

UEES

ECONOMÍA

**NEGOCIOS INTERNACIONALES &
ICP**

**ANÁLISIS DE INDICADORES DE
COMERCIO EXTERIOR Y SU IMPACTO
DURANTE LA CRISIS EN LA ECONOMÍA
ECUATORIANA**

**TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE
SE PRESENTA COMO REQUISITO
PARA EL TÍTULO DE ECONOMISTA**

GUSTAVO CUNTÓ

ECON. RODRIGO CALDERÓN

GUAYAQUIL, 04 DE MARZO DEL 2011

Quisiera extender mi agradecimiento a mi familia,
que siempre estuvieron ahí para mí.
También quisiera agradecer al profesor Juan Miguel Salvador
y al Econ. Rodrigo Calderón por guiarme en este trabajo.

Índice General

- 1.** Introducción
- 2.** Objetivos
 - A) Objetivos Generales
 - B) Objetivos Específicos
- 3.** Situación práctica que se propone mejorar
- 4.** Viabilidad de la propuesta
- 5.** Justificación
- 6.** Antecedentes
- 7.** Análisis
 - A) Análisis Coyuntura
 - B) Datos Adicionales
- 8.** Conclusiones
- 9.** Recomendaciones
- 10.** Bibliografía
- 11.** Anexos

Índice de Cuadros

- 1. Anexo 1: Balanza Comercial no Petrolera**
- 2. Anexo 2: Balanza Comercial**
- 3. Anexo 3: Precio WTI**
- 4. Anexo 4: Exportación Petrolera**
- 5. Anexo 5: Exportación no Petrolera**
- 6. Anexo 6: Exportación Petrolera por País**
- 7. Anexo 7: Importación de Materias Primas**
- 8. Anexo 8: Bienes de Consumo**
- 9. Anexo 9: Importaciones de Bienes y Lubricantes**
- 10. Anexo 10: Número de Tarjetas**
- 11. Anexo 11: Monto de Crédito**
- 12. Anexo 12: Exportaciones no Tradicionales a Colombia**
- 13. Anexo 13: Exportaciones no Petroleras Tradicionales a Colombia**
- 14. Anexo 14: Importaciones desde Colombia 2000-2008**
- 15. Anexo 15: Importaciones desde Colombia 2008**
- 16. Anexo 16: Exportaciones por País**
- 17. Anexo 17: Exportaciones no Petroleras**
- 18. Anexo 18: Exportaciones no Tradicionales**
- 19. Anexo 19: Importaciones por País**

Resumen

En este trabajo se realizó un análisis entre los años 2000 a 2008 para observar el crecimiento en la década del año 2000 y poder estudiar cómo se comportaron ciertos indicadores en ese período de tiempo a manera de poder tener una idea más clara que mismo ocurrió durante el período de crisis en el 2008 y como la balanza comercial no petrolera se vio afectada a causa de esta crisis.

La metodología fue bastante sencilla. Se observaron indicadores de coyuntura relacionados a la balanza de pagos para ver como sus posibles movimientos pudieron haber afectado la balanza comercial no petrolera y como esto pudo haber agravado la situación a finales del 2008. En adición se estudió la relación comercial con Colombia ya que la balanza comercial de Ecuador con ese país tiende a ser negativa, sin embargo, ese valor negativo es irrelevante si se toma en cuenta el comercio multilateral del Ecuador.

Finalmente, se estudió si las salvaguardias adoptadas por el gobierno ayudaron a mejorar la situación durante el período de crisis, llegando a la conclusión de que no la mejoró, que la situación se mejoró por cambios naturales en el mercado, y que, de hecho, las salvaguardias podrían haber agravado la situación.

Las recomendaciones sugeridas fue una mayor apertura comercial, de manera que hayan más inversiones en sectores no petroleros a manera que el Ecuador pueda evitar una dependencia de un solo producto, o sea, diversificar para evitar riesgo. Y, en adición, mejorar las infraestructuras gubernamentales, legales y culturales para que puedan ser base de un verdadero desarrollo económico.

1. Introducción

A mediados del 2008 se dio una crisis financiera que afectó a los mercados mundiales. Ecuador, muy a pesar de que el gobierno central clamaba que la crisis únicamente afectaría a los países donde se originó y a aquellos que tenían tratados comerciales con ellos, el Ecuador se vio en un periodo complicado debido a la inesperada caída de los precios del petróleo y al malestar económico mundial que afectó a las exportaciones ecuatorianas.

La caída del petróleo tuvo un impacto más que significativo en el presupuesto fiscal ya que, hasta ese entonces, el gobierno había gozado de una bonanza en los precios del barril de petróleo y había utilizado ese dinero para financiar varios de sus proyectos sin tener ningún plan de contingencia en caso de que los precios del petróleo cayeran – lo cual era previsible considerando cuán rápido y alto habían subido los precios del barril de petróleo, y estas situaciones tienden a señalar futuras recesiones. Sin embargo, el gobierno no pudo ver más allá de la fantasía que le permitía vivir los precios del barril del petróleo que oscilaban alrededor de los \$140.

Una vez los precios del petróleo empezaron a caer, el gobierno empezó a salir de la embriaguez de la bonanza petrolera, enfrentar la fría realidad y a entender que no era posible mantener su presupuesto con los precios del barril, los cuales se habían desplomado y estaban por los \$30 – aún menos para Ecuador cuyo petróleo es penalizado por su pobre calidad.

Dada esta situación, la inestabilidad de los mercados en extranjero, el gobierno central del Ecuador optó por tomar medidas de contingencia a manera de intentar apaciguar los efectos de la crisis. Entre estas medidas se dio una serie de tarifas y cuotas a ciertos productos. Este trabajo se enfocará en el comercio con Colombia que es uno de los socios comerciales más importantes del Ecuador, y que, a pesar de haber tratados de libre comercio entre los dos países, el gobierno central del Ecuador aplicó restricciones a ciertos productos colombianos alegando que ese país había devaluado su moneda y que, por ende, afectaba el mercado ecuatoriano.

Este trabajo se enfocará en varios indicadores, pero principalmente tomando en cuenta la balanza comercial no petrolera, que es lo que, supone este trabajo, agravó la situación económica del país en aquel entonces. Los demás indicadores que se analizarán están relacionados con la balanza de pagos y ayudarán a indicar y explicar la caída en la balanza comercial no petrolera.

2. Objetivos

a. Objetivo General

El objetivo de este trabajo es el analizar la situación que se dio a finales del 2008 debido a la crisis mundial y a la caída de los precios del barril de petróleo y verificar el impacto que tuvo en la economía ecuatoriana. La idea de hacer este análisis es el intentar probar si las medidas tomadas por el gobierno central fueron correctas dada esa situación, y si no lo fueron, explicar porque y dar posibles soluciones para evitar que problemas como estos tengan un mayor impacto en la economía ecuatoriana.

b. Objetivos Específicos

Entre los objetivos específicos de este trabajo se halla el analizar la balanza comercial, que es el primer cuadro a analizar, y por medio de analizar y explicar otros rubros poder intentar explicar porque se llegó a esa situación. O sea, se analizarán varios indicadores económicos con el objetivo de explicar cómo afectó la crisis financiera mundial al Ecuador.

El segundo objetivo es el analizar el comercio bilateral con Colombia. Se analizarán las exportaciones petroleras, no petroleras tradicionales, no tradicionales y las importaciones a manera de poder explicar la evolución de las transacciones entre Ecuador y Colombia a partir del año 2000 y, basado en esta información poder entender qué clase de efecto tuvieron estas transacciones en el mercado ecuatoriano durante la crisis.

El tercer objetivo está basado en los dos objetivos anteriores y es el, dado la información obtenida, una vez alcanzados los dos objetivos anteriores, aceptar o rechazar la idea de que las salvaguardias fueron necesarias para mejorar la economía ecuatoriana en aquel período de crisis.

3. Situación práctica que se propone mejorar

Lo que se propone mejorar, o más de hecho, cambiar, en caso que sea necesario, es la idea de que se necesitaron salvaguardias e intervención excesiva por parte del gobierno en la economía ecuatoriana. En otras palabras, si la información en el trabajo refleja que las medidas de contingencia por parte del gobierno no fueron necesarias, se buscará mencionar otras posibles alternativas para evitar mayores problemas, dada una crisis.

