29/1/18	lun 29/1/18	\$275,48
1.4.1.3.6	Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del	0 días	lun 29/1/18	lun 29/1/18	\$0,00
1 4 1 4	Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional	0.1/	1 20/1/10	. 0/2/10	Φ25 424 50
1.4.1.4	Reforzamiento de Sher-Plan	9 días	lun 29/1/18	vie 9/2/18	\$35.434,70
1.4.1.4.1	Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de	4 días	lun 29/1/18	vie 2/2/18	\$15.565,94
1 4 1 4 2	los 4 grupos pequeños	4 44	-:- 2/2/10	: 0/2/10	¢15 565 04
1.4.1.4.2	Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes	4 días	vie 2/2/18	jue 8/2/18	\$15.565,94
1.4.1.4.3	Firma de personal sobre la recapacitación para la	0 días	jue 8/2/18	jue 8/2/18	\$0,00

	aplicación del Sher-Plan				
1.4.1.4.4	Presentación de seguimiento preliminar	1 día	jue 8/2/18	vie 9/2/18	\$4.302,82
1.4.1.4.5	Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18	\$0,00
	nacional				
1.4.1.5	Seguimiento de Sher-Plan	228,42 días	vie 9/2/18	jue 27/12/18	\$47.131,87
1.4.1.5.1	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams	160,25 días	vie 9/2/18	vie 21/9/18	\$21.131,18
1.4.1.5.1.1	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	1 día	vie 4/5/18	vie 4/5/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.2	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	1 día	vie 1/6/18	vie 1/6/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	1 día	vie 29/6/18	vie 29/6/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.4	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	1 día	vie 27/7/18	vie 27/7/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	1 día	vie 24/8/18	vie 24/8/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	1 día	vie 21/9/18	vie 21/9/18	\$3.231,20
1.4.1.5.1.7	Elaborar informe de seguimiento	4 horas	vie 9/2/18	lun 12/2/18	\$1.743,98
1.4.1.5.1.8	Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a nivel	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18	\$0,00
	nacional				
1.4.1.5.2	Reuniones gerenciales de seguimiento	160,63 días	vie 9/2/18	lun 24/9/18	\$2.466,30
1.4.1.5.2.1	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	3 horas	lun 7/5/18	lun 7/5/18	\$411,05
1.4.1.5.2.2	Reuniones gerenciales de seguimiento 2	3 horas	lun 4/6/18	lun 4/6/18	\$411,05
1.4.1.5.2.3	Reuniones gerenciales de seguimiento 3	3 horas	lun 2/7/18	lun 2/7/18	\$411,05
1.4.1.5.2.4	Reuniones gerenciales de seguimiento 4	3 horas	lun 30/7/18	lun 30/7/18	\$411,05
1.4.1.5.2.5	Reuniones gerenciales de seguimiento 5	3 horas	lun 27/8/18	lun 27/8/18	\$411,05
1.4.1.5.2.6	Reuniones gerenciales de seguimiento 6	3 horas	lun 24/9/18	lun 24/9/18	\$411,05
1.4.1.5.2.7	Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18	\$0,00
	comercial del Sher-Plan				
1.4.1.5.3	Capacitación a nuevo personal	171,17 días	mié 2/5/18	jue 27/12/18	\$23.534,39
1.4.1.5.3.1	Capacitación a nuevo personal 1	1 día	mié 2/5/18	mié 2/5/18	\$610,18
1.4.1.5.3.2	Capacitación a nuevo personal 2	1 día	mié 27/6/18	mié 27/6/18	\$610,18
1.4.1.5.3.3	Capacitación a nuevo personal 3	1 día	mié 22/8/18	mié 22/8/18	\$610,18
1.4.1.5.3.4	Reserva de contingencia RG001	36,59 días	jue 23/8/18	vie 12/10/18	\$16.424,54
1.4.1.5.3.5	Reserva de contingencia RG002	7,84 días	vie 12/10/18	mié 24/10/18	\$3.519,54
1.4.1.5.3.6	Reserva de contingencia RG003	7,84 días	mié 24/10/18	lun 5/11/18	\$3.519,54
1.4.1.5.3.7	Reserva de contingencia RG006	1,31 días	lun 5/11/18	mar 6/11/18	\$586,59

180

1.4.1.5.3.8	Reserva de contingencia RG013	15,68 días	mar 6/11/18	mié 28/11/18	\$7.039,09
1.4.1.5.3.9	Reserva de contingencia RG019	7,84 días	mié 28/11/18	lun 10/12/18	\$-3.519,54
	Ÿ		_		-
1.4.1.5.3.10	Reserva de contingencia RG020	13,07 días	lun 10/12/18	jue 27/12/18	\$-5.865,91
1.4.1.5.3.11	Sher-Plan de la estandarización del proceso comercial	0 días	jue 27/12/18	jue 27/12/18	\$0,00
	aplicado a Ecuador				
1.5	Cierre del Proyecto	3 días	jue 27/12/18	mar 1/1/19	\$1.540,35
1.5 1.5.1	Cierre del Proyecto Acta de aceptación del Proyecto	3 días 3 días	jue 27/12/18 jue 27/12/18	mar 1/1/19 mar 1/1/19	\$1.540,35 \$1.540,35
	v				
1.5.1	Acta de aceptación del Proyecto	3 días	jue 27/12/18	mar 1/1/19	\$1.540,35

Elaborado por: Autores

4.3.3 Ruta crítica y línea base del cronograma

En el programa Microsoft Project 2013 se establece la ruta crítica y la línea base del cronograma como se muestra en la Tabla 56. Todas las actividades resaltadas de rojo corresponden a las reservas de contingencia que se realizarán en caso de que se presenten riesgos para la empresa. No se incluirán las reservas de gestión. La línea de color rojo representa la ruta crítica, es decir identifica la secuencia de actividades y determina la dependencia de una actividad para empezar una nueva. La línea de color azul señala las actividades que no dependen de una actividad previa para ser ejecutadas. La línea base es de color plomo, la cual no cambiará a lo largo del proyecto, aunque se modifique la duración de las actividades, puesto que permitirá determinar el tiempo de desfase del proyecto.

Tabla 56 Ruta crítica y línea base del cronograma

		Nombre de tarea	Duración 🕶	Comienzc 🕶	Fin -	Nombre: de los 💂	Costo 🔻	Duración de línea base			10 abr '17	V S D	17 abr '17 L M X J	V I S I D	24 abr '17	
-	1	■ 1 Desarrollo e implementación de estrategia				,	\$208.070,58						- .			1 1 1 1
-	2	4 1.1 Dirección del Proyecto	<u> </u>		jue 29/6/17		\$42.351,79	<u> </u>								
-	3	4 1.1.1 Reuniones de monitoreo			lun 2/10/17			126,38 días	-							
	4	4 1.1.1.1 Reunión de avances	-		lun 2/10/17			126,38 días					≥0 %			
	5	1.1.1.1 Reunión de avances 1		lun 3/4/17		Director Co		2 horas	0%							
-	6	1.1.1.1.1 Reunión de avances 1	2 horas		lun 17/4/17	Director Co		2 horas	- 070				0 %			
_	7	1.1.1.1.3 Reunión de avances 3		mar 2/5/17		Director Co		2 horas					2 70			
-	8															
2		1.1.1.1.4 Reunión de avances 4	2 horas		lun 15/5/17	Director Co										
EN -	9	1.1.1.1.5 Reunión de avances 5	2 horas		lun 29/5/17	Director Co										
SEGUIMIENTO	10	1.1.1.1.6 Reunión de avances 6	2 horas		lun 12/6/17	Director Co										
EGI	11	1.1.1.1.7 Reunión de avances 7	3 horas		lun 26/6/17	Director Co		3 horas								
DE S	12	1.1.1.1.8 Reunión de avances 8	3 horas		lun 10/7/17	Director Co		3 horas								
	13	1.1.1.1.9 Reunión de avances 9	3 horas		lun 24/7/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
GANTT	14	1.1.1.1.10 Reunión de avances 10	3 horas	lun 7/8/17	lun 7/8/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
Ü	15	1.1.1.1.11 Reunión de avances 11	3 horas	lun 21/8/17	lun 21/8/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
	16	1.1.1.1.12 Reunión de avances 12	3 horas	lun 4/9/17	lun 4/9/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
	17	1.1.1.1.13 Reunión de avances 13	3 horas	lun 18/9/17	lun 18/9/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
	18	1.1.1.1.14 Reunión de avances 14	3 horas	lun 2/10/17	lun 2/10/17	Director Co	\$532,22	3 horas								
	19	■ 1.1.2 Acta de constitución del proyecto	3 días	lun 3/4/17	mié 5/4/17		\$1.660,56	3 días								
	20	1.1.2.1 Elaborar el acta de constitució	3 días	lun 3/4/17	mié 5/4/17	Project ma	\$1.660,56	3 días	0%							
	21	1.1.2.2 Acta de constitución del proye	0 días	mié 5/4/17	mié 5/4/17		\$0,00	0 días	5,	4						
	22	▲ 1.1.3 Registro de interesados	3 días	jue 6/4/17	lun 10/4/17		\$2.643,62	3 días	<u></u>		0 %					
	23	1.1.3.1 Elaborar el Registro de intere	3 días	jue 6/4/17	lun 10/4/17	Project ma	\$2.643,62	3 días		_	0%					

						Nombre:		Duración de	-	17			17 abr				24 abr					nay '1			
		Nombre de tarea ▼	Duración ▼	Comienzc ▼		de los →	Costo	línea base			V 2	D	L M	X J	VS	D	L M	X J	V	S D	L	M	()	V	D
	24	1.1.3.2 Registro de interesados aprob	0 días	lun 10/4/17	lun 10/4/17		\$0,0	0 0 días	D,	/4															
	25	4 1.1.4 Plan para la Dirección del Proyecto	48 días	mar 11/4/17	mar 20/6/17		\$21.842,0	6 48 días											_					_	
	26	▲ 1.1.4.1 Plan de Gestión del Alcance	7 días	mar 11/4/17	jue 20/4/17		\$2.920,6	4 7 días	ŀ						T 0%										
	27	1.1.4.1.1 Elaborar Plan de Gestión	7 días	mar 11/4/17	jue 20/4/17	Asistente	\$2.920,6	4 7 días						_	0%										
	28	1.1.4.1.2 Plan de Gestión del Alcar	0 días	jue 20/4/17	jue 20/4/17		\$0,0	0 0 días							20/4										
	29	■ 1.1.4.2 Plan de Gestión de Requisito:	7 días	vie 21/4/17	mar 2/5/17		\$2.920,6	4 7 días							*	_			_		_	\neg	0%		
	30	1.1.4.2.1 Elaborar Plan de Gestión	7 días	vie 21/4/17	mar 2/5/17	Asistente	\$2.920,6	4 7 días											-		-		0%		
0	31	1.1.4.2.2 Plan de Gestión de Requi	0 días	mar 2/5/17	mar 2/5/17		\$0,0	0 0 días														•	2/5		
NTC	32	■ 1.1.4.3 Plan de Gestión del Cronogra	7 días	mié 3/5/17	jue 11/5/17		\$3.889,8	6 7 días														ř		-	
SEGUIMIENTO	33	1.1.4.3.1 Elaborar Plan de Gestión	7 días	mié 3/5/17	jue 11/5/17	Asistente	\$3.889,8	6 7 días																-	
GUI	34	1.1.4.3.2 Plan de Gestión del Cron	0 días	jue 11/5/17	jue 11/5/17		\$0,0	0 0 días																	
	35		10 días	vie 12/5/17	jue 25/5/17		\$4.166,7	8 10 días																	
T DE	36	1.1.4.4.1 Elaborar Plan de Gestión	10 días	vie 12/5/17	jue 25/5/17	Asistente	\$4.166,7	8 10 días																	
GANTT	37	1.1.4.4.2 Plan de Gestión de Costo	0 días	jue 25/5/17	jue 25/5/17		\$0,0	0 0 días																	
ď	38	■ 1.1.4.5 Plan de Gestión de Recursos I	4 días	lun 29/5/17	jue 1/6/17		\$1.674,5	0 4 días																	
	39	1.1.4.5.1 Elaborar Plan de Gestión	4 días	lun 29/5/17	jue 1/6/17	Asistente	\$1.674,5	0 4 días																	
	40	1.1.4.5.2 Plan de Gestión de Recur	0 días	jue 1/6/17	jue 1/6/17		\$0,0	0 0 días																	
	41	4 1.1.4.6 Plan de Gestión de Comunica	3 días	vie 2/6/17	mar 6/6/17		\$1.674,5	0 3 días																	
	42	1.1.4.6.1 Elaborar Plan de Gestión	3 días	vie 2/6/17	mar 6/6/17	Asistente	\$1.674,5	0 3 días																	
	43	1.1.4.6.2 Plan de Gestión de Comu	0 días	mar 6/6/17	mar 6/6/17		\$0,0	0 0 días																	
	44	■ 1.1.4.7 Plan de Gestión de Riesgos	7 días	mié 7/6/17	jue 15/6/17		\$2.920,6	4 7 días																	
	45	1.1.4.7.1 Elaborar Plan de Gestión	7 días	mié 7/6/17	jue 15/6/17	Asistente	\$2.920,6	4 7 días																	
	46	1.1.4.7.2 Plan de Gestión de Riesg	0 días	jue 15/6/17	jue 15/6/17		\$0,0	0 0 días																	

		Nombre de tarea	Duración →	Comienzc ▼	Fin ▼	Nombre: de los →	Costo ▼	Duración de línea base	V S	-	un '17 M X J	V S D	26 jun '17 L M X	J V S		jul '17 . M X	JV	S D	10 jul '17 L M X
	47	■ 1.1.4.8 Plan de Gestión de Adquisicio	3 días	vie 16/6/17	mar 20/6/17		\$1.674,50		•		0%								
	48	1.1.4.8.1 Elaborar Plan de Gestión	3 días	vie 16/6/17	mar 20/6/17	Asistente	\$1.674,50	3 días			0%								
	49	1.1.4.8.2 Plan de Gestión de Adqui	0 días	mar 20/6/17	mar 20/6/17		\$0,00	0 días			20/6								
	50	■ 1.1.5 Plan de capacitación y socializació	4 días	mié 21/6/17	lun 26/6/17		\$3.921,45	4 días			<u> </u>		0%						
	51	1.1.5.1 Elaborar plan de Difusión	2 días	mié 21/6/17	jue 22/6/17	Asistente	\$2.089,94	2 días				0%							
	52	1.1.5.2 Elaborar Plan de socialización	2 días	vie 23/6/17	lun 26/6/17	Asistente	\$1.831,51	2 días				+	0%						
	53	1.1.5.3 Plan de capacitación y socializ	0 días	lun 26/6/17	lun 26/6/17		\$0,00	0 días					26/6						
0	54	■ 1.1.6 Plan de Aplicación y Control	21,91 días	mar 27/6/17	mié 26/7/17		\$5.871,51	21,91 días					<u>*</u>					_	
SEGUIMIENTO	55	1.1.6.1 Elaborar Plan de Evaluaciones	3 días	mar 27/6/17	jue 29/6/17	Asistente	\$1.674,50	3 días						 0%					
Σ	56	1.1.6.2 Reserva de contingencia RGOC	1,83 días	vie 30/6/17	lun 3/7/17		\$1.144,64	1,83 días							_	ի0%			
GD	57	1.1.6.3 Reserva de contingencia RGOC	1,83 días	lun 3/7/17	mié 5/7/17		\$1.144,64	1,83 días									0%		
DE SE	58	1.1.6.4 Reserva de contingencia RGOC	1,83 días	mié 5/7/17	vie 7/7/17		\$1.144,64	1,83 días										1%	
	59	1.1.6.5 Reserva de contingencia RG01	1,83 días	vie 7/7/17	mar 11/7/17		\$1.144,64	1,83 días											0%
GANTT	60	1.1.6.6 Reserva de contingencia RG01	3,66 días	mar 11/7/17	vie 14/7/17		\$2.289,29	3,66 días											
Ď	61	1.1.6.7 Reserva de contingencia RG01	1,83 días	vie 14/7/17	mar 18/7/17		\$1.144,64	1,83 días											
	62	1.1.6.8 Reserva de contingencia RG01	6,1 días	mar 18/7/17	mié 26/7/17		-\$3.815,48	6,1 días											
	63	1.1.6.9 Plan de aplicación y control a	0 días	mié 26/7/17	mié 26/7/17		\$0,00	0 días											
	64	4 1.2 Levantamiento de información	7,6 días	vie 30/6/17	mar 11/7/17		\$7.389,42	7,6 días						Ť					09
	65	1.2.1 Especificaciones de Requisitos	7,6 días	vie 30/6/17	mar 11/7/17		\$7.389,42	7,6 días											 09
	66	1.2.1.1 Verificar con los Interesados	3 días		mar 4/7/17	Director Co	\$4.302,50	3 días							-	0	%		
	67	1.2.1.2 Validar con los interesados	2 días	mié 5/7/17		Director Co	\$2.871,70	2 días										b	
	68	1.2.1.3 Reserva de contingencia RGOC	2,5 días		mar 11/7/17		\$71,74	2,5 días									_		0%
	69	1.2.1.4 Reserva de contingencia RG01	0,1 días	mar 11/7/17	mar 11/7/17		\$143,48	0,1 días											10%

						Nombre:		Duración de	17		17 jul '17			jul '17		31 jul '17		
		Nombre de tarea ▼	Duración ▼	Comienzc ▼	Fin ▼	de los →	Costo ▼	línea base	X J	V S D	L M X	JV	D L	M X J	VS	D L M X	JV	S D
	70	1.2.1.5 Especificación de Requisitos A	0 días	mar 11/7/17	mar 11/7/17		\$0,00	0 días	11/7									
	71	 1.3 Implementación de la oficina de estandarización 	60,76 días	mar 11/7/17	jue 5/10/17		\$17.766,95	60,76 días				П						
	72	■ 1.3.1 Búsqueda y contratación de perso	19 días	mar 11/7/17	lun 7/8/17		\$4.974,76	19 días										
	73	 1.3.1.1 Definición de perfiles y prueb 	10 días	mar 11/7/17	mar 25/7/17		\$1.948,34	10 días				_		7 0%				
	74	1.3.1.1.1 Definición de perfiles y pruebas a precandidatos	10 días	mar 11/7/17	mar 25/7/17	Project manager[6	\$1.948,34	10 días	_	_		_	_	0%				
	75	1.3.1.1.2 Perfiles y Pruebas Aprob	0 días	mar 25/7/17	mar 25/7/17		\$0,00	0 días						25/7				
017	76	▲ 1.3.1.2 Búsqueda del personal	4 días	mar 25/7/17	lun 31/7/17		\$1.446,29	4 días						<u>*</u>		0%		
SEGUIMIENTO	77	1.3.1.2.1 Búsqueda de Personal en	1 día	mar 25/7/17	mié 26/7/17	Project ma	\$425,46	1 día										
Ę.	78	1.3.1.2.2 Selección preliminar del	1 día	mié 26/7/17	jue 27/7/17	Project ma	\$296,24	1 día							0%			
	79	1.3.1.2.3 Pruebas a personal Prese	1 día	jue 27/7/17	vie 28/7/17	Project ma	\$428,34	1 día						ì	0%			
DE	80	1.3.1.2.4 Proceso de entrevistas co	1 día	vie 28/7/17	lun 31/7/17	Project ma	\$296,24	1 día							*	0%		
GANTI	81	1.3.1.2.5 Informe de Resultado de	0 días	lun 31/7/17	lun 31/7/17		\$0,00	0 días								31/7		
GAI	82	 1.3.1.3 Selección y contratación del p 	5 días	lun 31/7/17	lun 7/8/17		\$1.580,14	5 días								*		
	83	1.3.1.3.1 Selección de terna de candidatos	4 días	lun 31/7/17	vie 4/8/17	Computad Project	\$1.154,68	4 días										0%
	84	1.3.1.3.2 Proceso de Entrevistas co	1 día	vie 4/8/17	lun 7/8/17	Project ma	\$425,46	1 día									Ĭ	
	85	1.3.1.3.3 Informe de Resultado de	0 días	lun 7/8/17	lun 7/8/17		\$0,00	0 días										
	86	4 1.3.2 Instalaciones	20 días	lun 7/8/17	mar 5/9/17		\$4.445,55	20 días										
	87	▲ 1.3.2.1 Adecuación de oficinas	15 días	lun 7/8/17	mar 29/8/17		\$2.769,60	15 días										
	88	■ 1.3.2.1.1 Selección de Contratistas	9 días	lun 7/8/17	lun 21/8/17		\$1.661,76	9 días										
	89	1.3.2.1.1.1 Licitación de Adecua	4 días	lun 7/8/17	lun 14/8/17	Jefe de Ma	\$738,56	4 días										

	90	1.3.2.1.1.2 Recepción de Oferta	4 días	lun 14/8/17	vie 18/8/17	Jefe de Ma	\$738,56	4 días
	91	1.3.2.1.1.3 Negociación con con	1 día	vie 18/8/17	lun 21/8/17	Jefe de Ma	\$184,64	1 día
	92	1.3.2.1.1.4 Informe de selecciór	0 días	lun 21/8/17	lun 21/8/17		\$0,00	0 días
	93	▲ 1.3.2.1.2 Adecuaciones	6 días	lun 21/8/17	mar 29/8/17		\$1.107,84	6 días
	94	1.3.2.1.2.1 Adecuación de la ofic	6 días	lun 21/8/17	mar 29/8/17	Jefe de Ma	\$1.107,84	6 días
	95	1.3.2.1.2.2 Informe de Aprobaci	0 días	mar 29/8/17	mar 29/8/17		\$0,00	0 días
	96	▲ 1.3.2.2 Materiales de Apoyo	5 días	mar 29/8/17	mar 5/9/17		\$1.675,95	5 días
0	97	1.3.2.2.1 Recepción de Ofertas de	4 días	mar 29/8/17	lun 4/9/17	Director Co	\$1.339,32	4 días
N	98	1.3.2.2.2 Selección de	1 día	lun 4/9/17	mar 5/9/17	Director	\$336,63	1 día
SEGUIMIENTO		Proveedores para Materiales de				Comercial		
IN .	99	1.3.2.2.3 Informe de Selección de	0 días	mar 5/9/17	mar 5/9/17		\$0,00	0 días
	100	4 1.3.3 Capacitación y Socialización	21,76 días	mar 5/9/17	jue 5/10/17		\$8.346,63	21,76 días
T DE	101	1.3.3.1 Capacitación del personal con	3 días	mar 5/9/17	vie 8/9/17	Computad	\$2.045,49	3 días
GANTI	102	1.3.3.2 Personal Contratado Capacita	0 días	vie 8/9/17	vie 8/9/17		\$0,00	0 días
ď	103	1.3.3.3 Socialización interna	3 días	vie 8/9/17	mié 13/9/17	Director de	\$1.596,73	3 días
	104	1.3.3.4 Socialización externa	4 días	mié 13/9/17	mar 19/9/17	Director Co	\$1.265,65	4 días
	105	1.3.3.5 Reserva de contingencia RGOC	0,49 días	mar 19/9/17	mié 20/9/17		\$143,28	0,49 días
	106	1.3.3.6 Reserva de contingencia RGOC	0,49 días	mié 20/9/17	mié 20/9/17		\$143,28	0,49 días
	107	1.3.3.7 Reserva de contingencia RG01	2,94 días	mié 20/9/17	lun 25/9/17		\$859,69	2,94 días
	108	1.3.3.8 Reserva de contingencia RG01	2,94 días	lun 25/9/17	jue 28/9/17		\$859,69	2,94 días
	109	1.3.3.9 Reserva de contingencia RG01	4,9 días	jue 28/9/17	jue 5/10/17		\$1.432,82	4,9 días
	110	1.3.3.10 Metas del Proyecto Socializa	0 días	jue 5/10/17	jue 5/10/17		\$0,00	0 días
	111	■ 1.4 Estandarización del proceso comercial	314,81 días	jue 5/10/17	jue 27/12/18		\$139.022,07	314,81 días

					Nombre:		Duración de		9 oct '17		16 oct '17	7	23 0	ct '17	30 oct
	Nombre de tarea ▼	Duración ▼	Comienzc ▼	Fin ▼	de los →	Costo ▼	línea base	S D	LMX	JVS	D L M X	JV	S D L	M X J V	S D L M
112	▲ 1.4.1 Aplicación de Sher-Plan para la es	314,81 días	jue 5/10/17	jue 27/12/18		\$139.022,07	314,81 días					_			
113	■ 1.4.1.1 Preparar información para la	15 días	jue 5/10/17	vie 27/10/17		\$6.122,54	15 días					_			0%
114	1.4.1.1.1 Analizar el Sher-Plan util	5 días	jue 5/10/17	vie 13/10/17	Director Co	\$1.671,62	5 días			0%					
115	1.4.1.1.2 Analizar situación actual	5 días	vie 13/10/1	vie 20/10/17	Director Co	\$2.779,30	5 días			*		09	%		
116	1.4.1.1.3 Preparar Sher-Plan aplica	5 días	vie 20/10/1	vie 27/10/17	Director Co	\$1.671,62	5 días					_	_		0%
117	1.4.1.1.4 Manual del Sher-Plan par	0 días	vie 27/10/1	vie 27/10/17		\$0,00	0 días							•	27/10
118	▲ 1.4.1.2 Capacitación al personal para	8 días	vie 27/10/1	vie 10/11/17		\$31.131,88	8 días							ř	
119	1.4.1.2.1 Capacitar al personal de	4 días	vie 27/10/1	lun 6/11/17	Computad	\$15.565,94	4 días								
120	1.4.1.2.2 Capacitar al personal de	4 días	lun 6/11/17	vie 10/11/17	Computad	\$15.565,94	4 días								
120	1.4.1.2.3 Firma del personal capacitado sobre la	0 días	vie 10/11/17	vie 10/11/17		\$0,00	0 días								
	▲ 1.4.1.3 Recopilación de información	49,75 días	vie 17/11/1	lun 29/1/18		\$19.201,08	49,75 días								
123	■ 1.4.1.3.1 Recorrido de las 35 tiend	49 días	vie 17/11/1	vie 26/1/18		\$4.846,80	49 días								
124	■ 1.4.1.3.1.1 Recorrer las 35 tiend	31 días	vie 17/11/1	vie 29/12/17		\$3.877,44	31 días								
125	1.4.1.3.1.1.1 Recorrer las 35 t	1 día	vie 17/11/1	vie 17/11/17	Represent	\$969,36	1 día								
126	1.4.1.3.1.1.2 Recorrer las 35 t	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	Represent	\$969,36	1 día								
127	1.4.1.3.1.1.3 Recorrer las 35 t	1 día	vie 15/12/1	vie 15/12/17	Represent	\$969,36	1 día								
128	1.4.1.3.1.1.4 Recorrer las 35 t	1 día	vie 29/12/1	vie 29/12/17	Represent	\$969,36	1 día								
129	■ 1.4.1.3.1.2 Recorrer las 35 tiend	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18		\$969,36	1 día								
130	1.4.1.3.1.2.1 Recorrer las 35 t	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	Represent	\$969,36	1 día								
131	■ 1.4.1.3.2 Evaluación de la aplicación	49 días	vie 17/11/1	vie 26/1/18		\$6.664,35	49 días								
132	■ 1.4.1.3.2.1 Evaluar la aplicación	31 días	vie 17/11/1	vie 29/12/17		\$5.331,48	31 días								
133	1.4.1.3.2.1.1 Evaluar la aplica	1 día	vie 17/11/1	vie 17/11/17	Represent	\$1.332,87	1 día								

		Nombre de tarea	Duración 🕶	Comienzc +	Fin •	Nombre: de los 💂	Costo 🔻	Duración de línea base	V	S		20 nov '1' L M X	S E		nov '17 M X	JI	/ S		dic '17 + M +)		V S	11 did	
-	134	1.4.1.3.2.1.2 Evaluar la aplica	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	Represent											0%						
-	135	1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplica			vie 15/12/17	Represent																	
-	136	1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplica			vie 29/12/17	Represent																	
-	137	▲ 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18		\$1.332,87	1 día															
	138	1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplica	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	Represent	\$1.332,87	1 día															
	139	4 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal qu	49 días	vie 17/11/1	vie 26/1/18		\$5.654,60	49 días	\vdash	+				-			_	_		—	_	_	_
	140	4 1.4.1.3.3.1 Asesorar a al persona	31 días	vie 17/11/1	vie 29/12/17		\$4.523,68	31 días		0	%						→0 %						
	141	1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al per	1 día	vie 17/11/1	vie 17/11/17	Represent	\$1.130,92	1 día		0	%												
SEGUIMIENTO	142	1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al per	1 día	vie 1/12/17	vie 1/12/17	Represent	\$1.130,92	1 día									0%						
Σ	143	1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al per	1 día	vie 15/12/1	vie 15/12/17	Represent	\$1.130,92	1 día															
l de	144	1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al per	1 día	vie 29/12/1	vie 29/12/17	Represent	\$1.130,92	1 día															
DE SE	145	▲ 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al persona	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18		\$1.130,92	1 día															
Q L	146	1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al per	1 día	vie 26/1/18	vie 26/1/18	Represent	\$1.130,92	1 día															
GANTT	147	1.4.1.3.4 Elaborar informe de desv	4 horas	lun 29/1/18	lun 29/1/18	Represent	\$1.759,85	4 horas															
Ð	148	1.4.1.3.5 Presentar informe a gere	2 horas	lun 29/1/18	lun 29/1/18	Project ma	\$275,48	2 horas															
	149	1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a		lun 29/1/18	lun 29/1/18		\$0,00	0 días															
	150	▲ 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan	9 días	lun 29/1/18	vie 9/2/18		\$35.434,70	9 días															
	151	1.4.1.4.1 Capacitación adicional a l	4 días	lun 29/1/18	vie 2/2/18	Jefe de Zo	\$15.565,94	4 días															
	152	1.4.1.4.2 Capacitación adicional al	4 días	vie 2/2/18	jue 8/2/18	Jefe de Zo	\$15.565,94	4 días															
	153	1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan	0 días	jue 8/2/18	jue 8/2/18		\$0,00	0 días															

						Nombre:		Duración de		2	7 ago	'18			3 se	o '18				10 si	p '18				17 sej	p '18
		Nombre de tarea	Duración ₩	Comienzc ▼	Fin ▼	de los 🔻	Costo ▼	línea base	SE	D	M	X J	V	S D	LI	M X	J	V	SD	LI	X N	J	VS	D	L M	X
	153	1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan	0 días	jue 8/2/18	jue 8/2/18		\$0,00	0 días																		
	154	1.4.1.4.4 Presentación de seguimi	1 día	jue 8/2/18	vie 9/2/18	Jefe de Zo	\$4.302,82	1 día																		
	155	1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18		\$0,00	0 días																		
	156	■ 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan	228,42 días	vie 9/2/18	jue 27/12/18		\$47.131,87	228,42 días		-			_		-			+		_						
	157	■ 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tie	160,25 días	vie 9/2/18	vie 21/9/18		\$21.131,18	160,25 días	▶0 %																	
2	158	1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 3	1 día	vie 4/5/18	vie 4/5/18	Represent	\$3.231,20	1 día																		
E	159	1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 3	1 día	vie 1/6/18	vie 1/6/18	Represent	\$3.231,20	1 día																		
SEGUIMIENTO	160	1.4.1.5.1.3 Seguimiento de las 3	1 día	vie 29/6/18	vie 29/6/18	Represent	\$3.231,20	1 día																		
SEG	161	1.4.1.5.1.4 Seguimiento de las 3	1 día	vie 27/7/18	vie 27/7/18	Represent	\$3.231,20	1 día																		
DE	162	1.4.1.5.1.5 Seguimiento de las 3	1 día	vie 24/8/18	vie 24/8/18	Represent	\$3.231,20	1 día	0%																	
GANTT	163	1.4.1.5.1.6 Seguimiento de las 3	1 día	vie 21/9/18	vie 21/9/18	Represent	\$3.231,20	1 día																		
GAN	164	1.4.1.5.1.7 Elaborar informe de	4 horas	vie 9/2/18	lun 12/2/18	Represent	\$1.743,98	4 horas																		
	165	1.4.1.5.1.8 Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18		\$0,00	0 días																		
	166	■ 1.4.1.5.2 Reuniones gerenciales de	160,63 días	vie 9/2/18	lun 24/9/18		\$2.466,30	160,63 días		_	0 %															
	167	1.4.1.5.2.1 Reuniones gerencial	3 horas	lun 7/5/18	lun 7/5/18	Project ma	\$411,05	3 horas																		
	168	1.4.1.5.2.2 Reuniones gerencial	3 horas	lun 4/6/18	lun 4/6/18	Jefe de Zo	\$411,05	3 horas																		
	169	1.4.1.5.2.3 Reuniones gerencial	3 horas	lun 2/7/18	lun 2/7/18	Jefe de Zo	\$411,05	3 horas																		
	170	1.4.1.5.2.4 Reuniones gerencial	3 horas	lun 30/7/18	lun 30/7/18	Jefe de Zo	\$411,05	3 horas																		
	171	1.4.1.5.2.5 Reuniones gerencial	3 horas	lun 27/8/18	lun 27/8/18	Jefe de Zo	\$411,05	3 horas			0%															

						Nombre:		Duración de	18				17 d	dic '18			2	4 dic '	18			31	dic '18			7	6
		Nombre de tarea ▼	Duración →	Comienzc ▼	Fin ▼	de los →	Costo ▼	línea base		J	VS	D	L	М Х	J	/ S	D L	M	Х	JV	S D	L	М Х	J	VS	D	L
	173	1.4.1.5.2.7 Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento comercial del	0 días	vie 9/2/18	vie 9/2/18		\$0,00	0 días																			
	174	■ 1.4.1.5.3 Capacitación a nuevo per	171,17 días	mié 2/5/18	jue 27/12/18		\$23.534,39	171,17 días																			
	175	1.4.1.5.3.1 Capacitación a nuevo	1 día	mié 2/5/18	mié 2/5/18	Director Co	\$610,18	1 día																			
	176	1.4.1.5.3.2 Capacitación a nuevo	1 día	mié 27/6/18	mié 27/6/18	Director Co	\$610,18	1 día																			
	177	1.4.1.5.3.3 Capacitación a nuevo	1 día	mié 22/8/18	mié 22/8/18	Director Co	\$610,18	1 día																			
	178	1.4.1.5.3.4 Reserva de continge	36,59 días	jue 23/8/18	vie 12/10/18		\$16.424,54	36,59 días																			
5	179	1.4.1.5.3.5 Reserva de continge	7,84 días	vie 12/10/1	mié 24/10/18		\$3.519,54	7,84 días																			
SEGUIMIENTO	180	1.4.1.5.3.6 Reserva de continge	7,84 días	mié 24/10/1	lun 5/11/18		\$3.519,54	7,84 días																			
l li	181	1.4.1.5.3.7 Reserva de continge	1,31 días	lun 5/11/18	mar 6/11/18		\$586,59	1,31 días																			
	182	1.4.1.5.3.8 Reserva de continge	15,68 días	mar 6/11/18	mié 28/11/18		\$7.039,09	15,68 días			-								\neg								
JG.	183	1.4.1.5.3.9 Reserva de continge	7,84 días	mié 28/11/	lun 10/12/18		-\$3.519,54	7,84 días																			
GANTT	184	1.4.1.5.3.10 Reserva de contingo	13,07 días	lun 10/12/1	jue 27/12/18		-\$5.865,91	13,07 días			-		_			-	_			0%							
GA	185	1.4.1.5.3.11 Sher-Plan de la estandarización del proceso comercial aplicado a Ecuador	0 días	jue 27/12/18	jue 27/12/18		\$0,00	0 días											*	27/	12						
	186	▲ 1.5 Cierre del Proyecto	3 días	jue 27/12/1	mar 1/1/19		\$1.540,35	3 días											ì	-		-	7 9 %	6			
	187	■ 1.5.1 Acta de aceptación del Proyecto	3 días	jue 27/12/1	mar 1/1/19		\$1.540,35	3 días											ı			-	J 09	6			
	188	1.5.1.1 Revisar actas de capacitación	2 días	jue 27/12/1	lun 31/12/18	Project ma	\$1.435,05	2 días														0	%				
	189	1.5.1.2 Elaborar acta de recepción de	1 día	lun 31/12/1	mar 1/1/19	Computad	\$105,30	1 día														*	0%				
	190	1.5.1.3 Acta firmada	0 días	mar 1/1/19	mar 1/1/19		\$0,00	0 días															* 1/	1			

Elaborado por: Autores

4.4. Subcapítulo D4. Gestión de costos

4.4.1 Plan de gestión de costos

El plan de gestión de costos del proyecto, permite establecer un aproximado en los diferentes costos que incurrirán llevar a cabo este proyecto, incluyendo varios procesos de planificación, estimación, presupuesto y financiamientos requeridos para poder completar el proyecto con el presupuesto aprobado.

