



UNIVERSIDAD DE ESPECIALIDADES ESPIRITU SANTO

FACULTAD DE ECONOMIA

TITULO: ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA
DIRECTA DE ECUADOR EN COMPARACION A PERU Y COLOMBIA EN EL
PERIODO 2002-2013

NOMBRE DEL ESTUDIANTE:

DANILO NICOLAS AVECILLAS SEGOVIA

NOMBRE DEL TUTOR:

ING. CARLOS RAUL CARPIO FREIRE

SAMBORONDON, SEPTIEMBRE, 2014

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

PAGINA DE DEDICATORIA

Agradezco a mis padres por el apoyo incondicional brindado hacia mi persona durante toda la carrera universitaria, a los profesores por transmitir una enseñanza de calidad y sirvieron para mejorar mis conocimientos y a la facultad de economía por brindarme la asesoría necesaria y hacer posible el desarrollo de este paper.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Resumen

En este trabajo se analiza el comportamiento de la inversión extranjera directa del Ecuador frente a los países vecinos de Colombia y Perú durante el periodo 2002-2013, para lograr este objetivo se realiza un diagnóstico sobre las actividades económicas más relevantes durante el periodo analizado los cuales darán como resultado la gran brecha que existe entre estos países. El marco legal resulta muy importante para atraer la IED, el inversionista no sólo busca mayores ingresos, sino que también desean una estabilidad en cuanto a las leyes lo que les brinden seguridad y los motiven a invertir más, esto se ve reflejado en los altos niveles de inversión de los países vecinos. La metodología a usar tiene un enfoque cuantitativo ya que se comparan datos obtenidos de inversión extranjera entre estos países, además se agrega otro factor influyente como lo es el PIB y se elabora un modelo de regresión simple para establecer la correlación que existe entre ambas variables por último según los resultados obtenidos se procede a sugerir medidas que sirvan para la atracción de IED ya que este factor sirve como otra opción crecimiento económico.

Palabras clave: Inversión Extranjera Directa, Producto Interno Bruto, Crecimiento Económico, Tasa de interés, Sector financiero.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Abstract

In this paper the behavior of foreign direct investment in Ecuador is analyzed against neighboring Colombia and Peru during the period 2002-2013, to achieve this objective an assessment of the most important economic activities are performed during the study period which will result in a large gap between these countries. The legal framework is very important to attract FDI, the investor does not only seek higher incomes, but also wanting stability in terms of the laws which provide them safety and encourage them to invest more, this is reflected in the high levels investment in neighboring countries. The methodology used has a cuantitavo approach as foreign investment data are compared with these countries also adds another influential factor such as the GDP, and a simple regression model is developed to establish the correlation between the two variables Finally according to the results obtained suggest appropriate measures that serve to attract FDI as this factor serves as another growth option.

Keywords: Foreign Direct Investment, GDP, Economic Growth , Interest Rate , Financial Sector .

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Introducción

El Ecuador tiene muchos atractivos para los inversores extranjeros. Dispone de abundantes recursos naturales, en particular recursos no renovables como el petróleo y minerales no explorados, así como recursos renovables, bananos, flores, pescados y los recursos biológicos de su vasta selva pluvial. (Moreno C. , 2010)

El Ecuador, además de la industria petrolera, ha desarrollado una serie de industrias de exportación basadas en los productos básicos, aprovechando los principales elementos de su ventaja comparativa -los recursos naturales, el clima, la capacidad comercial y los salarios competitivos. Algunas de estas industrias parecen estar alcanzando los límites de su competitividad. (Naciones Unidas, 2001)

La maximización de la productividad de la inversión requiere generalmente un tratamiento tributario neutro para los distintos activos y sectores, con lo cual también se facilita la administración del impuesto y se reduce la demanda por recursos administrativos escasos en los países analizados. Se eleva el cumplimiento en el pago de impuestos y se nutre la percepción de un sistema tributario equitativo. Se reducen las oportunidades de evasión y elusión que brindan los tratamientos diferenciales. (Echavarria, 2005)

En este trabajo de investigación se abordará la problemática de la siguiente manera:

Objetivos

Objetivo General

Analizar la inversión extranjera directa del Ecuador, comparándolos con los resultados obtenidos en Colombia y Perú durante el periodo 2002-2013

Objetivos específicos

1) Diagnosticar el comportamiento de la inversión extranjera directa en el Ecuador frente a la de Perú y Colombia.

2) Identificar las diferencias que existen en los niveles de inversión extranjera directa de Ecuador, Perú y Colombia que resulte de un modelo de regresión.

3) Fomentar acciones que aumenten el nivel de inversión extranjera directa en el Ecuador.

Situación práctica que se propone mejorar

Los países analizados son: Colombia, Perú y Ecuador. Sus principales socios comerciales son Estados Unidos, Unión Europea, China, Chile y el Mercosur. Los tres primeros, son los mayores inyectores de capital a través de IED en Latinoamérica. En el 2011, Latinoamérica captó el 10% de las IEDs mundiales, un record para la región. Mientras Colombia y Perú se situaban en los primeros puestos, sólo detrás de Brasil, México y Chile; Ecuador y Bolivia se situaron en los últimos; superando únicamente a Paraguay. (CEPAL, 2013)

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA 2012				
PUESTOS	PAIS	MONTO	PIB	IED EN % DEL PIB
1	Brasil	\$ 65.272,00	\$ 1.126.528,40	5,79%
2	Chile	\$ 30.323,00	\$ 157.002,60	19,31%
3	Colombia	\$ 15.823,00	\$ 193.825,90	8,16%
4	Argentina	\$ 12.551,00	\$ 276.252,10	4,54%
5	Perú	\$ 12.240,00	\$ 119.972,30	10,20%
6	Venezuela	\$ 3.216,00	\$ 181.840,90	1,77%
7	Uruguay	\$ 2.710,00	\$ 24.330,00	11,14%
8	Bolivia	\$ 1.060,00	\$ 12.572,50	8,43%
9	Ecuador	\$ 364,00	\$ 53.064,40	0,69%
10	Paraguay	\$ 273,00	\$ 11.635,50	2,35%
Total		\$ 143.832,00	\$ 2.157.024,60	

Tabla #1: Montos de IED en Latinoamérica 2012

Nota. Datos en miles dólares precios corrientes o constantes obtenidos de la CEPAL 2013, por Danilo Avecillas

En la tabla 1 se puede distinguir que, a pesar de que Brasil es el país que ha captado el mayor porcentaje IED; Chile ha conseguido una cantidad más significativa

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

de inversiones extranjeras en relación a su PIB, al igual que Uruguay. Por otro lado, Ecuador ha sido el que menos IEDs ha recaudado en porcentaje de su producto interno bruto. Lo cual puede deberse a la decisión local de reemplazar las inversiones extranjeras con inversiones públicas.