4. Viabilidad de la Propuesta

El análisis es viable porque hay indicadores que nos permiten ver la posición de gobierno con respecto a la posible necesidad de las salvaguardias en el 2008, como al mismo tiempo que hay indicadores que soportan teorías monetarias como las de Arnold C. Harberger que dice que la oferta monetaria está ligada al tipo de cambio real y no simplemente a la exportación de un producto, lo que demostraría que no hubo necesidad alguna de salvaguardias.

5. Justificación

Hipótesis de partida:

Según el gobierno central del Ecuador, había una necesidad de corregir, disminuyendo o ralentizando la balanza comercial no petrolera para evitar que el evento del 2008 no se repitiese en el 2009. De tal forma el gobierno propone una serie de medidas arancelaria y parancelarias con este propósito.

En Enero 2009 se publicó en el registro oficial la lista de las partidas a ser afectadas que afectaban a 650 partidas de las 14000. El gobierno indicaba que países como Colombia – segundo socio comercial del Ecuador en términos porcentuales – pondría en desventaja el comercio transfronterizo. Lo mismo se indicó para la moneda Real de Brasil.

Debido a que el Ecuador ha firmado tratados de comercio bilaterales y multilaterales como es la CAN, ALADI, MERCOSUR Y TLI con Méjico y Chile, dichas medidas se podían sostener en un tiempo por el lapso de 1 año. De hecho, al momento de los inicios de este análisis ya se habían desmontado algunas partidas. El gobierno optó por un mix de subsidios y tasas y sobretasas, impuestos y exigencias sacados de la manga, por ejemplo que el etiquetado de ropa venga en español, o que los productos cumplan con normas de calidad INEN. Aunque las medidas fueron criticadas por parte de los gremios industriales y conocidos analistas económicos, fueron aceptados debido al riesgo irreal de una desdolarización fáctica de la economía.

Las predicciones para el 2009 incluían un escenario recesivo tanto en los Estados Unidos de América como en la Zona Euro. Estos grandes mercados demandarían menos banano, camarón, flores y otros productos de exportación, por otra parte las remesas enviadas por los ecuatorianos residentes en los Estados Unidos de América, España e Italia ya habían sufrido una reducción en el último trimestre del 2008 y el pronóstico era que dicho problema se mantenga en el 2009.

Por otra parte se pronosticaba una baja sensible en el precio del petróleo para el 2009. Como sabemos, el sector petrolero es el más importante contribuyente a las arcas fiscales.

La hipótesis de este trabajo es el probar si las medidas arancelarias fueron en efecto necesarias. Más aún, también se buscar demostrar si hubo o no algún problema con la Balanza Comercial Petrolera, o si esta tuvo algún relevancia alguna en la economía ecuatoriana.

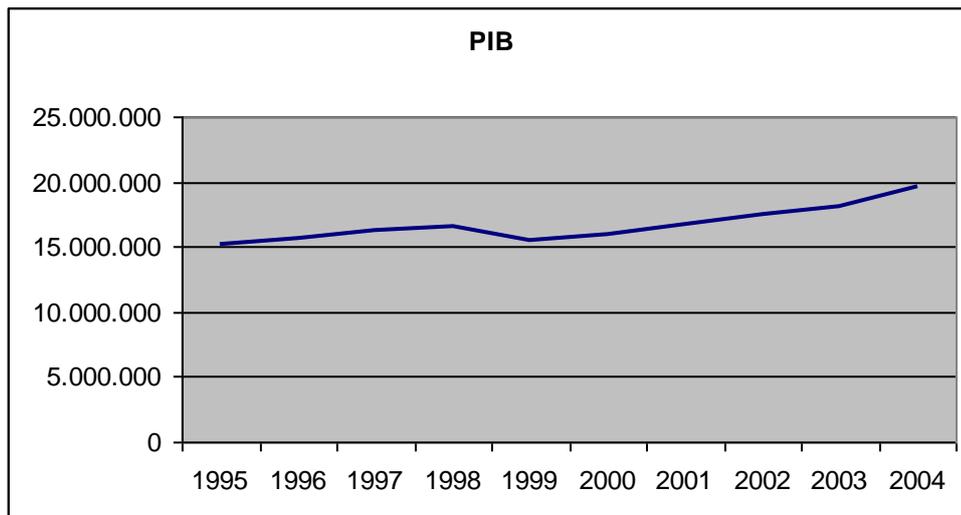
Este proyecto se basa en el análisis de fuentes secundarias oficiales como es el Banco Central, Corpei, Superintendencia de Bancos, y publicaciones especializados de diarios y revistas, siempre cuidando de que el análisis se base en cifras oficiales. Los análisis serán longitudinales y gráficos para ser más fácil la interpretación de los datos.

6. Antecedentes: Análisis coyuntural del Ecuador para los años 2000-2004. El retorno a la estabilidad.

La década del 2000, para el Ecuador, empezó de una manera bastante turbulenta, debido a la crisis financiera que el país atravesó durante fines del año 1998, y durante todo el año 1999. Esto se debió a ciertos sucesos que tuvieron un impacto significativo en la economía ecuatoriana, sucesos de entre los cuales, unos tuvieron efectos temporales, como la caída del Presidente Jamil Mahuad que tuvo un peso en el riesgo país¹, mientras que otros tuvieron efectos al mediano-largo plazo, como lo fue la dolarización.

Sin embargo, terminando el año 2000, y comenzando el resto de la década, el Ecuador entró en un proceso de recuperación económica. Para el año 2001 en adelante se registraron crecimientos no solo en el PIB, sino más importante, se registró un crecimiento en el PIB Per Cápita mucho más alto que aquellos que se habían obtenido en años anteriores. En el siguiente gráfico podemos apreciar el crecimiento en el PIB, en comparación al que se tuvo a mediados de los 90s:

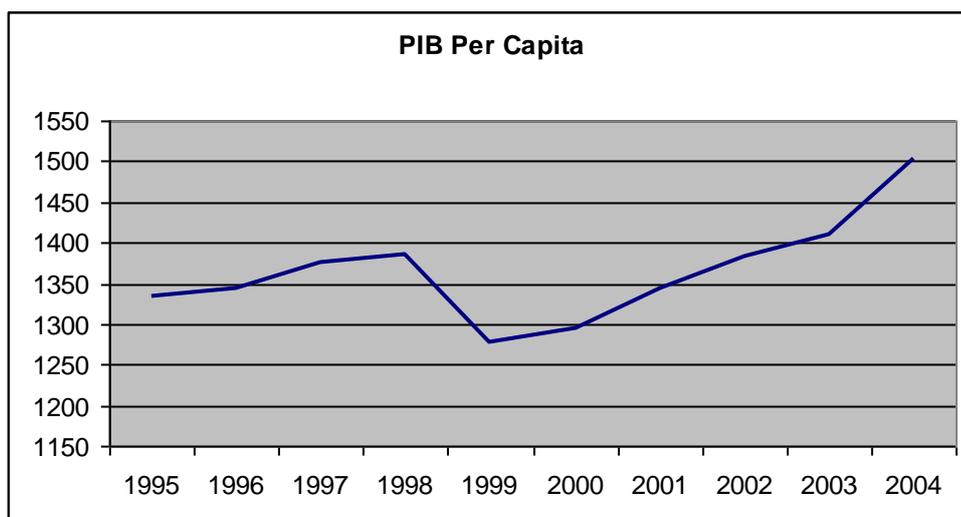
¹ Claro está, en conjunto con la caída del Presidente Mahuad se encuentra, y probablemente con un peso aún más significativo, la declaratoria de la moratoria de la deuda externa expresada en bonos Brady. Según el Banco Central del Ecuador, para el 5 de Junio del 2000, el riesgo país ascendió a los 4.712 puntos.



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Como se puede ver, para finales del año 1998 y hasta principios del año 2000, se registra una caída en el Producto Interno Bruto del Ecuador, sin embargo, a partir del 2001 en adelante la producción final de bienes y servicios en el Ecuador va en aumento, lo que demuestra que en efecto hubo una recuperación después de la estrepitosa caída que se experimentó a finales de la década de los años 90.