4.4.1.1. Tipos de estimación

El equipo de proyecto establece los tipos de estimación y los instrumentos de estimación que formarán parte desde el inicio hasta el final del proyecto. También se establece el nivel de precisión los cuales se detallan en la siguiente tabla.

Tabla 57. Tipos de estimación

Tipos de estimación	Herramienta	Nivel de precisión
Orden de magnitud	Técnica / formulación	- 25% al + 65%
	análoga	
Planificación / Presupuesto	Técnica paramétrica /	- 15% al + 25%
	Bottom up	
Definitivo	Técnica ascendente /	- 5% al + 10%
	Bottom up	

Elaborado por: Autores

4.4.1.2. Unidades de medida

Tabla 58. Unidades de medida

Tipo de recurso	Unidades de medida
Recurso personal / Trabajo	Costo / Hora
Recurso material	Unidades
Costo	Dólares americanos

Elaborado por: Autores

4.4.1.3. Umbrales de Control

Los umbrales de control son aquellos valores fuera de los cuales se deben tomar, una acción correctiva o registrar una lección aprendida, por lo que respecta a este proyecto, se puede expresar una variación permitida de +/5 %, tomando en consideración los parámetros del anexo 4, en los que se
detallan, CV para conocer si el presupuesto está por debajo o por encima
del proceso; CPI para el cálculo del Índice de desempeño del costo; SV
para el conocer el tiempo del cronograma, si esta adelantado o atrasado ese
entregable; SPI para el índice de desempeño del cronograma, y el AC para
conocer el costo actual del proceso. Todos estos indicadores, serán
aceptados por el equipo de proyecto, para cada entregable, al igual que las
respectivas acciones correctivas a tomar. A continuación, se explica
detalladamente en la siguiente matriz:

Tabla 59. Umbrales de control

	UMBRA	LES DE CO	ONTROL						
Alcance	Rango de variaciones en modificaciones de los entregables	Parámetro	Acciones a tomar						
	Menor a 5 %	CV	Continuar con el proyecto y monitorear los costos.						
Documentos	Entre 5% y 10%	SV	Continuar con el proyecto y realizar seguimiento /monitoreo de los costos.						
del proyecto	Entre 10% y 20%	СРІ	Reunión del equipo de proyecto, análisis de las variaciones presentadas y definir cambios para aprobación.						
	Menor a 5 %	CV	Continuar con el proyecto y monitorear los costos.						
Informes	Entre 5% y 10%	SV	Reunión del equipo de proyecto, análisis de las variaciones presentadas y definir cambios para aprobación.						
	Entre 10% y 30%	SPI	Reunión entre el equipo de proyecto y el director de proyecto, revisan variación del costo, aprueban correcciones y definen continuidad del proyecto.						
D. E. R. T. A. (Departamento	Menor a 5 %	CV	Continuar con el proyecto y realizar seguimiento /monitoreo de los costos.						
de estandarización para reducir	Entre 5% y 10%	AC	Reunión del equipo de proyecto, análisis de las variaciones presentadas y definir cambios para aprobación.						

	UMBRA	LES DE C	ONTROL
tiempos de			Reunión entre el equipo del proyecto y
adaptabilidad)	Entre 10% y 20%	CPI	director del Proyecto, establecen margen
Implementada	Ellue 10% y 20%	CFI	de cambio, aprueban correcciones o
			Cancelación del proyecto.
	Menor a 5 %	CV	Continuar con el proyecto y monitorear
	Wienor a 5 %	CV	los costos.
			Reunión del equipo de proyecto, análisis
Manual de	Entre 5% y 10%	SV	de las variaciones presentadas y definir
funciones y			cambios para aprobación.
procesos			Reunión entre el equipo del proyecto y
	Entre 10% y 30%	CPI	el director de proyecto, revisan variación
	Entre 10/0 y 30/0	CII	del costo y definen continuidad,
			aprueban correcciones.
	Menor a 5 %	SV	Continuar con el proyecto y monitorear
	Wichor a 5 70	D V	los costos.
			Reunión del equipo de proyecto, análisis
Plan de	Entre 5% y 10%	CI	de las variaciones presentadas y definir
Contratación y	Entic 570 y 1070	CI	cambios para aprobación, informar a
Capacitación Capacitación			patrocinador.
Cupacitación			Reunión entre el equipo de proyecto y el
	Entre 10% y 30%	CPI	director de proyecto, revisan variación
	Enac 10/0 y 30/0		del costo y definen continuidad o
			conclusión del proyecto.
	Menor a 5 %	SV	Continuar con el proyecto y monitorear
	Wichor a 5 70	5 4	los costos, aprobar correcciones.
			Reunión del equipo de proyecto, análisis
Tabla de	Entre 5% y 10%	CV	de las variaciones presentadas y definir
Tabla de Costos –			cambios para aprobación.
			Reunión entre el equipo de proyecto y el
	Entre 10% y 20%	CPI	Director del Proyecto, establecen
	21110 1070 y 2070		margen de cambio, aprueban
			correcciones.

Elaborado por: Autores

4.4.1.4. Medición del valor ganado

También conocido como EV, es el estándar para medir el desempeño del cronograma y del costo de un proyecto (St-Martin & Fannon, 2010). Esta técnica permitirá al equipo del proyecto, evaluar el avance y el

desempeño del proyecto en base al costo actual, valor planificado y valor ganado.

En la Tabla 60 se muestran los métodos de medición de valor ganado y en la Tabla 61, las fórmulas del pronóstico del valor ganado. Donde, EAC es el estimado del costo total del proyecto a medida que avanza el tiempo, AC es el costo actual acumulado a la fecha, BAC es el presupuesto original del proyecto, EV es el valor ganado o medida del valor del trabajo que se completó a un momento determinado y CPI es el índice de desempeño del presupuesto. De acuerdo al cronograma, el responsable de cada fase deberá presentar un informe mensual, indicando porcentajes de avances de su respectiva fase.

Tabla 60. Métodos de medición de valor ganado.

ENTREGABLE	Método de Medición	Modo de Medición
Totalidad del Proyecto	Valor Acumulado –	Reporte de Información de manera
	Curva S	semanal previa a los monitoreos del
		proceso.

Elaborado por: Autores

Tabla 61. Formulas del pronóstico del valor ganado.

FORMULAS DI	EL PRONÓSTICO I	DEL VALOR GANADO
Tipo de pronóstico	Fórmula	Modo: quien, cómo, cuándo, dónde
EAC variaciones típicas	AC + (BAC - EV)	Informes del proyecto en un tiempo
	/ CPI	determinado.

Elaborado por: Autores

4.4.1.5. Niveles de estimación y de control

Tabla 62. Niveles de estimación y de control.

Tipo de Estimación de Costos	Nivel de Estimación de Costos	Nivel de Control de Costos
Orden de Magnitud	Por Fase	No aplica
Presupuesto	Por Fase	El mismo
Definitivo	Por Fase	El mismo

Elaborado por: Autores

4.4.1.6. Procesos de gestión de costos

Este proceso se da con la finalidad de proporcionar una guía en la ejecución de la gestión de costos en el transcurso del proyecto de Cleveland, en los cuales se observarán a los responsables de ciertas fases y su participación en este proceso.

Tabla 63. Procesos de gestión de costos

Proceso de gestión de	Descripción: qué, quién, cómo, cuándo, dónde, con qué.
costos	
	En el proceso de planificación de la implementación del proyecto
Estimación de costos	de Cleveland para Sherwin Williams, el director de proyecto
	realiza la estimación de los costos.
Preparación del	El director del proyecto planifica el presupuesto.
presupuesto de Costes	
	La empresa Sherwin Williams realizará evaluaciones de posibles
Control do Costos	cambios en los costos con sus respectivas repercusiones. De igual
Control de Costos	forma, se deberá presentar el análisis de impacto de cambios con
	los posibles escenarios.

Elaborado por: Autores

4.4.1.7. Proceso de control de costos

El proceso de control de costos, según la AACE (Asociación Americana de Ingeniería de Costos) es la aplicación de procedimientos para limitar los costos del proyecto a sólo los Autorizados, para enfocar los esfuerzos de control a donde son más efectivos y para lograr un máximo control a un mínimo costo. Este proceso evaluará el impacto de cualquier posible cambio del costo en el transcurso de la implementación del proyecto de Cleveland y se analizará los distintos escenarios posibles respecto a las alternativas de intercambio que se presenten.

Tabla 64. Procesos de Gestión de costos

Control de costos												
	La empresa Sherwin Williams realizará											
	evaluaciones de posibles cambios en los costos											
Control de Costos	con sus respectivas repercusiones. De igual forma,											
	se deberá presentar el análisis de impacto de											
	cambios con los posibles escenarios.											

Elaborado por: Autores

4.4.2 Costeo del proyecto

Son aquellos informes detallados sobre las actividades por cada fase y recursos utilizados, de acuerdo a las bases de estimación del Anexo 1. Como se muestra en la Tabla 65.

Tabla 65 Costeo del proyecto

			Tipo d			Т	ipo de recur	so: Mate	erial		Tipo de recurso: Costo						
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38										
			Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76										
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
	11111	Monitorear Reunión de	Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
	1.1.1.1.1	avances 1	Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62										
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38										
		Monitorear Reunión de avances 2	Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76										
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
			Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
	1.1.1.1.2		Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62										
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38										
			Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76										
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
	1.1.1.1.3	Monitorear Reunión de	Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70										
	1.1.1.1.3	avances 3	Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62										
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
		Monitorear Reunión de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38										
	1.1.1.1.4	avances 4	Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76										

			Tipo o	de recurso: Tr	abajo			1	Γipo de recur	so: Mate	erial		Tipo de recurso: Costo					
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
			Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
			Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38											
			Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76											
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
	1.1.1.1.5	Monitorear Reunión de	Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
	1.1.1.1.5	avances 5	Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38											
			Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76											
			Director Comercial	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
	1.1.1.1.6	Monitorear Reunión de	Jefe financiero	Costo/Hora	2,00	\$28,85	\$57,70											
		avances 6	Director de Marketing	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
		Monitorear	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
	1.1.1.7	Reunión de	Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
		avances 7	Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
			Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											

			Tipo o	de recurso: Tr	abajo			7	Γipo de recur	so: Mate	erial		Tipo de recurso: Costo					
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
			Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
			Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.8	Monitorear	Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
		Reunión de avances 8	Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
		Monitorear	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
			Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.9		Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
		Reunión de avances 9	Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
			Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
			Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.10	Monitorear	Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
		Reunión de avances 10	Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
	1.1.1.1.11	Monitorear	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											

			Tipo	de recurso: Tr	abajo			1	Γipo de recur	so: Mate	erial		Tipo de recurso: Costo					
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	
		Reunión de	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
		avances 11	Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
			Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
			Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
			Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
		Monitorear Reunión de avances 12	Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.12		Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.12		Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
			Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
			Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.13	Monitorear Reunión de	Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
	1.1.1.1.13	avances 13	Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07											
		Monitorear	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14											
	1.1.1.1.14	Reunión de	Director Comercial	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
		avances 14	Jefe financiero	Costo/Hora	3,00	\$28,85	\$86,55											
			Director de Marketing	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93											

			Tipo o	de recurso: Tr	abajo			7	Tipo de recur	so: Mat	erial		Tipo de recurso: Costo					
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	16,80	\$57,69	\$969,19											
Acta de			Project manager	Costo/Hora	16,80	\$40,38	\$678,38											
constitución del provecto	1.1.2.1	Elaborar el acta de constitución						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
aprobada								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
			OIM	Costo/Hora	24,00	\$11,54	\$276,96											
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12											
Registro de interesados 1.1. aprobado	1121	Elaborar el Registro de interesados	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	24,00	\$57,69	\$1.384,56											
	1.1.3.1							Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88				<u> </u>		
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
			Project manager	Costo/Hora	42,00	\$40,38	\$1.695,96											
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	42,00	\$28,85	\$1.211,70											
de alcance	1.1.4.1.1	de Gestión del						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
aprobado		Alcance						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88				<u> </u>		
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77				<u> </u>		
			Project manager	Costo/Hora	42,00	\$40,38	\$1.695,96											
Plan de gestión		Elaborar Plan de	Asistente de O y M	Costo/Hora	42,00	\$28,85	\$1.211,70									<u> </u>		
de requisitos	1.1.4.2.1	Gestión de						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
aprobado		Requisitos						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77						
	-		Project manager	Costo/Hora	56,00	\$40,38	\$2.261,28											
Plan de gestión de cronograma	1.1.4.3.1	Elaborar Plan de Gestión del	Asistente de O y M	Costo/Hora	56,00	\$28,85	\$1.615,60											
aprobado	1.1.4.3.1	Cronograma						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33						
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88						

			Tipo	o de recurso: Tr	abajo			Т	ipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de recu	ırso: Co	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	60,00	\$40,38	\$2.422,80										
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	60,00	\$28,85	\$1.731,00										
de costos	1.1.4.4.1	de Gestión de						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
aprobado		Costos						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
de RRHH	1.1.4.5.1	de Gestión de Recursos						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
aprobado		Humanos						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
de Comunicaciones	1.1.4.6.1	de Gestión de						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
aprobado		Comunicaciones						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	42,00	\$40,38	\$1.695,96										
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	42,00	\$28,85	\$1.211,70										
de riesgos aprobado	1.1.4.7.1	de Gestión de						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
арговадо		Riesgos						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
Plan de gestión		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
de adquisiciones aprobado	1.1.4.8.1	de Gestión de Adquisiciones						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
аргорацо		Auquisiciones						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
Planes de Capacitación v	1.1.5.1	Elaborar Plan	Project manager	Costo/Hora	16,00	\$40,38	\$646,08										
de Socialización	1.1.0.1	de Difusión	Asistente de O y M	Costo/Hora	16,00	\$28,85	\$461,60										İ

			Tipo	de recurso: Tr	abajo			7	Γipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de reci	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
aprobados			Gerente de Mercadeo	Costo/Hora	16,00	\$11,54	\$184,64										
			Capacitador de la matriz de Cleveland	Costo/Hora	16,00	\$49,04	\$784,64										
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	9,60	\$40,38	\$387,65										
			Asistente de O y M	Costo/Hora	16,00	\$28,85	\$461,60										
			Gerente de Mercadeo	Costo/Hora	16,00	\$11,54	\$184,64										
	1.1.5.2	Elaborar Plan de Socialización	Capacitador de la matriz de Cleveland	Costo/Hora	16,00	\$49,04	\$784,64										
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
Plan de		Elaborar Plan	Asistente de O y M	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
aplicación y control	1.1.6.1	de Aplicación y						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Aprobados		control						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
			Sponsor (director ejecutivo)	Costo/Hora	24,00	\$57,69	\$1.384,56										
			OIM	Costo/Hora	24,00	\$11,54	\$276,96										
Especificación de requisitos	1.2.1.1	Verificar con los	Director Comercial	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
aprobados	1,2,1,1	interesados	Jefe CAC	Costo/Hora	24,00	\$11,54	\$276,96										
			Jefa Administrativa	Costo/Hora	24,00	\$11,54	\$276,96										
			Director de Marketing	Costo/Hora	24,00	\$17,31	\$415,44										
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					

			Tipo o	de recurso: Tr	abajo			7	Γipo de recur	so: Mate	erial		Tip	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
			Project manager	Costo/Hora	16,00	\$40,38	\$646,08										
			Sponsor (Director ejecutivo)	Costo/Hora	16,00	\$57,69	\$923,04										
			OIM	Costo/Hora	16,00	\$11,54	\$184,64										
	1.2.1.2	Validar con los	Director Comercial	Costo/Hora	16,00	\$28,85	\$461,60										
	1,2,1,2	interesados	Jefe CAC	Costo/Hora	16,00	\$11,54	\$184,64										
			Jefa Administrativa	Costo/Hora	16,00	\$11,54	\$184,64										
			Director de Marketing	Costo/Hora	16,00	\$17,31	\$276,96										
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
Perfiles y			Project manager	Costo/Hora	48,00	\$40,38	\$1.938,24										
pruebas	1.3.1.1.1	Definición de perfiles						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
aprobados		•						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
		Dr. 1.1	Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
	1.3.1.2.1	Búsqueda de Personal en	Project manager	Costo/Hora	8,00	\$40,38	\$323,04										
	1.3.1.2.1	medios pre- acordados.						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
		ucoz audosi						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
Informe de	1.3.1.2.2	Selección preliminar del	Project manager	Costo/Hora	4,80	\$40,38	\$193,82										
Resultado de	1.3.1.2.2	personal						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Pruebas y de Entrevistas de								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
Personal Preseleccionado			Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
Treselectionado		Pruebas a	Project manager	Costo/Hora	8,00	\$40,38	\$323,04										
	1.3.1.2.3	personal Preseleccionado						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
		r reseleccionado						Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
	1.3.1.2.4	Proceso de entrevistas con	Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
	1.3.1.2.4	personal	Project manager	Costo/Hora	4,80	\$40,38	\$193,82										

			Tipo	de recurso: Tr	abajo			7	Tipo de recur	so: Mate	erial		Tip	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
		preseleccionado						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
	12121	Selección de	Project manager	Costo/Hora	19,20	\$40,38	\$775,30										
Informe de	1.3.1.3.1	terna de candidatos						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33				·	
Resultado de Pruebas y de								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77				·	
Entrevistas de Personal		Proceso de	Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
Seleccionado	1.3.1.3.2	Entrevistas con Terna de	Project manager	Costo/Hora	8,00	\$40,38	\$323,04										
	1.5.1.5.2	Personal						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
		Preseleccionado						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
	1.3.2.1.1.1	Licitación de Adecuación de	Jefe de Mantenimiento	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
	1.3.2.1.1.1	Oficina Oficina	Jefe de sistemas	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
Informe de		Recepción de Ofertas de	Jefe de Mantenimiento	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
selección de contratista	1.3.2.1.1.2	Diseño de Adecuación de Oficina	Jefe de sistemas	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
	122112	Negociación con	Jefe de Mantenimiento	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
	1.3.2.1.1.3	contratistas	Jefe de sistemas	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
Informe de			Jefe de Mantenimiento	Costo/Hora	48,00	\$11,54	\$553,92										
Aprobación de las oficinas listas para funcionamiento	1.3.2.1.2.1	Adecuación de la oficina	Jefe de sistemas	Costo/Hora	48,00	\$11,54	\$553,92										
		Recepción de	Project manager	Costo/Hora	19,20	\$40,38	\$775,30									·	
	1.3.2.2.1.	Ofertas de Proveedores de	Director Comercial	Costo/Hora	19,20	\$28,85	\$553,92										
Informe de Selección de	1.3.4.4.1.	materiales de						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33				<u> </u>	
Proveedores de		Apoyo						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
Materiales de Apoyo		Selección de	Project manager	Costo/Hora	4,80	\$40,38	\$193,82										
	1.3.2.2.2	Proveedores para Materiales	Director Comercial	Costo/Hora	4,80	\$28,85	\$138,48										
		de Apoyo						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					

			Tipo	de recurso: Tr	abajo			7	Γipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de reci	urso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
			Jefa de Recursos humanos	Costo/Hora	24,00	\$11,54	\$276,96										
Personal		Capacitación del	Capacitador de la matriz de Cleveland	Costo/Hora	24,00	\$49,04	\$1.176,96										
Contratado Capacitado	1.3.3.4.1	personal contratado	Project manager	Costo/Hora	14,40	\$40,38	\$581,47										
Сирислицо								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33				ļ	
			Director de marketing	Costo/Hora	24,00	\$17,31	\$415,44										
	1.3.3.3	Socialización interna	Capacitador de la matriz de Cleveland	Costo/Hora	24,00	\$49,04	\$1.176,96										
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Metas del			Director Comercial	Costo/Hora	19,20	\$28,85	\$553,92										<u> </u>
Proyecto Socializadas			Director de Marketing	Costo/Hora	19,20	\$17,31	\$332,35										
Socializadas	1.3.3.4	Socialización	Gerente de Mercadeo	Costo/Hora	32,00	\$11,54	\$369,28										
	1.3.3.4	externa														<u> </u>	
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33				<u> </u>	<u> </u>
		, ,, ,	Director Comercial	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40									<u> </u>	<u> </u>
	1.4.1.1.1	Analizar el Sher-Plan	Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										<u> </u>
	1.4.1.1.1	utilizado a nivel mundial						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
Manual del								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33				<u> </u>	<u> </u>
Sher-Plan para			Director Comercial	Costo/Hora	40,00	\$28,85	\$1.154,00										
la estandarización	1.4.1.1.2	Analizar situación actual	Project manager	Costo/Hora	40,00	\$40,38	\$1.615,20										<u> </u>
del proceso comercial a	1.4.1.1.2	de Ecuador						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					<u> </u>
aplicarse a								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Ecuador	- 		Director Comercial	Costo/Hora	24,00	\$28,85	\$692,40										
	1.4.1.1.3	Preparar Sher- Plan aplicado a	Project manager	Costo/Hora	24,00	\$40,38	\$969,12										
	1.4.1.1.3	Ecuador						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			T	ipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
			Director Comercial	Costo/Hora	32,00	\$28,85	\$923,20										
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
	1.4.1.2.1	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	32,00	\$403,90	\$12.924,80										
Firma del		8L L - 1						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
personal								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
capacitado sobre la								Refrigerio	Unidad	1,00	\$600,00	\$600,00					
estandarización del proceso			Director Comercial	Costo/Hora	32,00	\$28,85	\$923,20										
comercial del			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
Sher-Plan			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
	1.4.1.2.2	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	32,00	\$403,90	\$12.924,80										
		grupos grundos						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Refrigerio	Unidad	1,00	\$600,00	\$600,00					
	1.4.1.3.1.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,40	\$403,90	\$969,36										
Informe de seguimiento preliminar sobre la	1.4.1.3.1.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 2	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,40	\$403,90	\$969,36										
aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional	1.4.1.3.1.1.3	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 3	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,40	\$403,90	\$969,36										
	1.4.1.3.1.1.4	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional quincenalmente 4	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,40	\$403,90	\$969,36										

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			Т	ipo de recur	so: Mate	erial		Tip	o de reci	ırso: Co	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
	1.4.1.3.1.2.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional mensualmente 1	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,40	\$403,90	\$969,36										
		Evaluar la aplicación Sher-	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.2.1.1	Plan a nivel nacional quincenalmente 1						Computador	Unidad	35,00	\$5,77	\$201,95					
		Evaluar la aplicación Sher-	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.2.1.2	Plan a nivel nacional quincenalmente 2						Computador	Unidad	35,00	\$5,77	\$201,95					
		Evaluar la aplicación Sher-	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.2.1.3	Plan a nivel nacional quincenalmente 3						Computador	Unidad	35,00	\$5,77	\$201,95					
		Evaluar la aplicación Sher-	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.2.1.4	Plan a nivel nacional quincenalmente 4						Computador	Unidad	35,00	\$5,77	\$201,95					
		Evaluar la aplicación Sher-	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.2.2.1	Plan a nivel nacional mensualmente						Computador	Unidad	35,00	\$5,77	\$201,95					
	1.4.1.3.3.1.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.3.1.2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			7	Tipo de recur	so: Mate	erial		Tip	o de reci	ırso: Co	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
		estandarización quincenalmente 2															
	1.4.1.3.3.1.3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.3.1.4	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
	1.4.1.3.3.2.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	2,80	\$403,90	\$1.130,92										
		Elaborar	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	4,00	\$17,31	\$69,24										
		informe de	Jefe de Zona 2	Costo/Hora	4,00	\$17,31	\$69,24										
	1.4.1.3.4	desviación vs meta del Sher- Plan	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	4,00	\$403,90	\$1.615,60										
		Fian						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	2,00	\$17,31	\$34,62										
	1.4.1.3.5	Presentar informe a	Project manager	Costo/Hora	2,00	\$40,38	\$80,76										
	1.7.1.5.5	gerencia	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	2,00	\$57,69	\$115,38										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Firma de		Capacitación	Director Comercial	Costo/Hora	32,00	\$28,85	\$923,20										
personal sobre la	1.4.1.4.1	adicional a los trabajadores de	Jefe de Zona 2	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
recapacitación		Sher-Plan de los	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			Т	ipo de recur	so: Mat	erial		Tipe	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
para la aplicación del		4 grupos pequeños	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	32,00	\$403,90	\$12.924,80										
Sher-Plan								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Refrigerio	Unidad	1,00	\$600,00	\$600,00					
			Director Comercial	Costo/Hora	32,00	\$28,85	\$923,20										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
		Capacitación	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	32,00	\$17,31	\$553,92										
	1.4.1.4.2	adicional al personal de los 2	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	32,00	\$403,90	\$12.924,80										
		grupos grandes						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Refrigerio	Unidad	1,00	\$600,00	\$600,00					
			Project manager	Costo/Hora	8,00	\$40,38	\$323,04										
Informe de			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
reforzamiento del Sher-Plan		Presentación de	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
aplicado a nivel nacional	1.4.1.4.4	informe de reforzamiento	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
		de capacitación	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	8,00	\$57,69	\$461,52										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
	1.4.1.5.1.1	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
Informe de control y monitoreo del	1.4.1.5.1.2	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
Sher-Plan a nivel nacional	1.4.1.5.1.3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
	1.4.1.5.1.4	Seguimiento de las 35 tiendas	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20	-				-					

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			Т	Tipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de recu	ırso: Co	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
		Sherwin Williams 4															
	1.4.1.5.1.5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
	1.4.1.5.1.6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	8,00	\$403,90	\$3.231,20										
			Director Comercial	Costo/Hora	4,00	\$28,85	\$115,40										
		Elaborar	Representantes de ventas de las tiendas	Costo/Hora	4,00	\$403,90	\$1.615,60										
	1.4.1.5.1.7	informe de seguimiento						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
		g						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
		Reuniones	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14										
	1.4.1.5.2.1	gerenciales de seguimiento 1	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
		seguimiento 1						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Informe de reuniones								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
gerenciales para			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
el seguimiento comercial del			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
Sher-Plan		Reuniones	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14										
	1.4.1.5.2.2	gerenciales de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
		seguimiento 2						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
	1.4.1.5.2.3	Reuniones gerenciales de	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
	1.7.1.0.2.0	seguimiento 3	Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										

			Tipo d	e recurso: Tr	abajo			7	Tipo de recur	so: Mate	erial		Tip	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
			Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14		İ								
			Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
		Reuniones	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14										
	1.4.1.5.2.4	gerenciales de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
		seguimiento 4						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
		Reuniones	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14										
	1.4.1.5.2.5	gerenciales de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
		seguimiento 5						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	3,00	\$17,31	\$51,93										
		Reuniones	Project manager	Costo/Hora	3,00	\$40,38	\$121,14										
	1.4.1.5.2.6	gerenciales de	Sponsor (Director Ejecutivo)	Costo/Hora	3,00	\$57,69	\$173,07										
		seguimiento 6						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
Sher-Plan de la estandarización	1.4.1.5.3.1	Capacitación a nuevo personal	Director Comercial	Costo/Hora	8,00	\$28,85	\$230,80										
del proceso	1.7.1.3.3.1	nuevo personai 1	Jefa administrativa	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										

			Tipo	de recurso: Tr	abajo			7	Γipo de recur	so: Mat	erial		Tip	o de recu	ırso: Cos	sto	
Entregable	EDT	Actividad	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unidades	Cant.	Costo Unit.	Costo Total	Nombre del recurso	Unid.	Cant.	Costo Unit.	Costo Total
comercial			Jefe de Zona 1	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
aplicado a Ecuador			Jefe de Zona 2	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
			Director Comercial	Costo/Hora	8,00	\$28,85	\$230,80										
			Jefa administrativa	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
	141522	Capacitación a	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
	1.4.1.5.3.2	nuevo personal 2	Jefe de Zona 2	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
			Director Comercial	Costo/Hora	8,00	\$28,85	\$230,80										
			Jefa administrativa	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
		Capacitación a	Jefe de Zona 1	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
	1.4.1.5.3.3	nuevo personal 3	Jefe de Zona 2	Costo/Hora	8,00	\$17,31	\$138,48										
								Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
			Project manager	Costo/Hora	16,00	\$40,38	\$646,08										
	1.5.1.1	Revisar actas de capacitación e indicadores	Capacitador de la matriz de Cleveland	Costo/Hora	16,00	\$49,04	\$784,64										
		mulcadores						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
Acta firmada		Elaborar acta de	OIM	Costo/Hora	8,00	\$11,54	\$92,32										
	1.5.1.2	recepción						Oficina	Unidad	1,00	\$4,33	\$4,33					
	1.0.1.2	definitiva del proyecto						Computador	Unidad	1,00	\$5,77	\$5,77					
								Impresora	Unidad	1,00	\$2,88	\$2,88					
			TOTAL				\$174.387,65	TOTAL				\$4.128,09	TOTAL				\$0,00
GRAN TOTAL		¢170 515 74															
GRAN IUIAL		\$178.515,74									_						

Elaborado por: Autores

4.4.2.1. Costos por fase entregable y por tipo de recurso

Es el formato de presupuesto referente al personal, materiales y a la maquinaria. Como se muestra en la Tabla 66. No incluye reservas de contingencia ni gestión.