Con respecto a la considerable brecha que existe entre los países de la CAN, pueden existir varias razones para esto. Entre ellas que Colombia y Perú sí tienen tratados de libre comercio con terceros países o cuentan con una mayor estabilidad jurídica. Adicionalmente, en el caso de Ecuador, los incentivos a la inversión extranjera directa son casi inexistentes. (Secretaria de la CAN, 2012)

Justificación

Las necesidades de privatización e inversión que aún no se han atendido pueden crear muchas oportunidades de inversión tanto para el capital privado nacional como el extranjero. A medida que el país adquiere experiencia con la privatización demostrando su voluntad política y su capacidad de administrar el proceso se presentarán nuevas oportunidades de inversión. (Naciones Unidas, 2001)

El hecho en parte se explica por la desconfianza externa en la sustentabilidad del modelo económico del país y la inestabilidad de las reglas del juego en lo referente a la actividad privada. El hecho de que la inversión pública sea el factor dinamizante de la economía conlleva un riesgo alto dado que depende de variables que no están en control de los hacedores de política pública (precio petróleo, acceso a

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

créditos) – Hemos desaprovechado varios años de bonanza de capitales no desperdiciemos más, el progreso económico se construye con la acción de los emprendedores privados y la provisión eficiente de bienes públicos por parte del Estado, no sólo con gasto público.(Cámara de Comercio de Guayaquil, 2012)

Fundamentación teórica

La IED es un fenómeno global de movimientos de capital estimado en más de un 1,3 billones de dólares anuales en el año 2000, donde los países desarrollados aparecen, por mucho, como los principales emisores y receptores. Como fuente de recursos frescos, la IED se ha convertido entonces en elemento vital, aunque no exento de controversia, del proceso de desarrollo económico de los países.(Umana, 2002)

Ecuador al igual que muchos países de América Latina y El Caribe recibe anualmente flujos de recursos por parte de varias economías tanto de países desarrollados como de países emergentes. Uno de los más importantes y de mayor presencia en los últimos años es la China país emergente que se ha posicionado en el último año en el ranking de participación de la Inversión Extranjera Directa luego de

Canadá y por sobre los Estados Unidos de Norte América y España, países que tradicionalmente se habrían ubicado con una cuota mayor. (Tobar, 2011)

Los modelos de crecimiento neoclásicos implican que la IED no afecta al Crecimiento Económico en el largo plazo, como resultado de suponer mercados de competencia perfecta, productividad marginal decreciente y retornos constantes a escala. A partir de estos supuestos, los incrementos exógenos de la Inversión Extranjera Directa sólo pueden afectar positivamente el capital por persona transitoriamente, dados los retornos decrecientes. De este modo, la única manera de afectar el Crecimiento Económico en el largo plazo es a través de modificar dos factores exógenos: la tecnología y el trabajo. (Alvarez, Barraza, & Legato, 2009)

A continuación se presentan las teorías económicas más importantes que fundamentan el tema tratado. Las teorías analizadas se enfocaron en la inversión, en especial en la inversión extranjera directa (IED), porque se quiere saber el grado de importancia de la misma para el producto interno bruto del Ecuador.

Teoría de la Inversión y Crecimiento de Smith

En “La Riqueza de las Naciones” (Smith, 1776) los elementos más importantes para mantener un crecimiento sostenido en la economía de la nación, son: la acumulación de capital fijo y la variación de existencias. Smith sostiene que la acumulación del capital (la inversión en capital fijo) es lo que mantiene la producción; el trabajo solo es una ayuda para poner en marcha el crecimiento. Así, mientras mayor sea la cantidad reservada para inversión mayor será el potencial de crecimiento de la nación. (Ekelund & Hebert, 1992)

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

El objetivo de Smith era eliminar los monopolios y privilegios feudales y absolutistas, asegurar la libre competencia y conseguir que los factores de producción se desplazaran con libertad y fueran orientados exclusivamente por las fuerzas del mercado hacia aquellos usos u objetivos donde recibiera la renta más alta.(Moreno, 2008)

Teoría de la Inversión de Keynes

Según la visión keynesiana la inversión es uno de los determinantes más fuertes del empleo. Keynes describe a la inversión como el excedente de la producción habitual, con lo cual se refiere a: creación de industrias, casa, medios de transporte, o cualquier tipo de bien que no se consume a la misma velocidad que es producido. En otras palabras: al mantener la inversión a la demanda agregada, una disminución en la misma, causaría desempleo. (Brealy, 1991)

En la Teoría General, de Keynes, la inversión total es siempre igual al ahorro total. Esta igualdad es una condición de equilibrio independientemente del nivel de empleo que pueda haber. La igualdad entre la inversión y el ahorro es una consecuencia de las variaciones del nivel de la renta. Si la inversión aumenta, aumentará la renta hasta que el ahorro procedente del aumento de la renta sea igual al aumento de la inversión, y si la inversión disminuye, la renta disminuirá hasta que el ahorro procedente de la renta inferior sea igual a la inversión reducida.(Perez, 2007)

El gasto en inversión juega un papel fundamental, pues la propensión al consumo es bastante estable. Esta inversión depende de la tasa de interés y la eficacia

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

marginal del capital. A su vez, la tasa de interés es el premio por no atesorar dinero y depende de la preferencia por liquidez del público y del volumen de dinero, este último es controlable por la autoridad monetaria. Por otro lado, cabe destacar que la eficacia marginal del capital, a la cual Keynes le atribuye importancia capital en la generación de los ciclos, depende de la previsión de beneficios que es una variable inestable, encontrándose influida por la confianza comercial, por el “animal spirit”.(Diaz, 2009)

Según Larraín, la inversión es un flujo de producción, con el cual se aumenta o permanece constante el stock de capital en una economía, con cuyo crecimiento o decrecimiento, la economía mejora o empeora. Este autor sostiene que, al igual que el gasto de consumo, el gasto de inversión debe ser intertemporal, pues las decisiones que se toman en el periodo actual, van a afectar al siguiente. (Larrain & Sachs, Macroeconomía en la Economía Global, 2002)

Las nuevas oportunidades de inversión derivadas de la ampliación de los mercados probablemente se verán acompañadas de fuertes movimientos de recursos entre países, especialmente bajo la forma de inversión extranjera. Se puede esperar a priori que el país pequeño que se integra a una economía mayor resulte atractivo para inversionistas foráneos debido al acceso a ese mercado ampliado. (Larrain & Assael, 2003)

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Marco Conceptual

Activo: Son todos los bienes que la empresa o una persona natural poseen y que pueden convertirse en dinero u otros medios líquidos equivalentes. (Gestiopolis, 2002)

Balanza de Pagos: Es un documento de contabilidad que registra todas las transacciones realizadas con por un país. (Herrarte, 2004)

Inversión Extranjera directa: Se trata de aquel capital que ingresa a un país a través de una empresa que desea trabajar internacionalmente. (Diccionario Definicion, 2013)