Sin embargo, aún más importante que el PIB en sí, y como ya se mencionó con anterioridad, vale la pena tomar en consideración el movimiento del PIB Per Cápita, ya que este es otro indicador importante. En este caso, lo que vale la pena demostrar es la gran mejora que se registró en el PIB Per Cápita a partir del año 2000, como se puede ver a continuación en el siguiente gráfico:



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

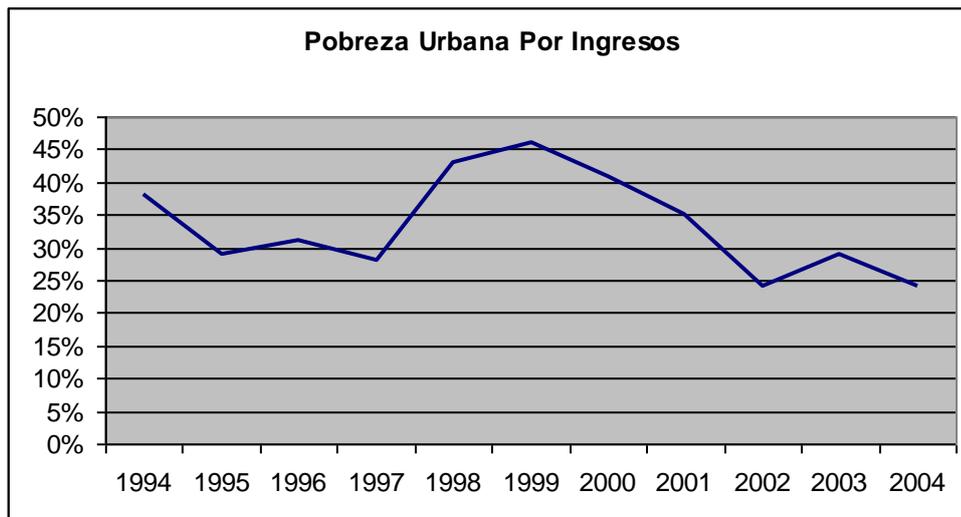
Al igual que en el caso del PIB, se puede registrar una caída a finales del año 1998, la cual persistió hasta principios del año 2000, sin embargo, en el caso de la recuperación, para el PIB Per Cápita, la curva es aún mucho más pronunciada. O sea, fue de \$1278,71 en 1999 a \$1502,45 en el 2004. Claro está, esos valores de por sí mismos no dicen mucho, sin embargo, si comparamos las tasas de crecimiento del PIB Per Cápita, el crecimiento resulta aún más obvio.

Año	Crecimiento
1994	2,63%
1995	-0,13%
1996	0,68%
1997	2,44%
1998	0,62%
1999	-7,64%
2000	1,32%
2001	3,81%
2002	2,76%
2003	2,11%
2004	6,47%

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Como podemos ver, en promedio, en los últimos años de los 90s, exceptuando la caída del año 1999, tenemos un crecimiento promedio de 1,25%, mientras que del año 2000 al 2004 se registra un crecimiento del 3,29%. De esta manera no solo se demuestra que a partir del año 2000 no solo hubo una recuperación, sino una mejora general en términos de crecimiento y desarrollo económico en el Ecuador.

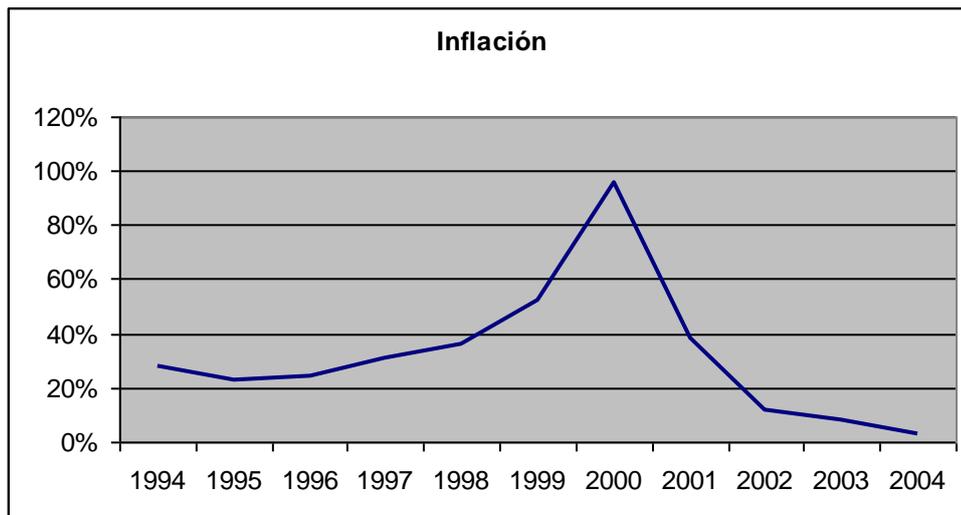
Un indicador que se podría utilizar para corroborar el punto anterior es la Pobreza Urbana por Ingresos. O sea, el nivel de personas con ingresos bajos que se traducen en una inadecuada capacidad de consumo.



Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

El gráfico demuestra que en los años 90s el nivel de pobreza urbana por ingresos era relativamente estable, sin embargo, debido a la crisis financiera a finales de esa década, ese indicador literalmente se disparó a partir de mediados del 1998 con un 43% en el nivel de pobreza por ingreso, hasta mediados del 2002, donde cayó a un 24% (inferior al 28% registrado en el 1997). A partir del 2002 en adelante, el nivel de pobreza por ingresos va en declive. Demostrando así, una mejora en la calidad de vida del ciudadano ecuatoriano.

Tomando en cuenta que los niveles de pobreza por ingresos en los 90s fueron estables, claro está, sin tomar en cuenta los años en los que se dio la crisis financiera, y más aún, teniendo en consideración la mejora de este índice para la década del 2000, lo más lógico es que se esperaría un movimiento en el nivel de inflación debido a mayores niveles de consumo. El siguiente gráfico nos dará una pauta de los niveles de inflación a mediados y finales de los 90s, en comparación con los mismos niveles a inicios de la década del 2000.

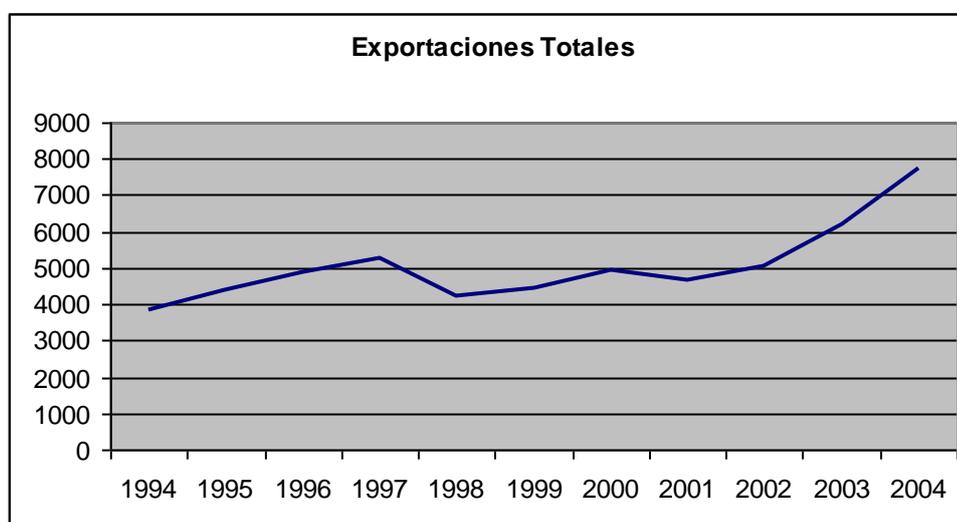


Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

El siguiente gráfico nos demuestra algo bastante interesante, con respecto a los niveles de inflación en la década del 2000, que corrobora dos puntos hechos con anterioridad. Para mediados de los años 90 el nivel promedio de inflación era del 27%, sin embargo, para 1999 alcanzó un nivel de 52% y llegó a uno de sus niveles más altos en el 2000 con un 96%. Claro está, en la época del sucre los niveles inflacionarios siempre fueron altos, debido a la mala política monetaria del Banco Central la cual fue especialmente terrible en 1999. Pero véase que ocurrió después.

A partir del año 2000, los niveles de inflación empezaron a caer estrepitosamente. Eso se debió principalmente a la dolarización. Debido a que el gobierno central ya no podía imprimir papel moneda, ya no se daba un exceso de liquidez en la economía, lo que en gran parte dio estabilidad a los niveles de precios. Otro factor importante, probablemente influenciado por la dolarización, fue la mejora en los niveles de producción, ya que, como el productor ecuatoriano ya no podía disponer de la devaluación como una herramienta para abaratar sus precios, le tocó volverse más competitivo. Si tomamos en cuenta el PIB Per Cápita, este punto de aquí se corrobora.