Tabla 66 Costos por fase entregable y por tipo de recurso

EDT	ENTREGABLE	TIPO DE RECURSO	MONTO		
1.1.1	Reuniones de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	Monitoreo	MATERIAL OF TERMINA	6.230,88	ф 101 72	
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 181,72	
		MÁQUINA(COSTO)			\$
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 6.412,6		0,00
1.1.2.2	Acta de constitución	PERSONAL(TRABAJO)	\$	Ψ 0.	12,00
	del proyecto	LINGOTO IE(TICIE/ISO)	1.647,58		
	aprobada	MATERIAL(MATERIAL)	,	\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)			\$
		,			0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.660		560,56
	Registro de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	interesados		2.630,64		
1.1.3.2	aprobado	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
1.1.3.2		MÁQUINA(COSTO)			\$
		TOTAL ENTREGARIE			0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 2.643		043,62
1.1.4.1.2	Plan de gestión de	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 2.907,66		
	alcance aprobado	MATERIAL(MATERIAL)	2.907,00	\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)		\$ 12,96	\$
		MAQUINA(COSTO)			0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 2.920,		
	Plan de gestión de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	requisitos aprobado	,	2.907,66		
11422		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
1.1.4.2.2		MÁQUINA(COSTO)			\$
					0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 2.920,		920,64
1.1.4.3.2	Plan de gestión de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	cronograma	NAMEDIAL CALEBOAY	3.876,88	ф 10 00	
	aprobado	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)			\$
					0,00

EDT	ENTREGABLE	TIPO DE RECURSO	MONTO		
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 3.889,86	
1.1.4.4.2	Plan de gestión de costos aprobado	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 4.153,80		
	_	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 4.16		166,78
1.1.4.5.2	Plan de gestión de RRHH aprobado	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,52		
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.6		574,50
	Plan de gestión de Comunicaciones	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,52		
11463	aprobado	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
1.1.4.6.2		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.674		574,50
	Plan de gestión de riesgos aprobado	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 2.907,66		
11150		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
1.1.4.7.2		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 2.920,64	
	Plan de gestión de adquisiciones	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,52		
1.1.4.8.2	aprobado	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
1.1.4.8.2		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.674		574,50
	Planes de Capacitación y de	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 3.895,49		
1.1.5.3	Socialización	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 25,96	
1.1.3.3	aprobados	MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 3.9	921,45
1.1.6.9	Plan de aplicación y control aprobado	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,52		
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.674		574,50
1.2.1.5	Especificación de requisitos	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 7.154,00		

EDT	ENTREGABLE	TIPO DE RECURSO	MONTO		
	aprobados	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 20,20	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 7.1	74,20
1.3.1.1.2	Perfiles y pruebas aprobados	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.938,24		
	1	MATERIAL(MATERIAL)	,	\$ 10,10	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 1.9	948,34
	Informe de Resultado de	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.403,01		
	Pruebas y de	MATERIAL(MATERIAL)	·	\$ 43,28	
1.3.1.2.5	Entrevistas de Personal Preseleccionado	MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
	Trescieccionado	TOTAL ENTREGABLE		\$ 1.4	146,29
	Informe de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	Resultado de		1.559,94		
1.3.1.3.3	Pruebas y de	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 20,20	
	Entrevistas de Personal Seleccionado	MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
	20100101000	TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.5		580,14
1.3.2.1.1.4	Informe de selección de contratista	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,76		
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 0,00	
		MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
		TOTAL ENTREGABLE	\$ 1.661		
	Informe de Aprobación de las	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.107,84		
1.3.2.1.2.2	oficinas listas para	MATERIAL(MATERIAL)	ŕ	\$ 0,00	
	funcionamiento	MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
	TOTAL ENTREGABLE			\$ 1.1	107,84
1.3.2.2.3	Informe de Selección de	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 1.661,52		
	Proveedores de	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 14,43	
	Materiales de Apoyo	MÁQUINA(COSTO)			\$ 0,00
	TOTAL ENTREGABLE		\$ 1.675,95		
1.3.3.2	Personal Contratado	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 2.035,39		
	Capacitado	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 10,10	

EDT	ENTREGABLE	TIPO DE RECURSO	MONTO		
		MÁQUINA(COSTO)			\$
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 2.0	0,00 45,49
	Metas del Proyecto	PERSONAL(TRABAJO)	\$	φ 2.0	143,49
	Socializadas	TERSONAL(TRADAJO)	2.847,95		
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 14,43	
1.3.3.10		MÁQUINA(COSTO)			\$
				Φ.2.0	0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 2.8	62,38
	Manual del Sher- Plan para la	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 6.092,24		
	estandarización del	MATERIAL(MATERIAL)	0.092,24	\$ 30,30	
1.4.1.1.4	proceso comercial a	MÁQUINA(COSTO)		,,	\$
	aplicarse a Ecuador				0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 6.1	22,54
	Firma del personal	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	capacitado sobre la estandarización del	MATERIAL(MATERIAL)	29.911,68	\$1.220,20	
1.4.1.2.3	proceso comercial	MÁQUINA(COSTO)		\$1.220,20	\$
	del Sher-Plan	MAQUINA(COSTO)			0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 31.1	
	Informe de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	seguimiento		18.175,46		
	preliminar sobre la aplicación del Sher- Plan en las 35	MATERIAL(MATERIAL)		\$1.025,62	
1.4.1.3.6		MÁQUINA(COSTO)			\$
	tiendas a nivel				0,00
	nacional			* 10.2	01.00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 19.2	01,08
	Firma de personal sobre la	PERSONAL(TRABAJO)	\$ 29.911,68		
	recapacitación para	MATERIAL(MATERIAL)	27.711,00	\$1.220,20	
1.4.1.4.3	la aplicación del	MÁQUINA(COSTO)		,	\$
	Sher-Plan	, ,			0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 31.1	31,88
	Informe de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
1.4.1.4.5	reforzamiento del Sher-Plan aplicado	MATERIAL(MATERIAL)	4.292,72	\$ 10,10	
	a nivel nacional	MÁQUINA(COSTO)		\$ 10,10	¢
					\$ 0,00
	TOTAL ENTREGABLE		\$ 4.3	02,82	
	Informe de control	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
1 / 1 5 1 0	y monitoreo del		21.118,20	* 45	
1.4.1.5.1.8	Sher-Plan a nivel	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 12,98	
	nacional	MÁQUINA(COSTO)			\$

EDT	ENTREGABLE	TIPO DE RECURSO	MONTO		
					0,00
		TOTAL ENTREGABLE		\$ 21.1	131,18
	Informe de	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	reuniones		2.388,42		
	gerenciales para el	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 77,88	
1.4.1.5.2.7	seguimiento	MÁQUINA(COSTO)			\$
	comercial del Sher- Plan				0,00
	1 1411	TOTAL ENTREGABLE		\$ 2.4	166,30
	Sher-Plan de la	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
	estandarización del		1.800,24		
1 4 1 5 2 11	proceso comercial	MATERIAL(MATERIAL)		\$ 30,30	
1.4.1.5.3.11	aplicado a Ecuador	MÁQUINA(COSTO)			\$
					0,00
	TOTAL ENTREGABLE \$ 1.83		330,54		
	Acta firmada	PERSONAL(TRABAJO)	\$		
			1.523,04		
		MATERIAL(MATERIAL)		\$ 17,31	
		MÁQUINA(COSTO)			\$
					0,00
	TOTAL ENTREGABLE		\$ 1.5	540,35	
		TOTAL ENTREGABLES		\$ 178.5	515,74

Elaborado por: Autores

4.4.2.2. Costo por Semana.

Informe de costes con detalle por semana como se muestra en la Tabla 67, no incluye reservas de contingencia, ni gestión.

Tabla 67 Costos por semana

Nº de Semana	Costo por Semana	Costo Acumulado por Semana
Semana 1	\$ 3.782,11	\$ 3.782,11
Semana 2	\$ 2.132,91	\$ 5.915,02
Semana 3	\$ 2.445,31	\$ 8.360,33
Semana 4	\$ 2.086,17	\$ 10.446,50
Semana 5	\$ 2.443,46	\$ 12.889,96
Semana 6	\$ 2.639,46	\$ 15.529,42
Semana 7	\$ 2.442,53	\$ 17.971,95
Semana 8	\$ 1.666,71	\$ 19.638,66

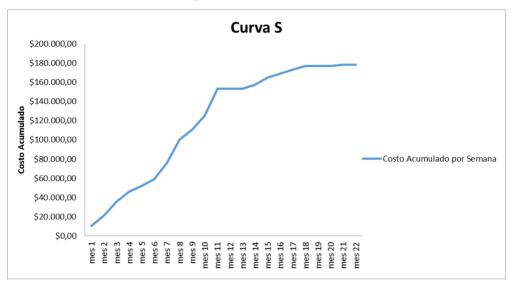
Nº de Semana	Costo por Semana	Costo Acumulado por Semana
Semana 9	\$ 2.591,81	\$ 22.230,47
Semana 10	\$ 2.368,04	\$ 24.598,51
Semana 11	\$ 2.586,24	\$ 27.184,75
Semana 12	\$ 4.122,03	\$ 31.306,78
Semana 13	\$ 4.556,64	\$ 35.863,42
Semana 14	\$ 5.934,87	\$ 41.798,29
Semana 15	\$ 1.506,39	\$ 43.304,68
Semana 16	\$ 1.204,80	\$ 44.509,48
Semana 17	\$ 2.130,39	\$ 46.639,87
Semana 18	\$ 1.372,08	\$ 48.011,95
Semana 19	\$ 1.270,78	\$ 49.282,73
Semana 20	\$ 923,20	\$ 50.205,93
Semana 21	\$ 1.605,61	\$ 51.811,54
Semana 22	\$ 2.022,95	\$ 53.834,49
Semana 23	\$ 3.492,61	\$ 57.327,10
Semana 24	\$ 1.599,98	\$ 58.927,08
Semana 25	\$ 2.425,38	\$ 61.352,46
Semana 26	\$ 2.557,76	\$ 63.910,22
Semana 27	\$ 5.761,00	\$ 69.671,22
Semana 28	\$ 15.565,94	\$ 85.237,16
Semana 29	\$ 11.674,46	\$ 96.911,62
Semana 30	\$ 0,00	\$ 96.911,62
Semana 31	\$ 0,00	\$ 96.911,62
Semana 32	\$ 0,00	\$ 96.911,62
Semana 33	\$ 3.433,15	\$ 100.344,77
Semana 34	\$ 0,00	\$ 100.344,77
Semana 35	\$ 3.433,15	\$ 103.777,92
Semana 36	\$ 0,00	\$ 103.777,92
Semana 37	\$ 3.433,15	\$ 107.211,07
Semana 38	\$ 0,00	\$ 107.211,07
Semana 39	\$ 3.433,15	\$ 110.644,22
Semana 40	\$ 0,00	\$ 110.644,22
Semana 41	\$ 0,00	\$ 110.644,22
Semana 42	\$ 0,00	\$ 110.644,22
Semana 43	\$ 3.433,15	\$ 114.077,37

Nº de Semana	Costo por Semana	Costo Acumulado por Semana
Semana 44	\$ 18.574,14	\$ 132.651,51
Semana 45	\$ 19.767,88	\$ 152.419,39
Semana 46	\$ 870,54	\$ 153.289,93
Semana 47	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 48	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 49	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 50	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 51	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 52	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 53	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 54	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 55	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 56	\$ 0,00	\$ 153.289,93
Semana 57	\$ 3.841,38	\$ 157.131,31
Semana 58	\$ 411,05	\$ 157.542,36
Semana 59	\$ 0,00	\$ 157.542,36
Semana 60	\$ 0,00	\$ 157.542,36
Semana 61	\$ 3.231,20	\$ 160.773,56
Semana 62	\$ 411,05	\$ 161.184,61
Semana 63	\$ 0,00	\$ 161.184,61
Semana 64	\$ 0,00	\$ 161.184,61
Semana 65	\$ 3.841,38	\$ 165.025,99
Semana 66	\$ 411,05	\$ 165.437,04
Semana 67	\$ 0,00	\$ 165.437,04
Semana 68	\$ 0,00	\$ 165.437,04
Semana 69	\$ 3.231,20	\$ 168.668,24
Semana 70	\$ 412,47	\$ 169.080,71
Semana 71	\$ 0,00	\$ 169.080,71
Semana 72	\$ 0,00	\$ 169.080,71
Semana 73	\$ 3.841,38	\$ 172.922,09
Semana 74	\$ 411,05	\$ 173.333,14
Semana 75	\$ 0,00	\$ 173.333,14
Semana 76	\$ 0,00	\$ 173.333,14
Semana 77	\$ 3.231,20	\$ 176.564,34
Semana 78	\$ 1.951,40	\$ 178.515,74

Elaborado por: Autores

4.2.2.3. Curva S de costo en el tiempo

En este punto se presenta el informe de costes con detalle por mes como se muestra en la Figura 8.



Figuran 8 Curva S – Línea Base del Proyecto

4.4.3 Línea base de costos

La línea base de costos constituye el presupuesto de costos que ha sido aprobado a cierta fecha, ya que mediante este se puede conocer el costo de la realización de cada actividad a determinado tiempo. Además de que se refiere a la definición de colchones de protección para cada actividad, lo que se denomina Reservas de contingencia de costos, los cuales se detallan en el subcapítulo D8. Gestión de riesgos. La línea Base de Costos se muestra en la Tabla 68. Las actividades de color azul representan las reservas de contingencia que se utilizarán en caso de existir riesgos en el proyecto.

EDT Nombre de tarea Costo Desarrollo e implementación de estrategia comercial \$208.070,58 1 1.1 \$42.351,79 Dirección del Proyecto 1.1.1 Reuniones de monitoreo \$6.412,60 1.1.1.1 Reunión de avances \$6.412,60 1.1.1.1.1 Reunión de avances 1 \$359,14 \$359,14 1.1.1.1.2 Reunión de avances 2 1.1.1.1.3 Reunión de avances 3 \$359,14

Tabla 68 Línea base de costos

EDT	Nombre de tarea	Costo
1.1.1.1.4	Reunión de avances 4	\$359,14
1.1.1.1.5	Reunión de avances 5	\$359,14
1.1.1.1.6	Reunión de avances 6	\$359,14
1.1.1.1.7	Reunión de avances 7	\$532,22
1.1.1.1.8	Reunión de avances 8	\$532,22
1.1.1.1.9	Reunión de avances 9	\$532,22
1.1.1.1.10	Reunión de avances 10	\$532,22
1.1.1.1.11	Reunión de avances 11	\$532,22
1.1.1.1.12	Reunión de avances 12	\$532,22
1.1.1.13	Reunión de avances 13	\$532,22
1.1.1.1.14	Reunión de avances 14	\$532,22
1.1.2	Acta de constitución del proyecto	\$1.660,56
1.1.2.1	Elaborar el acta de constitución	\$1.660,56
1.1.2.2	Acta de constitución del proyecto aprobada	\$0,00
1.1.3	Registro de interesados	\$2.643,62
1.1.3.1	Elaborar el Registro de interesados	\$2.643,62
1.1.3.2	Registro de interesados aprobado	\$0,00
1.1.4	Plan para la Dirección del Proyecto	\$21.842,06
1.1.4.1	Plan de Gestión del Alcance	\$2.920,64
1.1.4.1.1	Elaborar Plan de Gestión del Alcance	\$2.920,64
1.1.4.1.2	Plan de Gestión del Alcance aprobado	\$0,00
1.1.4.2	Plan de Gestión de Requisitos	\$2.920,64
1.1.4.2.1	Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	\$2.920,64
1.1.4.2.2	Plan de Gestión de Requisitos Aprobado	\$0,00
1.1.4.3	Plan de Gestión del Cronograma	\$3.889,86
1.1.4.3.1	Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	\$3.889,86
1.1.4.3.2	Plan de Gestión del Cronograma Aprobado	\$0,00
1.1.4.4	Plan de Gestión de Costos	\$4.166,78
1.1.4.4.1	Elaborar Plan de Gestión de Costos	\$4.166,78
1.1.4.4.2	Plan de Gestión de Costos Aprobado	\$0,00
1.1.4.5	Plan de Gestión de Recursos Humanos	\$1.674,50
1.1.4.5.1	Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	\$1.674,50
1.1.4.5.2	Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado	\$0,00
1.1.4.6	Plan de Gestión de Comunicaciones	\$1.674,50
1.1.4.6.1	Elaborar Plan de Gestión de Comunicaciones	\$1.674,50
1.1.4.6.2	Plan de Gestión de Comunicaciones Aprobado	\$0,00
1.1.4.7	Plan de Gestión de Riesgos	\$2.920,64
1.1.4.7.1	Elaborar Plan de Gestión de Riesgos	\$2.920,64
1.1.4.7.2	Plan de Gestión de Riesgos Aprobado	\$0,00
1.1.4.8	Plan de Gestión de Adquisiciones	\$1.674,50
1.1.4.8.1	Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	\$1.674,50
1.1.4.8.2	Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado	\$0,00
1.1.5	Plan de capacitación y socialización	\$3.921,45
1.1.5.1	Elaborar plan de Difusión	\$2.089,94
1.1.5.2	Elaborar Plan de socialización	\$1.831,51
1.1.5.3	Plan de capacitación y socialización Aprobado	\$0,00
1.1.6	Plan de Aplicación y Control	\$5.871,51
1.1.6.1	Elaborar Plan de Evaluaciones	\$1.674,50
		, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,

EDT	Nombre de tarea	Costo
1.1.6.2	Reserva de contingencia RG004	\$1.144,64
1.1.6.3	Reserva de contingencia RG005	\$1.144,64
1.1.6.4	Reserva de contingencia RG009	\$1.144,64
1.1.6.5	Reserva de contingencia RG010	\$1.144,64
1.1.6.6	Reserva de contingencia RG011	\$2.289,29
1.1.6.7	Reserva de contingencia RG014	\$1.144,64
1.1.6.8	Reserva de contingencia RG018	\$-3.815,48
1.1.6.9	Plan de aplicación y control aprobado	\$0,00
1.2	Levantamiento de información	\$7.389,42
1.2.1	Especificaciones de Requisitos	\$7.389,42
1.2.1.1	Verificar con los Interesados	\$4.302,50
1.2.1.2	Validar con los interesados	\$2.871,70
1.2.1.3	Reserva de contingencia RG008	\$71,74
1.2.1.4	Reserva de contingencia RG017	\$143,48
1.2.1.5	Especificación de Requisitos Aprobados	\$0,00
1.3	Implementación de la oficina de estandarización	\$17.766,95
1.3.1	Búsqueda y contratación de personal	\$4.974,76
1.3.1.1	Definición de perfiles y pruebas	\$1.948,34
1.3.1.1.1	Definición de perfiles y pruebas a precandidatos	\$1.948,34
1.3.1.1.2	Perfiles y Pruebas Aprobados	\$0,00
1.3.1.2	Búsqueda del personal	\$1.446,29
1.3.1.2.1	Búsqueda de Personal en medios pre-acordados.	\$425,46
1.3.1.2.2	Selección preliminar del personal	\$296,24
1.3.1.2.3	Pruebas a personal Preseleccionado	\$428,34
1.3.1.2.4	Proceso de entrevistas con personal preseleccionado	\$296,24
1.3.1.2.5	Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de	\$0,00
1.5.1.2.5	Personal Preseleccionado	ψ0,00
1.3.1.3	Selección y contratación del personal	\$1.580,14
1.3.1.3.1	Selección de terna de candidatos	\$1.154,68
1.3.1.3.2	Proceso de Entrevistas con Terna de Personal	\$425,46
1.5.1.5.2	Preseleccionado	φτ25,τ0
1.3.1.3.3	Informe de Resultado de Pruebas y de Entrevistas de	\$0,00
1.5.1.5.5	Personal Seleccionado	Ψ0,00
1.3.2	Instalaciones	\$4.445,55
1.3.2.1	Adecuación de oficinas	\$2.769,60
1.3.2.1.1	Selección de Contratistas	\$1.661,76
1.3.2.1.1	Licitación de Adecuación de Oficina	\$738,56
1.3.2.1.1.2	Recepción de Ofertas de Diseño de Adecuación de	\$738,56
1.3.2.1.1.2	Oficina	Ψ730,30
1.3.2.1.1.3	Negociación con contratistas	\$184,64
1.3.2.1.1.4	Informe de selección de contratista	\$0,00
1.3.2.1.2	Adecuaciones	\$1.107,84
1.3.2.1.2.1	Adecuación de la oficina	\$1.107,84
1.3.2.1.2.2	Informe de Aprobación de las oficinas listas para	\$0,00
	funcionamiento	¥3,30
1.3.2.2	Materiales de Apoyo	\$1.675,95
1.3.2.2.1	Recepción de Ofertas de Proveedores de Materiales	\$1.339,32

EDT	Nombre de tarea	Costo
1.3.2.2.2	Selección de Proveedores para Materiales de Apoyo	\$336,63
1.3.2.2.3	Informe de Selección de Proveedores de Materiales	\$0,00
	de Apoyo	
1.3.3	Capacitación y Socialización	\$8.346,63
1.3.3.1	Capacitación del personal contratado	\$2.045,49
1.3.3.2	Personal Contratado Capacitado	\$0,00
1.3.3.3	Socialización interna	\$1.596,73
1.3.3.4	Socialización externa	\$1.265,65
1.3.3.5	Reserva de contingencia RG007	\$143,28
1.3.3.6	Reserva de contingencia RG008	\$143,28
1.3.3.7	Reserva de contingencia RG012	\$859,69
1.3.3.8	Reserva de contingencia RG015	\$859,69
1.3.3.9	Reserva de contingencia RG016	\$1.432,82
1.3.3.10	Metas del Proyecto Socializadas	\$0,00
1.4	Estandarización del proceso comercial	\$139.022,07
1.4.1	Aplicación de Sher-Plan para la estandarización del	\$139.022,07
1 4 1 1	proceso comercial	¢(122 54
1.4.1.1 1.4.1.1.1	Preparar información para la realidad de Ecuador Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel mundial	\$6.122,54
1.4.1.1.1	Analizar el Sner-Pian utilizado a nivel mundial Analizar situación actual de Ecuador	\$1.671,62
1.4.1.1.3		\$2.779,30 \$1.671,62
1.4.1.1.4	Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador Manual del Sher-Plan para la estandarización del	\$1.671,62
1.4.1.1.4	proceso comercial a aplicarse a Ecuador	\$0,00
1.4.1.2	Capacitación al personal para la aplicación de Sher-	\$31.131,88
1.7.1.2	Plan	φ31.131,00
1.4.1.2.1	Capacitar al personal de los 4 grupos pequeños	\$15.565,94
1.4.1.2.2	Capacitar al personal de los 2 grupos grandes	\$15.565,94
1.4.1.2.3	Firma del personal capacitado sobre la \$6	
	estandarización del proceso comercial del Sher-Plan	. ,
1.4.1.3	Recopilación de información para seguimiento	\$19.201,08
	preliminar	
1.4.1.3.1	Recorrido de las 35 tiendas Sherwin a nivel	\$4.846,80
	nacional	
1.4.1.3.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$3.877,44
	quincenalmente	
1.4.1.3.1.1.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$969,36
1 4 1 2 1 1 2	quincenalmente 1	Φο το 2 τ
1.4.1.3.1.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$969,36
1 4 1 2 1 1 2	quincenalmente 2 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$0.00.20
1.4.1.3.1.1.3		\$969,36
1.4.1.3.1.1.4	quincenalmente 3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$969,36
1.4.1.3.1.1.4	quincenalmente 4	\$707,30
1.4.1.3.1.2	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$969,36
1.7.1.3.1.2	mensualmente	φ202,30
1.4.1.3.1.2.1	Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel nacional	\$969,36
1.1.1.3.1.2.1	mensualmente 1	Ψ,0,50
1.4.1.3.2	Evaluación de la aplicación Sher-Plan	\$6.664,35
	2 minuted to in apartition office 1 init	ψυισυπ,ου

1.4.1.3.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente	EDT	Nombre de tarea	Costo
1.4.1.3.2.1.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1 1.4.1.3.2.1.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2 1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3.1 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización purcenalmente 1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.1.30,92 3.	1.4.1.3.2.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$5.331,48
1.4.1.3.2.1.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2 1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1 1.4.1.3.3.2.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1 1.4.1.3.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización procesos de estandarización quicenalmente 1 1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1.4.1.3.6 1			ŕ
1.4.1.3.2.1.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2 1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.332,87 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación vs meta del Sher-Plan 1.4.1.4.1 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan 1.4.1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.1 1.4.	1.4.1.3.2.1.1		\$1.332,87
1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3.2.87			·
1.4.1.3.2.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3 1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización 1.4.1.3.3.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación winder de la Sher-Plan 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación winder de la Sher-Plan 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 3.4.1.4.1 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4 Presentación del Sher-Plan 1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3.4.30.2.8 3.2.31.20 3.2.31.20 3.2.31.20 3.2.31.20 3.2.31.20 3.2.31.20 3	1.4.1.3.2.1.2	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$1.332,87
1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente			
1.4.1.3.2.1.4 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4 1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización 1.4.1.3.3.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.3 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759.85 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759.85 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94 \$1.5.65,94	1.4.1.3.2.1.3	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$1.332,87
1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1.4.1.3.3 Asesosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759.85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275.48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan \$35.434.70 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.65.94 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan \$1.565.94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$4.302.82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$4.131.87 1.4.1.5.1 Seguimiento del Sher-Plan \$35.231.20 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231.2		quincenalmente 3	
1.4.1.3.2.2 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente	1.4.1.3.2.1.4	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$1.332,87
1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1			
1.4.1.3.2.2.1 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente	1.4.1.3.2.2	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$1.332,87
Mensualmente Messosar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización		mensualmente	
1.4.1.3.3	1.4.1.3.2.2.1	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional	\$1.332,87
1.4.1.3.3.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente			
1.4.1.3.3.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente	1.4.1.3.3	Asesosar a al personal que no ejecuta bien los	\$5.654,60
1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1			•
1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1	1.4.1.3.3.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	\$4.523,68
1.4.1.3.3.1.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 1 \$1.130,92 1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 \$1.130,92 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 \$1.130,92 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 \$1.130,92 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente \$1.130,92 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación ve meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación ve meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional \$0,00 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35,434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15,565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15,565,94 1.4.1.4.3 Pirma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.5.1 Se		procesos de estandarización quicenalmente	•
1.4.1.3.3.1.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 2 1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 4 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15.565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15.565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$4.7131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1 Seguimiento de l	1.4.1.3.3.1.1		\$1.130,92
1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$2.75,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20			
1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15.565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20	1.4.1.3.3.1.2		\$1.130,92
1.4.1.3.3.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 3 \$1.130,92 1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 \$1.130,92 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente \$1.130,92 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente \$1.130,92 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional \$0,00 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35,434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15,565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15,565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4,302,82 1.4.1.5.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacio			
1.4.1.3.3.1.4 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quicenalmente 4 1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación va meta del Sher-Plan 1.4.1.3.5 Presentar informe de desviación va meta del Sher-Plan 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20	1.4.1.3.3.1.3		\$1.130,92
Description Procesos de estandarización quicenalmente 4 Procesos de estandarización mensualmente			
1.4.1.3.3.2 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente \$1.130,92 1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente l \$1.130,92 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional \$0,00 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35,434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15,565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15,565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4,302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47,131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21,131,18 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 <td>1.4.1.3.3.1.4</td> <td>Asesorar a al personal que no ejecuta bien los</td> <td>\$1.130,92</td>	1.4.1.3.3.1.4	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	\$1.130,92
1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1			
1.4.1.3.3.2.1 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1 \$1.130,92 1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional \$0,00 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15.565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15.565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.3.3.2	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	\$1.130,92
1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85		procesos de estandarización mensualmente	
1.4.1.3.4 Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan \$1.759,85 1.4.1.3.5 Presentar informe a gerencia \$275,48 1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional \$0,00 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan \$35.434,70 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños \$15.565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15.565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.3.3.2.1	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los	\$1.130,92
1.4.1.3.5Presentar informe a gerencia\$275,481.4.1.3.6Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional\$0,001.4.1.4Reforzamiento de Sher-Plan\$35.434,701.4.1.4.1Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños\$15.565,941.4.1.4.2Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes\$15.565,941.4.1.4.3Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan\$0,001.4.1.4.4Presentación de seguimiento preliminar\$4.302,821.4.1.4.5Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional\$0,001.4.1.5.1Seguimiento de Sher-Plan\$47.131,871.4.1.5.1.1Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams\$21.131,181.4.1.5.1.2Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1\$3.231,201.4.1.5.1.2Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2\$3.231,20			
1.4.1.3.6 Informe de seguimiento preliminar sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.3.4	Elaborar informe de desviación vs meta del Sher-Plan	\$1.759,85
aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	1.4.1.3.5	Presentar informe a gerencia	\$275,48
aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional 1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan 1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2	1.4.1.3.6	Informe de seguimiento preliminar sobre la	\$0,00
1.4.1.4.1 Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			
Plan de los 4 grupos pequeños \$15.565,94 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15.565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$4.302,82 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$47.131,87 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.4	Reforzamiento de Sher-Plan	\$35.434,70
Plan de los 4 grupos pequeños 1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20		Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-	
1.4.1.4.2 Capacitación adicional al personal de los 2 grupos grandes \$15.565,94 1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan \$0,00 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			
1.4.1.4.3 Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.4.2		\$15.565,94
aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			
aplicación del Sher-Plan 1.4.1.4.4 Presentación de seguimiento preliminar \$4.302,82 1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.4.3	Firma de personal sobre la recapacitación para la	\$0,00
1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			,
1.4.1.4.5 Informe de reforzamiento del Sher-Plan aplicado a nivel nacional \$0,00 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.4.4	Presentación de seguimiento preliminar	\$4.302,82
nivel nacional 1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			
1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan \$47.131,87 1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			• •
1.4.1.5.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams \$21.131,18 1.4.1.5.1.1 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1 \$3.231,20 1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20	1.4.1.5		\$47.131,87
1.4.1.5.1.1Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 1\$3.231,201.4.1.5.1.2Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2\$3.231,20			
1.4.1.5.1.2 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 2 \$3.231,20			
	1.4.1.5.1.3	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 3	\$3.231,20

EDT	Nombre de tarea	Costo
1.4.1.5.1.4	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 4	\$3.231,20
1.4.1.5.1.5	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 5	\$3.231,20
1.4.1.5.1.6	Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin Williams 6	\$3.231,20
1.4.1.5.1.7	Elaborar informe de seguimiento	\$1.743,98
1.4.1.5.1.8	Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a	\$0,00
	nivel nacional	
1.4.1.5.2	Reuniones gerenciales de seguimiento	\$2.466,30
1.4.1.5.2.1	Reuniones gerenciales de seguimiento 1	\$411,05
1.4.1.5.2.2	Reuniones gerenciales de seguimiento 2	\$411,05
1.4.1.5.2.3	Reuniones gerenciales de seguimiento 3	\$411,05
1.4.1.5.2.4	Reuniones gerenciales de seguimiento 4	\$411,05
1.4.1.5.2.5	Reuniones gerenciales de seguimiento 5	\$411,05
1.4.1.5.2.6	Reuniones gerenciales de seguimiento 6	\$411,05
1.4.1.5.2.7	Informe de reuniones gerenciales para el	\$0,00
	seguimiento comercial del Sher-Plan	
1.4.1.5.3	Capacitación a nuevo personal	\$23.534,39
1.4.1.5.3.1	Capacitación a nuevo personal 1	\$610,18
1.4.1.5.3.2	Capacitación a nuevo personal 2	\$610,18
1.4.1.5.3.3	Capacitación a nuevo personal 3	\$610,18
1.4.1.5.3.4	Reserva de contingencia RG001	\$16.424,54
1.4.1.5.3.5	Reserva de contingencia RG002	\$3.519,54
1.4.1.5.3.6	Reserva de contingencia RG003	\$3.519,54
1.4.1.5.3.7	Reserva de contingencia RG006	\$586,59
1.4.1.5.3.8	Reserva de contingencia RG013	\$7.039,09
1.4.1.5.3.9	Reserva de contingencia RG019	\$-3.519,54
1.4.1.5.3.10	Reserva de contingencia RG020	\$-5.865,91
1.4.1.5.3.11	Sher-Plan de la estandarización del proceso	\$0,00
	comercial aplicado a Ecuador	
1.5	Cierre del Proyecto	\$1.540,35
1.5.1	Acta de aceptación del Proyecto	\$1.540,35
1.5.1.1	Revisar actas de capacitación e indicadores	\$1.435,05
1.5.1.2	Elaborar acta de recepción definitiva del proyecto	\$105,30
1.5.1.3	Acta firmada	\$0,00

Elaborado por: Autores

4.4.3.1. Sistemas de control de tiempos y costos

La persona responsable del desarrollo de cada fase del proyecto debe emitir un informe sobre el avance en términos de tiempo y costos, con el objetivo que el director del proyecto, compacte en el cronograma la información dada en los informes suministrando datos al sistema de valor ganado, para poder emitir un informe general.

Tabla 69. Sistemas de control de tiempos y costos.

adaptabilidad en un proceso de gestion del cambio para Snerwin Williams.

Control de tiempos	Son aquellos reportes elaborados periódicamente de la empresa Sherwin Williams por cada responsable de cada fase, con el propósito de informar los avances del proyecto. Los cambios de los costos del proyecto solo pueden variar en +/- 5 días.
Control de Costos	Son aquellos reportes elaborados periódicamente de la empresa Sherwin Williams por cada responsable de cada fase, con el propósito de informar los avances del proyecto. Los cambios de los costos del proyecto solo pueden variar en +/-10%-

Elaborado por: Autores

4.4.3.2. Razones aceptables para cambios en el costo.

Las solicitudes de cambio en los costos establecidos para el desarrollo del proyecto serán aceptadas en caso de una posible disminución en ventas y al existir un incremento en los costos por hora de trabajo impuesto por el gobierno.