Inversión: Es aquella parte de la producción que no se destina al Consumo inmediato sino a la producción de nuevos Bienes De Consumo o de nuevos bienes de Capital. (Diccionario Definicion, 2013)

OMC: Son las siglas de: Organización Mundial del Comercio, organismo internacional que rige las normas de comercio mundial. (Organizacion Mundial del Comercio, 2013)

Producto Interno Bruto: Término utilizado en macroeconomía para llamar a una medida agregada del valor monetario de la producción final de bienes y servicios de un país durante un determinado período.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Metodología

Para este análisis se necesita observar toda la información económica de la Inversión Extranjera con el objetivo de revisar los aumentos y disminuciones de estas inversiones, en base a este análisis se pueden tomar buenas decisiones para el futuro, simplemente teniendo en cuenta los cambios que han ocurrido anteriormente. (Monge & Sangucho, 2008)

Se recolectará información y literatura de distintas épocas, acerca del tema tratado en el presente documento, de esta manera los criterios arrojados en el mismo tendrán una base sólida y comprobable; principalmente se explorará documentos de autoridades reconocidas y que han sido gestores de política económica en las últimas décadas. (Dávila, 2012)

Con el objetivo de capturar relaciones multilaterales y posibles interdependencias entre las decisiones de inversión, se propone utilizar las técnicas de econometría, específicamente un modelo de regresión para medir la relación de las variables. (Sanchez, 2011)

Como resultado se utilizará una mezcla de los enfoques cuantitativo por el análisis de datos y cualitativo por el trato que se hará a los datos. Por otro lado, se utilizará una visión descriptiva porque se detallarán todas las situaciones actuales. Paralelamente, exploratorio por el análisis de datos y correlacional por el análisis econométrico que se hará.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Se analizarán los países de forma individual uno por uno, con los datos obtenidos en dólares se elaborará un análisis econométrico de regresión en donde se explicará la correlación que existe entre la inversión extranjera y las variables más representativas como lo son el PIB y la tasa de interés.

Diagnóstico de inversión extranjera de directa de Ecuador frente a Colombia y Perú

Para América Latina en general, el atractivo de las IEDs se centra en el desarrollo de la tecnología y la explotación de las materias primas, las cuales aumentaron sus precios en el último año. En Sudamérica, las naciones con la mayor cantidad de inversión extranjera son: Brasil (66.660 millones de dólares), Chile con 17 299 y Colombia con 13 234. Durante el 2011, estas cifras provocaron que Latinoamérica rompiera sus propios records y captara el 10% de las inversiones mundiales. (CEPAL, 2013).

Colombia

La forma de atraer IED por parte de Colombia, no sólo depende del alto nivel de PIB que tiene sino que también pueden estar influenciados los acuerdos comerciales que tengan con sus principales inversionistas, ya sean Estados Unidos, China o la Unión Europea.

AÑO	PIB	IED	TASA DE INTERÉS ACTIVA
2002	\$ 97.818,00	\$ 2.134,00	16.33
2003	\$ 94.646,00	\$ 1.720,00	15.19
2004	\$ 117.188,00	\$ 3.016,00	15.08
2005	\$ 146.570,00	\$ 10.252,00	14.56

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

2006	\$ 162.808,00	\$ 6.656,00	12.89
2007	\$ 207.411,00	\$ 9.049,00	15.38
2008	\$ 244.163,00	\$ 10.583,00	17.2
2009	\$ 234.035,00	\$ 7.201,00	13
2010	\$ 287.121,00	\$ 6.760,00	9.38
2011	\$ 335.410,00	\$ 13.234,00	11.22
2012	\$ 370.053,00	\$ 15.824,00	12,56
2013	\$ 378.392,00	\$ 16.198,00	10,91

Tabla #2: Inversión extranjera directa, Producto Interno Bruto y Tasa de Interés

Activa Colombia en millones de dólares 2002-2013, por Danilo Avecillas

Nota. Datos obtenidos de la Comunidad Andina de Naciones

Entre el 2002 y el 2013 Colombia ha sido uno de los países más atractivos para los inversores extranjeros. De hecho junto con Argentina, Brasil, México y Chile; captan el 80% de las IED latinoamericanas. Aunque no ha estado en aumento perpetuo, hay dos años a considerar: 2005 y 2011. Para una mejor visualización se presenta un gráfico:

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

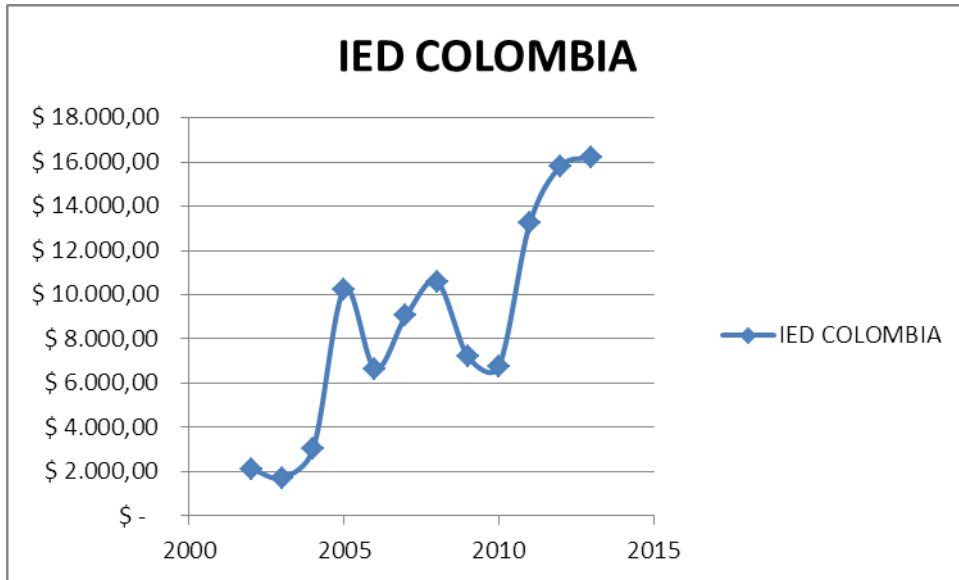


Gráfico 1. Inversión Extranjera Directa Colombia en millones de dólares 2002-2013

Entre el 2002 y 2005 entraron varias compañías constituidas con IED, por eso se ve un aumento significativo en la curva azul al mercado Colombiano. Esto provocó que el 49.5% de las exportaciones registradas en la balanza comercial provengan de este tipo de firmas por lo que crecieron a un ritmo mucho más rápido que las compañías locales. Dado que estas transacciones se registran en la balanza local, esto explica por qué la balanza de pagos empezó a aumentar su saldo. (Uribe, 2009)

En ambos casos la IED aumento más de 5000 millones de dólares, esto se dio por el explote minero y al aumento del precio de las materias primas a nivel internacional. (CEPAL, 2008) Por su parte, el PIB, no responde a los cambios en la

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

IED negativamente. Aunque durante la crisis mundial del 2008 y en algunos otros se pueden distinguir disminuciones en la IED colombiana, el PIB no ha decrecido.