Para probar esta mejora económica aún más, se pueden tomar en cuenta los niveles de exportaciones totales del Ecuador.



Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

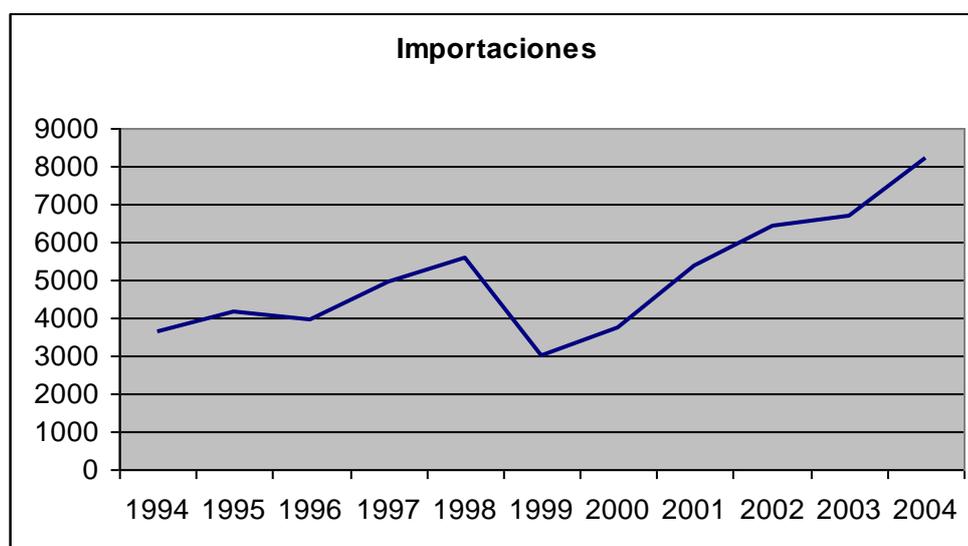
Como se puede ver, hay una tendencia creciente en los niveles de exportaciones del Ecuador. Puede verse que las exportaciones no fueron mayormente afectadas por la crisis financiera, pero hubo una caída notable en esos niveles en el año 1998. Dos buenas razones para explicar esa caída podrían ser el fenómeno de “El Niño” y la caída de los precios del petróleo. Sin embargo a partir de ese año, los niveles de exportaciones empezaron a experimentar crecimientos constantes, los cuales fueron aún más pronunciados en la década del 2000. Para comparar los niveles de crecimiento de los 90s con los del 2000 veamos la siguiente tabla:

Año	Crecimiento Exportaciones
1994	25,34%
1995	14,00%
1996	11,23%
1997	8,02%
1998	-20,16%
1999	5,90%
2000	10,69%
2001	-5,05%
2002	7,65%
2003	23,57%
2004	24,59%

Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

Estos datos nos revelan unos niveles de crecimiento estables durante los años 90s, con un crecimiento promedio del 7,39% en comparación a los niveles de la década del 2000, que tuvieron un promedio de crecimiento del 12,29%.² O sea, el crecimiento promedio de la década del 2000 fue aproximadamente 5 puntos más alto que los que se obtuvieron en la década de los 90s.

En conjunto con las exportaciones hay que tomar en cuenta a las importaciones, ya que estas representan todo aquello que en el Ecuador no se produce, y que se necesita ya sea para el consumo o para la producción.

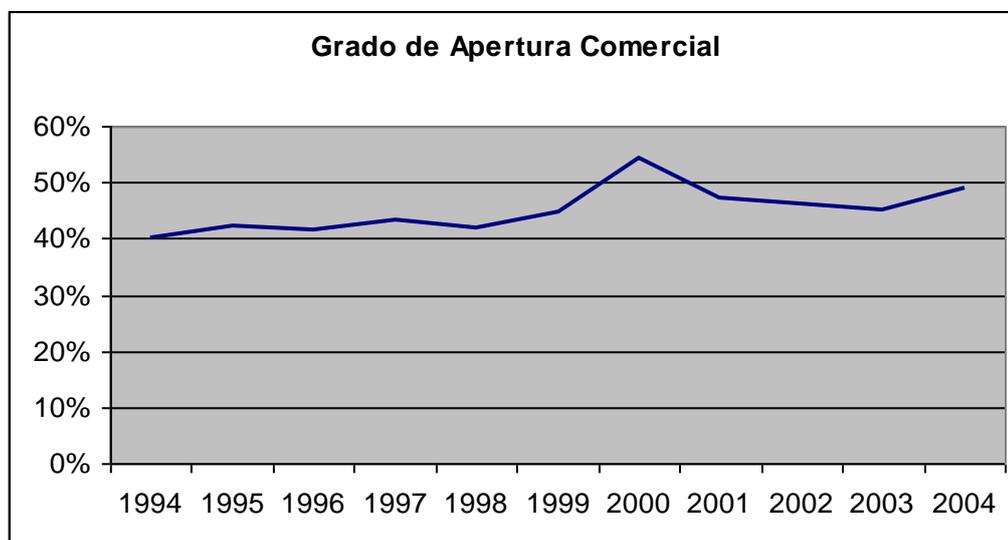


Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

Si las exportaciones tuvieron un crecimiento considerable, las importaciones tuvieron, en la década del 2000, un crecimiento aún más pronunciado, de \$3017 millones en 1999 a \$8226 millones en el 2004, corroborando así la caída del índice de pobreza urbana por ingresos, ya que ahora la gente era capaz consumir más productos extranjeros.

² Claro está, en estos promedios hay un posible sesgo, siendo este de aquí la caída de las exportaciones en 1998 en un 20,16%, ya que si sacamos ese valor, el crecimiento promedio de las exportaciones en los años 90s sería del 12,9%. Sin embargo, cabe recalcar que los primeros años de la década del 2000 fueron relativamente inestables, por lo cual los niveles de exportaciones en los dos primeros años fueron relativamente bajos. Claro está, si se ven los valores del 2003 en adelante se puede apreciar la mejora en los niveles de exportaciones aún más. Los valores del 2005 al 2008 se mostrarán en el capítulo siguiente.

Tomando en cuenta las exportaciones y las importaciones podemos comparar los grados de apertura comercial del Ecuador en los años 90s con los de los inicios de la década del 2000.³



Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

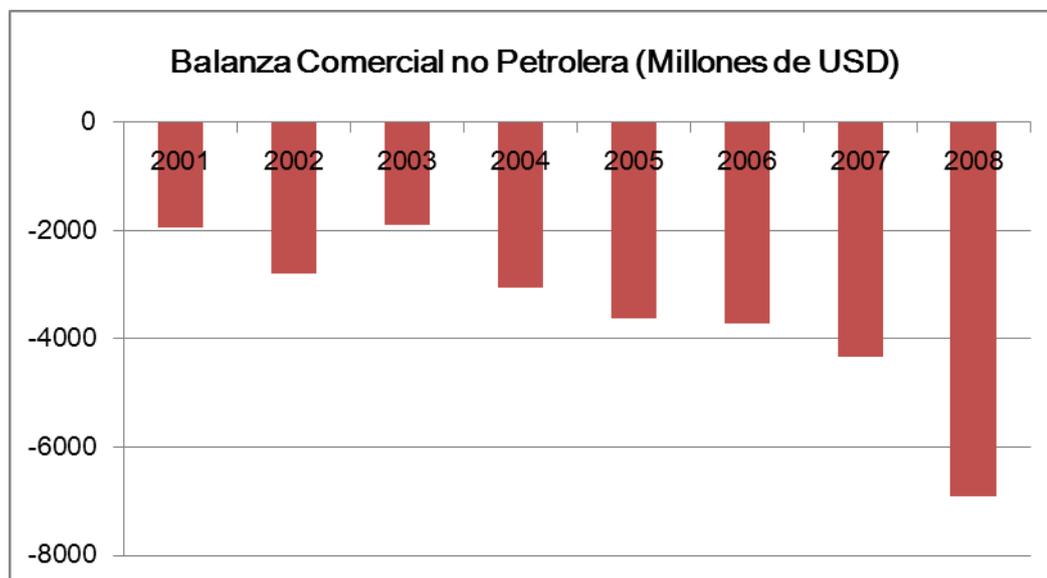
Como se puede ver en el gráfico, el grado de apertura comercial del Ecuador permaneció relativamente constante durante los años 90s con un promedio de apertura del 42%, pero empezó a crecer para el año 2000, donde experimentó una caída temporal, para volver a crecer a finales del 2003 y alcanzar un nivel de apertura del 49% en el 2004. Esto de aquí también corrobora la mejora económica y competitiva del Ecuador en la década del 2000.