Las evaluaciones que se presenten respecto a cambios en los costos de la implementación del proyecto de Cleveland, son responsabilidad exclusiva del director del proyecto y de igual forma, sus aprobaciones o rechazos. Así también pueden existir cambios emergentes, que afecten el normal desenvolvimiento del proyecto que pasarán a ser aprobados automáticamente. Para establecer los documentos que se utilizaran en el control de cambios de costos son:

Tabla 70. Documentos utilizados en el control de cambios

Documentos utilizados en el control de cambios de costos	
Solicitud de cambios	
Acta de reunión de coordinación del proyecto	
El presente plan del proyecto	

Elaborado por: Autores

4.4.4 Presupuesto del proyecto

El presupuesto del proyecto además de la línea base de costos de la Tabla 68 se añaden las reservas de gestión como se muestra en la Tabla 71. El valor de la reserva de gestión se la obtendrá del costo del plan de contingencia del Subcapítulo D8. Gestión de riesgos.

Tabla 71 Presupuesto del proyecto

LÍNEA BASE DE COSTOS	\$208.070,58
RESERVA DE GESTIÓN	\$ 14.500,00
PRESUPUESTO TOTAL DEL	\$ 222.570,58
PROYECTO	

Elaborado por: Autores

4.4.4.1. Presupuesto por Semana.

Informe el presupuesto con detalle por semana como se muestra en la Tabla 72.

Tabla 72 Presupuesto por semana

Nº de Semana	Línea base de costos	Línea base de costos+ R. GESTIÓN	Costo Acumulado por Semana
Semana 1	\$3.782,11	\$ 3.939,72	\$ 3.939,72
Semana 2	\$2.132,91	\$ 2.290,52	\$ 6.230,24
Semana 3	\$2.445,31	\$ 2.602,92	\$ 8.833,16
Semana 4	\$2.086,17	\$ 2.243,78	\$ 11.076,93
Semana 5	\$2.443,46	\$ 2.601,07	\$ 13.678,00
Semana 6	\$2.639,46	\$ 2.797,07	\$ 16.475,07
Semana 7	\$2.442,53	\$ 2.600,14	\$ 19.075,21
Semana 8	\$1.666,71	\$ 1.824,32	\$ 20.899,53
Semana 9	\$2.591,81	\$ 2.749,42	\$ 23.648,95
Semana 10	\$2.368,04	\$ 2.525,65	\$ 26.174,60
Semana 11	\$2.586,24	\$ 2.743,85	\$ 28.918,45
Semana 12	\$4.122,03	\$ 4.279,64	\$ 33.198,08
Semana 13	\$5.182,13	\$ 5.339,74	\$ 38.537,82
Semana 14	\$8.896,16	\$ 9.053,77	\$ 47.591,59
Semana 15	\$4.508,62	\$ 4.666,23	\$ 52.257,82
Semana 16	\$110,99	\$ 268,60	\$ 52.526,42
Semana 17	\$292,33	\$ 449,94	\$ 52.976,36
Semana 18	\$1.502,61	\$ 1.660,22	\$ 54.636,58
Semana 19	\$1.415,27	\$ 1.572,88	\$ 56.209,46
Semana 20	\$923,20	\$ 1.080,81	\$ 57.290,26

Nº de Semana	Línea base de costos	Línea base de costos+ R. GESTIÓN	Costo Acumulado por Semana
Semana 21	\$1.455,42	\$ 1.613,03	\$ 58.903,29
Semana 22	\$1.433,84	\$ 1.591,45	\$ 60.494,74
Semana 23	\$3.328,14	\$ 3.485,75	\$ 63.980,49
Semana 24	\$2.143,22	\$ 2.300,83	\$ 66.281,32
Semana 25	\$2.032,68	\$ 2.190,29	\$ 68.471,61
Semana 26	\$1.462,05	\$ 1.619,66	\$ 70.091,27
Semana 27	\$2.063,02	\$ 2.220,63	\$ 72.311,89
Semana 28	\$1.479,08	\$ 1.636,69	\$ 73.948,58
Semana 29	\$2.637,52	\$ 2.795,13	\$ 76.743,71
Semana 30	\$3.948,20	\$ 4.105,81	\$ 80.849,52
Semana 31	\$11.674,46	\$ 11.832,07	\$ 92.681,59
Semana 32	\$16.966,87	\$ 17.124,48	\$ 109.806,07
Semana 33	\$3.433,15	\$ 3.590,76	\$ 113.396,83
Semana 34	\$0,00	\$ 157,61	\$ 113.554,44
Semana 35	\$3.433,15	\$ 3.590,76	\$ 117.145,19
Semana 36	\$0,00	\$ 157,61	\$ 117.302,80
Semana 37	\$3.433,15	\$ 3.590,76	\$ 120.893,56
Semana 38	\$0,00	\$ 157,61	\$ 121.051,17
Semana 39	\$3.433,15	\$ 3.590,76	\$ 124.641,93
Semana 40	\$0,00	\$ 157,61	\$ 124.799,54
Semana 41	\$0,00	\$ 157,61	\$ 124.957,15
Semana 42	\$0,00	\$ 157,61	\$ 125.114,76
Semana 43	\$3.433,15	\$ 3.590,76	\$ 128.705,51
Semana 44	\$18.574,14	\$ 18.731,75	\$ 147.437,26
Semana 45	\$19.767,88	\$ 19.925,49	\$ 167.362,75
Semana 46	\$871,99	\$ 1.029,60	\$ 168.392,35
Semana 47	\$0,00	\$ 157,61	\$ 168.549,96
Semana 48	\$0,00	\$ 157,61	\$ 168.707,57
Semana 49	\$0,00	\$ 157,61	\$ 168.865,18
Semana 50	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.022,78
Semana 51	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.180,39
Semana 52	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.338,00
Semana 53	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.495,61
Semana 54	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.653,22
Semana 55	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.810,83
Semana 56	\$0,00	\$ 157,61	\$ 169.968,44
Semana 57	\$3.841,38	\$ 3.998,99	\$ 173.967,43
Semana 58	\$411,05	\$ 568,66	\$ 174.536,08
Semana 59	\$0,00	\$ 157,61	\$ 174.693,69
Semana 60	\$0,00	\$ 157,61	\$ 174.851,30
Semana 61	\$3.231,20	\$ 3.388,81	\$ 178.240,11
Semana 62	\$411,05	\$ 568,66	\$ 178.808,77

Nº de Semana	Línea base de costos	Línea base de costos+ R. GESTIÓN	Costo Acumulado por Semana
Semana 63	\$0,00	\$ 157,61	\$ 178.966,38
Semana 64	\$0,00	\$ 157,61	\$ 179.123,99
Semana 65	\$3.841,38	\$ 3.998,99	\$ 183.122,98
Semana 66	\$411,05	\$ 568,66	\$ 183.691,63
Semana 67	\$0,00	\$ 157,61	\$ 183.849,24
Semana 68	\$0,00	\$ 157,61	\$ 184.006,85
Semana 69	\$3.231,20	\$ 3.388,81	\$ 187.395,66
Semana 70	\$411,05	\$ 568,66	\$ 187.964,32
Semana 71	\$0,00	\$ 157,61	\$ 188.121,93
Semana 72	\$0,00	\$ 157,61	\$ 188.279,54
Semana 73	\$4.739,14	\$ 4.896,75	\$ 193.176,28
Semana 74	\$2.655,45	\$ 2.813,06	\$ 195.989,34
Semana 75	\$2.244,40	\$ 2.402,01	\$ 198.391,35
Semana 76	\$2.244,40	\$ 2.402,01	\$ 200.793,36
Semana 77	\$5.475,60	\$ 5.633,21	\$ 206.426,57
Semana 78	\$2.655,45	\$ 2.813,06	\$ 209.239,63
Semana 79	\$2.244,40	\$ 2.402,01	\$ 211.641,64
Semana 80	\$2.244,42	\$ 2.402,03	\$ 214.043,67
Semana 81	\$2.244,60	\$ 2.402,21	\$ 216.445,87
Semana 82	\$2.244,62	\$ 2.402,23	\$ 218.848,10
Semana 83	\$2.244,60	\$ 2.402,21	\$ 221.250,31
Semana 84	\$2.243,11	\$ 2.400,72	\$ 223.651,03
Semana 85	\$2.244,61	\$ 2.402,22	\$ 226.053,25
Semana 86	\$2.244,61	\$ 2.402,22	\$ 228.455,47
Semana 87	\$-215,48	(\$ 57,87)	\$ 228.397,60
Semana 88	\$-2.244,60	(\$ 2.086,99)	\$ 226.310,61
Semana 89	\$-2.244,05	(\$ 2.086,44)	\$ 224.224,16
Semana 90	\$-2.244,04	(\$ 2.086,43)	\$ 222.137,73
Semana 91	\$-109,65	\$ 47,96	\$ 222.185,69
Semana 92	\$227,28	\$ 384,89	\$ 222.570,58

Elaborado por: Autores

4.4.4.2. Curva S de presupuesto en el tiempo

En este punto se presenta el informe de presupuesto con detalle por mes como se muestra en la Figura 9.

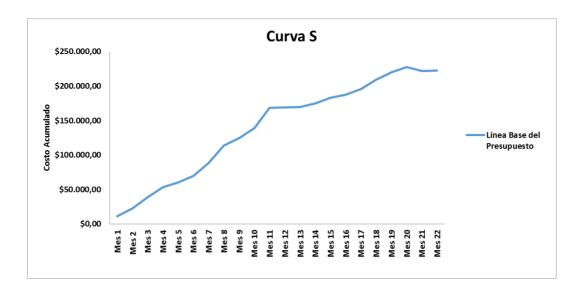


Figura 9 Curva S – Presupuesto del Proyecto

4.4.5 Requisitos de financiamiento del proyecto.

El presente proyecto se realiza en una organización con actividad empresarial en curso y con suficientes fondos para la realización del presente proyecto. Por lo tanto, no es necesario el financiamiento externo para la realización del mismo. El presupuesto final del proyecto fue de \$ 222.570,58 (Doscientos veinte y dos mil, quinientos setenta dólares con cincuenta y ocho centavos)

4.5. Subcapítulo D5. Gestión de la calidad.

4.5.1 Plan de gestión de calidad.

La implementación del proyecto de Cleveland, puede llevarse a cabo dentro del tiempo, presupuesto y recursos establecidos, sin embargo, en el transcurso del proyecto puede existir pequeños fracasos por la forma de gestionar las expectativas de los colabores que están pendientes de la calidad del proyecto. La calidad puede relacionarse con la calidad del manejo de los clientes lo cual implica elaborar estratégicamente las interrogantes correctas, con el fin de obtener la información y establecer el alcance del proyecto.

Los planes de gestión de calidad deben de ser detallados para poder ser entregables en el proceso en el que se asegura que cada una de las fases ha cumplido con los requisitos que los interesados esperen. Se debe recordar que este proyecto trata de la implementación de un departamento de estandarización, en la cual los interesados de esta gestión en primer plano serán los colaboradores internos de la empresa.

4.5.2 Política de calidad del proyecto

La calidad se puede definir como el nivel en que los requerimientos del cliente son atendidos y satisfechos, dado a que para asegurar que este nivel sea satisfactorio, se debe cumplir con los siguientes objetivos del proyecto, declarando lo siguiente:

- a) Entrega de 3 informes del avance del proyecto antes del martes 02/05/2017, y consiguientemente de acuerdo a su respetiva fecha detallada en la estimación análoga, hasta el lunes 02/10/2017.
- b) Elaborar los planes de gestión del proyecto, al día siguiente de acuerdo al cronograma de actividades.
- c) Concluir el proyecto de Cleveland en el periodo estimado de 22 meses, el cual se estipuló en el capítulo B punto 2.7 Análisis financiero y en la Tabla 22 del Acta de constitución del proyecto.
- d) Priorizar los costos efectuados en el proyecto para que bordeen los \$ 222.570,58 dólares
- e) Cumplir con el presupuesto estimado de servicios básicos y suministros de oficina de \$33.981,74, tal y como se estipuló en el capítulo B punto 2.7 Análisis financiero.

La calidad del producto, es la percepción que tiene la empresa Sherwin Williams al asumir la conformidad con la implementación del proyecto de Cleveland para llevar a cabo sus operaciones. A continuación, se detallan las políticas de calidad del producto:

a) Entregar un departamento de estandarización con la capacidad máxima de 61 personas, conformados por; el sponsor del proyecto, especialista

comercial, especialista administrativo, el equipo de desarrollo y especialistas operativos.

b) Los indicadores de desempeño de la lista de procesos al terminar el proyecto, serán a través de las evaluaciones de forma periódica con el objetivo de medir el desempeño de sus funciones, una vez implementado el departamento de estandarización.

4.5.3 Aseguramiento de la calidad

El director del proyecto será el encargado del control y del aseguramiento de la calidad. No obstante, cada personal asignado a cada área, será el responsable de la entrega de documentos mediante el uso de la lista de verificación de la calidad, la cual se detalla en la Tabla 73. El proceso de aseguramiento de la calidad se realizará mediante un monitoreo que dé lugar a la verificación del cumplimiento de los procesos definidos en el plan de gestión de calidad.

4.5.4 Proceso del control de la calidad

El proceso de control se puede llevar a cabo mediante los siguientes indicadores:

- a) Entrega de documentos que respaldan la verificación de calidad. Esta verificación de calidad consiste en que los estándares de calidad se cumplan de acuerdo al tiempo determinado anteriormente en la lista de actividades y en caso de identificar problemas, se pueda sugerir maneras de mejorarlos. Esta verificación de calidad se encargará de controlar las especificaciones de cada documento a entregar, respetando la estructura detallada en la lista de verificación de calidad y el tiempo de entrega.
- b) El presupuesto del proyecto y el tiempo en el que se va a llevar a cabo.

4.5.5 Plan de mejoras del proceso

El plan de mejoras se estableció como un determinado plan secundario al plan de gestión de la calidad, el cual se muestra en la siguiente tabla que contiene los procesos a mejorar con sus respectivas actividades y operatividad.

Tabla 73. Plan de mejoras del proceso.

PROCESO	ACTIVIDADES DE MEJORA	MÉTRICAS
Validación	La empresa Sherwin Williams debe establecer una metodología para el monitoreo de los procesos, reportes y correcciones en las observaciones. Elaborar un reporte de desempeño de los procesos	Porcentaje y número de controles y recomendaciones de auditoría.
Soporte	Conformar un equipo de profesionales con el fin de ofrecer una asesoría posterior a las instalaciones respecto al proyecto. Establecer una norma para solicitudes y atención de casos de soporte	Porcentaje y número de índice de soporte a usuario
Entrenamiento	Implementar jornadas de capacitación para todo el personal de Sherwin Williams Elaborar planes de reforzamiento en determinados procesos en los cuales se halla identificado un mayor número de solicitudes de soporte por errores operativos.	Cantidad de sesiones de entrenamiento. Adicional, se toma en cuenta el porcentaje de capacitaciones internas y el porcentaje de asistencia a entrenamientos.
Políticas y procedimientos	Anexar procedimientos y políticas para la operación de nuevos procesos.	Número de procedimientos por cada proceso y políticas establecidas.

Elaborado por: Autores

4.5.6 Métricas de Calidad

Las métricas de calidad es la operatividad con la que se describirá el atributo de la implementación del proyecto de Cleveland que indica la manera en que el proceso de control de calidad medirá el trabajo a realizar.

Las métricas de calidad en general de la implementación del proyecto de Cleveland son:

- a) Elaborar los reportes de avance del proyecto, una hora después de culminar el monitoreo. asumiendo que cada acción se lleve a cabo tal y como se específica en el cronograma de actividades.
- b) Elaborar los planes de gestión del proyecto, entre 3 y 4 horas antes del día de entrega, para poder corregir algún error de escritura o procedimiento, en caso de que exista alguno, asumiendo que cada acción se lleve a cabo tal y como se específica en el cronograma de actividades.

A continuación, se detalla de manera específica, la forma en que se medirá los diferentes entregables del proyecto con el propósito de inspeccionar la calidad de los mismos.

4.5.6.1 Factor de calidad relevante

El factor de calidad relevante en el presente proyecto es: la investigación de mercado que se realiza para la adaptación de la marca Sherwin Williams en Ecuador.

4.5.6.2. Definición del factor de calidad

Hace referencia al cumplimiento del cronograma de trabajo y al presupuesto señalado, así también, como los interesados que detalladamente se han visto visibles.

La investigación de mercado es definida como el factor de calidad relevante en el presente proyecto, pues de este, se hace referencia al proceso de las acciones que identifican, el comportamiento del consumidor en Ecuador, además colabora con la identificación, recopilación, análisis y difusión de la información para conocer las acciones que se deben tomar en el proceso de implementación del departamento de estandarización. Adicionalmente, ayuda a determinar si el producto puede tener el mismo

consumo esperado que se plante, y de esta manera, mejorar la toma de decisiones de marketing.

El desempeño de este factor relevante es fundamental porque permitirá que la implementación del Departamento de estandarización cumpla eficientemente todos los procesos legales y administrativos y consiguientemente, puede generar un nuevo servicio referente a un control en todas las agencias a nivel nacional y en la ejecución de los planes de acción.

4.5.6.3. Propósito de la métrica

El propósito de la métrica en este proyecto es poder monitorear y evaluar mediante los indicadores ya establecidos, el estado del proyecto en curso, luego se pretende conocer los riesgos potenciales y poder detectar las diferentes áreas problemáticas. Todas estas actividades mantienen una dirección lineal a seguir, la cual es permitir tomar las acciones correctivas correspondientes de una manera oportuna.

4.5.6.4. Definición operacional

El equipo de trabajo del proyecto procederá al cálculo del índice del rendimiento del cronograma y el índice del costo, obteniendo las métricas requeridas. Si de ser el caso que el resultado o calificación obtenida se encuentra en el rango establecido, da a entender que si se está cumpliendo con la calidad del proyecto que se ha solicitado.

4.5.6.5. Método de medición

a) El responsable encargado de cada fase deberá informar mediante correo electrónico al equipo del proyecto sobre la culminación del entregable.

- b) En todos los correos electrónicos enviados por cada responsable, se debe incluir la fecha de inicio y de culminación del desarrollo de cada documento generado en el proceso de calidad del proyecto, es decir, al finalizar cada hito correspondiente al cronograma de actividades.
- c) A medida que avanza cada parte del proceso del proyecto, se debe actualizar los porcentajes de avances en el cronograma, asignando calificaciones que generan los SPI y el CPI.
- d) Estas calificaciones o índices serán revisados en la presentación de informes de seguimiento, los cuales se debe revisar en conjunto a los responsables de cada entregable.
- e) Se procederá a establecer medidas correctivas en el caso de ser necesarias y se informará al equipo de proyecto sobre estas acciones, con el fin de poder establecer lineamientos para un correcto proceso de calidad de la implementación del proyecto de Cleveland.

4.5.6.6. Resultado deseado.

Se puede aclarar que, para el desempeño del alcance de los entregables, la empresa espera un cumplimiento no menor al 94%, mientras que para el índice de desempeño del costo y del cronograma, se espera un valor acumulado no menos de 0.94.

4.5.6.7. Responsable del factor de calidad.

Así como se estableció anteriormente, el director de proyecto es la persona responsable, comprometida y obligada a vigilar por el cumplimiento de los factores de calidad, es decir, es la persona encargada del seguimiento de la calidad del proceso del proyecto para que pueda ser llevada a cabo.

4.5.7 Listas de verificación de calidad.

La lista de verificación de calidad, tiene como propósito dar a conocer de una forma detallada el Sistema de Gestión de Calidad SGC establecida por la empresa Sherwin Williams, la cual será utilizada para la evaluación en la toma de decisiones. Para la implementación del proyecto de Cleveland, se ha considerado que la aceptación de entregables se ejecutará posterior a la verificación de la calidad de cada uno de los mismos, los cuales se dará a través del uso de la lista de verificación de la calidad que muestra los puntos generales en la siguiente tabla.

Tabla 74. Lista de verificación de calidad

FASES	ENTREGABLES	LISTA DE VERIFICACIÓN	APROBADO	DESAPROBADO	FECHA DE REVISIÓN
INICIO	Acta de constitución del proyecto	El encabezado del documento debe contener: ✓ El logo de la institución ✓ El nombre de los respectivos responsables de elaborar el acta. ✓ La fecha de elaboración En el cuerpo del documento debe contener: ✓ El propósito y justificación del proyecto ✓ Objetos, restricciones, y supuestos correspondientes. ✓ Los riesgos que pueden presentarse. ✓ Los requisitos de su aprobación. ✓ Debe ser redactado en español ✓ Entregado impreso en formato Word.			

FASES	ENTREGABLES	LISTA DE VERIFICACIÓN	APROBADO	DESAPROBADO	FECHA DE REVISIÓN
PLANIFICACI ÓN	Búsqueda y contratación del personal	El encabezado del documento debe contener: ✓ El logo de la institución ✓ El nombre del documento ✓ La fecha de elaboración ✓ El nombre de los responsables de su elaboración. El documento debe contener: ✓ El plan de gestión de interesados colaboradores ✓ Los requisitos del personal a contratar ✓ Las habilidades requeridas de cada persona, y sus experiencias. ✓ Debe ser redactado en español ✓ Entregado impreso en formato Word.			
	Levantamiento de información	La plantilla del documento debe contener: ✓ El logo de la institución ✓ Fecha de elaboración ✓ Los responsables correspondientes de elaborarlo. El cuerpo del documento debe contener: ✓ La descripción detallada de los nombres y características de los colaboradores. ✓ El documento debe ser elaborado en el idioma español ✓ Entregar impreso en formato Word.			
EJECUCIÓN	Instalaciones	El titulado del documento debe contener: ✓ El logotipo de la institución ✓ El nombre del documento			

FASES	ENTREGABLES	LISTA DE VERIFICACIÓN		DESAPROBADO	FECHA DE REVISIÓN
		✓ La fecha de elaboración del documento			
		✓ Los responsables de su elaboración			
		En el contenido del documento se debe constatar: ✓ El diseño detallado de la estructura			
		✓ Tipos de esquemas de hardware y software que se vallan a			
		implementar.			
		✓ De igual forma, se debe detallar:			
		✓ El modelo			
		✓ Cantidad			
		✓ Medios de almacenamiento del equipo.			
		✓ Posterior a ello, se debe describir el nivel de inventario en			
		compras públicas.			
		✓ El documento a entregar debe ser escrito en español			
		✓ Debe ser entregado de forma impresa en formato Word. En el inicio del documento debe tener:			
		✓ E logotipo de la institución			
		✓ El nombre del documento			
GOVERNOV VI		✓ Fecha de elaboración			
CONTROL Y	Capacitación y socialización	✓ Los responsables de elaborarlo.			
SEGUIMIENTO		En el desarrollo del documento, debe estar sujeto:			
		✓ Al plan de acción y evaluación con temas sujetados a			
		investigaciones de la empresa			
		✓ Fecha de ejecución			

DESAPROBADO **APROBADO** FECHA DE REVISIÓN LISTA DE VERIFICACIÓN **FASES ENTREGABLES** ✓ El responsable de la misma. ✓ Posterior se debe entregar un informe de los resultados de las capacitaciones realizadas a los colaboradores, fechas, y resultados de las evaluaciones. ✓ Debe ser redactado en español ✓ Entregado impreso en formato Word. En el comienzo del documento se debe presentar: ✓ El logotipo de la empresa ✓ El nombre del documento ✓ Los responsables de quien elaboró ✓ Fecha en que se elaboró el documento El cuerpo del documento debe contener: Monitoreo y control ✓ Las horas que se monitoreo el avance del proyecto ✓ El encargado de la verificación ✓ La hora de inicio y fin del control. ✓ Debe ser redactado en español ✓ Debe entregarse de manera impresa utilizando el formato de Word. Al inicio del documento, debe tener: Aplicación de Sher-Plan ✓ La imagen o logotipo de la empresa ✓ El nombre de sus responsables para la estandarización ✓ La fecha en que se elaboró el documento. En la parte principal del documento debe llevar:

DESAPROBADO **APROBADO** FECHA DE REVISIÓN LISTA DE VERIFICACIÓN **FASES ENTREGABLES** ✓ Las disposiciones necesarias para los controles en los procesos de pintura. ✓ Adicionalmente, se debe incluir las actividades e información para la aplicación del plan, al caso ecuatoriano hasta el seguimiento de la ejecución de estos procesos a nivel nacional. ✓ Este entregable debe ser redactado en español ✓ Debe entregarse de manera impresa utilizando el formato de Word. La presentación inicial del documento debe tener: ✓ El logotipo de la empresa. ✓ El nombre del entregable ✓ La fecha de su elaboración ✓ El nombre de los responsables de elaborarlo. ✓ El título del proyecto ✓ Objetivos alcanzados **CIERRE** Cierre del proyecto ✓ La fecha de entrega ✓ El costo final expresado en dólares Nombre de los beneficiarios ✓ Las firmas de responsabilidad correspondiente, es decir, del Sponsor y director del proyecto. ✓ Esta acta de cierre, debe ser elaborada en idioma español. ✓ Debe ser entregada de forma impresa y en formato Word.

Elaborado por: Autores

4.6. Subcapítulo D6. Gestión de Recursos Humanos.

La gestión del recurso humano implica contribuir al desarrollo empresarial mediante la producción eficiente de bienes y servicios brindando soluciones a un mercado dinámico a nivel global. Su importancia radica en responder a los cambios sociales, empresariales y del ámbito laboral mediante la implementación de mejoras que permitan incrementar el rendimiento del trabajo a través de un vínculo de compromiso entre el empleado y la empresa, ofreciendo mayor bienestar al capital humano con motivación a crecer y desarrollarse dentro de la empresa u organización (Cuevas, 2010).

La falta de motivación del personal y su descontento producto de una selección errónea o un diseño incorrecto de programas para la gestión del talento humano, pueden dar lugar a un bajo rendimiento laboral y repercusión en los resultados de la empresa y el cumplimiento de sus objetivos. De acuerdo a la guía PMBOK la gestión adecuada de Recursos Humanos de un proyecto incluye procesos de organización, gestión y conducción del equipo a cargo del mismo, en donde el equipo se encuentra conformado por todas aquellas personas que cumplan un rol específico con responsabilidades definidas, sin embargo es la participación activa de todos los miembros en la toma de decisiones y planificación del proyecto lo que resulta beneficioso para el desarrollo de este (PMBOK, 2013).

4.6.1. Plan de gestión de los recursos humanos.

Como parte del desarrollo del plan de gestión de Recursos Humanos es necesario identificar y documentar los roles asignados a cada miembro del equipo en base a las responsabilidades, habilidades requeridas y relaciones de comunicación. (PMBOK, 2013)

Tabla 75. Control de versiones.

	CONTROL DE VERSIONES						
Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motiv							
1	Leonardo Martínez	Eduardo Orejuela	Eduardo Orejuela y Leonardo Martínez				

Elaborado por: Autores

Tabla 76. Detalle del Proyecto

Nombre del Proyecto	Siglas del Proyecto
Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para Sherwin Williams	IDERTAPGCSW

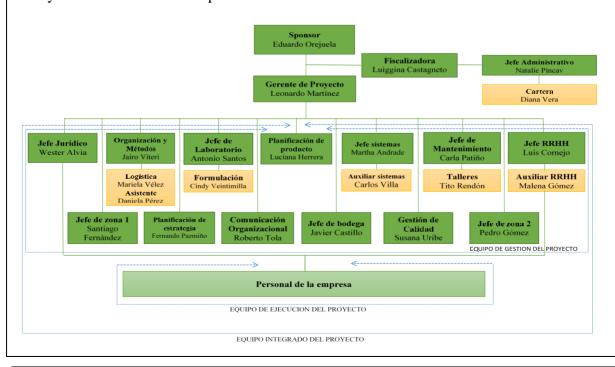
Elaborado por: Autores

Tabla 77. Plan de Gerenciamiento del Personal.

CONTROL DE VERSIONES							
Versión	Elaborado por	Revisado por	Aprobado por	Fecha	Motivo		
1	Leonardo Martínez	Eduardo Orejuela	Eduardo Orejuela y				
1	Leonardo Martinez	Eduardo Orejueia	Leonardo Martínez				
NOMBRE DEL PROYECTO			SIGLAS DEL P	ROYEC	ТО		
Implement	tación de un	departamento de					
estandariz	ación para redu	cir tiempos de	IDERTAPO	CCCW			
adaptabilidad en un proceso de gestión del			IDERTAPO	JCS W			
cambio pa	ra Sherwin Williams						
ODGANI	ODCANICDAMA DEL DROVECTO						

ORGANIGRAMA DEL PROYECTO

El organigrama a continuación presenta los roles que desempeñará cada miembro del equipo del proyecto durante la ejecución del mismo y en función de la jerarquía. Los del cuadro anaranjado son los subalternos y los de cuadro verde son mandos altos, a los cuales deberán reportar sus actividades, de conformidad con la matriz de interesados descrita en el punto 4.1.2 y la matriz de acción del punto 4.1.5.



CRITERIOS DE LIBERACIÓN DEL PERSONAL DEL PROYECTO:					
ROL	CRITERIO DE LIBERACIÓN	¿CÓMO?	DESTINO DE ASIGNACIÓN		
Sponsor	Al término del proyecto		Otros proyectos		
Gerente de Proyecto	Al término del proyecto	Comunicación del sponsor	Otros proyectos		
Fiscalizadora	Al término del proyecto	Comunicación del sponsor	Otros proyectos		
Jefe Administrativo	Al término del proyecto	Comunicación de Gerente de Proyecto y Fiscalizadora	Otros proyectos		
Encargada de Cartera	Al término del proyecto	Comunicación de Jefe Administrativo	Otros proyectos		
Jefe Jurídico	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de Organización y Métodos	Al término del proyecto	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de Laboratorio	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de Planificación de producto	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de sistemas	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de mantenimiento	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de recursos humanos	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de planificación de estrategia	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de comunicación organizacional	Al término del proyecto	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de bodega	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de Gestión de Calidad	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de zona 1	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Jefe de zona 2	Al finalizar entregables	Comunicación del Gerente de Proyecto	Otros proyectos		
Encargada de	Al finalizar entregables	Comunicación del	Otros proyectos		

i	I		ı
logística		Jefe de Organización	
		y Métodos	
Asistente de OyM		Comunicación del	Otros proyectos
	Al finalizar entregables	Jefe de Organización	
		y Métodos	
Encargada de	Al finalizar antrogables	Comunicación del	Otros proyectos
formulación	Al finalizar entregables	Jefe de Laboratorio	
Auxiliar de sistemas	Al finalizar entregables	Comunicación del	Otros proyectos
	Ai illializai entregables	Jefe de Sistemas	
Encargado de talleres		Comunicación del	Otros proyectos
	Al finalizar entregables	Jefe de	
		Mantenimiento	
Auxiliar de recursos		Comunicación del	Otros proyectos
humanos	Al finalizar entregables	Jefe de Recursos	
		Humanos	

CAPACITACIÓN, ENTRENAMIENTO, TUTORÍA REQUERIDA:

- La empresa por medio de los gestores del proyecto, deberá comunicar, socializar y capacitar al personal involucrado a fin de proveer las competencias necesarias para la correcta adaptación de los cambios.
- Es importante para el crecimiento y aprendizaje institucional llevar a cabo una reflexión y retroalimentación respecto a los logros y desaciertos obtenidos como parte del proceso de ejecución del proyecto, de tal forma que tanto los mandos altos como sus subalternos se beneficien de dicha información como una herramienta para la mejora continua de sus labores.

SISTEMA DE RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSAS

- El área de talento humano con la finalidad de evaluar la eficiencia y calidad de trabajo de los involucrados en el proyecto, podrá establecer reconocimientos y recompensas en función del cumplimiento de objetivos o metas en cada área o fase del proyecto.
- Entre los reconocimientos implementados en varias empresas se encuentran remuneraciones variables por cumplimiento de metas u objetivos, bonos e incluso la instauración de reconocimientos no monetarios como instrumentos de motivación.

CUMPLIMIENTO DE REGULACIONES, PACTOS, Y POLÍTICAS

- El área de recursos humanos será el departamento encargado de velar por el adecuado cumplimiento de las normas instauradas en los estatutos de la empresa, así como de las cláusulas establecidas en los contratos.
- Los empleados de la empresa deberán ser evaluados de forma periódica con el objetivo de medir el desempeño de sus funciones. Los resultados obtenidos formarán parte del archivo y reporte de cada profesional.

REQUERIMIENTOS DE SEGURIDAD

• El departamento de recursos humanos deberá establecer un protocolo de seguridad ocupacional en relación a las áreas y actividades a ejecutarse dentro de cada una de ellas, encargándose también de su instauración y velando su estricto cumplimiento dentro de la organización a fin de evitar conflictos.

Elaborado por: Autores

4.6.2. Estructura organizacional del proyecto

El desarrollo de una estructura organizacional óptima es vital para el cumplimiento de objetivos planteados dentro del proyecto mediante la gestión de roles y actividades que pueden ser designadas de forma personal o grupal. Dado que el personal asignado al proyecto puede o no formar parte de la empresa y considerando que es probable que otras áreas puedan necesitar recursos con competencias y habilidades similares, es necesario prever estos factores en la planificación a fin de desarrollar opciones alternativas en el área de talento humano (Rojas López, 2016)

4.6.2.1. Descripción de roles del personal

Los roles y responsabilidades del proyecto se encuentran divididas por área y en función de las etapas a ser ejecutadas. La descripción de roles de todos los involucrados en el proyecto detalla el nombre del rol, sus objetivos, responsabilidades, funciones, grado de Autoridad, persona a la cual debe reportar y supervisar, además de una breve descripción de los conocimientos, habilidades y experiencia requeridos para desempeñar el rol especificado.