Para el 2011 se puede observar un aumento considerable de la IED, esto se dio por el Tratado de libre comercio con Estados Unidos. Este acuerdo fue aprobado por el congreso norteamericano en octubre del 2011. A este tratado lo regirá un marco de regulaciones de los dos países. Por otra parte, tiene otro con Canadá que entró en rigor para agosto del 2011. En este contrato se incluyó que el 98% de los bienes exportables colombianos entrarán sin arancel al mercado canadiense.

Adicionalmente, en el 2012 se aprobó otro tratado de libre comercio con la unión europea, el cual empezará a considerarse para el año 2013. (Portafolio, 2011)

Entre los tratados más recientes, se encuentra el TLC que se firmó en febrero del 2013. Aún no ha entrado en vigencia, sin embargo se le tiene una gran expectativa, pues beneficiará a los agricultores colombianos, pues este será el primer bien de exportación hacia el país asiático. Además, Colombia está negociando TLCs con Panamá y Costa Rica para el 2014. (Portafolio, 2011)

Análisis correlacional IED-PIB Colombia

Matriz de Correlación

<i>IED</i>	<i>PIB</i>
IED	1

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

PIB	0,885925	1
-----	----------	---

La correlación entre el PIB e IED Colombiano está muy marcada. El 0.89 se considera económicamente un nivel alto de correlación. Esto indica que el PIB colombiano está muy ligado a las inversiones extranjeras directas que recibe, principalmente de USA.

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
Intercepción	65147,7351	29848,4679	2,18261571	0,05400615
IED	18,4536445	3,05520928	6,04005908	0,00012525

En este caso, el nivel de significancia tomado también es 0.05, con lo cual se demuestra que la IED, no es una variable significativa al momento de analizar el PIB colombiano. Esto se demuestra con su respectiva ecuación de regresión:

$$\text{PIB} = 65147,74 + 18,45 \text{ IED}$$

Esta ecuación significa que por cada mil dólares que aumente la IED, el PIB crecerá en 18,45 dólares.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

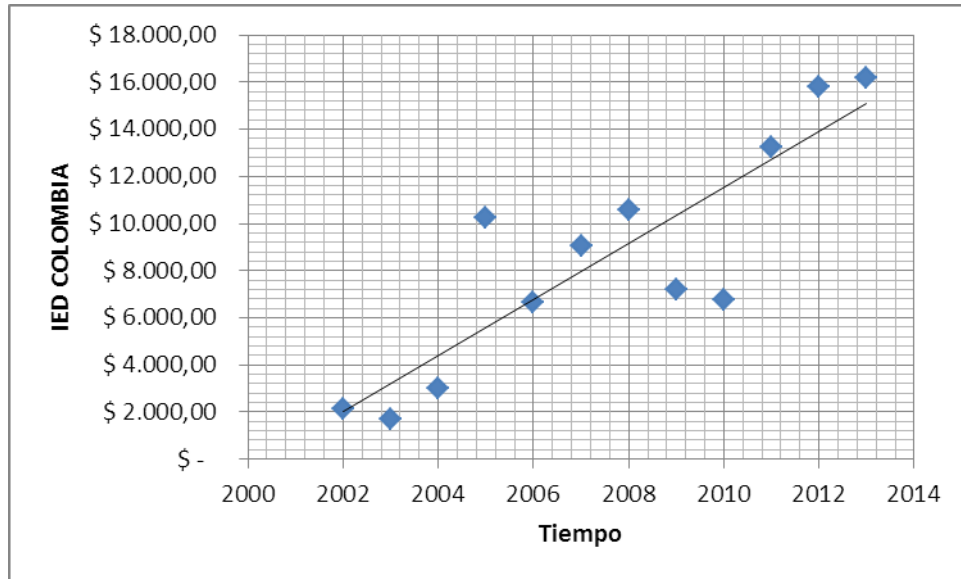


Gráfico 2. Relación entre la IED Colombia-Tiempo2002-2013

Ecuador

La importancia de atraer inversión extranjera para una economía se hace mayor cuando esta se encuentra en el marco de un proceso de dolarización como en el caso ecuatoriano. Los flujos de inversión han sido crecientes en los últimos años y a pesar de la elevada concentración en sectores como el petrolero se ha abierto espacio para la promoción de sectores no tradicionales en que se puede aprovechar otras ventajas distintas a recursos naturales. La situación cambia cuando el análisis se hace

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

a nivel micro, es decir considerando el contexto en el cual debe desarrollarse la IED.

(Granda & Paredes, 2001)

Según los datos obtenidos tenemos los siguientes resultados:

AÑO	PIB	IED	TASA DE INTERÉS ACTIVA
2002	\$ 24.717,86	\$ 783,26	14.06
2003	\$ 28.409,46	\$ 871,51	12.59
2004	\$ 32.645,62	\$ 836,94	10.19
2005	\$ 36.942,38	\$ 493,41	8.74
2006	\$ 41.705,01	\$ 270,72	8.87
2007	\$ 45.503,56	\$ 194,67	10.14
2008	\$ 54.208,52	\$ 1.000,54	9.77
2009	\$ 52.021,86	\$ 311,68	9.2
2010	\$ 57.978,12	\$ 164,11	9.03
2011	\$ 60.239,26	\$ 567,77	8.35
2012	\$ 64.009,00	\$ 584,60	9.44
2013	\$ 66.879,76	\$ 702,80	9.67

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Tabla #3: Inversión extranjera directa, Producto Interno Bruto y Tasa de Interés Activa de Ecuador 2002-2013

Nota. Datos obtenidos de la Comunidad Andina de Naciones 2011 en Millones de dólares

La inversión extranjera ecuatoriana se encuentra en el penúltimo puesto de países receptores de IED en Latinoamérica. (CEPAL, 2013) A continuación se expone un gráfico donde se lo ilustra mejor:

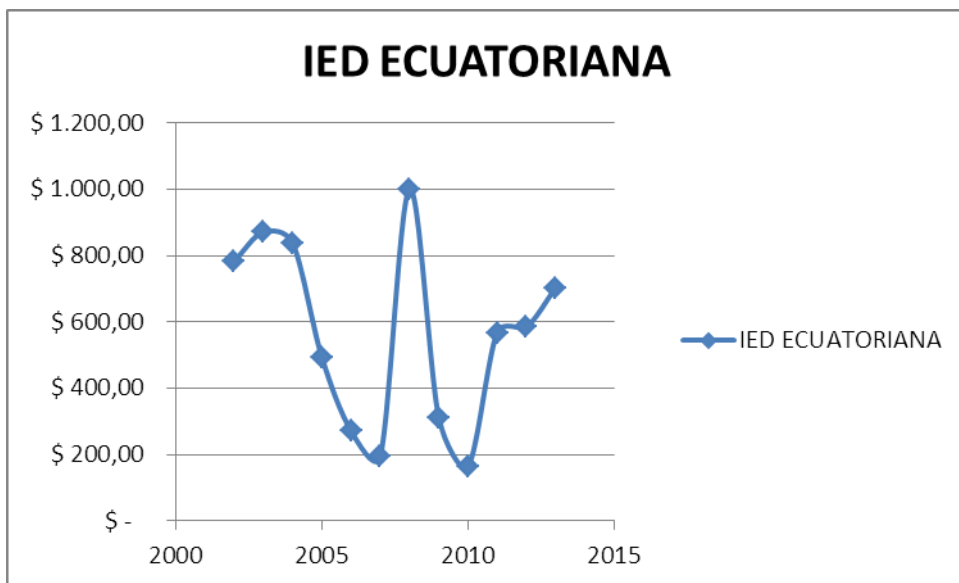


Gráfico 3. Inversión Extranjera Directa Ecuador 2002-2013

Nota. Datos obtenidos de la Comunidad Andina de Naciones 2011 en Dólares Americanos

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Esto se refleja en las cifras de la tabla 5 y gráfico 4, donde la IED no representa ni el 1% del PIB. De hecho, ingresan más divisas en el Ecuador por parte de las remesas de migrantes que por la inversión extranjera directa. (Secretaria de la CAN, 2012) El aumento en el PIB se debe sobre todo a un incremento en el consumo y la inversión pública.

En el año 2008 se registran las mayores inversiones de este último periodo, estas vinieron del sector de comunicaciones El contrato de concesión de Telefónica Movistar firmado en octubre de 2008. Se trata de un contrato por 15 años que costará a la empresa de comunicaciones española 206 millones de dólares.

El contrato de concesión de Porta (Grupo América Móvil). Esta nueva concesión se da por el valor de 480 millones de dólares, y abarca el Servicio Móvil Avanzado (SMA), por un período de 15 años a partir de agosto de 2008. (Oficina Economica y Comercial de Espana en Quito, 2012)

El crecimiento anual del 2011 de la IED, inusual en el país tuvo relación con el aumento de la actividad minera (117%), la construcción (80%) y en menor medida de los servicios comunales, sociales y personales (23%) que observaron un mejoramiento en la captación de recursos. (Tobar, 2011)

A comienzos del 2012 en Ecuador, el mayor aumento de la IED fue en el sector transporte, almacenamiento y telecomunicaciones de US \$44 millones; seguido

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

por la agricultura US \$12 millones que es la que más creció en forma relativa 969,02%; también observaron un incremento los servicios prestados a las empresas 209,46% es decir US \$12,5 millones respecto del año pasado a igual fecha; y, el comercio 8,2 millones el 28,09%. En el caso del transporte hay que considerar la disminución que se dio en esta actividad el año pasado.(Tobar, Munoz, & Ocana, 2012)

Analisis correlacional IED-PIB Ecuador

Matriz de Correlación

	<i>IED</i>	<i>PIB</i>
<i>IED</i>	1	
<i>PIB</i>	0,24944114	1

La correlación entre la IED ecuatoriana y su PIB es inversamente proporcional. Esto quiere decir que al crecer el PIB de Ecuador, su IED ha disminuido. Este es un caso muy particular y se debe a que el crecimiento del Producto Interno Bruto ecuatoriano es el resultado de la inversión pública, la cual ha aumentado en los últimos años debido a los políticas de gobierno.

Coefficientes	Error típico	Estadístico t	Probabilidad
---------------	--------------	---------------	--------------

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Intercepción	54219,37235	9683,247469	5,599296365	0,000227911
IED	-12,588017	15,45395037	-0,814550121	0,434299058

El nivel de significancia usado también es de 0.05, lo cual implica que hay una variable significativa para medir el PIB ecuatoriano.

$$\text{PIB} = 54219,37 - 12,59 \text{ IED}$$

En esta ecuación se ve que por cada mil dólares que aumente la inversión extranjera directa, el PIB disminuirá en 12,59 dólares.

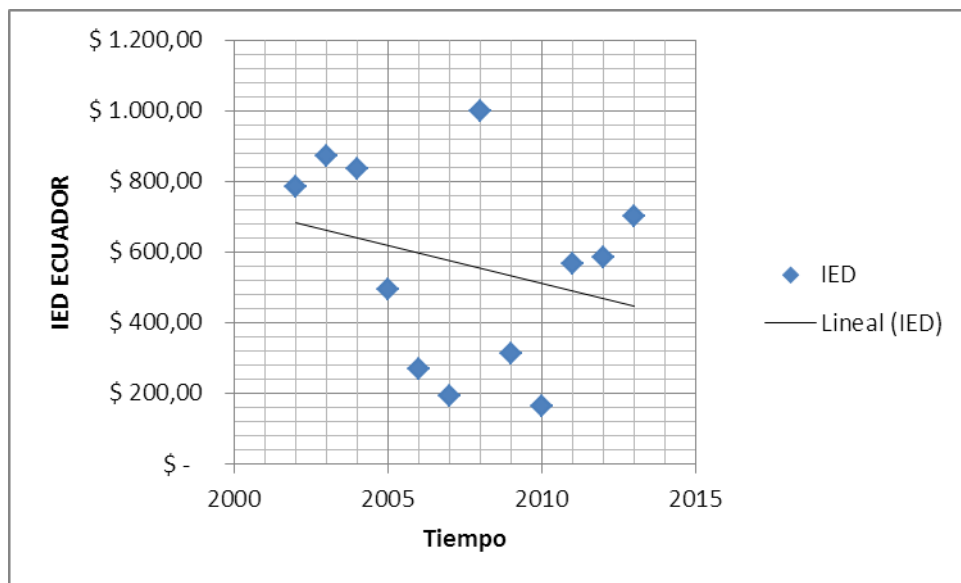


Gráfico 4. Relación entre la IED Ecuador-Tiempo 2002-2013

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Perú

AÑO	PIB	IED	TASA DE INTERÉS ACTIVA
2002	\$ 54.089	\$ 2.155,84	20.77
2003	\$ 58.152	\$ 1.335,01	21.02
2004	\$ 65.840	\$ 1.599,04	24.67
2005	\$ 74.389	\$ 2.578,72	25.53
2006	\$ 87.572	\$ 3.466,53	23.93
2007	\$ 102.190	\$ 5.490,96	22.86
2008	\$ 121.616	\$ 6.923,65	23.67
2009	\$ 121.220	\$ 4.759,69	21.04
2010	\$ 148.558	\$ 7.146,64	18.98
2011	\$ 170.602	\$ 7.658,82	18.68
2012	192.673	\$ 12.240	19.2
2013	202.416	\$ 10.172	18.1

Tabla #4: Inversión extranjera directa, Producto Interno Bruto y Tasa de Interés activa de Perú 2002-2013