En fin y al cabo, tomando en cuenta todos los indicadores vistos, es posible notar que, muy a pesar de los rezagos de la crisis financiera a finales de los años 90, la economía ecuatoriana no solo se estabilizó, sino que empezó a mejorar durante los inicios de la década del 2000 en términos de productividad y competitividad.

³ El grado de apertura comercial se lo obtiene sumando las exportaciones totales más las importaciones totales, y dividiendo ese valor para el PIB. Como su nombre los indica, este indicador nos demuestra que tan abierta es una economía al comercio internacional.

7. Análisis

a. Análisis Coyuntural



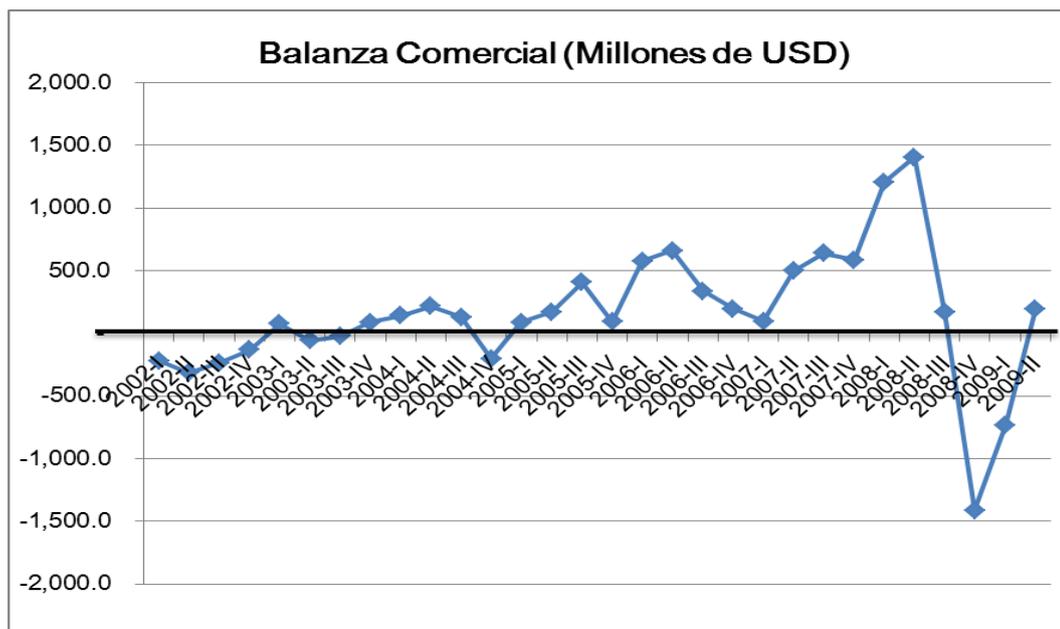
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador⁴

El comercio exterior del Ecuador en sus exportaciones se divide en dos grandes rubros. La petrolera y la no petrolera. La razón principal del gobierno para justificar el uso de salvaguardias fue la balanza no petrolera negativa, bajo el argumento que la poca entrada de dólares en el Ecuador sería nocivo para la dolarización.

En el cuadro visualizamos cierta estabilidad en el déficit entre en 2001 y el 2003. Es a partir del año 2004 a 2007 donde la balanza crece negativamente de \$1275 millones. Esta caída se acentúa peligrosamente entre el 2007 y el 2008 y crece en \$2557 millones, en otras palabras, casi el doble de los 4 años anteriores.

Es preciso el poder entender la situación que creó este desbalance, para poder como ese llevó al gobierno central del Ecuador a aplicar medidas de salvaguardias. Así que, a manera de poder entender este gráfico aún mejor, y la situación en particular, a continuación se analizarán otros rubros que pudieron haber tenido un impacto significativo en esta situación, obviamente, también se analizará en comercio con Colombia, y el efecto que este tuvo en estas medidas.

⁴ Ver Anexo 1



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador⁵

Es el único índice que se construye del total de las exportaciones e importaciones. Cuando las cifras son positivas se llaman superávit y cuando son negativas se llaman déficit.

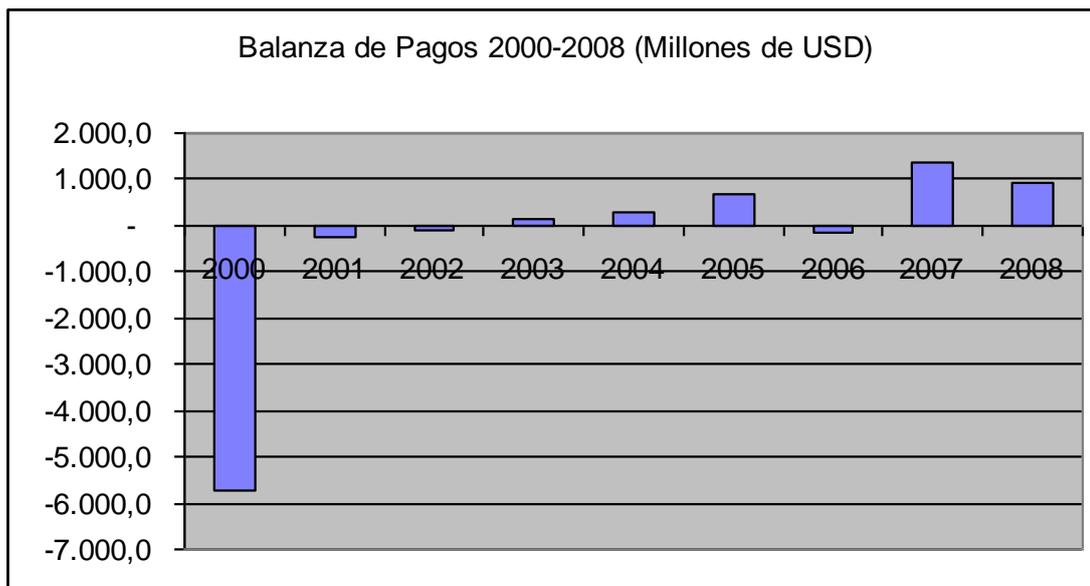
En este cuadro podemos notar un déficit relativamente pequeño durante la mayor parte del 2002 y un evento aislado a finales del 2004. En todas las otras épocas se encuentran superávits ligeramente superiores a \$500 millones en el 2006 y el 2007. En el año 2008 llegamos a un record inédito de casi \$1406 millones positivos, pero en solo 6 meses se genera un descenso a \$170 millones, lo cual representa un descenso del 88%. Esto es un colapso de la balanza comercial.

Los escenarios o proyecciones para el 2009, por parte del gobierno central, eran nefastos debido a la crisis económica mundial. Sin embargo, el únicamente tomar en consideración la balanza comercial demuestra un análisis miope, ya que solo se está tomando en consideración una pequeña parte de la balanza de pagos, la cual tiene contrapesos en otros segmentos. Más aún, como se verá después, esto no afectó en mayor parte a la oferta monetaria o, menos aún, al tipo de cambio real.

Quisiera también citar a Paul Krugman, ya que todavía parece haber esa idea mercantilista de que el propósito del intercambio es ganar. Según Krugman⁶, el objetivo del intercambio es simplemente eso, intercambiar bienes y servicios. De hecho, hoy en día se podría decir que el objetivo son las importaciones y no las exportaciones – el objetivo de éstas últimas siendo el pago de las anteriores.