Tabla 78. Roles del sponsor

Nombre del rol:
Sponsor
Objetivos del rol:
Es la persona que respalda la dirección ejecutiva del proyecto. Debe asegurarse del cumplimiento óptimo de las actividades para la gestión, soporte y financiamiento del
proyecto a su cargo.
Responsabilidades:

- * Aprobar el Acta de Constitución del Proyecto
- * Aprobar el Registro de Interesados
- * Aprobar el Plan para la Dirección del Proyecto

- * Aprobar los informes de todas las reuniones de monitoreo
- * Aprobar cierre del Proyecto

Funciones:

- * Revisar el acta de constitución para su posterior aprobación
- * Revisar que todos los interesados hayan sido considerados
- * Firmar el Contrato de Servicios
- * Revisar el plan de dirección del proyecto
- * Monitorea la situación general del proyecto

Niveles de Autoridad:

- * Decide sobre los parámetros que constituyen los cimientos del proyecto.
- * Decide sobre recursos financieros y materiales de trabajo.
- * Decide sobre requerimiento de talento humano.
- * Decide sobre la información necesaria en el proyecto.

Reporta a:

Supervisa a:	
Gerente de Proyecto	
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	Estudios relacionados a gestión y elaboración de proyectos.
Habilidades:	Liderazgo, comunicación, motivación y solución de conflictos.
Experiencia:	Mínimo 5 años en cargos administrativos, gestión de calidad,
	dirección de proyectos.
Otros:	Excelente manejo de herramientas de proyectos y suficiencia en
	nivel de inglés.

Elaborado por: Autores

Tabla 79. Roles del Gerente de Proyecto

Nombre del rol:
Gerente de Proyecto
Objetivos del rol:
Es el directo responsable de la ejecución de cada una de las fases del proyecto,
vigilando el uso eficiente de recursos materiales y financieros.
Responsabilidades:

- * Coordinar las reuniones de monitoreo del proyecto.
- * Realizar el escrito del Acta de Constitución del proyecto.
- * Elaborar el plan de dirección del proyecto.
- * Definir el plan de gestión del alcance del proyecto.
- * Definir el plan de gestión de requisitos.
- * Definir el plan de gestión del cronograma.
- * Definir el plan para la gestión de costos.
- * Definir el plan de gestión de recursos humanos.

Funciones:

- * Detallar el alcance del proyecto, los objetivos y a los participantes.
- * Establecer los planes de acción para la gestión del proyecto.
- * Verificar que los planes de acción permitan lograr los objetivos estratégicos

propuestos.

- * Recopilar la información necesaria sobre requerimientos para el cumplimiento del proyecto.
- * Determinar los elementos de soporte de la operación.
- * Controlar que el cronograma del proyecto se efectué de acuerdo a los plazos.
- * Elaborar un formato para el presupuesto y control de los costos del proyecto.
- * Proporcionar las guías para la dirección y control del equipo de trabajo.

Requisitos del Rol	• • •
Conocimientos:	* Educación superior en economía, finanzas, administración de empresas, ingeniería.
Habilidades:	* Liderazgo * Comunicación efectiva * Negociación de conflictos
Experiencia:	Mínimo 5 años de experiencia en elaboración y participación de proyectos.
Otros:	Implementación de herramientas alineadas al PMBOK

Elaborado por: Autores

Nombre del rol·

Tabla 80. Roles del Fiscalizador

Nombre dei roi:	
	Fiscalizador
Objetivos del rol:	
Es la persona que vi	gila la correcta utilización de los recursos humanos, materiales y
financieros bajo los	parámetros establecidos por el sponsor, para la consecución de los
objetivos del proyec	eto.
Responsabilidades	
* Fiscalizar la plani	ficación y ejecución del proyecto de acuerdo a las herramientas de
fiscalización con el	objetivo de proponer acciones de mejora en los procesos.
Funciones:	
* Coordinar las reur	niones de monitoreo del proyecto.
* Revisar las actas d	le compromisos de las reuniones mantenidas.
* Mantenerse inform	nado respecto a los avances del proyecto en sus diferentes etapas.
Niveles de Autorid	ad:
* Establece sancion	es a los entes fiscalizados.
Reporta a:	
Sponsor	
Supervisa a:	
Todas las áreas del 1	proyecto
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	* Planificación y gestión de proyectos, auditoría, presupuestos,
	finanzas, administración
Habilidades:	* Comunicación efectiva
	* Capacidad analítica
	* Orientación a resultados

	* Trabajo bajo presión * Negociación de conflictos
Experiencia:	* Mínima de 4 años en planificación y gestión de proyectos, supervisión o fiscalización de los mismos.
Otros:	

Elaborado por: Autores

Tabla 81. Roles del Jefe de OyM

Tubia di Roles del dele de Oyivi
Nombre del rol:
Jefe de OYM
Objetivos del rol:
Es la persona que proporciona soporte en la organización y desarrollo de los procesos
necesarios para la mejora continua en la ejecución del proyecto.
Responsabilidades:
* Participar en la elaboración de planes de gestión de las diversas áreas de la
empresa.
* Diseñar nuevos procesos o mejorar los ya existentes garantizando una integración
al sistema de gestión empresarial.

* Propiciar la estandarización de los procesos de la empresa.

Funciones:

- * Participar en el diseño de nuevos procesos asegurando su integración eficiente al sistema de gestión de la empresa.
- * Asiste en la selección un modelo de gestión apropiado para la aplicación de políticas y procedimientos.
- * Asiste en la determinación de los canales de difusión y transmisión de la información.
- * Participa en la elaboración de un plan de trabajo para gestionar la relación con los grupos de interés.

Niveles de Autoridad:

* Decide sobre las políticas y procedimientos a seguir en la organización del proyecto evaluando la conveniencia de cada uno de ellos.

Re	po	rta	a:
7			-

Gerente de Proyecto

Supervisa a:

Requisitos del Rol	
Conocimientos:	* Título de tercer nivel en logística, organización, elaboración de
	métodos de procesos o proyectos.
Habilidades:	* Vocación de Servicio
	* Proactividad
	* Comunicación
	* Trabajo en equipo
	* Habilidades analíticas
	* Trabajo bajo presión
Experiencia:	* Mínimo de 3 años en levamiento de procesos

ā.	
Otros:	
Ott ob.	

Elaborado por: Autores

Tabla 82. Roles del jefe financiero

Nombre del rol:
Jefe Financiero
Objetivos del rol:
Vigilar la correcta ejecución de los presupuestos y recursos asignados a cada área.
Responsabilidades:

* Presentar informe de justificación de uso de recursos con las respectivas firmas de solicitud, Autorización y fiscalización.

Funciones:

- * Determinar durante las reuniones con el equipo de trabajo la documentación de requisitos para el proyecto
- * Revisar que la información recopilada en las reuniones sea la relevante para la realización del proyecto.
- * Determinar con los miembros del equipo que la información necesaria en el proyecto es válida para la consecución del mismo.
- * Verificar la correcta programación del presupuesto.
- * Elaborar los registros contables y estados financieros en base a la norma aplicable para una correcta toma de decisiones.

Niveles de Autoridad: * Decide sobre el presupuesto destinado a cada fase del proyecto o cada área. Reporta a: Fiscalizador, Gerente de Proyecto Supervisa a: Equipo de trabajo Requisitos del Rol **Conocimientos:** * Administración de empresas, economía, finanzas, relaciones internacionales o logística * Manejo de utilitarios * Presupuestos **Habilidades:** * Liderazgo * Proactividad * Manejo de confidencialidad * Capacidad de análisis * Comunicación efectiva * Visión estratégica * Mínimo 5 años en administración, desarrollo y evaluación de Experiencia: proyectos y presupuestos. **Otros:**

Elaborado por: Autores

Tabla 83. Roles del Jefe de Laboratorio

Nombre del rol:	
Jefe de Laboratorio	
Objetivos del rol:	
Es la persona encargada de solicitar las pruebas en sitio de las fórmulas con las que	
se producen las mercaderías de la empresa.	
Responsabilidades:	
* Realizar pruebas en sitio de las formulaciones receptadas.	
Funciones:	
* Mantener las fórmulas del producto de conformidad con los estándares y	
características establecidas.	
Niveles de Autoridad:	
Reporta a:	
Gerente de proyecto	
Supervisa a:	
El personal bajo su cargo	
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	* Producción, Ing. Industrial y afines
Habilidades:	* Liderazgo
	* Proactividad
	* Creatividad
	* Trabajo en equipo
	* Capacidad analítica
Experiencia:	*Mínima de 3 años en cargos relacionados a su rama de
	conocimiento.
Otros:	

Elaborado por: Autores

Tabla 84. Roles del jefe de planificación del producto

Nombre del rol:	
Jefe de Planificación de Producto	
Objetivos del rol:	
Es la persona encargada de establecer las herramientas comerciales para captación	
de mercado, su soporte activo es vital para los intereses del proyecto.	
Responsabilidades:	
* Planificar, organizar, dirigir y coordinar el sistema comercial del proyecto	
mediante el diseño de estrategias que deriven en el cumplimiento de los objetivos	
empresariales.	
* Reportar periódicamente a la gerencia los resultados del cumplimiento de objetivos	
comerciales.	
Funciones:	
* Proponer, coordinar y ejecutar políticas de comercialización que permitan alcanzar	

los objetivos planteados por la empresa.

- * Representar a la empresa y sus intereses en asuntos comerciales ante agentes externos.
- * Consolidar el presupuesto del área comercial y controlar su ejecución.
- * Investigar y prever la evolución del mercado y su competencia para anticipar acciones competitivas.
- * Controlar que los planes y objetivos propuestos sean cumplidos dentro de los plazos establecidos.

Niveles de Autoridad:

- * Decide sobre los programas y políticas de comercialización.
- * Participa en la selección del personal de su área.

Reporta a:

Gerente de Provecto

Supervisa a:

Vendedores

Requisitos del Rol	
Conocimientos:	Administración financiera, ventas, marketing, negocios y afines
Habilidades:	* Proactividad
	* Comunicación
	* Capacidad analítica
	* Orientación al trabajo en equipo
Experiencia:	* Mínimo 4 años de experiencia en funciones relacionadas al área
	de conocimiento
Otros:	

Elaborado por: Autores

Tabla 85. Roles del jefe de sistemas

Nombre del rol:
Jefe de sistemas
Objetivos del rol:
Persona encargada de planificar, organizar y controlar la implementación de los
sistemas informáticos para en lo posterior evaluar el desarrollo de los mismos.

- **Responsabilidades:** * Asegura el buen funcionamiento de los sistemas informáticos de la empresa a fin de brindar apoyo y asesoría a las Autoridades de la empresa.
- * Planificar y organizar el desarrollo de la implementación de mejoras en los sistemas informáticos.

Funciones:

- * Organizar proyectos a desarrollar en su área teniendo en cuenta las necesidades de los usuarios.
- * Evaluar periódicamente los provectos en ejecución y asegurar que los mismos cuenten con controles y estándares de seguridad.
- * Elaborar nuevos procedimientos que permitan brindar soluciones a los clientes.

Niveles de Autoridad:

* Decisión respecto a nuevos procedimientos que pueda proponer para brindar soluciones de mayor alcance al cliente.		
Reporta a:		
Gerente de Proyecto		
Supervisa a:	Supervisa a:	
Su equipo de trabajo		
Requisitos del Rol		
Conocimientos:	* Uso de utilitarios, lenguajes de programación, tercer nivel en carreras afines a informática, bases de datos, programación, formulación y evaluación de proyectos.	
Habilidades:	* Agilidad * Orientación al trabajo en equipo * Pensamiento analítico * Habilidades para comunicación	
Experiencia:	* Mínimo 3 años de experiencia en trabajos relacionados a su área de conocimiento.	
Otros:		

Elaborado por: Autores

Tabla 86. Roles del jefe de mantenimiento

Nombre del rol:		
	Jefe de Mantenimiento	
Objetivos del rol:		

Personal encargado de cumplir los objetivos KPI de la empresa; así como del control y ejecución de actividades de mantenimiento y reparaciones de los bienes de la empresa.

Responsabilidades:

- * Coordina y supervisa el mantenimiento de las instalaciones y maquinaria.
- * Elaborar y presentar reportes en relación a la producción actual de la empresa y su competencia.
- * Detectar fallas, dificultades o problemas que se presenten durante la ejecución del trabajo.

Funciones:

- * Inspeccionar el progreso, calidad y cantidad de los trabajos realizados.
- * Mantiene un control del mantenimiento y reparaciones de los bienes de la empresa.
- * Planifica, coordina y controla el mantenimiento preventivo y correctivo de sistemas eléctricos, electrónicos o mecánicos.

Niveles de Autoridad:

Reporta a:

Gerente de Proyecto

Supervisa a:

Encargado de Mantenimiento

Requisitos del Rol	
Conocimientos:	Técnico superior en mantenimiento industrial, ingeniería civil,
	ingeniería mecánica, afines
Habilidades:	* Vocación de Servicio
	* Proactividad
	* Comunicación Efectiva
	* Trabajo en equipo
Experiencia:	* Mínima de 4 años en cargos similares
Otros:	

Elaborado por: Autores

Habilidades:

Tabla 87. Roles del jefe de RRHH

Nombre del rol:	
	Jefe de RRHH
Objetivos del rol:	
Encargado de la corrofertadas por la empestatutos del ámbito motivacional de los e Responsabilidades: * Ejecutar y supervis * Analizar periódica personal que exista e * Generar reportes e	sar los procesos de contratación de la empresa. mente los reportes del personal en función de la rotación de
Funciones: funciones	2
* Ejecutar procesos (* Mantener actualiza * Analizar los monto	eso de elaboración de nómina. de contratación siempre que existan las vacantes a ofertar. ada la plantilla laboral de la empresa. os ejecutados por concepto de nómina durante un periodo timar el presupuesto por este concepto.
Niveles de Autoridad	l:
_	cocesos de contratación y selección de personal. gnación de las tareas del personal a ser considerado en el
Reporta a:	
Gerente de Proyecto	
Supervisa a:	
Al personal a su carg	go, asistente de RRHH
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	* Título en Ciencias Administrativas o de Talento Humano

* Orientación a resultados

	* Compromiso
	* Trabajo en equipo
	* Capacidades analíticas
Experiencia:	* En análisis de nómina, procesos de selección y administración
	del personal.
Otros:	

Elaborado por: Autores

Tabla 88. Roles del jefe de planificación estratégica
Nombre del rol:
Jefe de Planificación Estratégica
Objetivos del rol:
Es la persona encargada de planificar y desarrollar la campaña de marketing con
el objetivo de transmitir al cliente externo las bondades de los bienes producidos y
las nuevas políticas de servicios implementadas por la empresa.
Responsabilidades:
* Presentar el informe de cumplimiento de los parámetros establecidos para el
servicio.
* Presentar el informe de rendimiento de la campaña de marketing.
* Dirige las relaciones públicas de la empresa.
Funciones: funciones

- * Asistir a la reunión con el representante de la empresa para establecer objetivos y elementos a ser considerados en el desarrollo de la campaña.
- * Desarrollar las campañas de marketing que permitan exponer a los clientes las mejoras y desarrollo de nuevos productos o servicios de la compañía.
- * Fijar los medios de comunicación óptimos para la socialización de las novedades en los servicios de la empresa.

Niveles de Autoridad:

- * Decide sobre los procesos internos de su gestión en cuanto a metodologías y procesos a ejecutarse para el óptimo desarrollo de las campañas.
- * Decide sobre la selección del personar competente para la ejecución del servicio que presta.

que prestar	
Reporta a:	
Gerente de Proyecto	
Supervisa a:	
Al personal a su car	go
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	* Formación en marketing, ventas, publicidad y afines
Habilidades:	* Pensamiento estratégico
	* En el manejo de recursos tecnológicos, instrumentos de
	comunicación, etc.
	* Liderazgo y gestión de equipos
	* Comunicación efectiva
	* Dinamismo

Experiencia:	* Mínima de 5 años en la formulación, ejecución y evaluación de
	campañas publicitarias.
Otros:	* Capacidad para evaluar procesos de comunicación externos.

Elaborado por: Autores

Nombre del rol:

Tabla 89. Roles del jefe de Comunicación organizacional

	Jefe de Comunicación Organizacional
Objetivos del rol:	g
Comunicador y mediador en torno a las fases de desarrollo del proyecto.	
Responsabilidades:	r y
* Aprobar el cronog	grama y método de capacitación y socialización de la empresa.
	nado respecto a los proyectos y sus resultados con el fin de
	poración de los cronogramas de capacitaciones o socializaciones
de los mismos.	•
Funciones: funcione	es ·
* Colaborar en el de	esarrollo de las campañas de difusión y capacitación al cliente
interno de la empres	sa.
* Recolectar y organ	nizar la información actualizada respecto a los proyectos de la
empresa.	
Niveles de Autorida	d:
* Decide sobre el mé	étodo de capacitación y socialización al cliente interno.
Reporta a:	
Gerente de Proyecto	
Supervisa a:	
Al personal a su car	go
Requisitos del Rol	
Conocimientos:	Tercer nivel en comunicación organizacional y/o corporativa,
	relaciones públicas, comunicación social o afines.
Habilidades:	* Generación de ideas
	* Expresión escrita
	* Pensamiento conceptual
	* Pensamiento estratégico
Experiencia:	* En actividades relacionadas al nivel de instrucción.
Otros:	

Elaborado por: Autores

Tabla 90. Roles del jefe de bodega

Nombre del rol:
Jefe de Bodega
Objetivos del rol:
Es la persona encargada de la operación de las bodegas velando por el cumplimiento
de las políticas de manejo de bodegas establecidas y aprobadas por el Directorio de la
empresa.

Responsabilidades:

- * Cumplir y hacer cumplir las políticas y lineamientos establecidos por la empresa en el área de bodegas.
- * Responsabilizarse del control de calidad de los productos que se encuentren bajo su custodia en la bodega.
- * Llevar un control preciso de las existencias en bodega, así como de las entradas y salidas de mercancía del almacén.

Funciones: funciones

- * Diligenciar formatos de entrada y salida del almacén.
- * Asegurar un stock permanente de productos.
- * Mantener un registro claro de existencias.

Niveles de Autoridad:

Reporta a:							
Gerente de Proyecto	Gerente de Proyecto						
Supervisa a:							
Al personal a su car	go						
Requisitos del Rol							
Conocimientos:	* Técnico de nivel superior en áreas administrativas, de						
	contabilidad o computación.						
Habilidades:	* Liderazgo						
	* Orden						
	* Comunicación fluida						
	* Agilidad						
	* Resolución de conflictos						
Experiencia:	* Mínima de 3 años relacionada al área de conocimientos						
Otros:							

Elaborado por: Autores

Tabla 91. Roles del jefe de gestión de calidad

9 8
Nombre del rol:
Jefe de Gestión de Calidad
Objetivos del rol:
Personal encargado del cumplimiento de estándares de calidad en los procesos
productivos de la empresa.
Responsabilidades:
* Realizar y presentar un plan de control de calidad para la gestión del proyecto.
* Medir el plan en base a los resultados obtenidos versus los indicadores esperados.
Funciones: funciones
* Velar por el cumplimiento de los estándares de calidad ya establecidos en los
procesos de producción de la empresa.

Niveles de Autoridad:

* Decide sobre la información a proporcionar al representante de la empresa en relación a los planes de transmisión de los que se dispone.

Reporta a:							
Gerente de Proyecto							
Supervisa a:							
Al personal a su carg	g0						
Requisitos del Rol							
Conocimientos:	* Mercadeo						
	* Técnicas de gestión de información						
	* Estadística básica y desarrollo de indicadores						
	* Técnicas KPI						
Habilidades:	* Liderazgo						
	* Analíticas de la realidad económica nacional e internacional						
	* Valorización de la información						
	* Comunicación efectiva						
Experiencia:	*Mínima de 3 años en gestión de información y desarrollo de						
	indicadores de gestión						
Otros:							

Elaborado por: Autores

Nombre del rol:

Tabla 92. Roles del jefe de Zona 1 y 2

Jefe de Zona 1 y 2						
Objetivos del rol:						
Garantizar la rentabilidad, cumplimiento de objetivos comerciales y posicionamiento						
de marca de la empr	esa en el mercado geográfico destinado a su cargo.					
Responsabilidades:						
* Gestionar las accio	nes que permitan llegar al cumplimiento de objetivos					
comerciales de la em	<u>-</u>					
* Realizar planes par	ra posicionamiento de marca de la empresa en el sector asignado.					
Funciones: funciones	S					
* Desarrollar e imple	ementar las acciones necesarias para mantener o mejorar la					
rentabilidad de la em	npresa en el sector asignado.					
* Desarrollar planes	de posicionamiento de marca en el sector asignado.					
* Mantener un regist	tro ordenado de las transacciones realizadas en el sector					
asignado.						
	de cumplimiento de metas.					
Niveles de Autoridad	l:					
* Decide respecto a le	os planes y acciones que se pueden tomar en su sector asignado.					
Reporta a:						
Gerente de Proyecto	en coordinación con Gerentes de estrategia					
Supervisa a:						
Personal a su cargo						
Requisitos del Rol						
Conocimientos:	Educación Superior en Carreras Administrativas y gestión de					
	proyectos					
Habilidades:	* Liderazgo					

	* Analítico
	* Orden
	* Resolución de conflictos
	* Orientación a resultados
	* Comunicación efectiva
Experiencia:	*Mínima de 5 años en gestión de proyectos y planificación
Otros:	Herramientas alineadas al PMBOK

Elaborado por: Autores

4.6.2.2. Matriz de adquisiciones de personal

El área de Recursos Humanos a través de la Jefatura respectiva, se enfoca en la convocatoria, correcta selección y filtro del personal requerido para el proyecto en las diferentes áreas en base a los perfiles establecidos.

Tabla 93 Matriz de adquisiciones de personal

	CONTROL DE VERSIONES						
Versión	Elaborado por	Revisado por	Aprobado por	Fecha	Motivo		
1	Leonardo Martínez	Eduardo Orejuela	Eduardo Orejuela y Leonardo Martínez				

Nombre del proyecto	Siglas del proyecto
Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para Sherwin Williams	

Rol	Tipo de adquisición	Fuente de Adquisición	Modalidad de Adquisición	Local de Trabajo Asignado	Fecha de Inicio de Reclutamiento	Fecha requerida de Disponibilidad De personal	Costo de Reclutamiento	Apoyo de Área de RRHH
Sponsor	Preasignación						Ninguno	Ninguno

Rol	Tipo de adquisición	Fuente de Adquisición	Modalidad de Adquisición	Local de Trabajo Asignado	Fecha de Inicio de Reclutamiento	Fecha requerida de Disponibilidad De personal	Costo de Reclutamiento	Apoyo de Área de RRHH
Gerente proyecto	Preasignación		Decisión del Sponsor	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Fiscalizador	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Sponsor	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe Administrativo	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Sponsor	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Encargada de cartera	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Sponsor	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de OYM	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Auxiliar Logística	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de OyM	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Asistente OyM	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de OyM	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe Jurídico	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno

Rol	Tipo de adquisición	Fuente de Adquisición	Modalidad de Adquisición	Local de Trabajo Asignado	Fecha de Inicio de Reclutamiento	Fecha requerida de Disponibilidad De personal	Costo de Reclutamiento	Apoyo de Área de RRHH
Jefe de Laboratorio	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Auxiliar de Formulación	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de Laboratorio	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Planificación de Producto	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Sistemas	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Auxiliar de Sistemas	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de Sistemas	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Mantenimiento	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Auxiliar de talleres	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de Mantenimiento	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Recursos Humanos	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno

Rol	Tipo de adquisición	Fuente de Adquisición	Modalidad de Adquisición	Local de Trabajo Asignado	Fecha de Inicio de Reclutamiento	Fecha requerida de Disponibilidad De personal	Costo de Reclutamiento	Apoyo de Área de RRHH
Auxiliar de Recursos Humanos	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del Jefe de Recursos Humanos	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Planificación de Estrategia de Producto	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Comunicación Organizacional	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Bodega	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Gestión de calidad	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno
Jefe de Zona 1 y Jefe de Zona 2	Asignación	Sherwin Williams	Decisión del gerente de proyecto	Oficinas de la compañía			Ninguno	Ninguno

Elaborado por: Autores

4.6.3. Asignaciones de personal al proyecto

Para el proyecto IDERTAPGCSW es necesario realizar una asignación de personal que cumpla con los perfiles específicos para cada rol, misma que deberá ejecutarse de acuerdo a los siguientes lineamientos:

- Evaluación de requisitos especificados en la descripción de roles.
- Selección de los mejores postulantes por parte del director ejecutivo de la empresa en conjunto con el área de recursos humanos.
- Exámenes de conocimiento en materia de desarrollo, ejecución, implementación y evaluación de proyectos.
- Entrevista a los postulantes seleccionados por parte del director ejecutivo y el área de recursos humanos.
- Selección final y suscripción del contrato especificando todos los acuerdos laborales.

Para el caso del proyecto IDERTAPGCSW se ha identificado al personal dentro de las distintas áreas de la empresa, para lo cual se detalla a continuación la persona, el rol y el área del cual se ha seleccionado a los integrantes del equipo del proyecto.

Tabla 94. Matriz de selección de personal para el proyecto

INVOLUCRADO	ROL EN EL PROYECTO	ÁREA A LA QUE PERTENECE
EDUARDO OREJUELA	Sponsor	Dirección Ejecutiva
LEONARDO MARTÍNEZ	Gerente de proyecto	Comercial
LUIGGINA CASTAGNETO	Fiscalizadora	Financiero
NATALIE PINCAY	Jefa Administrativ a	Administrativa

INVOLUCRADO	ROL EN EL PROYECTO	ÁREA A LA QUE PERTENECE
DIANA VERA	Encargada de cartera	Administrativa
WESTER ALVIA	Jefe del Departamento Jurídico	Legal
JAIRO VITERI	Jefe de OyM	Operaciones
MARIELA VÉLEZ	Auxiliar de Logística	Operaciones
DANIELA PÉREZ	Asistente de OyM	Operaciones
ANTONIO SANTOS	Jefe de Laboratorio	Formulación
CINDY VEINTIMILLA	Auxiliar de Laboratorio	Formulación
LUCIANA HERRERA	Jefe de Planificación de producto	Comercial
MARTHA ANDRADE	Jefa de Sistemas	Sistemas
CARLOS VILLA	Auxiliar de sistemas	Sistemas
CARLA PATIÑO	Jefe de Mantenimient o	Mantenimiento
TITO RENDÓN	Auxiliar de talleres	Mantenimiento
LUIS CORNEJO	Jefa RRHH	RRHH
MALENA GÓMEZ	Auxiliar de RRHH	RRHH
FERNANDO PAZMIÑO	Jefe de Planificación de estrategia	Marketing
ROBERTO TOLA	Jefe de Comunicació n organizaciona 1	Comercial
JAVIER CASTILLO	Jefe de Bodega	Logística
SUSANA URIBE	Jefe de Gestión de Calidad	Calidad

INVOLUCRADO	ROL EN EL PROYECTO	ÁREA A LA QUE PERTENECE
SANTIAGO FERNÁNDEZ	Jefe de Zona 1	Comercial
PEDRO GÓMEZ	Jefe de Zona 2	Comercial

Elaborado por: Autores

Las asignaciones de personal hacen referencia al proceso mediante el cual se establecen actividades específicas a cada uno de los involucrados en el proyecto, a fin de que puedan ejecutar las acciones correspondientes dentro del plazo establecido y brindar soluciones eficientes ante complicaciones que puedan surgir durante el cumplimiento de sus labores.

Dentro de la gestión de proyectos basada en PMI, la matriz RACI es una de las herramientas más utilizadas. Esta matriz describe el grado de responsabilidad de cada recurso humano en función de los procesos o actividades definidas en la misma, codificando el tipo de relación con el proceso que tiene cada agente (Sánchez, 2015).

Tabla 95. Códigos de Responsabilidades

CÓDIGO DE RESPONSABILIDADES

 \mathbf{R} = Responsable de entregable

 $\mathbf{A} = \text{Aprueba el entregable}$

C = Consulta

I = Informa

Elaborado por: Autores

Tabla 96. Matriz de Asignación del Responsabilidades.

		CONTROL 1	DE VERSIONES		
Versión	Elaborado por	Revisado por	Aprobada por	Fecha	Motivo
1	Leonardo Martínez	Eduardo Orejuela	Eduardo Orejuela y Leonardo Martínez		

Nombre del Proyecto	Siglas del Proyecto
Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para	
Sherwin Williams.	