Nota. Datos obtenidos de la Comunidad Andina de Naciones en millones de dólares

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Principalmente debido a la gran cantidad de tratados de libre comercio que tiene Perú (alrededor de 20), la Inversión extranjera directa representa más del 1% del PIB peruano. A continuación se muestra un gráfico del desarrollo de la IED peruana durante el periodo señalado:

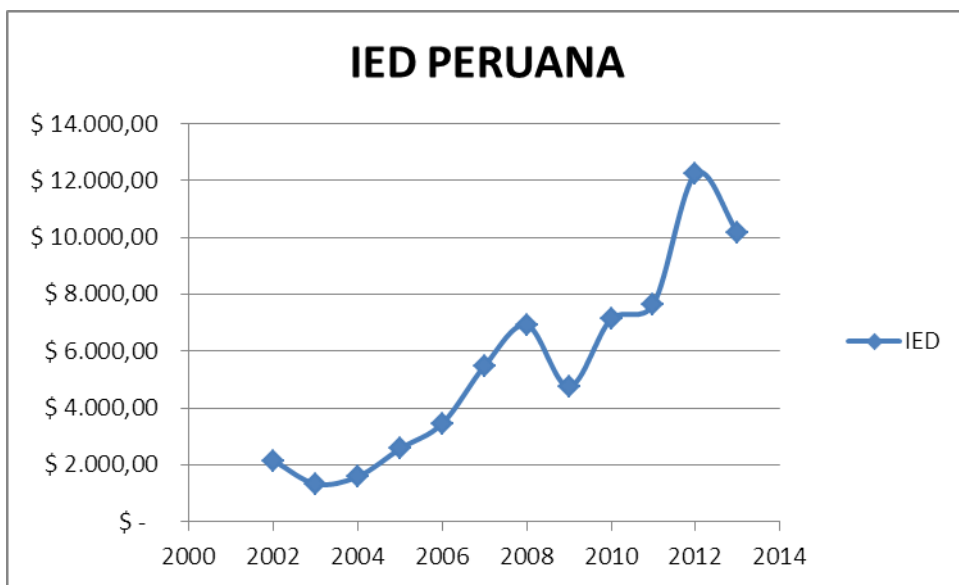


Gráfico 5. Inversión Extranjera Directa Perú 2002-2013

En el 2002, el gobierno del Perú relanzó el proceso de promoción de la inversión creando una institución especialmente dedicada a ello: la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (Proinversión). Los objetivos clave de la nueva agencia de promoción han sido implementar un programa de inversión en infraestructura para mejorar las comunicaciones a lo largo y ancho del país – financiamiento público y privado– y fortalecer el proceso de

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

descentralizacióndesarrollando mecanismos de inclusión de la comunidad y de institucioneslocales en las negociaciones de inversión. (Naciones Unidas, 2006).

En el 2009 sufrieron una baja de 2000 millones aproximadamente, pero se debió a la crisis financiera mundial. Sin embargo, para el año 2010 se recuperaron considerablemente ya que el año anterior entró en vigencia su TLC con Estados Unidos. A parte de reflejarse en el PIB, este aumento en la IED peruana se notó sobretodo en la balanza de pagos.

Sin olvidar que uno de los principales beneficios de la inversión extranjera es que afecta directamente a la cuenta de capitales de la balanza de pagos, se puede comprender por qué la correlación entre estas dos variables es tan clara. En los años 2007 y 2009 cuando se firmó (2007) y entró en vigencia (2009) el TLC con USA, varias empresas extranjeras ingresaron al mercado peruano. Como resultado sus exportaciones y entrada de divisas se reflejaron en las cuentas nacionales peruanas. Esto llevo a que en tan solo un periodo 2009-2010 la balanza de pagos peruana pasara de tener alrededor de 2000 millones de dólares de superávit que tenga más de 10 000

Análisis correlacional IED-PIB Perú

Matriz de Correlación

<i>IED</i>	<i>PIB</i>
IED	1

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

PIB	0,9609363	1
-----	-----------	---

Perú tiene por mucho, la correlación más alta entre el PIB y la IED de todos los países analizados. Esto se debe a la gran cantidad de tratados de libre comercio que tiene en vigencia y por entrar en vigencia actualmente.

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
Intercepción	38152,7182	8374,34073	4,55590708	0,00104872
IED	14,3679066	1,30863073	10,9793438	6,7085E-07

Para esta regresión también se usó un análisis con un nivel de significancia de 0.05, y las variables sí son significativas.

$$\text{PIB} = 38152,72 + 14,37 \text{ IED}$$

Esta ecuación significa que por cada mil dólares que aumente la IED, el PIB crecerá en 14,37 dólares.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

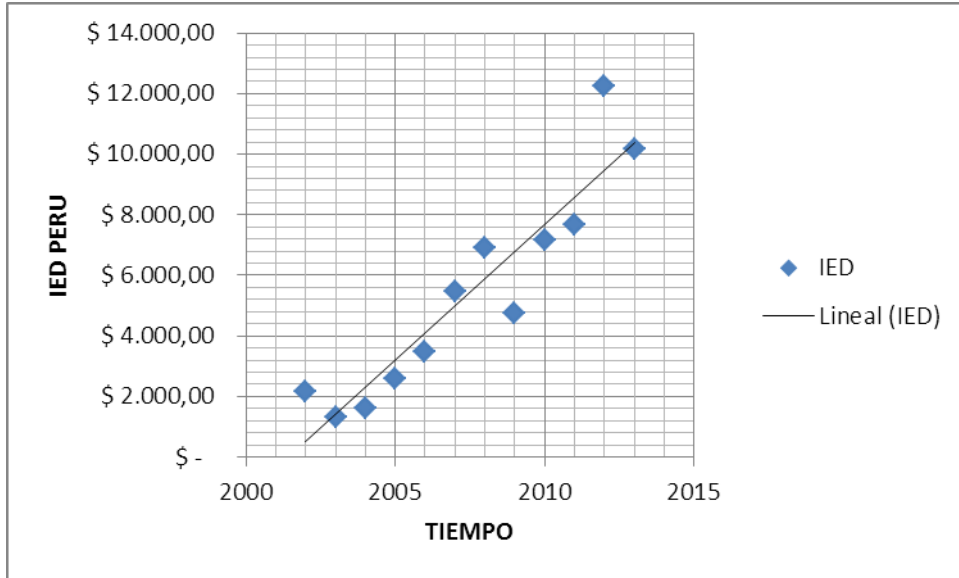


Gráfico 6. Relación entre la IED Perú-Tiempo 2002-2013

Además están próximos a unir a la Alianza del Pacífico, una comunidad formada por México, Colombia, Perú y Chile.

Se prevé tener 20 tratados de libre comercio firmados para finales del 2013.