⁵ Ver Anexo 2

⁶ (Krugman, 1997)



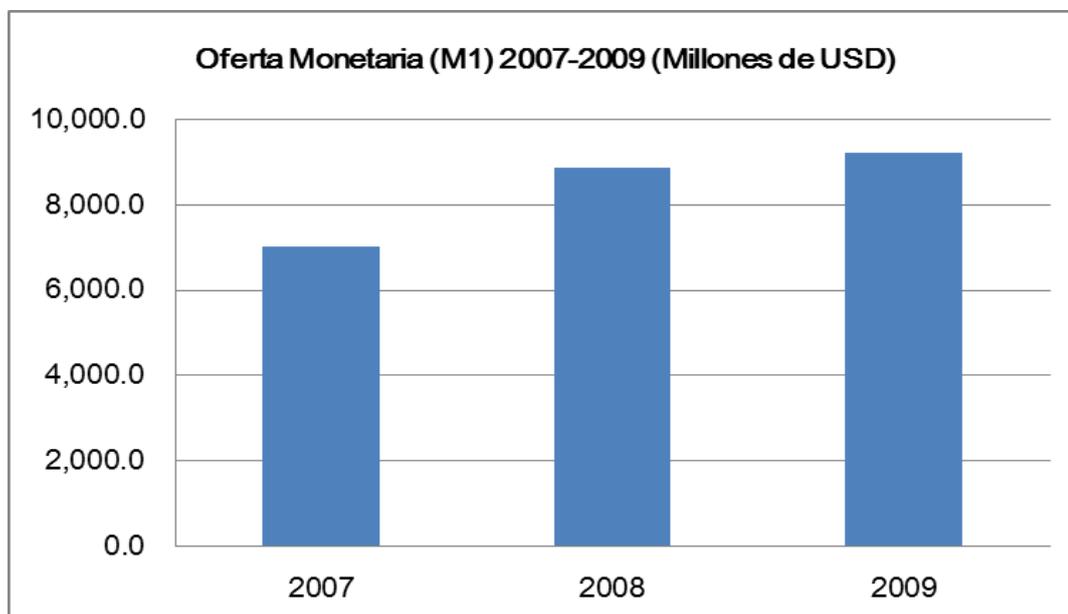
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

La balanza de pagos, en el año 2000, fue negativa. Eso fue consecuencia de la tan profunda crisis suscitada en el año 1999, y dio como resultado el valor aproximado de 6000 millones de USD en términos negativos. Gracias a reestructuraciones, y probablemente, en gran parte debido a la dolarización las irregularidades y desbalances de los años 90 no se han repetido, y, mientras en los años 2001 y 2002 hubo balances negativos, en comparación al año 2000, esos valores fueron mucho más moderados.

A partir del año 2003, y con la excepción del año 2006, el Ecuador ha gozado de balanzas de pagos positivas, marcando un período de relativa estabilidad en la economía ecuatoriana, y que se puede ver reflejada en el crecimiento del PIB y del PIB Per Cápita. Los años 2007 y 2008 reflejan una balanza de pagos positiva y relativamente alta en comparación a los años anteriores debido a los precios del petróleo.

Vale la pena explicar cómo está estructurada la Balanza de Pagos. Ésta consta de tres partes: 1) Cuenta Corriente, 2) Cuenta Financiera, y 3) Cuenta de Capital. La primera se refiere en gran parte a la Balanza Comercial, o sea, compra y venta de productos transables. La segunda se refiere a la compra y venta de activos. Y la tercera son transacciones que no poseen origen comercial o financiero, como por ejemplo, condonación de deudas.

Hay que mencionar que términos como cifras positivas o negativas en la Cuenta Corriente, en fin y al cabo son irrelevantes, porque la balanza de pagos, siempre termina en cero, ya que, en caso de que haya un desbalance en la cuenta corriente, las cuentas que le siguen la financian, o invierten esos valores en caso de que haya un superávit.



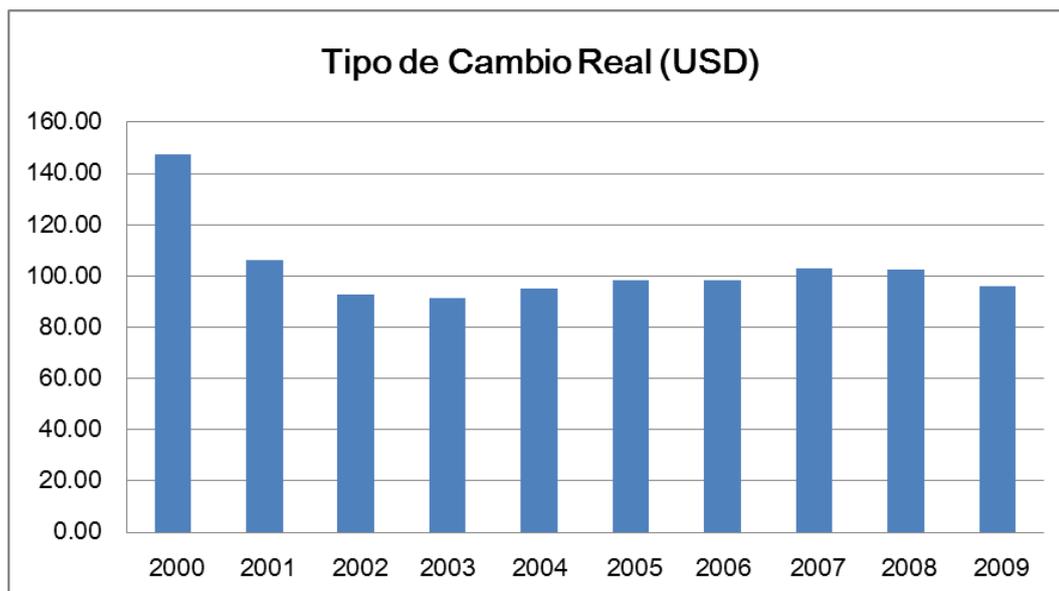
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Partiendo de la idea de que la balanza comercial negativa implicaría un escape de dólares en la economía ecuatoriana, lo que haría a la dolarización insustentable, es importante, en este caso, mencionar la oferta monetaria, ya que de ésta manera podemos comprobar si la hipótesis del gobierno fue cierta o no.

Como se puede la oferta monetaria, a partir del año 2007, ha estado en constante crecimiento, siendo ésta \$7009,2 millones en el 2007, creciendo en un 26,7% para el 2008 alcanzando un valor de \$8880,2 millones en el 2008, y llegando a \$9209,6 millones en el 2009, o sea, un crecimiento del 3,7%.

¿Qué nos demuestra esto? Ciertamente, la oferta monetaria del 2008 al 2009 no creció tanto como en el año anterior, sin embargo, muy a pesar de la crisis, muy a pesar del shock petrolero, aun así hubo un crecimiento en la oferta monetaria.

Alguien podría decir que eso no tiene sentido, ya que el Ecuador estaba perdiendo dinero debido a que el precio de su principal producto de exportación, el petróleo, había caído estrepitosamente. Por ende, lo esperado, hubiese sido una caída en la oferta monetaria. Sin embargo, eso no pasó. Esto se debe al tipo de cambio real, que se lo explicará en el siguiente cuadro.



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

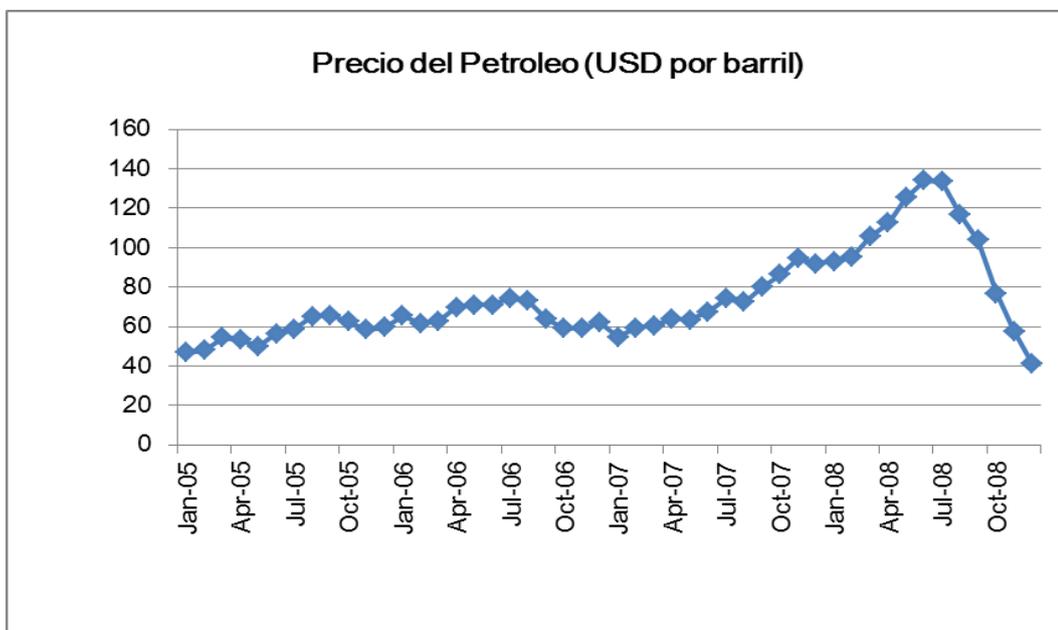
Habiendo mencionado lo sucedido con la oferta monetaria en el gráfico anterior hay que explicar el tipo de cambio real. Primero que nada, habría que definir qué es esto de aquí. Según Econolink.com.ar⁷, el Tipo de Cambio Real se lo define como el “precio de los bienes del país extranjero expresado en términos de bienes locales. Ambos llevados a una misma moneda.”