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1 Dirección del Proyecto																			
- Reuniones de monitoreo																			
- Reunión de avances																			
- Reunión de avances 1	A	R	Ι	Ι		Ι	Ι	Ι	I	I	I	I	I	I	Ι	I	I	I	I
- Reunión de avances 2	A	R	Ι	Ι		Ι	Ι	Ι	I	I	I	I	I	I	Ι	I	I	I	I
- Reunión de avances 3	A	R	Ι	Ι		Ι	I	I	I	I	I	I	I	I	Ι	I	I	I	I

Roles Jefe de Planificación de Estrategia Comunicación Organizacional Personal de la Empresa Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Jefe de Zona 2 Jefe de Bodega Jefe de Sistema Jefe de Planificación Producto Gerente de Proyecto Jefe de OYN Jefe de Laboratorio Jefe Jurídic **Entregables** Fiscalizado Jefe de Reunión de avances 4 R Ι T Reunión de avances 5 R I Ι Ι R Reunión de avances 6 Ι Ι Reunión de avances 7 R I R Reunión de avances 8 I Ι Ι Reunión de avances 9 R I R Ι Reunión de avances 10 Ι Ι Ι Reunión de avances 11 R I I R Ι Ι Ι Ι I Ι Reunión de avances 12 R I Ι Reunión de avances 13 I R I Reunión de avances 14

R

R

1.1 Acta de constitución del proyecto

1.1.1 Elaborar el acta de constituciónActa de constitución del proyecto aprobada

1.1.2 Registro de interesados

1.1.2.1 Elaborar el Registro de interesados Registro de interesados aprobado

1.1.3 Plan para la Dirección del Proyecto

269

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1.1.3.1 Plan de Gestión del Alcance																			
Elaborar Plan de Gestión del Alcance	A	R	C											I					
Plan de Gestión del Alcance aprobado																			
1.1.3.2 Plan de Gestión de Requisitos																			
Elaborar Plan de Gestión de Requisitos	A	R	C											I					
Plan de Gestión de Requisitos Aprobado																			
1.1.3.3 Plan de Gestión del Cronograma																			
Elaborar Plan de Gestión del Cronograma	A	R	C											I					
Plan de Gestión del Cronograma Aprobado																			
1.1.3.4 Plan de Gestión de Costos																			
Elaborar Plan de Gestión de Costos	A	R	C	C										Ι					
Plan de Gestión de Costos Aprobado																			
1.1.3.5 Plan de Gestión de Recursos Humanos																			
Elaborar Plan de Gestión de Recursos Humanos	A	R	C									C		I					
Plan de Gestión de Recursos Humanos Aprobado																			
1.1.3.6 Plan de Gestión de Comunicaciones																			
Elaborar Plan de Gestión de	A	R	C											I					

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
Comunicaciones																			
Plan de Gestión de Comunicaciones																			
Aprobado																			
1.1.3. Plan de Gestión de Riesgos																			
Planificación de la Gestión Riesgos	A	R	P	P	P	P	P	P						Ι					
Plan de Gestión de Riesgos Aprobado																			
1.1.3.8 Plan de Gestión de Adquisiciones																			
Elaborar Plan de Gestión de Adquisiciones	A	R	P									P	P	I	P				
Plan de Gestión de Adquisiciones Aprobado																			
1.1.4 Plan de capacitación y socialización																			
1.1.4.1 Elaborar Plan de Difusión	A	R	P				P							I					
1.1.4.2 Elaborar Plan de Socialización	A	R	P				P							I					
Planes Aprobados																			
1.1.5 Plan de Aplicación y Control																			
1.1.5.1 Elaborar Plan de Evaluaciones	A	R	P			R													
1.1.5.2 Reserva de contingencia RG004	A	R	P																
1.1.5.3 Reserva de contingencia RG005	A	R	P																
1.1.5.4 Reserva de contingencia RG009	A	R	P																

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1.1.5.5 Reserva de contingencia RG010	A	R	P																
1.1.5.6 Reserva de contingencia RG011	A	R	P																
1.1.5.7 Reserva de contingencia RG014	A	R	P																
Plan de Aplicación y Control aprobado																			
1.2 Levantamiento de información																			
1.2.1 Especificaciones de Requisitos																			
1.2.1.1 Verificar con los Interesados	A	C	Ι	C		R	C	C	C	C	C	C	C	C	C	C	C		
1.2.1.2 Validar con los interesados	A	C	Ι	Ι		R	Ι	I	I	I	Ι	I	Ι	I	Ι	I	I		
1.2.1.3 Reserva de contingencia RG008	A	R																	
1.2.1.4 Reserva de contingencia RG017	A	R																	
Documentación de Requisitos Aprobados																			
1.3 Implementación de la oficina de																			
<u>estandarización</u>																			
1.3.1 Búsqueda y contratación del personal																			
1.3.1.1 Definición de perfiles y pruebas																			
1.3.1.1 Definición de perfiles y pruebas a .1 precandidatos	Ι	R	C	C		C	C	C	C	C	C	R	C	C	C	C	C		
Perfiles y pruebas aprobados																			
1.3.1.2 Búsqueda del personal																			

												Role	S							
	Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
	Publicación de Anuncio en Búsqueda de Personal en medios pre-acordados.	I	A	Ι	C						P		R							
1.3.1.2 Se	elección Preliminar del Personal		A	I	С								R		C					
1.3.1.2 .3 Pr	ruebas a Personal Preseleccionados		A	I	С								R							
	roceso de Entrevistas con Personal reseleccionado		A	I	R								R							
	nforme de Resultado de Pruebas y de Intrevistas de Personal Preseleccionado																			
1.3.1.3 Se	elección y contratación del personal																			
1.3.1.3 .1 Se	elección de Terna de Candidatos		A	C	С								R							
	roceso de Entrevistas con Terna de ersonal Preseleccionado	I	A	C	A								R							
	nforme de Resultado de Pruebas y de Intrevistas de Personal Seleccionado																			
	<u>nstalaciones</u>																			
1.3.2.1 O	Oficinas																			
1.3.2.1 Se	elección de Contratistas																			

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
.1																			
1.3.2.1 .1.1 Licitación de Adecuación de Oficina	A	R	C	C							C					C	I		
1.3.2.1 Recepción de Ofertas de Diseño de.1.2 Adecuación de Oficina	A	R	C	C							С					С	I		
1.3.2.1 Negociación con Contratistas	A	R	C	C							C					C	I		
Informe de Selección de Contratistas																			
1.3.2.1 Adecuaciones																			
1.3.2.1 Adecuación de la Oficina	A	R	C	C							C					С	I		
Informe de Aprobación de las oficinas listas para funcionamiento																			
1.3.2.2 Materiales de apoyo																			
1.3.2.2 Recepción de Ofertas de Proveedores de.1 Materiales de Apoyo		A	Ι			C						R							
1.3.2.2 Negociación con Proveedores de.2 Materiales de Apoyo		A	Ι			C						R							
Informe de Selección de Proveedores de																			

												Role	S							
	Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
	Materiales de Apoyo																			
<u>1.3.3</u>	Capacitación y Socialización																			
1.3.3.1	Capacitación del personal contratado																			
	Personal Contratado Capacitado																			
1.3.3.2	Socialización interna	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.3	Socialización externa	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.4	Reserva de contingencia RG007	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.5	Reserva de contingencia RG008	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.6	Reserva de contingencia RG012	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.7	Reserva de contingencia RG015	Ι	A	I			R						R							
1.3.3.8	Reserva de contingencia RG016	Ι	A	I			R						R							
	Metas del Proyecto Socializadas																			
<u>1.4</u>	Estandarización del Proceso comercial																			
1.4.1	Aplicación de Sher-Plan para la																			
	estandarización del proceso comercial																			
1.4.1.1	Preparar información para la																			
	realidad de Ecuador																			
1.4.1.1	Analizar el Sher-Plan utilizado a nivel	A	R	T	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R
.1	mundial	A	1	1	11	IX	11	11	1	I	11	1	I	IX	I	1	ı	1	IX	1

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1.4.1.1 Analizar situación actual de Ecuador .2	A	R	Ι	C	C	C	C	C	С	C	C	C	C	C	C	С	C	С	C
1.4.1.1 Preparar Sher-Plan aplicado a Ecuador .3	A	R	Ι	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R	R
Manual del Sher-Plan para la estandarización del proceso comercial a aplicarse a Ecuador																			
1.4.1.2 Capacitación al personal para la																			
aplicación de Sher-Plan																			
1.4.1.2 Capacitar al personal de los 4 grupos .1 pequeños	A	A											R		R	R			
1.4.1.2 Capacitar al personal de los 2 grupos .2 grandes	A	A											R		R	R			
Firma del personal capacitado sobre la																			
estandarización del proceso comercial del Sher-Plan																			
1.4.1.3 Recopilación de información para seguimiento preliminar																			
1.4.1.3 Recorrido de las 35 tiendas Sherwin a .1 nivel nacional																			

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.1 nacional quincenalmente	A	A	Ι	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.1.1 nacional quincenalmente 1	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.1.2 nacional quincenalmente 2	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.1.3 nacional quincenalmente 3	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.1.4 nacional quincenalmente 4	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel.1.2 nacional mensualmente																			
1.4.1.3 Recorrer las 35 tiendas Sherwin a nivel .1.2.1 nacional mensualmente 1	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.3 Evaluación de la aplicación Sher-Plan .2																			
1.4.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel .2.1 nacional quincenalmente																			
1.4.1.3 Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel .2.1.1 nacional quincenalmente 1	A	R	I	C	С	C	C	C	R	C	С	C	С	C	С	С	C	R	R

												Role	S							
	Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 2	A	R	Ι	С	С	C	C	С	R	C	С	С	С	C	С	С	С	R	R
	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 3	A	R	I	С	C	C	C	С	R	C	С	С	С	C	С	С	С	R	R
	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional quincenalmente 4	A	R	I	С	C	C	C	С	R	C	С	С	С	C	С	С	С	R	R
	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente																			
	Evaluar la aplicación Sher-Plan a nivel nacional mensualmente 1	A	R	Ι	C	C	C	C	C	R	C	C	C	C	C	C	C	C	R	R
	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización																			
1.4.1.3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente																			
1.4.1.3	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 1	A	R	Ι	C	C	C	C	C	R	C	C	С	C	C	C	С	C	R	R
	Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización	A	R	Ι	C	C	C	C	C	R	C	C	C	C	C	C	C	C	R	R

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
quincenalmente 2																			
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 3	A	R	Ι	C	C	C	C	C	R	С	C	C	C	C	C	C	C	R	R
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización quincenalmente 4	A	R	Ι	С	С	C	C	С	R	С	C	С	С	C	С	С	С	R	R
1.4.1.3 Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente																			
Asesorar a al personal que no ejecuta bien los procesos de estandarización mensualmente 1	A	R	Ι	C	C	C	C	C	R	C	C	C	C	C	C	C	C	R	R
1.4.1.3 Elaborar informe de desviación vs meta .4 del Sher-Plan	A	R	Ι	С	С	C	C	С	C	C	С	С	C	C	С	С	С	C	C
1.4.1.3 Presentar informe a gerencia .5	A	R	Ι																
1.4.1.3 sobre la aplicación del Sher-Plan en las 35 tiendas a nivel nacional	A	R	Ι	C	C	C	C	С	C	С	С	C	C	C	С	C	C	C	C

	Roles																		
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
1.4.1.4 Reforzamiento de Sher-Plan																			
Capacitación adicional a los trabajadores de Sher-Plan de los 4 grupos pequeños	A	A	Ι									R		R			C		
1.4.1.4 Capacitación adicional al personal de .2 los 2 grupos grandes	A	A	Ι									R		R			C		
1.4.1.4 Firma de personal capacitado .3	A	A	Ι									R		R			C		
1.4.1.4 Presentación de seguimiento preliminar .4	A	A	Ι									R		R			C		
Firma de personal sobre la recapacitación para la aplicación del Sher-Plan																			
1.4.1.5 Seguimiento de Sher-Plan																			
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1 Williams																			
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.1 Williams 1	A	A	Ι	С		C			R			R	R					R	R
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.2	A	A	Ι	C		C			R			R	R					R	R

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
Williams 2																			
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.3 Williams 3	A	A	Ι	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.4 Williams 4	A	A	I	C		С			R			R	R					R	R
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.5 Williams 5	A	A	I	C		С			R			R	R					R	R
1.4.1.5 Seguimiento de las 35 tiendas Sherwin .1.6 Williams 6	A	A	I	C		C			R			R	R					R	R
1.4.1.5 Elaborar informe de seguimiento .1.7	A	A	Ι	C		С			R			R	R					R	R
Informe de control y monitoreo del Sher-Plan a nivel nacional																			
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento																			
.2																			
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 1 .2.1	A	R	C	I	I	C	Ι	I	C	Ι	I	I	C	I	C	I	I	I	Ι
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 2 .2.2	A	R	C	I	Ι	C	Ι	I	C	I	I	I	C	I	C	I	I	Ι	Ι
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 3	A	R	C	I	I	C	Ι	I	C	Ι	I	I	C	I	C	I	I	I	I

											Role	S							
Entregables	Sponsor	Gerente de Proyecto	Fiscalizadora	Jefe Administrativo	Encargada de Cartera	Jefe de OYM	Jefe Jurídico	Jefe de Laboratorio	Jefe de Planificación Producto	Jefe de Sistemas	Jefe de Mantenimiento	Jefe de Recursos Humanos	Jefe de Planificación de Estrategia	Jefe de Comunicación Organizacional	Jefe de Bodega	Jefe de Gestión de Calidad	Personal de la Empresa	Jefe de Zona 1	Jefe de Zona 2
.2.3																			
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 4 .2.4	A	R	C	I	I	C	I	I	C	I	Ι	I	C	I	C	I	I	I	Ι
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 5 .2.5	A	R	С	I	I	C	I	Ι	С	I	I	I	С	I	C	I	I	I	Ι
1.4.1.5 Reuniones gerenciales de seguimiento 6 .2.6	A	R	C	I	I	C	I	I	C	I	I	I	С	I	C	I	I	I	I
Informe de reuniones gerenciales para el seguimiento comercial del Sher-Plan	A	R	C																
1.5 Cierre del Proyecto																			
1.5.1 Acta de aceptación del Proyecto																			
1.5.1.1 Revisar actas de capacitación e indicadores	A	R	С																
1.5.1.2 Elaborar acta de recepción definitiva del proyecto	A	R	I	I	I	Ι	Ι	I	I	I	Ι	I	I	I	I	I	Ι		
Acta firmada																			

Elaborado por: Autores

4.7. Subcapítulo D7. Gestión de Comunicaciones

Planificar la gestión de comunicaciones permite identificar las necesidades de información del personal involucrado en el proyecto y de esta forma determinar un esquema de comunicación apropiado. La gestión de comunicaciones está vinculada a los tipos de organizaciones, así como también al entorno interno y externo; la estructura organizacional y cultura de la empresa son variables importantes dentro de los requisitos de comunicación de un proyecto (Gbegnedji, 2013).

La gestión de comunicaciones de un proyecto implica: identificar a los interesados vinculados al proyecto a fin de documentar sus intereses, participación e impacto en el proyecto; planificar las comunicaciones en función de las necesidades de información y los métodos para la transmisión de la misma; distribuir la información relevante a los interesados en el proyecto; gestionar las expectativas de los interesados con el objetivo de satisfacer sus necesidades, despejar inquietudes y resolver conflictos o incidentes que puedan suscitarse; e informar el desempeño del proyecto mediante la recopilación y análisis de datos respecto al estado, avances y cumplimiento del mismo (PMBOK, 2013).

4.7.1 Plan de Gestión de Comunicaciones

El plan de gestión de comunicaciones forma parte del plan de dirección del proyecto y describe la forma en que se planifican, estructuran, monitorean y controlan las comunicaciones dentro del proyecto. Este plan es de gran importancia dentro de las actividades de la dirección del proyecto, ya que una planificación incorrecta puede ocasionar una demora en la entrega de mensajes, comunicaciones incompletas e incluso una mala interpretación de las mismas. Una comunicación eficaz es aquella capaz de cerrar brechas entre los interesados internos y externos a pesar de diferencias culturales (Ayala, 2015).

4.7.2 Reportes de Desempeño

Los reportes de desempeño son documentos o reportes periódicos que contienen información respecto de los avances y cumplimiento de actividades

del proyecto. Su importancia radica en contrastar el estado real del proyecto con la planificación de tiempos y costos a fin de que los interesados se mantengan actualizados al respecto.

Tabla 97. Reportes para comunicaciones dentro del proyecto.

Proyecto IDERTAPGCSW											
Reporte de desempeño	Responsable	Frecuencia	Interesado								
			Sponsor								
Estado de Entregables	Gerente del Proyecto	Semanal	Equipo del								
Estado de Entregables	Gerenie der Proyecto	Semanai	Proyecto								
			Fiscalizador								
			Sponsor								
Estado de implementación de	Gerente del Proyecto	Semanal	Equipo del								
solicitudes de cambio	Gerente de OyM	Semanai	Proyecto								
			Fiscalizador								
Informe de Rendimiento en	Gerente del Proyecto		Sponsor								
costos y cronograma.	Gerente de OyM	Mensual	Sponsor Fiscalizador								
Anexo 3	Jefe Administrativo		Fiscalizadoi								
Estado del Proyecto.	Caranta dal Provincia	Mensual	Sponsor								
Anexo 4	Gerente del Proyecto	Mensual	Fiscalizador								
Informe de cierre del			Changar								
Proyecto.	Gerente del Proyecto	Una única vez	Sponsor Fiscalizador								
Anexo 5			riscalizadof								

Elaborado por: Autores

4.7.3. Gobierno y Reuniones.

Todas las reuniones deberán llevarse a cabo con la presencia del Gerente de Proyecto y los miembros del equipo de trabajo que se encuentren involucrados en los temas a tratar en el orden del día, con el objetivo de que exista un intercambio y valoración de ideas entre los miembros del equipo y puedan cumplirse los propósitos trazados para las reuniones. Cada reunión tendrá su formato de control denominado Formato de Acta de Reunión, el cual se detalla en el **Anexo 2**.

Las reuniones se realizarán a lo largo de todo el proyecto motivo por el cual el Gerente de Proyecto deberá establecer un calendario de reuniones; para cada reunión se comunicará oportunamente al personal la fecha, hora, lugar y

duración aproximada de la reunión, solicitándose puntualidad para el inicio y fin de las mismas. Una vez instalada la sesión se deberá definir los objetivos, roles y métodos de solución de controversias, así también se deberá registrar y emitir el acta de reunión pertinente en donde debe constar la firma de asistencia de todos los interesados convocados. En la tabla a continuación se presenta un resumen de las reuniones dispuestas para el proyecto.

Tabla 98. Cronograma de reuniones de Proyecto IERSRVCS

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable
Inicio del Proyecto	03/04/2017	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefe de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto	03/04/17	1 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable
Avance del Proyecto	17/04/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto	02/05/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto	15/05/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto	Gerente de Proyecto

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable
			Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad	
Avance del Proyecto y Resolución de	29/05/17	2 horas	Jefes de zonas 1 y 2 Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos	Gerente de Proyecto
Conflictos			Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2 Sponsor	
Avance del Proyecto	12/06/17	1 horas	Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto y Resolución de Conflictos	26/06/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio	Gerente de Proyecto

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable
	2,000civil		Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega	
			Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2 Sponsor Gerente de Proyecto	
Avance del Proyecto	10/07/17	2 horas	Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto	24/07/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del	07/08/17	2 horas	Sponsor	Gerente de

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable
Reunión Proyecto y Resolución de Conflictos	Ejecución	Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2 Sponsor		Proyecto
Avance del Proyecto	21/08/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación organizacional Jefe de bodega Gerente de Gestión de calidad Jefes de zonas 1 y 2	Gerente de Proyecto
Avance del Proyecto y Resolución de Conflictos	04/09/17	2 horas	Sponsor Gerente de Proyecto Fiscalizadora Jefe Administrativo Jefe Jurídico Gerente de OyM Jefe de Laboratorio Planificación del Producto Jefe de Sistemas Jefe de Mantenimiento Jefe de Recursos Humanos Gerente de Planificación estratégica de producto Gerente de comunicación	Gerente de Proyecto

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración	Participantes	Responsable	
	•		organizacional		
			Jefe de bodega		
			Gerente de Gestión de calidad		
			Jefes de zonas 1 y 2		
			Sponsor Gerente de Proyecto		
			Fiscalizadora		
			Jefe Administrativo		
			Jefe Jurídico		
			Gerente de OyM		
			Jefe de Laboratorio		
			Planificación del Producto		
Avance del	18/09/17	2 horas	Jefe de Sistemas	Gerente de	
Proyecto	18/09/17	2 noras	Jefe de Mantenimiento	Proyecto	
			Jefe de Recursos Humanos		
			Gerente de Planificación estratégica		
			de producto		
			Gerente de comunicación		
			organizacional		
			Jefe de bodega		
			Gerente de Gestión de calidad		
			Jefes de zonas 1 y 2		
			Sponsor Gerente de Proyecto		
			Fiscalizadora		
			Jefe Administrativo		
			Jefe Jurídico		
			Gerente de OyM		
			Jefe de Laboratorio		
			Planificación del Producto		
Avance del	02/10/17	2 horas	Jefe de Sistemas	Gerente de	
Proyecto	02/10/17	2 1101 as	Jefe de Mantenimiento	Proyecto	
			Jefe de Recursos Humanos		
			Gerente de Planificación estratégica		
			de producto		
			Gerente de comunicación		
			organizacional		
			Jefe de bodega		
			Gerente de Gestión de calidad		
			Jefes de zonas 1 y 2		
			Sponsor Gerente de Proyecto		
			Fiscalizadora		
Cierre del			Jefe Administrativo	Gerente de	
Proyecto		2 horas	Jefe Jurídico	Proyecto	
			Gerente de OyM	===;	
			Jefe de Laboratorio		
			Planificación del Producto		

Tipo de Reunión	Fecha de Ejecución	Duración Participantes		Responsable
			Jefe de Sistemas	
			Jefe de Mantenimiento	
			Jefe de Recursos Humanos	
		Gerente de Planificación estratégica		
			de producto	
			Gerente de comunicación	
			organizacional	
			Jefe de bodega	
			Gerente de Gestión de calidad	
			Jefes de zonas 1 y 2	

Elaborado por: Autores

En caso de existir cualquier tipo de inconveniente o controversia entre los miembros del equipo de proyecto, estos se tratarán mediante reuniones. La información relacionada a las contrariedades que puedan existir podrá ser receptada de forma escrita o verbal. El Gerente de Proyecto es quien se encargará de categorizar los problemas que sean presentados formalmente, asentando el inconveniente en una matriz de control de conflictos a fin de monitorear el tema.

Tabla 99. Matriz de Control de Conflictos.

Matriz de Control de Conflictos								
	Control de Versiones							
Versión	Elabora por	ado	Revisado por	Aprobado por	Fecha Motiv		tivo	
1.0	Leonar	do	Eduardo	Eduardo Orejuela y				
	Martín	ez	Orejuela	Leonardo Martínez				
Nombre de Proyectos					Sigla del Pr	oyecto)	
Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión						IDERTAPO	GCSW	
				Williams.				
Numero de Controversia	Descripción	Involucrados	Fecha de Reporte	Responsable	Prioridad	Soluciones	Estado	Observación

Elaborado por: Autores

El Gerente del Proyecto se encargará de fijar las soluciones que considere pertinentes en función de la naturaleza del conflicto, disponiendo su monitoreo y resolución a un miembro del equipo. En caso de que la controversia se vuelva una dificultad mayor para el proyecto, se procederá a la atención por parte de otras instancias de conformidad con la tabla que se detalla a continuación:

Tabla 100. Proceso de escalonamiento de resolución de conflictos.

	Resolución del Problema							
Instancia	Actores	Método						
Primera	Gerente del Proyecto	Métodos de resolución de conflictos						
Segunda	Gerente del Proyecto-Director de OyM	Métodos de resolución de conflictos						
Tercera	Sponsor- Gerente del Proyecto – Equipo de proyecto involucrado	Métodos de resolución de conflictos						
Cuarta	Sponsor	Reparación del conflicto-Decisión Final						

Elaborado por: Autores

4.7.4 Plan de Control y Ejecución de Comunicaciones.

El plan detallado en este apartado tiene por objetivo brindar las garantías necesarias para que el proceso de comunicación entre los miembros del equipo de trabajo sea óptimo a lo largo del desarrollo del proyecto.

Tabla 101 Plan de ejecución y control de comunicaciones

CONTROL DE VERSIONES						
Versión	Hecha por	Revisada por	Aprobada por		Fecha	Motivo
1	Leonardo	Eduardo	Eduardo Orejuela y			
1	Martínez	Orejuela	Leonardo Martínez			
NOMBRE DEL PROYECTO				SIGLAS DEL PRO	YECTO	
Implementación de	un departam	ento de estandar	ización para	IDERTAPGCSW		
reducir tiempos de	adaptabilida	d en un proceso	de gestión del			
cambio para Sherwin Williams						
PROCEDIMIENTO PARA TRATAR POLÉMICAS						
• Sa recentan los conflictos por medios escritos o verbales o por medio de alguna persona o grupo de personas que las presenta						

- Se receptan los conflictos por medios escritos o verbales, o por medio de alguna persona o grupo de personas que las presente formalmente.
- Se recopila y registran los conflictos en el Log de Control de Problemas.

LOG DE CONTROL DE PROBLEMAS

Código de Polémica	Descripción	l Involucrados	-	Acciones de Solución	Responsable	Fecha	Resultado Obtenido

• En cada reunión de avances se revisa el Log de Control de Polémicas con la finalidad de identificar posibles soluciones a conflictos pendientes y así asignar un encargado de control de los mismos, determinar el tiempo de solución y proceder a registrar la planificación en el LOG de control. Adicionalmente será necesario comprobar si las soluciones programadas se encuentran en ejecución y de no ser el caso poder tomar acciones correctivas para finalmente evaluar si la solución aplicada ha servido para resolver el conflicto y de no ser así implementar alternativas de solución.

• Si una polémica se hace difícil de resolver o en el caso que se haya convertido en un problema este deberá ser tratado en primer lugar por medio del método estándar para su solución. En caso de no ser resuelto por la primera instancia, el problema será tratado por el personal superior y los miembros de su área con el método de solución de problemas. Como tercera medida se podrá utilizar la negociación para la resolución del conflicto por parte de los directores del proyecto; por último y en caso de que los métodos anteriores no logren una solución, el conflicto podrá ser resuelto por el sponsor del proyecto.

PROCEDIMIENTO PARA ACTUALIZAR EL PLAN GESTIONAMIENTO DE LAS COMUNICACIONES

Entre las causas por las cuales se deberá revisar y actualizar el plan de gestión de comunicaciones se encuentran las siguientes:

- Solicitud de cambio aprobada, que afecta directamente al plan para la dirección del proyecto
- Acciones correctivas que afectan los requerimientos o necesidades de los interesados.
- Ingreso o salida del personal que integre el equipo de trabajo.
- Solicitudes extraordinarias de informes o reportes.
- Evidencia de insuficiencia de información.

En caso de actualización del plan de gestión de comunicaciones se deberá realizar lo siguiente:

- Establecer y catalogar a los interesados.
- Determinar los requerimientos de información.
- Realizar la matriz de comunicaciones del proyecto
- Actualizar el plan de gestión de las comunicaciones
- Aprobar la actualización del plan
- Difundir el nuevo plan

GUÍAS PARA SUCESOS DE COMUNICACIÓN TALES COMO:

Coordinación de Reuniones:

- 1. Establecer agenda con anticipación.
- 2. Planificar y notificar la fecha, hora y lugar con los involucrados.
- 3. Establecer la puntualidad.

4. Definir los objetivos de la reunión, los papeles que desempeñaran (Deberá estar el facilitador y el redactor) los grupos de trabajo y los métodos de solución de conflictos.

- 5. Establecer el compromiso en cada proceso que realice el facilitador (direcciona el proceso grupal de trabajo) y de Redactor (toma apuntes de las conclusiones de la reunión).
- 6. Puntualidad en cada inicio y final de una reunión.
- 7. Realizar la emisión del Acta de Reunión, que se repartirá a los participantes.

Elaboración de correos electrónicos:

- a) Los correos electrónicos que manejará la gestión de comunicación deberán ser entre el director y el cliente a fin de mantener una sola vía de comunicación.
- b) Establecer copias de los correos electrónicos al personal superior del área, con el fin de notificar toda clase de comunicación a los responsables del área.
- c) La comunicación interna deberá ser enviada por medio de una lista de correo electrónico, con el objeto de que todo el personal esté debidamente informado.

GUÍAS PARA DOCUMENTACIÓN DEL PROYECTO

Para la respectiva documentación se utilizará los siguientes procedimientos, en el cual consta los procedimientos para codificar, guardar, reponer y distribuir la documentación del área. Los formatos que se utilizaran son los siguientes:

- Recepción de Correos Electrónicos e ingreso de documentos
- Procesamiento de documentación
- Formato de envió de documentos
- Formato de transmisión de documentos
- Codificación de archivador
- Lista maestra de servicios
- Codificación de documentos

• Documento de información en general

GUÍAS PARA EL CONTROL DE VERSIONES

Para el respectivo control de las versiones de los documentos que se manejan, se tomaran en cuenta los siguientes parámetros:

- Identificación de documentos emitidos serán reconocidos mediante la codificación de una letra mayúscula, es decir R: documento para revisión del cliente, y las demás letras o vocales para diferentes estados del documento.
- Cada documento tendrá una caratula para facilitar la identificación del documento interno. Una vez que el o los documentos sean aprobados por el usuario, serán codificados con "Aprobado" (A).

Elaborado por: Autores

4.7.4.1 Matriz de Comunicaciones.

A continuación, se encuentra desarrollada la matriz de comunicaciones, en la misma se puede apreciar la forma de transmisión de la información a lo largo del desarrollo del proyecto, los responsables de difusión, los receptores de la información, entre otros.

Tabla 102. Matriz de Comunicaciones

Información	Contenido	Formato	Nivel de detalle	Responsable de comunicar	Grupo receptor	Metodología o tecnología	Canal	Frecuencia de comunicación
Inicio del proyecto	Acta de constitución	Word	Bajo	Gerente de proyecto	Todos los involucrados en el proyecto	Plantilla	Reunión presencial	Una sola vez
Planificación	Alcance del proyecto	Word	Alto	Gerente de proyecto	Involucrados y equipo de trabajo	Plantilla	Reunión presencial	Una sola vez
Planificación	Planificación de la dirección del proyecto	Word	Alto	Gerente de proyecto	Involucrados y equipo de trabajo	Plantilla	Reunión presencial	Una sola vez y cuando se ejecuten los cambios
Reunión de	Identificación de factores	Reunión	Medio	Gerente de	Equipo del proyecto	Reunión	Reunión	Mensual

Nivel Responsable Metodología Frecuencia de Contenido Información **Formato** de Grupo receptor Canal de comunicar o tecnología comunicación detalle monitoreo que produzcan cambios / presencial proyecto Ejecución de cambios aprobados Avance del Gerente de Equipo de trabajo y Documento Informe del desempeño Word E-mail Mensual Alto digital proyecto proyecto cliente Documento Seguimiento de los datos Gerente de Equipo de trabajo y Reunión Avance del Word Alto Mensual impreso y proyecto del provecto proyecto cliente presencial digital Semanal y cuando Actualización de los Gerente de Involucrados en el Documento Cambios Word E-mail Bajo se presenten cambios del proyecto digital proyecto proyecto cambios anticipados Cierre del Reunión Gerente de Documento Informe final de proyecto Word Alto Equipo del proyecto Una sola vez digital proyecto proyecto presencial Informe de Una vez al finalizar Aprobación y cierre del Informe Gerente de Documento Reunión cierre de Alto Equipo de trabajo de cierre digital el proyecto proyecto presencial provecto proyecto

Elaborado por: Autores

4.8. Subcapítulo D8. Gestión de riesgos

La gestión de riesgos permite identificar, analizar y cuantificar las pérdidas y efectos secundarios afectan al proyecto, así como también acciones preventivas para mitigarlos. Incluye procesos relacionados con:

- 1) Planificar la gestión de riesgos
- 2) Identificar los riesgos
- 3) Realizar el análisis cualitativo de los riesgos
- 4) Realizar el análisis cuantitativo de riesgos
- 5) Planificar la respuesta a los riesgos
- 6) Monitorear y controlar los riesgos

4.8.1 Plan de gestión de riesgos.

La planificación de riesgos permite enfocar, planificar y ejecutar actividades de desastres para el presente proyecto. Se analizarán todos los posibles riesgos que pueden suscitarse en el proyecto e impedir la culminación del mismo.

4.8.2 Registro de riesgos.

A continuación, se presenta cada etapa de planificación con el detalle de la actividad y las herramientas y fuentes de información necesarias para el mismo.

4.8.2.1. Sistematización de la gestión de riesgos.

Tabla 103 Sistematización de la gestión de riesgo

	Tabla 103 Siste	matizacion de la gestion de rie	esgo
Etapa	Detalle de Actividad	Herramientas	Fuentes de Información
Planificación de la Gestión de Riesgo	 Reunión del Gerente Proyecto con los miembros del equipo de trabajo para decidir la ejecución de tareas. Definir los requisitos necesarios para el gestionamiento del riesgo. Clasificar los riesgos de acuerdo al plan de gestionamiento del proyecto. Definir el Plan de Gestión de Riesgos. 	 Fundamentos de PMBOK. Análisis técnicos. Charlas, juntas, reuniones. 	 Gerente General Asistente de O y M Gerente de Proyecto y demás miembros del equipo. Plan de Dirección de Proyectos Acta de Constitución Registro de interesados.
Identificación de Riesgos	 Contrastar la información de riesgos con los miembros del proyecto para definir los riesgos más probables. Registrar la información en plantillas para análisis Listar todas las probables amenazas en el proyecto. Actualizar la clasificación de los riesgos fijada en Planificación de la Gestión del Riesgo Definir acciones para mitigar riesgos. 	 Información recolectada por medio de la observación, entrevistas y cuestionarios. Reportes de control. Sistemas de diagramación 	 Equipo de trabajo del proyecto. Interesados que no se encuentran en el equipo de trabajo Ambiente organizacional del proyecto. Registro previo de la clasificación del riesgo. Registros de estimación de costes y los periodos de tiempo transcurridos durante la realización de las actividades. Acta de constitución Planes de gestionamiento varios.
Análisis Cualitativo de Riesgos	 Valorar la probabilidad e impacto de los riesgos para evaluarlos posteriormente. Determinar la significancia de los riesgos según los objetivos del proyecto. Actualizar los riesgos según su significancia y clasificación. Registrar las tendencias de los riesgos. 	 Técnicas de evaluación de probabilidades e impacto de riesgos. Expertos ajenos al proyecto Tabla de probabilidad e impacto Modelos de clasificación de los riesgos 	 Gerente del Proyecto Miembros del equipo de trabajo Expediente de riesgos Postura de los interesados ante los riesgos inherentes.

Etapa	Detalle de Actividad	Herramientas	Fuentes de Información
		(RBS)	
Análisis Cuantitativo de Riesgos	 Calificar numéricamente a los riesgos urgentes. Analizar los efectos de los principales riesgos. Realizar el registro de los resultados probabilísticos obtenidos. 	 Técnicas de recopilación y representación de datos. Entrevistas con expertos en Ingeniería o estadística ajenos al proyecto. Técnicas de análisis de valor esperado. 	 Responsables en la gestión del riesgo Registro de riesgos según la importancia establecida. Archivos de proyectos anteriores, similares al actual. Actitudes percibidas de los interesados ante los riesgos detectados.
Planificación de respuesta a los Riesgos	 Junta de Sponsor y miembros del equipo. Registrar las respuestas adecuadas en el registro de riesgos. Definir acciones de reserva en caso de contingencias. Definir y elaborar reporte de riesgos a ser supervisados. Actualizar el plan de Gestión de riesgos 	 Estrategias de transferir y mitigar cuando se trate de riesgos que suponen una amenaza. Estrategia de compartir cuando el riesgo represente una oportunidad. Estrategia de aceptar riesgo de no existir ninguna otra respuesta adecuada. 	 Directores y miembros del equipo de trabajo. Registro previo de acciones para mitigar riesgos. Registro previo de tendencias de los riesgos.
Seguimiento y Control de riesgos	 Actualizar el registro de riesgos. Enlistar acciones correctivas o preventivas Registrar versiones finales de plantillas. 	 Reuniones para un monitoreo periódico. Examen de evaluación del proceso de gestión de riesgos. 	 Plan de gestión del Proyecto Registro de riesgos. Reportes del rendimiento del proyecto Miembros del equipo del proyecto

Elaborado por: Autores

4.8.2.2. Roles y responsabilidades en la gestión de riesgo.

Tabla 104 Roles y responsabilidades en la gestión de riesgo

ETAPA	ROL	NOMBRE	RESPONSABILIDAD
	LÍDER	Leonardo Martínez Gerente de Proyecto	 Dirigir el proceso de planificación Aprobar el plan de gestión de riesgos
Planificación de la Gestión de Riesgos	АРОУО	Jairo Viteri Asistente de O y M	 Proveer de los métodos, políticas y papeles de trabajo necesarios. Decidir el enfoque y ejecución de las tareas en base a la clasificación de los riesgos.
	LÍDER	Leonardo Martínez Gerente de Proyecto	 Presentar los riesgos detectados Presentar las actualizaciones a realizar al primer registro de riesgos. Registrar las posibles consecuencias de los riesgos detectados y respuestas.
Identificación de	АРОҮО	Jairo Viteri O y M	Proporcionar apoyo en: papeles de trabajos y métodos para la clasificación del riesgo
Identificación de Riesgos	MIEMBROS	Luis Cornejo Jefe de RRHH Martha Andrade Jefa de Sistemas Susana Uribe Gestión de Calidad Roberto Tola Jefe CAC Luciana Herrera Director comercial	 Suministrar la información necesaria para el proceso de identificación de riesgos. Apoyar en la Determinación de los riesgos potenciales
Análisis Cualitativo y	LÍDER	Jairo Viteri Asistente de O y M	Aprobar el método de valoración e impacto de los

ETAPA	ROL	NOMBRE	RESPONSABILIDAD
Cuantitativo de Riesgos			riesgos utilizado. • Aprueba la pertinencia de las respuestas presentadas a los riesgos analizados. • Aprobar todas las actividades realizadas durante el proceso de análisis.
	АРОҮО	Eduardo Ojeda Sponsor	 Realizar el análisis cualitativo y cuantitativo de los riesgos identificados Presentar el registro actualizado de los riesgos según su prioridad. Presentar el registro de tendencia de los riesgos.
	LÍDER	Eduardo Ojeda Sponsor	 Revisar los reportes proporcionados. Aprueba o rechaza: las estrategias, alternativas y planes de reserva ante los riesgos.
Planificación de respuesta a los	АРОҮО	Leonardo Martínez Gerente de Proyecto Jairo Viteri O y M	 Elaborar y presentar el registro de respuestas. Definir y presentar acciones de reserva Presentar reporte de riesgos a ser supervisados. Actualizar el plan de gestión de riesgos.
respuesta a los riesgos	MIEMBRO	Luis Cornejo Jefe de RRHH Martha Andrade Jefa de Sistemas Susana Uribe Gestión de Calidad Roberto Tola Jefe CAC	 Ejecutar oportunamente las estrategias de control de riesgos. Monitorear el cumplimiento de los planes de acción antes el riesgo.