(Ministerio del Comercio Exterior y Turismo; Perú, 2013)

Resultados

Tomando en cuenta los factores hasta ahora mencionados, es más comprensible la brecha de las cifras de IED en Perú y Colombia con Ecuador y Bolivia. Un país con mayor cantidad de acuerdos comerciales le da al inversor una seguridad sobre la apertura y la no-discriminación de la nación huésped. Adicionalmente a la eliminación de las barreras arancelarias, los acuerdos entre países normalmente prometen a los inversionistas estabilidad jurídica y protección de

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

su capital. Es por esto que los países que generan la mayor cantidad de inversión extranjera en el mundo (EE.UU, Unión Europea y China) se inclinan en su mayoría por Perú y Colombia; se sienten mejor recibidos y con sus inversiones más protegidas.

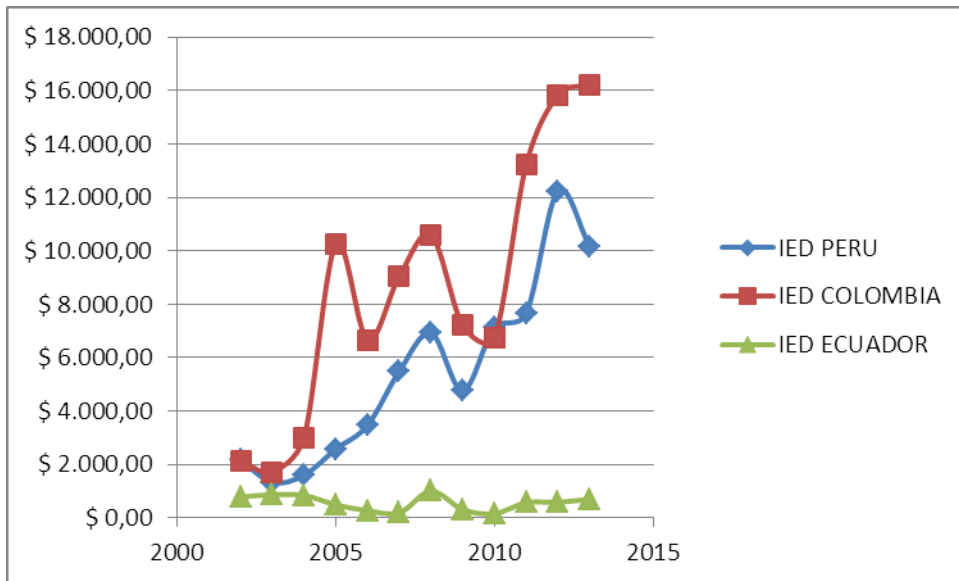


Gráfico 7. Comparación de IED 2002-2013

Discusión (Análisis de resultados)

Los argumentos y la evidencia presentada aportan elementos al debate acerca de la importancia de considerar no solo los montos de IED, sino también las características de los proyectos de inversión y su adecuación a las necesidades de las

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

agendas de desarrollo de los países, ya que la mayor presencia de IED no garantiza una mayor capacidad para generar empleo.(CEPAL, 2012)

El único periodo en que decrece es 2008-2009 cuando la caída del precio del petróleo se junta con la crisis financiera mundial y la IED de los cuatro miembros disminuye. Adicionalmente, al analizar a la estos países, la correlación entre la IED y el PIB es mucho más alta que analizando a los países por separado. Esto se debe a que el PIB peruano y colombiano están muy ligados a la inversión extranjera; por sus tratados de libre comercio. Mientras que el PIB ecuatoriano está más ligados a la inversión pública. Como resultado, al analizarlos como región esta diferencia se compensa, pesando más la influencia de Colombia y Perú.

En este análisis final se tratará la relación que tiene cada país con la inversión extranjera directa en conjunto. Cada uno tiene su propia relación, dependiendo de las políticas internas que se adopten. Sin embargo, cabe aclarar, que los sectores a los que se dirigen las IED, están relacionados con las actividades comunes de cada país. Así, por ejemplo, para Ecuador, las IED normalmente se dirigen al sector petrolero. En Bolivia, por su parte, al sector minero, en Colombia y Perú, como tienen el sector más desarrollado, las IED se dirigen a diversas industrias.

Medidas para la atracción de inversión extranjera

Atraer IED exige, entre otras cosas, que se disponga de un personal cuya calidad y cantidad sean las adecuadas para trabajar con los inversores extranjeros.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Esto, a su vez, requiere una buena base de recursos humanos en el país receptor. El que existan trabajadores cualificados o que se puedan formar es uno de los determinantes fundamentales para que empresas internacionales entren en un país. Por lo tanto, a largo plazo, prestar atención al desarrollo de recursos humanos es condición previa para atraer y sacar todo su provecho a la inversión extranjera..(Naciones Unidas, 2001)

Para que se produzca la IED, la firma propietaria de ventajas que le hacen competitiva en los mercados donde se desempeña, internalizará sus ventajas para tomar el control de sus actividades en el extranjero; si las condiciones de ubicación y localización de las economías a donde se dirige son lo suficientemente atractivas para generar potenciales beneficios. Es así que las empresas que deseen invertir en otras economías deberán evaluar todos los aspectos de las potenciales economías huéspedes. Tomarán en cuenta los tamaños de mercado, la dotación de factores de producción, particularidades de los sistemas institucionales, la infraestructura y la estabilidad macroeconómica.(Mogrovejo, 2005)

La aplicación de las estrategias de IED pueden resultar muy beneficiosas, en el caso de China, la creación de las Zonas Económicas Especiales (ZEE) a finales de la década de 1970, en las cuales se eliminaron varias de las restricciones a la IED en donde se orientaba al enfoque de libre mercado las cuales fueron traducidas en una

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

balanza comercial superavitaria, crecimiento económico sostenido y transferencia tecnológica permanente. (Orozco, 2010)

La existencia de diversos canales a través de los cuales las empresas locales puedan beneficiarse de la presencia de filiales extranjeras constituyen un considerable crecimiento de la IED como es el caso del “Celtic Tiger” en Irlanda. (Rodriguez, 2003).

Existen varias estrategias las cuales también han tomado los países de la Región Andina analizados y los cuales se ven reflejados en los niveles de IED. Las diferencias en cuanto a las cantidades de IEDs, entre un país del bloque y otro, pueden derivar de tratados con terceras naciones. Para el comercio con la región en general, existen varias medidas arancelarias que se han tomado como bloque y otras independientes. Unas de estas medidas que se nombrarán a continuación han funcionado como estímulos para los inversionistas extranjeros que quieren poner su capital en estos países.

Conclusiones

En conclusión el número de tratados de libre comercio, si influyen son la cantidad neta de inversión extranjera directa y la influencia que pueda tener esta sobre el PIB. Sin embargo, esto no quiere decir que la razón entre la IED y el PIB vaya a ser alta. Por ejemplo, con en el caso de estos países, la correlación más “extraña” es la

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

de Ecuador, pues es inversa, sin embargo, su razón es la más alta, pero debido a que su PIB es bajo en comparación con los demás.

Por otro lado, también se puede llegar a la conclusión, que la cantidad de inversión extranjera directa neta, en cifras, es influida por la cantidad de tratados internacionales, pues esto proporciona seguridad jurídica a los empresarios extranjeros.