¿Qué tiene que hacer esto de aquí con la oferta monetaria? Según Arnold C. Harberger⁸ se lo puede ver de la siguiente manera. Cuando una persona tiene un balance mayor al que desea tener, o sea, un superávit, esta persona utiliza ese exceso de dinero hasta llegar a un balance deseado. En el caso contrario, si tiene lo justo, o un balance menor, o sea un déficit, esta persona elimina gastos innecesarios. En otras palabras, muy a pesar de que el gobierno pueda imponer una oferta monetaria fija, esta misma igual se ve afectada por las decisiones de las personas al ajustarse a los precios. Los precios, en estos casos, se ven afectados por las entradas y salidas de dinero. Si hay una gran entrada de dinero, hay una mayor demanda, y mayores gastos. Por el contrario, si la entrada de dinero es menor, la gente ajusta sus gastos. Debido a esto, si el gobierno busca cambiar el tipo de cambio nominal, este se verá afectado por los niveles de precios (ya sea que se tome como base el deflactor del PIB, o el IPC) y el tipo de cambio real será el mismo.

¿A qué se va con esto? A que la idea que el balance negativo en la balanza comercial implicaría problemas con la dolarización, pero como se demuestra en la teoría y en la práctica, esto no ocurre porque las personas ajustan sus gastos.

⁷ (Econolink.com.ar, 2009)

⁸ (Harberger, 2008)



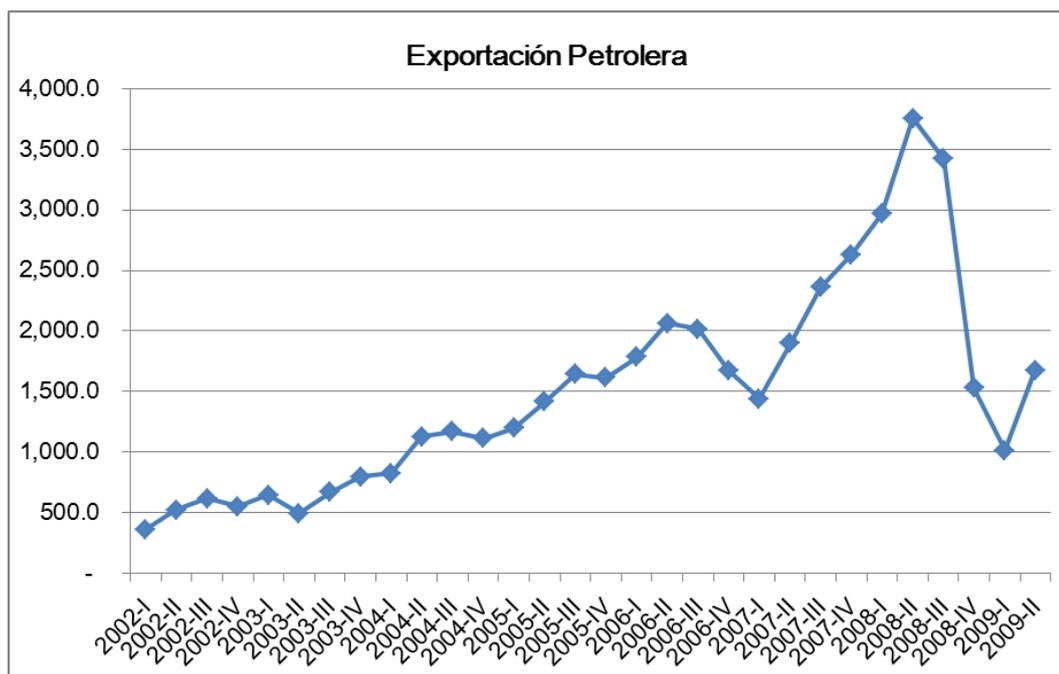
Elaboración: El Autor
Fuente: WTI⁹

Se nota una estabilidad en los precios en alrededor de \$60 por barril en el período 2005 a 2008. En el año 2007 la cotización de WTI (West Texas Intermediate) crece a \$80, o sea, en un 33%. Sin embargo, si escogemos una ventana desde \$60 por barril a la cotización pico en Julio del 2008 de aproximadamente \$140, la subida de porcentaje es del 75%. En 5 meses, en el lapso de Julio del 2007 a Enero del 2008, el precio del barril de petróleo subió de \$60 por barril, que representa un alza en los precios de 66,7%.

En términos de dólares ajustados a la inflación este umbral de \$100 por barril solo fue alcanzado en Diciembre de 1979, hace ya casi 30 años, desde el regreso a la democracia, con el gobierno de Jaime Roldós.

Vale la pena el recalcar, una vez más, que los precios internacionales que se publican son los que se aplican al petróleo crudo liviano. Los precios para el petróleo crudo pesado, que es el que el Ecuador produce, son usualmente inferiores debido a los procesos requeridos para poder darle un uso práctico.

⁹ Ver Anexo 3



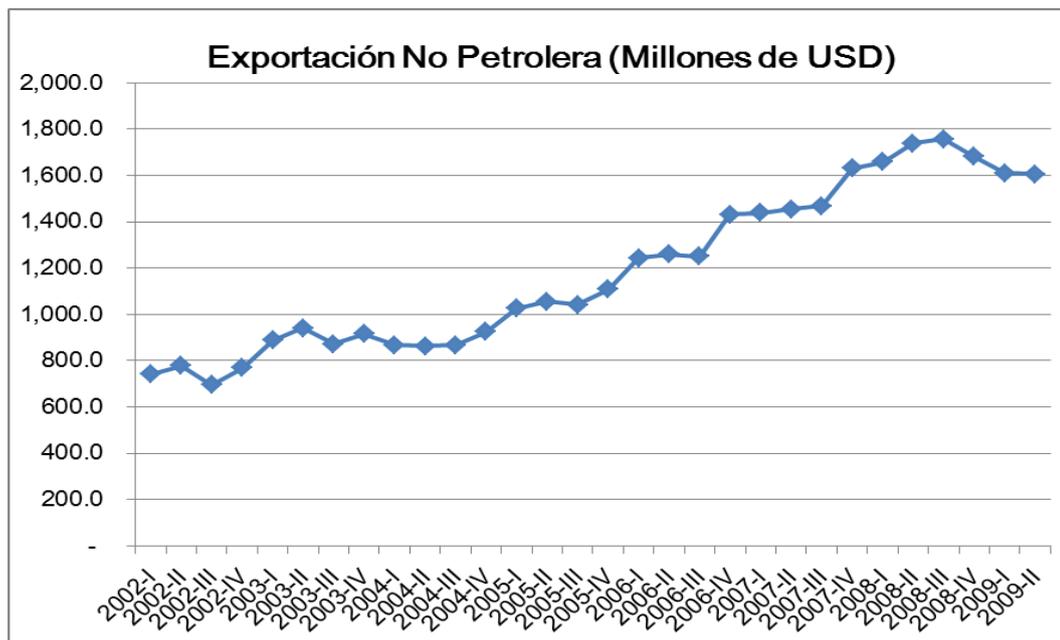
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador¹⁰

Como ya se lo ha mencionado y demostrado varias veces en gráficos anteriores, la exportación petrolera es el mayor y más importante rubro en las exportaciones totales ecuatorianas, y la que tiene el mayor peso en la economía del Ecuador. Por definición, las exportaciones petroleras se hablan de barriles de crudo y derivados de petróleo. Hay 2 clases de petróleo: Pesado y liviano – Sour y Sweet en Inglés. La diferencia radica en los niveles de azufre que poseen. Cuando los niveles de azufre en el petróleo son mayores a 0,5% se lo considera pesado.¹¹ En el caso de Ecuador, el petróleo es pesado, o sea, requiere más químicos para poder transformarlo y darle uso práctico. Debido a estos procesos adicionales, los derivados de éste petróleo son más caros. Debido a esto, los precios de este tipo de crudo son más bajos.