ETAPA	ROL	NOMBRE	RESPONSABILIDAD
		Luciana Herrera Director comercial	
		Director confercial	
	LÍDER	Eduardo Ojeda Sponsor	 Verificar que se haya cumplido con la metodología de control de riesgos. Aprobar cambios en los métodos de control de riesgos establecidos.
	АРОУО	Leonardo Martínez Gerente de Proyecto Jairo Viteri O y M	 Presentar un registro de riesgos actualizado. Presentar acciones correctivas o preventivas. Presentar versiones finales de registros de control.
Seguimiento y control de riesgos	MIEMBRO	Luis Cornejo Jefe de RRHH Martha Andrade Jefa de Sistemas Susana Uribe Gestión de Calidad Roberto Tola Jefe CAC Luciana Herrera Director comercial	Suministrar información relevante para la actualización del registro de riesgos, respuestas a los riesgos y planes de reserva.

Elaborado por: Autores

4.8.2.3. Periodicidad de la gestión de riesgos.

Tabla 105 Periodicidad de la gestión de riesgos

PROCESO	MOMENTO DE EJECUCIÓN	ENTREGABLES	FRECUENCIA DE EJECUCIÓN
Planificación de la	Al comienzo del	Plan de Proyecto	Una sola vez
Gestión de Riesgos	proyecto		
Identificación de	En reuniones de	Plan de Proyecto	Durante Reuniones
Riesgos	monitoreo	Reuniones de monitoreo	Periódicas de

PROCESO	MOMENTO DE EJECUCIÓN	ENTREGABLES	FRECUENCIA DE EJECUCIÓN
		quincenal	Monitoreo
Análisis Cualitativo	En reuniones de	Plan de Proyecto	Durante Reuniones
	monitoreo	Reuniones de monitoreo	Periódicas de
de Riesgos		quincenal	Monitoreo
Planificación de	En reuniones de	Plan de Proyecto	Durante Reuniones
respuesta a los	monitoreo	Reuniones de monitoreo	Periódicas de
riesgos		quincenal	Monitoreo
Caguimianto y	En reuniones de	Reuniones de monitoreo	Durante Reuniones
Seguimiento y	monitoreo	quincenal	Periódicas de
control de riesgos			Monitoreo

Elaborado por: Autores

4.8.2.4. Costo de dirección de gestión de riesgos

Los costos de riesgos se los obtiene de acuerdo a cada etapa. Por ejemplo, el costo de la planificación de Gestión de Riegos se la obtienen del Plan de dirección del proyecto. Mientras que las siguientes fases se las realizará durante las 14 reuniones de avance del proyecto, por tanto, son parte de su costo.

Tabla 106 Costo de dirección de gestión de riesgos

PROCESO	PERSON	AS	EQUI	PO	TOTAL
Planificación de	Líder	\$ 1.695,96	Oficina	\$ 4,33	
la Gestión de	Apoyo	\$ 1.211,70	Impresora	\$ 2,88	
Riesgos			Computadora	\$ 5,77	
		\$ 2.907,66		\$ 12,98	\$ 2.920,64
	Líder	\$ 141,33	Oficina	\$ 60,62	
Identificación de Riesgos	Apoyo Miembros	\$ 363,51	Computadora	\$ 40,32	
			Impresora	\$ 51,93	
		\$ 504,84		\$ 152,87	\$ 657,71
Análisis	Líder	\$ 100,98	Oficina	\$ 60,62	
Cualitativo y cuantitativo de Riesgos	Apoyo	\$ 161,53	Computadora	\$ 80,78	
		\$ 262,50		\$ 141,40	\$ 403,90
Planificación de	Líder	\$ 161,53	Oficina	\$ 60,62	

PROCESO	PERSON	AS	EQUI	IPO	TOTAL
respuesta a los riesgos	Apoyo Miembros	\$ 504,84	Computadora	\$ 80,78	
		\$ 666,37		\$ 141,40	\$ 807,77
	Líder	\$ 161,53	Oficina	\$ 60,62	
Seguimiento y control de riesgos	Apoyo Miembros	\$ 504,84	Computadora	\$ 80,78	
			Impresora	\$ 40,32	
		\$ 666,37		\$ 181,72	\$ 545,20
					\$ 5.335,21

Elaborado por: Autores

4.8.2.5. Evaluación cualitativa del riesgo

Los riesgos están clasificados de acuerdo a:

- Riesgos internos de la organización
- Riesgos en la gestión de dirección del proyecto
- Riesgos externos a la organización
- Riesgos financieros
- Riesgos relacionados al Talento humano
- Riesgos relativos a las adquisiciones/proveedores
- Riesgos relacionados con la calidad
- Riesgos relativos al alcance

4.8.2.6. Condiciones definidas para escalas de impacto de un riesgo

Tabla 107 Costo de dirección de gestión de riesgos

Objetivos del proyecto	Muy tenue 0.05	Tenue 0.10	Medio 0.20	Elevado 0.40	Muy elevado 0.80
Costos	Aumento de costos insustancial	Intensificación de costos < 10% admitida	Intensificación de costos 10% - 20% admisible a negociación	Intensificación de costos 20%- 40% perjudicial	Intensificació n de costos > 40% inadmisible
Tiempo	Adición de tiempo insustancial	Adición de tiempo < 10% aceptable	Adición de tiempo > 10% y < 20%	Adición de tiempo > 20% y <40%	Adición de tiempo > 40%

Objetivos del proyecto	Muy tenue 0.05	Tenue 0.10	Medio 0.20	Elevado 0.40	Muy elevado 0.80
			negociable		inadmisible
Alcance	Disminución del alcance apenas perceptible	Áreas de apoyo del alcance afectadas	Áreas principales del alcance afectadas	Reducción del alcance inadmisible para el Sponsor	El producto final del proyecto es ineficaz
Calidad	Diferencia de conciliación de indicadores 1%	Diferencia de conciliación de indicadores 2%	Diferencia de conciliación de indicadores 3%	Diferencia de conciliación de indicadores 4%	Diferencia de conciliación de indicadores 5%

Elaborado por: Autores

4.8.3 Matriz de riesgos

La Matriz de Identificación de Riesgos se detalla en la Tabla 108. Además, el Mapa de Calor, Valoración de los impactos y Estructura de Desglose de Riesgos (RBS) se encuentran en los **Anexos 6, 7, y 8** respectivamente

Tabla 108 Matriz de Riesgos

Probabilidad	Valor Numérico
Improbable	0,1
Poco Probable	0,3
Posible	0,5
Probable	0,7
Muy Probable	0,9

Impacto	Valor Numérico
Insignificante	0,05
Menor	0,1
Moderado	0,2
Mayor	0,4
Externo	0,8

Tipo de	D 1 1991 1 T
Riesgos	Probabilidad x Impacto
Crítico	Entre 0,46 a 1
Alto	Entre 0,31 a 0,45
Moderado	Entre 0,21 a 0,30
Bajo	Entre 0,11 a 0,20
Muy Bajo	Entre 0 a 0,10

	CÓDIGO DE ROLES													
Sponsor del Proyecto	Asistente Jete Director de			Project Manager	Director Comercial	Capacitador de Cleveland	Representante de ventas de las tiendas							
SP	JR	AOYM	JF	DM	PM	DC	CC	RP						

Cód	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Ricsgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	V	$^{\prime}$ alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
P.C.001	La estandarización de los procesos basados en el manual al no ser utilizados correctamente por el aplicador afectará la calidad del proyecto	Internos	Amenaza	DC SP PM	Las estandarizaciones de los procesos basados en el manual no son utilizadas correctamente	1.4. Estandarización del proceso	Probable	0,7	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,00 0,00 0,14 0,14	Bajo	261,38	\$ 117.318,12	36,59	\$ 16.424,54	Mitigar, Aplicar correctamente los procesos del manual. Disp: Mayor control por parte del project manager	Resp: Adaptar los procesos del manual a la empresa en Ecuador	\$ 100,00
PG007	La estandarización de los procesos podría ocasionar mayores gastos y disminuir los ingresos en la empresa afectando los costos del proyecto	Internos	Amenaza	DC SP PM	Procesos utilizados en otros países pueden incurrir en más gastos en el país	1.4. Estandarización del proceso	Improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0 0,03 0,00	Muy bajo	261,38	\$ 117.318,12	7,84	\$ 3.519,54	Aceptar pasivamente, Adecuar los procesos de estandarización de acuerdo a empresas ecuatorianas. Disp. Definir nuevamente el plan de aplicación y control	Resp: Especificar nuevos procesos	\$ 500,00

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	,	√alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
RG003	El Sher-Plan puede no adaptarse a la realidad del país, afectando la estandarización de los procesos y contribuyendo al incremento de los costos	Externo	Amenaza	DC	Mal análisis de la situación actual del país	1.4. Estandarización del proceso	Improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0 0,03 0,00 0,03	Muy Bajo	261,38	\$ 117.318,12	7,84	\$ 3.519,54	Aceptar pasivamente, Analizar nuevamente los procesos de estandarización aplicados a Ecuador Disp. Definir nuevamente el plan de aplicación	Resp: Traer nuevos capacitadores de Sherwin Williams	\$ 1.000,00
RG004	El Gerente del Proyecto puede ocasionar retrasos en la ejecución de las actividades al tener demasiadas responsabilidades laborales Y no asistir a sus obligaciones contempladas en el cronograma.	Dirección	Amenaza	SP	- Alta Carga Laboral en el Gerente de Proyecto en sus Responsabilidades normales - Reestructuración organizacional, que genere movimientos en los altos mandos y provoque cambios en el equipo de trabajo del proyecto	1.1. Dirección del proyecto	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,03 0,00 0,00	Muy Bajo	61	\$ 38.154,78	1,83	\$ 1.144,64	Aceptar pasivamente, Controles de monitoreo semanales Disp: Adición al tiempo menor al 10%	Resp: Destinar soporte por parte de otras áreas	\$ 500,00

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	•	√alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
RG005	Omisión de tareas específicas en el proceso de la determinación del EDT, que cambien drásticamente el cronograma y recursos necesarios en el proyecto.	Dirección	Amenaza	SP	Omisión de tareas específicas en el proceso de la determinación del EDT	1.1. Dirección del proyecto	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,03 0,00 0,00 0,03	Muy Bajo	61	\$ 38.154,78	1,83	\$ 1.144,64	Aceptar pasivamente, Monitorear la elaboración de la EDT para que contemple todas las fases Disp: Adición de tiempo insustancial	Resp: Aplicar la técnica del Fast Tracking	\$ 2.500,00
RG006	El seguimiento de los procesos de estandarización puede tardar varios días, en caso de que no se jecuten bien los procesos de estandarazión, generando retrasos en el cronograma	Dirección	Amenaza	RP	Mala aplicación de los procesos de estandarización en las tiendas	1.4. Estandarización del proceso	Improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,01 0,00 0,00	Muy bajo	261,38	\$ 117.318,12	1,31	\$ 586,59	Aceptar pasivamente, Realizar llamadas continuas a los representantes de cada local para llevar un monitoreo constante Disp: Realizar llamadas constantes para verificar que se lleven bien los procesos	Resp: Incrementar los días de seguimiento	\$ 5.000,00

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	,	√alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
RG007	Debido a la actual situación económica y financiera del país, la empresa puede contemplar reducciones en su nómina, por tanto, es posible que se disminuya de igual manera el número de integrantes del equipo del proyecto, obligando al Gerente del Proyecto a reasignar funciones y responsabilidades.	Externo	Amenaza	SP	Actual situación económica y financiera del país	1.3. Implementación de la oficina de estandarización	Improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,00 0,00 0,01	Muy bajo	49	\$ 14.328,19	0,49	\$ 143,28	Aceptar pasivamente, Informar a los directores sobre la importancia del equipo de trabajo. Disp: Intensificación de costos del 10% al 20%	Resp: Outsourcing de Personal	\$ 2.000,00
RG008	Existe la posibilidad de nuevos desastres naturales que pueden originar	Externo	Amenaza	SP	Desastre natural	1.2. Levantamiento de información	Improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad	0,00 0,00 0,10 0,00	0,00 0,00 0,01 0,00	Muy bajo	5	\$ 7.174,20	0,05	\$ 71,74	Aceptar pasivamente, utilizar el plan de gestión de riesgos	Resp: Suspensión del proyecto	\$ -

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	\	alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
	cambios no solo a nivel del proyecto o de organización, sino a nivel macroeconómico.								Total Probabil Ries	lidad x	0,01						Disp: Reporte de SNGR		
	Existe la					la ón			Alcance	0,00	0,00								
	posibilidad de nuevos desastres					ón de izaci			Tiempo Costo	0,00	0,00						Mitigar, utilizar		
RG008	naturales que pueden originar	Externo	Amenaza	SP	Desastre natural	mentación de la estandarización	Improbable	0,1	Calidad	0,00	0,00	Muy bajo	49	\$ 14.328,19	0.49	\$ 143,28	el plan de gestión de riesgos	Resp: Suspensión	\$ -
RG	cambios no solo a nivel del proyecto o de organización, sino a nivel macroeconómico.	Ext	Ame	51	Desaste flatural	1.3. Implementación de la oficina de estandarización	Impro	0,1	Total Probabil Ries	lidad x	0,01	Muy	7)	\$ 14.526,17	0,47	φ 1+3,20	Disp: Reporte de SNGR	del proyecto	Ψ -
	A causa de una subestimación en					el			Alcance	0,00	0,00						Aceptar pasivamente,	Resp: Hacer uso de la	
6	el presupuesto, se	eros	aza	CD	Subestimación de	Dirección del proyecto	Poco Probable		Tiempo	0,00	0,00	ajo					reuniones con los	reserva de	
RG009	podrían presentar serias	Financieros	Amenaza	SP JF	Presupuesto en Proyectos	Dirección proyecto	o Pro	0,3	Costo Calidad	0,10	0,00	Muy bajo	61	\$ 38.154,78	1,83	\$ 1.144,64	expertos para revisar el costo	contingencia, previa	\$ 2.000,00
	interrupciones por falta de flujo, ocasionando	Fi	A		Anteriores	1.1. D P	Poc		Total Probabil	de	0,03	Ŋ					de cada etapa Disp: Aumento de costos	Autorización del PM Plan: n/a	

312

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	V	⁷ alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
	demoras que repercutirán en el cierre exitoso del proyecto.								Ries	go							insustancial		
RG010	El proyecto puede desfinanciarse debido a variaciones en la economía local.	Externos	Amenaza	SP	Inestabilidad Legislativa	1.1. Dirección del proyecto	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,03 0,00 0,00	Muy Bajo	61	\$ 38.154,78	1,83	\$ 1.144,64	Aceptar pasivamente, Revisar el plan de riesgos con todos los dirigentes del proyecto para asignar un rubro más alto de financiamiento. Disp. Aumentos de costos de riesgos	Resp: Hacer uso de la reserva de contingencia, previa Autorización del PM Plan: n/a	\$ 1.000,00
RG011	Se pueden presentar retrasos en los entregables del proyecto, debido a la mala asignación de actividades de los integrantes del	Talento Humano	Amenaza	SP GP	Subestimación de Carga Laboral en Proyectos Anteriores	1.1. Dirección del proyecto	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil		0,00 0,06 0,00 0,00 0,06	Muy Bajo	61	\$ 38.154,78	3,66	\$ 2.289,29	Mitigar, Controles de monitoreo semanales Disp: Adición al tiempo menor al 10%	Resp: Destinar soporte por parte de otras áreas	\$ 200,00

Cód	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	,	Valor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
	equipo								Ries	go									
	La incorrecta socialización y					cina			Alcance	0,20	0,06						Mitigar,		
	capacitación del					la ofi			Tiempo	0,00	0,00						Monitorear la	Resp:	
	Sher-Plan con respecto al	man	za		La inadecuada socialización y	n de zacić	able		Costo Calidad	0,00	0,00	Bajo					asistencia de los capacitadores.	Incrementar los días de	
RG012	proyecto podría generar malas adaptaciones del proceso tanto en la planificación como en la implementación.	Talento Humano	Amenaza	SP CC	capacitación con respecto al proyecto	1.3. Implementación de la oficina de estandarización	Poco Probable	0,3	Total Probabil Ries	de idad x		Muy Ba	49	\$ 14.328,19	2,94	\$ 859,69	Disp. ASignar personal que controle la asistencia de los trabajadores y caapcitadores	capacitación y tomar evaluación de conocimientos	\$ 500,00
	El refuerzo de la					7			Alcance	0,00	0,00						Mitigar,		
	capacitación puede ser	no				ón de	le		Tiempo	0,00	0,00						Especificar correctamente		
)13		Huma	naza	D.C.	La mala especificación de	rizaci eso	obab]	0.2	Costo Calidad	0,00	0,00	Bajo	261.20	Ф 117 210 12	15.60	Ф 7 020 00	los procesos de estandarización	Resp: Realizar una	Ф 2 000 00
RG013	incrementaría los costos y tiempo del proyecto	Talento Humano	Amenaza	DC	los procesos de estandarización	1.4. Estandarización del proceso	Poco Probable	0,3	Total Probabil Ries	de idad x		Muy Bajo	261,38	\$ 117.318,12	15,68	\$ 7.039,09	Disp. Realizar un manual de los procesos para consultar en caso de dudas	capacitación adicional	\$ 2.000,00
RG	Si existen	ecc	ena	SP	Consideraciones	ión del	Pro	0,3	Alcance	0,00	0,00	y Bai	61	\$ 38.154,78	1,83	\$ 1.144,64	Aceptar	Resp: Asignar	\$ 1.000,00

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	,	⁷ alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
	cambios a la asignación de recursos y tiempos, se deberán hacer ajustes en la calidad del proyecto.				de los Directivos				Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,00 0,03 0,03						pasivamente, Verificar la dirección del proyecto con el sponsor y el project manager. Disp. Aumentar un día a cada etapa de dirección del proyecto para definir correctamente los recursos a emplearse	nuevos costos para los nuevos recursos	
RG015	Las malas especificaciones de la lista de recursos, materiales y equipos pueden provocar que al ser entregados por los proveedores no cumplan los requerimientos, causando retrasos en el cronograma	Proveedores	Amenaza	SP	Malas especificaciones en la lista de recursos, los materiales y equipos entregados por los proveedores	1.3. Implementación de la oficina de estandarización	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,00 0,06 0,00	Muy Bajo	49	\$ 14.328,19	2,94	\$ 859,69	Mitigar, Monitorear la selección de proveedores Disp: Errores de validación	Resp: Cambio de proveedor	\$ 100,00

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	V	'alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
RG016	La mala definición de los términos del contrato de adecuación de las oficinas, puede ocasionar que los requerimientos no sean cumplidos, afectando al alcance y causando retraso del cronograma	Proveedores	Amenaza	SP GP	Mala definición de los términos del contrato de adecuación de las oficinas	1.3. Implementación de la oficina de estandarización	Posible	0,5	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	idad x	0,00 0,10 0,00 0,00	Muy Bajo	49	\$ 14.328,19	4,90	\$ 1.432,82	Mitigar, Monitorear la selección de proveedores Disp: Errores de validación	Resp: Cambio de proveedor	\$ 100,00
RG017	La falta de experiencia del personal puede generar errores en el levantamiento de la información.	Proveedores	Amenaza	SP JR	La falta de experiencia de uno o más colaboradores	1.2. Levantamiento de información	improbable	0,1	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil		0,00 0,00 0,00 0,02 0,02	Muy Bajo	5	\$ 7.174,20	0,10	\$ 143,48	Aceptar pasivamente, reuniones con el equipo de trabajo para esclarecer dudas respecto al proyecto. Disp: Número de	Resp: Reasignación de recurso	\$ -

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	V	'alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
									Ries	go							errores en entregables entre 1 y 2 errores		
RG018	El Sher-Plan de estandarización de procesos comerciales permitirá reducir tiempo en la planificación del proyecto, al ser una guía ya preestablecida	Dirección	Oportunidad	SP PM	Los manuales de estandarización de Sherwin Williams permiten que los procesos se adapten de mejor manera y en menor tiempo en los países donde opera	1.1. Dirección del proyecto	Posible	0,5	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Riess	idad x	0,00 0,10 0,00 0,00	Muy Bajo	61	\$ 38.154,78	6,10	\$ 3.815,48	Mitigar, El Sherplan es un documento cuyo contenido se debe adecuar al país Disp: Adaptar el Sher-Plan a Ecuador	Resp: Continuar aplicando el Sher-Plan para estandarizar otros procesos como el operativo y administrativo	\$ -
RG019	La estandarización del proceso comercial permitirá que mejore la calidad de proyecto por el éxito a nivel mundial del Sher- Plan	Dirección	Oportunidad	SP PM	Utilizar el manual de estandarización en lugar de realizar uno nuevo, mejora errores de riesgo	1.4. Estandarización del proceso	Poco Probable	0,3	Alcance Tiempo Costo Calidad Total Probabil Ries	0,00 0,00 0,10 de idad x	0,00 0,00 0,00 0,03 0,03	Muy Bajo	261,38	\$ 117.318,12	7,84	\$ 3.519,54	Aceptar pasivamente, Los riesgos disminuirán y ayudarán a mejorar el proceso de estandarización. Disp: Utilizar el Sher-Plan aplicado a	Resp: Implementar más procesos de Sherwin Williams en Ecuador	\$ -

Cód.	Descripción del riesgo	Categoría del Riesgo	Tipo	Responsable del Riesgo	Causa Raíz	Entregable Afectado	Estimación de	Probabilidad	Objetivo Afectado	Estimación de Impacto	Probabilidad x Impacto	Estimación del Riesgo	V	⁷ alor de Riesgo		VME	Plan de Respuesta	Plan de Contingencia	Costo Planes de Respuesta a los Riesgos (dólares)
																	Ecuador en todas las tiendas a nivel nacional		
	La empresa Sherwin Williams					eso			Alcance	0,00	0,00						Aceptar		
	al ser conocida					del proceso			Tiempo	0,00	0,00						pasivamente,		
	mundialmente, hará que su	_	aq		El prestigio de la marca Sherwin				Costo		0,00	0					Aprovechar el prestigio de la	Resp: Reducir	
RG020	introducción al	ciór	pini	SP	Williams a nivel	ción	Posible	0,5	Calidad	0,10	0,05	Bajo	261,38	¢ 117 210 12	13,07	\$ 5.865,91	marca a nivel	costos en	\$ 4.000,00
RG	mercado sea mucho más	Dirección	Oportunidad	PM	mundial mejora su introducción al	ıriza	Pos	0,3				Muy	201,38	\$ 117.318,12	13,07	\$ 5.805,91	mundial Disp: Realizar	campañas publicitarias	\$ 4.000,00
	rápida,		0		mercado	Estandarización			Total Probabil		0.05						promociones de	publicitarias	
	beneficiando el alcance del								Ries		.,00						la marca a nivel nacional		
	proyecto					1.4											incional		
														Reserva Contingencia	66,98	\$ 29.554,84			\$ 14.500,00

Elaborado por: Autores

4.9. Subcapítulo D9. Gestión de adquisiciones.

El plan de gestión de adquisiciones es el proceso del plan para la dirección del proyecto, que consiste en la documentación de los procesos de compra o adquisición de los servicios o productos que deben ser necesarios obtener, de manera apartada del equipo del proyecto y las decisiones de compra para el proyecto. Adicionalmente se especifican el formato de elaborarlo. Este plan de adquisición implica contratos, los cuales son los documentos legales que se establecen generalmente entre un vendedor y un comprador.

4.9.1 Plan de Gestión de adquisiciones.

Los contratos que realice la empresa Sherwin Williams de adquisición de bienes y servicios que se certifiquen por el director del proyecto, se formalizará el proceso siguiente:

Tabla 109. Procedimientos a seguir.

	Procedimientos a seguir
	Se realiza la solicitud respectiva de adquisición del servicio o bien demandado.
	Se debe adjuntar la solicitud de apertura de contratación detallada respecto a los servicios o bienes a contratar. Esta debe cumplir con los requisitos exigidos a la aceptación del negocio.
Procedimientos generales	De igual manera, se debe presentar al director del proyecto, la cotización de acuerdo a los requisitos exigidos.
	Posterior se presenta la proforma presupuestaria definida para llevar a cabo los procesos del proyecto.
	Finalmente se debe generar la certificación de capacidad presupuestaria que tiene la empresa Sherwin Williams.
Procedimientos básicos	Se debe modificar las valoraciones del presupuesto según la asignación anualizada de acuerdo a la asignación que se la dado a las adquisiciones.
	Se debe elaborar el enunciado del trabajo a realizar.

		a la anterior aprobación, se delega la ción técnica.
		ará los trámites de inicio de los procedimientos os de este documento.
	Se debe	redactar el compromiso de las dos partes de
		formal tomando en cuenta los lineamientos dos en el enunciado de trabajo.
	Se debe	verificar que el proveedor adjunte toda la atación adicional que se necesite.
		ato de negociación debe ser firmada por el or y por el contratista.
	responsab	delegar a un directivo para la consiguiente bilidad de monitorear y controlar el iento de los lineamientos y términos del
		se debe elaborar y emitir la orden de ón de los servicios o bienes contratados.
		esa Sherwin Williams debe exigir la factura o ante electrónico respecto al servicio o bien o.
	estipulado	nte se cumple con el desembolso monetario do en el contrato de negociación entre el pr y el comprador
Procedimientos específicos		s del proceso del proyecto se regirá de acuerdo de contrato y las políticas de la empresa ora.
	Uso de fo	ormatos estándar
Solicitud de compra	en co	e debe elaborar a través del sistema de la mpresa Sherwin Williams y se adjuntará una opia del mismo para el respectivo archivo del appediente de la negociación.
Solicitud de inicio por pro	eso en co ex	e debe elaborar a través del sistema de la mpresa Sherwin Williams y se adjuntará una opia del mismo para el respectivo archivo del appediente de la negociación.
Enunciados del trabajo	en co ex se	e debe elaborar a través del sistema de la mpresa Sherwin Williams y se adjuntará una opia del mismo para el respectivo archivo del apediente de la negociación. En este documento e normará de acuerdo a las especificaciones de adquisición.

Contrato Orden de compra	Se debe elaborar a través del sistema de la empresa Sherwin Williams y se adjuntará una copia del mismo para el respectivo archivo del expediente de la negociación a excepción de aquellos procedimientos tramitados por un valor inferior. Adicionalmente se llevarán a cabo contratos de obra cierta para proveedores de bienes y/o servicios. Se debe elaborar a través del sistema de la empresa Sherwin Williams y se adjuntará una copia del mismo para el respectivo archivo del	
Orden de compra	copia del mismo para el respectivo archivo del expediente de la negociación.	
Orden de pago	Se debe elaborar a través del sistema de la empresa Sherwin Williams y se adjuntará una copia del mismo para el respectivo archivo del expediente de la negociación.	

Restricciones y Supuestos

Pueden afectar las adquisiciones de la empresa Sherwin Williams de una forma directa. A continuación, se detallan algunos supuestos y restricciones.

Se debe respetar el presupuesto asignado en la negociación sin tener que incrementar bajo ninguna condición.

El director del proyecto solo podrá aceptar modificaciones en el presupuesto establecido por medio de elaboraciones de solicitud dirigidas al gerente contratante, en la cual se detalle su motivo.

El proveedor garantizará el correcto proceso y entrega del servicio o bien contratado, cumpliendo todas las especificaciones establecidas en el contrato de adquisición.

El proveedor deberá brindar prioridad a la totalidad de la entrega del servicio o bien.

Riesgos y respuestas

Los proveedores encargados de la cobertura total del servicio o bien contratado por la empresa Sherwin Williams, no deben presentar ningún tipo de fallas por motivos de falta de monitoreo de las gestiones de su servicio respectivo.

Como se mencionó anteriormente, el proveedor es el responsable de garantizar el proceso y entrega eficiente del servicio o bien establecido en el contrato.

En caso de existir disconformidad o disimilitud entre el proveedor y la empresa Sherwin Williams, se deberá someter a una mediación o peritaje obligatorio en el que se acatan las reglas y sus resoluciones antes determinadas.

Respecto al desembolso monetario, se ejecutará en su totalidad posterior a recibir el servicio.

Criterios de evaluación y selección

Los criterios de evaluación y selección detallan la manera de clasificar, calificar y seleccionar a la empresa encargada de las adecuaciones de oficinas y a los proveedores del material de apoyo. Se detalla, además, las ponderaciones generales de la selección y las bases para otorgar el puntaje respectivo.

Criterios	Ponderación	Descripción
Experiencia		
Garantía		Si el proveedor cumple
Soporte	100 puntos	con todos los
Tiempo de entrega	100 puntos	requerimientos en todos
Servicio técnico		los criterios seleccionados.
Referencia de la empresa		
Experiencia		
Garantía		Si el proveedor cumple
Soporte	75 marting	con 7 a 9 de los requisitos
Tiempo de entrega	75 puntos	solicitados en todos los
Servicio técnico		criterios.
Referencia de la empresa		
Experiencia		
Garantía		Ci al mususadan ayımmla da
Soporte	50 muntos	Si el proveedor cumple de
Tiempo de entrega	50 puntos	2 a 6 requisitos en todos
Servicio técnico		los criterios seleccionados.
Referencia de la empresa		

Elaborado por: Autores

4.9.2 Enunciados del trabajo relativo a adquisiciones

Para cada adquisición que realice la empresa Sherwin Williams, se debe elaborar tomando en cuenta la línea base del alcance, la cual podrá definir la parte del alcance del proyecto que se incluirá en el contrato de adquisición. Se debe redactar de una forma completa y concisa y debe incluir los detalles de los servicios adicionales requeridos por la empresa.

A continuación, se detallan los enunciados del trabajo relativo a adquisiciones:

4.9.2.1. Adquisición y adecuación de oficinas

4.9.2.1.1. Alcance de trabajo

Comprende la adquisición por parte de la recepción de ofertas y, diseños y presupuesto de la empresa para las adecuaciones de la oficina que el proveedor presente. Adicionalmente se consideran todas las adecuaciones que intervienen, tales como la ventilación y el área de cada oficina respectivamente.

Tabla 110. Alcance de trabajo de adecuaciones de oficinas

Entregable	Descripción	Características
Oficinas	Infraestructura de 150 m2. La iluminación: debe ser natural y artificial, teniendo en cuenta que la distribución de ventanas, de tal forma que no afecte los rayos solares directamente sobre el área de trabajo. Ventilación natural o mecánica: climatización para abastecer 360 m3. Espacio: garantizar la movilización mínimo de 2 m2 independiente de mobiliario y equipos de trabajo. El piso: plano y horizontal de manera que no se presenten deslizamientos involuntarios de las sillas.	Oficina en excelente condición, con todos los servicios básicos disponibles como: internet, teléfono, luz, agua y demás servicios básicos.

Elaborado por: Autores

4.9.2.1.2. Ubicación del trabajo

Las oficinas para la implementación del proyecto de Cleveland se llevarán a cabo en la ciudad de Guayaquil.

4.9.2.1.3. Periodo de trabajo

Se determina en base al cronograma establecido en el proyecto: 6 semanas.

4.9.2.1.4. Programación de entregables

De acuerdo con el cronograma se lista y detalla los entregables de la adecuación de oficinas especificándose la fecha en que deben entregarse.