Con respecto a Colombia, particularmente, se puede decir que es un país con una apertura a la inversión extranjera directa muy grande. Se llega a esta conclusión debido, no sólo a la gran cantidad de información recolectada que especifica claramente el considerable número de acuerdos comerciales que tiene este país, sino también a los resultados obtenidos mediante los índices de regresión. Sin embargo, con respecto a su PIB, la IED, sigue sin representar una cantidad significativa. Por otro lado, Perú, aunque tiene una menor cantidad IEDs que Colombia, muestra una mayor apertura comercial, pues su crecimiento en los últimos años ha sido más acelerado.

Un aspecto peculiar que se obtuvo de las ecuaciones de regresión, fue que, aunque la apertura comercial de Perú y Colombia es evidente, la participación en el PIB de la IED ecuatoriana y boliviana es más alta. De hecho, al crecer la IED de estos dos países, el PIB se ve mucho más afectado que el de Perú y Colombia.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Este ámbito, que podría parecer extraño, puede explicarse, diciendo que al ser la IED ecuatoriana tan baja e incluso, inversamente correlacional, un aumento en esta podría incrementar considerablemente el PIB.

I. Bibliografía

Alfonso, L. (2012). La inversion extranjera directa: oportunidad o amenaza?

Alvarez, A., Barraza, S., & Legato, A. (2009). Inversion Extranjera Directa y Crecimiento Economico en Latinoamerica. Buenos Aires.

Arcos, Y., & Escalante, A. (2009). Zonas Francas como mecanismo de incentivo para la inversion en el Ecuador. Guayaquil, Ecuador.

Banco Central del Ecuador. (2000). NOTA METODOLÓGICA SOBRE CONCEPTO DE INVERSION.

Cámara de Comercio de Guayaquil. (Mayo de 2012). Inversión extranjera directa, inversión pública, productividad y desarrollo económico.

CEPAL. (2013). Estudio de Inversión Extranjera directa en latinoamérica.

CEPAL. (2008). Inversión extranjera directa y empresas y empresas transnacionales en américa latina y el caribe.

CEPAL. (2012). La inversion extranjera direca en America Latina y El Caribe.

Comunidad Andina de Naciones. (2011). 2.4.0 COMUNIDAD ANDINA: FLUJO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, SEGÚN SECTOR ECONÓMICO Y PAÍS DE ORIGEN, 2002-2011.

Dávila, F. (2012). Inversión Extranjera Directa: determinantes institucionales y estructurales para la inversión en países en desarrollo. Quito.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

- Dornbusch, Fischer, & Startz. (2004). Macroeconomía. Bogota.
- Echavarría, J. (Agosto de 2005). Impuestos a las Utilidades e Inversión Extranjera Directa en Colombia.
- Ekelund, R., & Hebert. (1992). Historia de la teoría económica y de su método. Madrid.
- FEDESARROLLO. (Diciembre de 2007). Impacto de la Inversión Extranjera en Colombia: Situación actual y perspectivas. Bogota.
- FOREX. (2013). Definición de Cuenta Corriente.
- Gaviria, A., & Gutierrez, J. (1993). Inversión extranjera y crecimiento económico.
- Gestiopolis. (2002). Obtenido de www.gestiopolis.com/fin/30/actipasatri.htm
- Gestiopolis. (2013). Definición de Divisas.
- Granda, M., & Paredes, P. (Mayo de 2001). Inversión Extranjera Directa en Ecuador: Evaluación y Propuestas de Política. Ecuador.
- Granja, W. (2011). Crecimiento del PIB e Inversión Extranjera. *Diario Hoy*.
- Guerra, G. (2008). La negociación de acuerdos internacionales de inversión como instrumento para la promoción de inversiones en el Ecuador. Quito.
- Herrarte, A. (Febrero de 2004). La Balanza de Pagos.
- KPMG. (2012). Inversiones en Perú.
- Larrain, F., & Assael, P. (2003). INTEGRACIÓN COMERCIAL SELECTIVA: El caso de Chile.
- Larrain, F., & Sachs, J. (2002). Macroeconomía en la Economía Global. Pearson.
- Molero, R., Paz, M., & Ramirez, J. (2011). La inversión extranjera directa en el sector hidrocarburífero boliviano.
- Monge, M., & Sangucho, J. (2008). Análisis y evaluación del impacto de la inversión extranjera en el desarrollo económico del Ecuador en sociedades de Capital. Latacunga, Ecuador.
- Moreno, L. (2008). TEORÍA ECONÓMICA Y LA INVERSIÓN EXTRANJERA.
- Naciones Unidas. (2001). Análisis de las Políticas de Inversión Ecuador.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Naciones Unidas. (2012). *Exportaciones Colombianas*.

Naciones Unidas. (2006). La promoción de inversión extranjera en las regiones del Perú. *Conferencia de las Naciones Unidas sobre comercio y desarrollo*. Nueva York y Ginebra.

OCDE. (2002). Inversiones extranjeras directas en desarrollo: un máximo de beneficios por un costo mínimo.

Oficina Económica y Comercial de España en Quito. (Marzo de 2012). Informe Económico y Comercial Ecuador.

Organización Mundial del Comercio. (2013). *Quiénes Somos?*

Orozco, J. (2010). La creación de zonas económicas especiales en China: Impactos positivos y negativos en su implementación. Colima.

Pérez, E. (2007). Teoría General de Keynes.

Portafolio. (2011). TLC entre Colombia y Estados Unidos.

Ríos-Morales, R., & O'Donovan, D. (Abril de 2006). ¿Pueden los países de América Latina y el Caribe emular el modelo irlandés para atraer inversión extranjera directa?

Rodríguez, C. (2003). El caso del "Celtic Tiger", Irlanda.

Sanchez, D. (2011). Determinantes de los Flujos de Inversión Extranjera Directa a través de un Modelo Gravitacional con Componente Espacial: Evidencia para los Países Latinoamericanos. Bogotá.

Secretaría de la CAN. (2012). *Cartilla de Remesas*.

Smith, A. (1776). La Riqueza de las Naciones. Londres.

Tobar, P. (Diciembre de 2011). INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL SISTEMA FINANCIERO NACIONAL.

Tobar, P., Muñoz, R., & Ocaña, E. (Junio de 2012). INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL S.F.N.

Umana, M. (Marzo de 2002). Inversión Extranjera Directa en Centro América: El Rol de Seguridad Jurídica.

ANALISIS EVOLUTIVO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

DEECUADOR FRENTE PERU Y COLOMBIA PERIODO 2002-2013

Uribe, J. (2009). Flujo de Inversiones Directas en Colombia.

Villacreses, R. (2008). Ecuador: La inversión en el socialismo del siglo 21.

Yanez, H. (28 de Agosto de 1995). LA IED EN ECUADOR Y EN EL MUNDO.