4.9.2.1.5. Criterios de aceptación

La empresa Sherwin Williams especifica como criterio de aceptación la adecuación de oficinas de acuerdo a los siguientes lineamientos:

- a) La oficina debe ser entrega con todos los servicios básicos instalados
- b) La iluminación debe ser natural y artificial para un buen desempeño laboral.
- c) Se debe garantizar el espacio de movilización mínimo de 2 m2 independiente de mobiliario y equipo de trabajo.

4.9.2.1.6. Requerimientos especiales.

No aplica.

4.9.2.2. Adquisición de materiales de apoyo.

4.9.2.2.1. Alcance de trabajo

Comprende la adquisición de computadoras, muebles y equipos de oficina para la implementación del departamento de estandarización. Adicionalmente se detalla cada una de estas adquisiciones en las siguientes tablas para facilitar el proceso de adquisiciones.

Tabla 111. Alcance de trabajo de equipo de computación

Tipo	Modelo	Cantidad
Computadoras	Laptop: Toshiba Procesador Intel Pentium	8
	Dual-Core T4300 - 2.10GHz, 1MB L2	

Tipo	Modelo	Cantidad
	Cache, 800MHz FSB (2 UN), 2GB DDR2	
	(Máxima memoria soportada: 4GB),	
	paquete Office 2010 y softwares	
	adicionales.	
Impresora	Impresora multifunción (Impresión, copia,	8
	escaneado, fax), Láser, FastRes 600;	
	FastRes 1200 y una velocidad del	
	procesador 600 MHz	
Proyector	Proyector HD ready de 1280 x 800	1
	WXGA con brillo de 4000 lúmenes ANSI	
	y contraste de 22000:1. Sistema DLP y	
	relación de proyección de 1,55-1,73	

Elaborado por: Autores

Tabla 112. Alcance de trabajo de muebles de oficina

Muebles de oficina				
Tipo	Modelo	Cantidad		
Escritorios	Escritorios en forma de L	8		
Sillas de oficina	Silla ergonómica	8		
Archivador	Archivador aéreo	8		
Mesa	Mesa rectangular	1		

Elaborado por: Autores

Tabla 113. Alcance de trabajo de equipo de oficina

Equipo de oficina				
Tipo	Cantidad			
Grapadora	8			
Perforadora	8			
Notas adhesivas	4 paquetes			
Clips	100 cajas			
Hojas	20 resmas			
Esferográficos	5 cajas			
Marcadores	5 cajas			
Lápices	6 cajas			
Tomacorriente	16			

Elaborado por: Autores

4.9.2.2.2. Ubicación del trabajo

Se entregarán e instalarán los materiales de apoyo en las oficinas en Guayaquil, para la implementación del proyecto de Cleveland.

4.9.2.2.3. Periodo de trabajo

El periodo de trabajo del entregable se ejecutará en base al cronograma, por lo que se determina que será de 5 días.

4.9.2.2.4. Programación de entregables

De acuerdo con el cronograma se lista y detalla los entregables de la adecuación de oficinas especificándose la fecha en que deben entregarse.

4.9.2.2.5. Criterios de aceptación

La empresa Sherwin Williams especifica como criterio de aceptación de equipos de apoyo, que todos los materiales serán recibidos bajo las especificaciones estipuladas en las órdenes de compra y contratos firmados con los proveedores.

4.9.2.2.6. Requerimientos especiales

La empresa Sherwin Williams, solicita como requerimiento especial que los proveedores deberán tener una experiencia mínima de 4 años trabajando en el mercado.

4.9.3. Documentos de las adquisiciones

Los acuerdos iniciales de adquisición deben emplearse en las diversas adquisiciones o prestación de servicios durante el proyecto. Dentro del proyecto se descompone los hitos que intervienen en la adquisición de los equipos y materiales de apoyo adquiridos, los cuales son manejados de acuerdo a solicitudes de compra específicos con cada proveedor.

4.8.2.1. Acondicionamiento de oficinas

Esta negociación se llevará a cabo mediante un contrato de obra cierta con proveedores profesionales con certificados internacionales y un

precio fijo estipulado en el mismo. Las oficinas deben de ser entregadas con una iluminación natural y artificial, teniendo en cuenta que la distribución de ventanas, de tal forma que no afecte los rayos solares directamente sobre el área de trabajo. Adicionalmente debe contener el piso plano y horizontal de manera que no se presenten deslizamientos involuntarios de las sillas. A continuación, se detallan los requerimientos para la contratación de adecuaciones de oficinas.

Hitos:

De acuerdo al proceso de adquisición del contratista encargado de llevar a cabo la adecuación de las oficinas para la implementación del departamento de estandarización se establecen los siguientes hitos:

- Posterior a la aprobación de la adquisición por parte de la empresa, el contratista deberá entregar en una infraestructura de 150 m2, con una iluminación natural y artificial.
- La adecuación de las oficinas deberá contar ventilaciones naturales o mecánicas, para abastecer 360 m³ de climatización.
- El espacio físico debe garantizar la movilización mínimo de 2 m² independiente del mobiliario y equipos de trabajo.
- El piso de las oficinas, debe ser plano y horizontal de manera que no se presenten deslizamientos involuntarios de las sillas.
- Adicionalmente, el contratista tiene 3 semanas, para entregar la obra.

Forma de pago:

• La empresa contratante Sherwin Williams realizará el desembolso monetario equivalente al 50% del precio establecido a la firma del contrato y el restante 50% cuando se entreguen las oficinas.

Penalidades:

- Si el proveedor llega a incumplir el 100% de los requerimientos solicitados, la empresa contratante aplicará una multa del 4% del valor total del contrato.
- Se aplicará una multa del 1% del valor del contrato por cada día de retraso en la entrega de oficinas.

Condiciones especiales:

• No aplica.

Criterios de aceptación:

Los criterios de aceptación para proveedores de adecuación de oficinas, son:

- Tiempo de entrega y referencias del proveedor
- El costo total de la obra
- Capacidad técnica con certificaciones que avalan su experiencia en el mercado.

Manejo de controversias:

• En caso de existir disconformidad o disimilitud entre el proveedor y la empresa Sherwin Williams, se deberá someter a una mediación o peritaje obligatorio en el que se acatan las reglas y sus resoluciones antes determinadas.

4.8.2.2. Muebles de oficina

La adquisición de los muebles de oficina se realizará mediante un contrato de obra cierta. La fabricación comprende 8 escritorios individuales en forma L, 8 sillas ergonómicas para oficina, 8 archivadores aéreos y 1 mesa rectangular para la sala de reunión. A continuación, se establecen los requerimientos para la contratación de la fabricación de los muebles de oficina.

Hitos:

De acuerdo al proceso de adquisición del contratista encargado de proveer los muebles de oficina, para la implementación del departamento de estandarización se establecen los siguientes hitos:

- La empresa contratista deberá entregar 8 cubículos amoblados, que incluye, escritorio en forma L, silla ergonómica, archivador aéreo, mesa rectangular, sillas).
- En consideración con el cronograma, luego de la contratación, el proveedor tendrá 8 días para entregar los muebles solicitados. El equipo de trabajo respectivo realizará un seguimiento en el lugar de fabricación cada 3 días.

Forma de pago:

• La empresa contratante Sherwin Williams realizará el desembolso monetario equivalente al 50% del precio establecido a la firma del contrato y el restante 50% cuando se entreguen el mobiliario.

Penalidades:

- En la mitad del tiempo establecido de la entrega del contrato, el fabricante deberá tener una culminación del 55% desde el contrato.
- Si el proveedor llega a incumplir el 100% de los requerimientos solicitados, la empresa contratante aplicará una multa del 8% del valor total del contrato.
- Se aplicará una multa del 1.5% del valor del contrato por cada día de retraso en la entrega de los muebles.

Condiciones especiales:

No aplica.

Criterios de aceptación:

Los criterios de aceptación para proveedores de muebles de oficinas, son:

- Experiencia en fabricación de muebles por un tiempo determinado.
- El costo total de la fabricación y entrega a la empresa Sherwin Williams de la obra.
- El tiempo de entrega y los materiales que se utilicen para su respectiva fabricación.

Manejo de controversias:

• En caso de existir disconformidad o disimilitud entre el proveedor y la empresa Sherwin Williams, se deberá someter a una mediación o peritaje obligatorio en el que se acatan las reglas y sus resoluciones antes determinadas.

4.8.2.3. Equipo de computación

La implementación del proyecto de Cleveland, también comprende la adquisición de 8 laptop, 1 proyector y 8 impresoras multifunción, de acuerdo a las especificaciones que detallaron en los enunciados del trabajo. Luego de seleccionado o calificado el proveedor, se procederá a enviar la respectiva orden de compra.

Hitos:

De acuerdo al proceso de adquisición del contratista encargado de proveer los equipos de computación, para la implementación del departamento de estandarización se establecen los siguientes hitos:

- La empresa proveedora de los equipos de computación, deberá entregar, 8 computadoras portátiles, 1 impresora copiadora matricial y 1 proyector con pantalla rebatible.
- Luego de la contratación, el proveedor tiene 5 días para entregar los equipos tecnológicos requeridos.

Forma de pago:

• La empresa contratante Sherwin Williams realizará el desembolso monetario equivalente al 100% del precio establecido cuando se entreguen los equipos solicitados.

Penalidades:

• Se aplicará una multa del 1% del valor total de la compra por cada día de retraso en la entrega de los equipos.

Condiciones especiales:

No aplica.

Criterios de aceptación:

Los criterios de aceptación para proveedores de equipos de computación, son:

- El servicio técnico que ofrezca a la empresa Sherwin Williams.
- La garantía y el soporte de las piezas y partes que mantenga la empresa proveedora.

Manejo de controversias:

• En caso de existir disconformidad o disimilitud entre el proveedor y la empresa Sherwin Williams, se deberá someter a una mediación o peritaje obligatorio en el que se acatan las reglas y sus resoluciones antes determinadas.

4.8.2.4. Equipo de oficina

Comprende la adquisición de grapadoras, perforadoras, notas adhesivas, clips, resmas de papel, marcadores, lápices y cestos de basuras. Luego de seleccionado o calificado el proveedor, se procederá a realizar la respectiva orden de compra.

Hitos:

De acuerdo al proceso de adquisición del contratista encargado de proveer los equipos de oficina, para la implementación del departamento de estandarización se establecen los siguientes hitos:

• La empresa proveedora, deberá entregar, grapadoras, perforadoras, notas adhesivas, clips, hojas, esferográficos, marcadores, lápices, cesto de basura.

- La entrega de los accesorios de oficina ser realizaran una vez sean cancelados en su totalidad.
- El traslado de los materiales le corresponde al proveedor.

Forma de pago:

• La empresa contratante Sherwin Williams realizará el desembolso monetario equivalente al 100% del precio establecido cuando se entreguen los accesorios de oficina.

Penalidades:

No aplica.

Condiciones especiales:

No aplica.

Criterios de aceptación:

Los criterios de aceptación para proveedores de equipos de oficina, son:

• El tiempo y las condiciones de entrega que el proveedor estipule en un breve acuerdo verbal y escrito.

Manejo de controversias:

No aplica.

4.9.4 Elaboración preliminar del cronograma de adquisiciones de recursos.

El gerente del proyecto debe ser el encargado de verificar el adecuado cumplimiento del cronograma de adquisiciones, en los 3 días que se registra en la Tabla 55, de duración de actividades. Este proceso se debe respaldar en el acta firmada de la elaboración del plan de adquisiciones, al momento de seleccionar la posible empresa que realice las adecuaciones en las oficinas y el proveedor de los equipos y materiales de apoyo. De acuerdo al cronograma del proyecto, se establece los recursos necesarios para el presente proyecto, los cuales se especifican a continuación:

Tabla 114. Cronograma de las adquisiciones

Cronograma de las adquisiciones				
Entregable	Tipo de adquisición	Duración	Hitos	
Adecuaciones de oficinas	Servicio – Arquitecto	6 semanas	Oficinas	
Adquisición de	Equipo de computación	5 día	Materiales de apoyo	
equipos y muebles	Muebles de oficina	8 días		
	Equipo de oficina	1 día		

Elaborado por: Autores

4.9.5 Criterios de selección de proveedores

La empresa Sherwin Williams establece como criterios de selección de proveedores para las diferentes adquisiciones que se presenten en el proyecto, con el propósito de calificar las propuestas y ofertas de los posibles vendedores, las cuales pueden limitarse a un precio de compra del artículo o servicio. Con estos criterios se determinan puntajes máximos y porcentajes de peso que se otorgan por el cumplimiento y selección del prestador.

Tabla 115. Criterios de selección de proveedores para adecuación de oficinas

Criterio	Peso%	Descripción	Puntaje en puntos
Capacidad técnica	25	El proveedor debe demostrar conocimiento en el área con certificaciones nacionales.	Certificaciones internacionales 100 Certificación nacional 75 Solo con título profesional 50
Costo total	20	Se debe de establecer que el precio acordado por el proveedor y por la empresa sea el más conveniente para la institución sin sacrificar la calidad del servicio.	Menor al presupuesto establecido 100 Igual al presupuesto establecido 75 Mayor al presupuesto establecido 50
Tiempo de entrega	25	Cumplimiento de entrega de acuerdo al cronograma sin afectación a las otras actividades.	Cero días de retraso 100 De 1 a 3 días de retraso 75 Mayor a 4 días 0
Referencias	10	La empresa corroborará certificaciones de otros proyectos realizados anteriormente con la satisfacción de otros clientes.	Referencias actuales 100 Referencias en ultimo 2 meses 75 Referencias mayores a 1 año 50
Experiencia	20	El proveedor debe tener una experiencia mínima de 5 años.	Mínima de 5 años 100 3-4 años 75 2-0 años 50

Elaborado por: Autores

Tabla 116. Criterios de selección de proveedores para equipos de computación

Criterio	Peso	Descripción	Puntaje en puntos
Soporte	25	El equipo de cómputo adquirido por la empresa, debe contar con todas las piezas y partes en caso de necesitar reparaciones	Piezas y parte completas 100 Piezas y parte incompletas 50
Servicio técnico	25	El proveedor contará con personal calificado para realizar reparaciones y mantenimiento	Personal con título 100 Personal sin título 50
Garantía	20	El proveedor debe brindar garantía de fábrica y post-venta	Garantía total 100 Garantía de fábrica 50
Precio	30	Costo total de los equipos establecidos	Menor al presupuesto establecido 100 Igual al presupuesto establecido 75 Mayor al presupuesto establecido 50

Elaborado por: Autores

Tabla 117. Criterios de selección de proveedores de muebles de oficina

Criterios de selección de proveedores de mueble de oficina			
Criterio	Peso %	Descripción	Puntaje en puntos
Experiencia en fabricación de muebles	20	El proveedor debe tener experiencia en fabricación de muebles.	5 años 100 3 a 4 años 75 2 a 0 años 50
Garantía	10	Reposición de mobiliario deteriorado por fallas de fabricación	5 años de garantía 100 3 años de garantía 50
Materiales	10	Uso de materiales con calidad certificada.	Uso de materiales al 75% 100 Uso de materiales al 50% 75
Tiempo de entrega	30	Entrega de muebles solicitados luego de firmado del contrato	Hasta 8 días 100 De 9 a 15 días 50
Costo de la fabricación	30	Costo total de la fabricación	Menor o igual al presupuesto establecido 100 Mayor al presupuesto establecido 75

Elaborado por: Autores

Tabla 118. Criterios de selección de proveedores para equipos de oficina

Criterio	Peso%	Descripción	Puntaje en puntos
Condiciones de entrega	10	Estado de accesorios luego del desembolso monetario.	Estado excelente 100 Estado bueno 75
Tiempo de entrega	20	Entrega de accesorios luego del desembolso monetario.	Hasta 2 días 100 De 2 a 8 días 50
Precio	70	Costo total de los accesorios de oficina	Menor o igual al presupuesto establecido 100 Mayor al presupuesto establecido 75

Elaborado por: Autores

4.9.6 Decisiones de hacer o comprar

Para que la empresa Sherwin William pueda determinar entre hacer o comprar las adquisiciones requeridas para el proyecto, se han definido 5 criterios de análisis por cada adquisición, otorgando un puntaje entre 0 y 10 a cada criterio. Los puntajes son considerados la opción más alta como en mejor puntaje.

Tabla 119. Análisis de hacer o comprar adecuaciones de oficina.

		Hacer		Comprar	
Criterios	Puntaje	Observación	Puntaje	Observación	
Costo de fabricación	5	-	7	-	
Tiempo de fabricación	2	3 meses	9	2 semanas	
Nivel de experiencia	1	Experiencia nula	10	El proveedor mantiene años de experiencia	
Personal para fabricación	0	No se cuenta con personal especializado	9	El proveedor cuenta con personal capacitado	
Equipos y maquinarias	2	Requiere la compra de equipos y maquinaria para las adecuaciones de oficinas	10	El proveedor cuenta con un área adecuada para el proceso de fabricación	
Total		13	45		

Elaborado por: Autores

Tabla 120. Análisis de hacer o comprar el equipo de computación

		Hacer		Comprar
Criterios	Puntaje	Observación	Puntaje Observación	
Nivel de experiencia	0	Experiencia nula	10	El proveedor mantiene años de experiencia en venta de equipos tecnológicos
Personal para fabricación	0	No se cuenta con personal especializado	9	El proveedor cuenta con personal capacitado para venta y mantenimiento
Equipos y maquinarias	0	Requiere de compra de equipos y accesorios para la fabricación de computadoras	10	El proveedor cuenta con un área adecuada para el proceso de venta y comercialización
Total	0 29			29

Elaborado por: Autores

Tabla 121. Análisis de hacer o comprar muebles de oficina

	Hacer		Iacer Comprar			
Criterios	Puntaje Observación		Criterios Puntaje		Puntaje	Observación
Tiempo de fabricación	2	2 meses	9	2 semanas		
Nivel de experiencia	0	Experiencia nula	10	El proveedor mantiene años de experiencia		
Personal para fabricación	0	No se cuenta con personal especializado	10	El proveedor cuenta con personal capacitado		
Equipos y maquinarias	2	Requiere la compra de equipos y maquinaria para la elaboración de escritorios y enseres.	10	El proveedor cuenta con un área adecuada para el proceso de fabricación de escritorios y enseres		
Total		4	39			

Elaborado por: Autores

6.9.6.1. Opción seleccionada

Por motivo que la empresa Sherwin Williams no tiene experiencia en la elaboración de muebles de oficina o equipo de cómputo, se procede a optar por la compra de las diferentes adquisiciones. También se puede observar que el puntaje de las tablas de análisis es mayor en la columna de comprar los recursos requeridos por la empresa para la implementación del proyecto de Cleveland.

6.9.6.2. Control de las adquisiciones

La empresa Sherwin Williams debe de identificar los problemas actuales que se posiblemente se puedan presentar una vez implementadas las adquisiciones, por lo que el personal responsable de la recepción de las adquisiciones, a través de su juicio de valor, se debe generar un informe de desempeño, el cual deberá contener los criterios de evaluación descritos en la siguiente tabla:

Tabla 122. Control de las adquisiciones

Criterio	Pregunta	Puntaje	Peso
	El área de trabajo entregado por el proveedor satisface el desempeño laboral de los trabajadores.	0/25	0/50
Calidad	Los equipos entregados por el proveedor son de óptima calidad y de aceptación de los usuarios que lo utilizan.	0/25	
Cumplimiento	Durante la entrega de los productos y el servicio, el proveedor cumplió con los términos y acuerdos de calidad, cantidad, tiempos establecidos al inicio de la negociación.	0/10	0/25
	Los tiempos de entrega de los productos fueron siempre los más óptimos en relación a la necesidad.	0/15	
Servicio	El proveedor demostró un conocimiento y experiencia profesional en la implementación de sus servicios y productos.	0/10	0/25
	Califique la calidad del servicio	0/15	

Elaborado por: Autores

5. LECCIONES APRENDIDAS

- La participación de los involucrados en el proyecto es fundamental para determinar la correcta ejecución de las actividades.
- Las reuniones quincenales de monitoreo del proyecto son vitales para analizar el avance del proyecto, así como también para resolver cuestiones urgentes y decisiones importantes que tomar.
- Es muy importante que el proyecto se ejecute en 22 meses a partir de la fecha de iniciación, es decir del 03/04/2017, con un presupuesto de \$222.570,58.
- El proceso de estandarización comercial de Sherwin Williams permitirá a esta marca posicionarse en el mercado ecuatoriano en corto tiempo y a un bajo costo.

• Existen riesgos que retrasarían el cronograma del proyecto, así como los costos. Además, afectarían el alcance y la calidad del mismo. Por ello, las reservas de gestión y contingencia son de vital importancia en el proyecto

BIBLIOGRAFÍA

- Ayala, C. (2015). *Líder de Proyecto*. Obtenido de Gestión de Comunicaciones en los Proyectos:
 - http://www.liderdeproyecto.com/articulos/35_gestion_de_comunicaciones_en_los _proyectos.html
- BCE. (15 de Enero de 2016). *Información Estadística Mensual No.1980 Febrero 2017*.

 Obtenido de

 https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp
- Brun, Moreno. (2012). *Análisis y selección de inversiones en mercados financieros*.

 Obtenido de https://books.google.com.ec/books?isbn=8415330839
- Cuevas, J. C. (2010). *Psicología y Empresas*. Obtenido de Psicología y Empresas: http://psicologiayempresa.com/la-gestion-de-recursos-humanosimportancia-y-objetivos.html#nav-mobile
- Eird.Org. (2008). Gestión del Riesgo. Eird.Org.
- Gbednedji, G. (2 de Noviembre de 2012). *What is project management?* Obtenido de https://whatisprojectmanagement.wordpress.com/tag/linea-base-del-alcance/
- Gbegnedji, G. (2013). *project management*. Obtenido de gestión de las comunicaciones del proyecto:

 https://whatisprojectmanagement.wordpress.com/2013/01/22/planificar-las
 - https://whatisprojectmanagement.wordpress.com/2013/01/22/planificar-las-comunicaciones-del-proyecto/
- Lacarte, J. (2012). Finanzas Corporativas Aplicadas: Cuanto Vale Una Empresa?

 Obtenido de https://books.google.com.ec/books?isbn=1478321997
- Pinturas Condor . (3 de Marzo de 2017). *Quienes somos* . Obtenido de http://www.pinturascondor.com/

- PMBOK, G. (2013). *Guía PMBOK*. Obtenido de Guía PMBOK: http://uacm123.weebly.com/5-gestioacuten-de-los-recursos-humanos-del-proyecto.html
- PMBOK, G. (2013). *Guía PMBOK*. Obtenido de Guía PMBOK: http://uacm123.weebly.com/6-gestioacuten-de-las-comunicaciones-del-proyecto.html
- Rendon, C. (2007). *Diseño de la Estructura Organizacional*. Pereira Colombia: Universidad Tecnologica de Pereira.
- Rojas López. (2016). *Evaluación de proyectos para ingenieros*. Obtenido de https://books.google.com.ec/books?isbn=9587712579
- Sánchez. (2015). *Comunidad tecnológica Cantabria*. Obtenido de Matriz RACI: http://www.cantabriatic.com/que-es-una-matriz-raci/
- Santos, C. (1999). PLAN DE EMPRESA Y ESTUDIO DE VIABILIDAD DE UNA EMPRESA DE SERVICIOS FRIGORÍFICOS Cap. 9 Plam deGestion de Recursos Humanos. Sevilla España: e-REding.
- St-Martin, R., & Fannon, D. (2010). *Project Managment Institute*. Obtenido de https://americalatina.pmi.org/latam/KnowledgeCenter/Articles/~/media/2B437B5 C09974800A9EE8654AE0323C0.ashx
- Valenzuela, E. (6 de Agosto de 2008). *Gerencia de Proyectos*. Obtenido de Blog: http://gerenciadeproyectos88.blogspot.com/2008/08/gestion-de-recursos-humanos.html

ANEXOS

Anexo 1 Bases de estimación

Bases de estimación

Nombre del recurso	Bases de
	Estimación
Sponsor (Director Ejecutivo)	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Project manager	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Director Comercial	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe financiero	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe de Zona 1	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Director de Marketing	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
OIM	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Asistente de O y M	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe CAC	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefa Administrativa	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe de Zona 2	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año

Jefa de Recursos humanos	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe de Mantenimiento	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Jefe de sistemas	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Capacitador de la matriz de	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
Cleveland	año
Representante de ventas de las	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
tiendas	año
Gerente de mercadeo	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Oficina	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Impresora	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Computador	Estimación paramétrica, siendo la fórmula *12/(2080), donde *12 equivale al sueldo anual actual y 2080 el total de horas a trabajar por
	año
Refrigerio	Estimación análoga, según precios del recurso en ocasiones anteriores

Anexo 2 Formato de acta de reunión

	ACTA DE REUNIÓN Versión 1.0	
PROYECTO		
PATROCINADOR		
ELABORADO POR:		FECHA
REVISADO POR:		FECHA
APROBADO POR:		FECHA
		·
RHVISION I	PCIÓN (REALIZADA POR) le la revisión y entre paréntesis quien la	FECHA [de la revisión]
	TEMAS TRATADOS [Detallar los temas tratados en la reunid	ón]
	ASISTENTES	
Nombres	Apellidos	Cargo
Aprobado por:	Revisado por:	
Fecha: (dd/mm/aa)	Fecha: (dd/mm/aa	1)

Anexo 3 Informe de avance de proyecto

	Informe De Avance Del Proyecto										
Proyecto											
Organizacio	ón										
Cliente											
Director De	Proy	ecto	0								
Período											
			Estac	lo De Co	ompromi	sos Del	Perío	odo	Anterior		
Compr	omiso	/Pe			Respons		_		cha De	De	scripción Del
_	Activi				•		C	Com	promiso		Estado
									•		
				Ind	icadores	Y Prove	eccio	nes	•		
Situación A	ctual	Del	Prove	cto:		Ĭ	Gráfi	ico	De Valor Ga	nado)
Valor Plani											
Valor Gana											
Costo Real	Inver	tida):								
Variación I	e Cro	ono	grama:								
Índice De D			_	ronogra	ma:						
Variación I				O							
Índice De D	esem	peñ	o De C	osto:							
Proyeccione						•					
Fecha Estin	nada l	De (Conclus	sión:							
Presupueste	o Hast	ta L	a Conc	lusión:							
Estimación	A La	Co	nclusió	n:							
Estimación	Hasta	ı La	a Concl	usión:							
Índice De D	esem	peñ	o De Ti	rabajo P	or Comp	oletar:					
Causas De Desviación Y Acciones Correctivas											
Grupo De	Media	ción	De La	Respons	able De	Causa	De I	La	Acciones		Responsable De
Actividades	Desvi	ació	n	La		Desviac			Correctivas		Las Acciones
				Actividad						Correctivas	
					Logros I	Del Perí	odo			<u> </u>	
Actividad				Logro					Hito		
				Esta	ado Actua	al De In	cider	ntes			
Incidente	Estado Actual De Incidentes Incidente Actividad Causas Del Acciones Responsable De					Responsable De					
Afectada			Incidente		Correctivas			Acción			
	The state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the state of the s										
Estado Actual De Riesgos											
Riesgo Impacto Plan De Respuesta Del Responsable Del											
				Riesgo		-			lan		
Estado Actual De Solicitudes De Cambio											
				Impact			Aprobador		Estado		
De Cambio			Del Cambio				1 iproductor		25000		
				20100							
			Logr	ns Plani	ificados F	Para Fl	Právi	imo	Período		1
			Logi	OD I IGIII	iiicuuus I	u1 u1 1/1 .	LIUA	11110	, i ciiouo		

Actividad		Logro		Hito			
	C	ompromisos Par	a El Próximo Pe	eríodo			
Compromiso/Pendi Responente/Actividad		nsable Fecha De Comp		promiso	Descripción Estado	Del	
		Decisione	es Pendientes				
Decisión		Responsable		Impacto			

Anexo 4 Informe de Rendimiento del Proyecto

Informe De Rendimiento				
Proyecto:				
Responsable:				
Estado del proyecto en relacio	ón a los objetivos del proyecto.			
Porcentaje de avance:				
Programación (En cronogran	na adelantado y/o atrasado)			
SV:				
SPI:				
Costo (Presupuesto por debaj	o o encima)			
AC:				
CV:				
CPI:				
Calidad:				
Reporte de progreso: (Actividades programadas)				
Pronósticos:				
EAC:				
VAC:				
Comentarios:				
	T	1		
Revisado por:		Firma		
Aprobado por:		Firma		
Reporte de proyecto con copi				
Nombre:	Cargo:	Fecha de recepción:		

Anexo 5 Informe de cierre del proyecto

Informe De Cierre Del Proyecto					
Proyecto:					
Responsable:					
Fecha de entrega:	Duración total:				
Lecciones aprendidas:					
Resultados obtenidos: (Se compara con los res	ultados iniciales)				
Balances de gastos:					
Documentación generada:					
Información del proyecto archivada en:					
Observaciones:					

Anexo 6 Mapa de calor

Probablidad		Amena	azas y Oportun	idades E	
0,9	0,05	0,09	0,18 M	0,36	0,72
0,7	0,04	0,07	0,14	0,28	0,56
0,5	0,03	0,05	0,10	0,20	0,40
0,3	0,02	0,03	0,06	A 0,12	0,24
0,1	0,01	0,01	0,02	0,04	0,08
	0,05	0,1	0,2	0,4	0,8
	Muy Bajo	Bajo	Moderado	Alto	Muy Alto

AP Aceptar pasivamente

M Mitigar T Transferir

AA Aceptar activamente

E Evitar

Anexo 7 Valoración de los impactos

Bajo	Impacto mínimo sobre el costo, tiempo (cronograma) o técnico. Una supervisión normal es suficiente.
Medio	Algún impacto sobre costos, tiempo o técnico. Puede requerirse de acciones especiales para aliviar el problema,
	Una atención gerencial adicional puede ser necesaria
Alto	Impacto sustancial sobre el costo, tiempo o técnico. Acción sustancial requerida para manejar el problema. Una atención gerencial de alta prioridad es requerida.

Anexo 8 Estructura de desglose de riesgos (RBS)

Proyecto de Cleveland

Dirección del Estandarización del Levantamiento Cierre del Implementación de la oficina de estandarización proyecto de información proceso **Provecto** RG007 Debido a la actual situación económica v RG012 La RG004 El Gerente R008 Existe la financiera del país, la incorrecta R008 Existe la del Proyecto puede posibilidad de empresa puede socialización y ocasionar retrasos nuevos desastres posibilidad de capacitación del contemplar naturales que en la eiecución de nuevos desastres RG001 La estandarización reducciones en su Sher-Plan con las actividades al pueden originar naturales que de los procesos basados en nómina, por tanto, es respecto al tener demasiadas cambios no solo pueden originar el manual al no ser posible que se provecto podría responsabilidades a nivel del cambios no solo a utilizados correctamente disminuya de igual generar malas laborales y no proyecto o de por el aplicador afectará la nivel del provecto manera el número de adaptaciones del organización, o de organización, calidad del proyecto asistir a sus integrantes del equipo proceso tanto en obligaciones sino a nivel sino a nivel del proyecto, la planificación contempladas en el macroeconómic macroeconómico. obligando al Gerente como en la cronograma. o. del Provecto a implementación. reasignar funciones y responsabilidades.

RG005 Omisión de tareas específicas en el proceso de la determinación del EDT, que cambien drásticamente el cronograma y recursos necesarios en el proyecto.

RG017 La falta de experiencia del personal puede generar errores en el levantamiento de la información.

RG009 A causa de una subestimación en el presupuesto, se podrían presentar serias interrupciones por falta de flujo, ocasionando demoras que repercutirán en el cierre exitoso del proyecto.

RG015 Las malas especificaciones de la lista de recursos, materiales y equipos pueden provocar que al ser entregados por los proveedores no cumplan los requerimientos, causando retrasos en el cronograma y aumentando el presupuesto

RG016 La mala definición de los términos del contrato de adecuación de las oficinas, puede ocasionar que los requerimientos no sean cumplidos, afectando al alcance y causando retraso del

RG002 La estandarización de los procesos podría ocasionar mayores gastos y disminuir los ingresos en la empresa afectando los costos del proyecto

R003 El Sher-Plan puede no adaptarse a la realidad del país, afectando la estandarización de los procesos y contribuyendo al incremento de los costos Implementación de un departamento de estandarización para reducir tiempos de adaptabilidad en un proceso de gestión del cambio para Sherwin Williams. cronograma R006 El seguimiento de los RG010 El proyecto procesos de estandarización pueden puede tardar varios días, en caso desfinanciarse de que no se ejecuten bien debido a variaciones en la los procesos de economía local. estandarización, generando retrasos en el cronograma RG011 Se pueden presentar retrasos R013 El refuerzo de la en los entregables capacitación puede ser del proyecto, necesario por varias debido a la mala ocasiones, lo que asignación de incrementaría los costos y actividades de los tiempo del proyecto integrantes del equipo RG014 Si existen RG019 La estandarización cambios a la del proceso comercial asignación de permitirá que mejore la recursos y tiempos, calidad de provecto por el se deberán hacer éxito a nivel mundial del ajustes en la calidad Sher-Plan del proyecto.

RG018 El SherPlan de
estandarización de
procesos
comerciales
permitirá reducir
tiempo en la
planificación del
proyecto, al ser una
guía ya
preestablecida

RG020 La empresa Sherwin Williams al ser conocida mundialmente, hará que su introducción al mercado sea mucho más rápida, beneficiando el alcance del proyecto