Este gráfico nos demuestra que hubo un crecimiento del 471% desde el primer trimestre del 2002, hasta el segundo semestre del 2006. En otros términos, se podría decir que hubo un crecimiento del 211% del 1er trimestre del 2002 al 2do trimestre del 2004. Un crecimiento del 26% del 2do trimestre del 2004 al 2do trimestre del 2005. Y otra subida desde ese punto hasta el tercer trimestre del 2006 en un 45,5%. En ese punto se dio una caída del 30% para el primer trimestre del 2007, pero en ese entonces repuntó con un crecimiento del 161% para el segundo trimestre del 2008. Sin embargo hubo una caída del 59% para el segundo trimestre del 2008, debido a la caída de los precios del petróleo.

¹⁰ Ver Anexo 4

¹¹ commodity-trading-today.com, Heavy Sour Crude Oil, A Challenge For Refiners, 2011. Enlace: (commodity-trading-today.com, 2011)



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador¹²

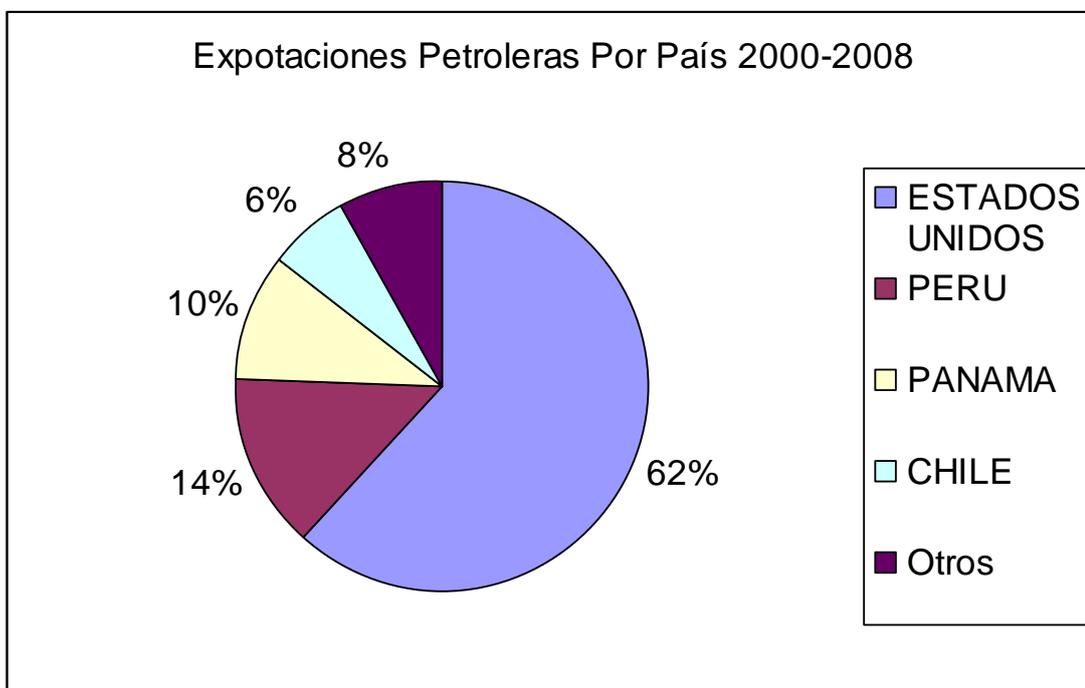
La exportación no petrolera, como ya se lo ha mencionado antes, y tal y como el nombre lo indica, son las exportaciones totales del Ecuador, sin tomar en cuenta los ingresos por exportaciones petroleras. Las exportaciones no petroleras se dividen en dos clases:

- Exportaciones Tradicionales no Petroleras
- Exportaciones no Tradicionales

Entre el primer tipo se pueden encontrar productos por los cuales el Ecuador es bien conocido como plátano, cacao, camarón, atún, entre otros. Entre los productos no tradicionales se encuentran, en su gran mayoría, productos de valor agregado como ropa y electrodomésticos.

El gráfico nos indica un constante crecimiento en los ingresos por exportaciones no petroleras. Partiendo del punto inicial hasta el más alto en el 3er trimestre del 2008 hubo un incremento del 137%. De principios del 2002 al primer trimestre del 2005 hubo un crecimiento del 38%. O sea, hubo un crecimiento aproximado del 12,6% anual. El crecimiento en aquel entonces era relativamente estable, pero a partir del 2005 el crecimiento se disparó y para el 3er trimestre del 2008 se registró un crecimiento del 71,5%. Del primer trimestre del 2005 al tercer trimestre del 2006, hubo un crecimiento del 22%. A partir del tercer trimestre del 2006 hasta el tercer trimestre del 2007 hubo una subida del 17%. Finalmente, desde ese punto hasta el tercer trimestre del 2008 hubo un crecimiento del 20%.

¹² Ver Anexo 5



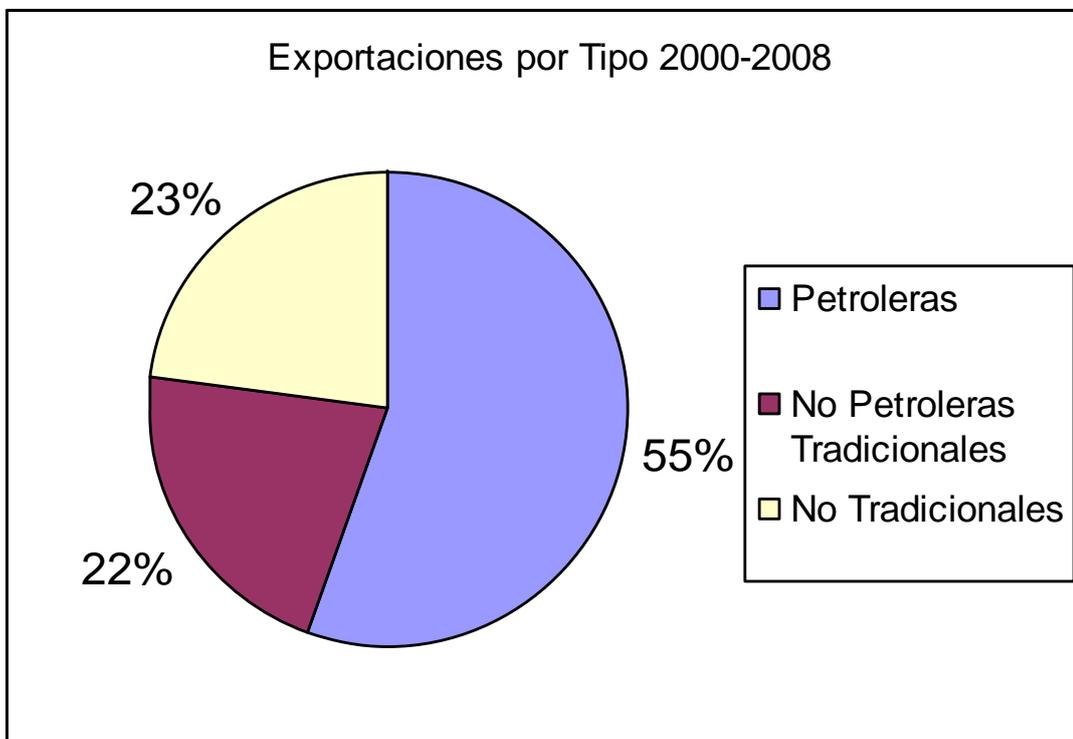
Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei¹³

Las estadísticas para este rubro nos demuestran 2 puntos bastante importantes, con respecto a las exportaciones petroleras del Ecuador. Primero, el principal destino de nuestras exportaciones son los Estados Unidos de América, ya que estas exportaciones representan un 62% de las exportaciones petroleras totales del Ecuador. Esto de por si demuestra una gran dependencia del Ecuador con respecto a los Estados Unidos. O sea, no solo es el Ecuador dependiente de sus exportaciones petroleras, sino que también, gran parte de sus exportaciones petroleras, y en general, dependen de los Estados Unidos. Segundo, otro punto importante que nos demuestra este gráfico es que el resto de los países con un peso relativamente significativa para las exportaciones petroleras ecuatorianas se hallan en el continente americano.

El segundo socio comercial de Ecuador en lo que respecta a exportaciones petroleras es Perú, siendo el destino del 14% de este tipo de exportaciones. Perú, al igual que Colombia forma parte de la Comunidad Andina, y posee lazos fuertes con Ecuador, tanto políticos como comerciales.

Panamá consta el 10% de estas exportaciones, y Chile el 6%.

¹³ Ver Anexo 6

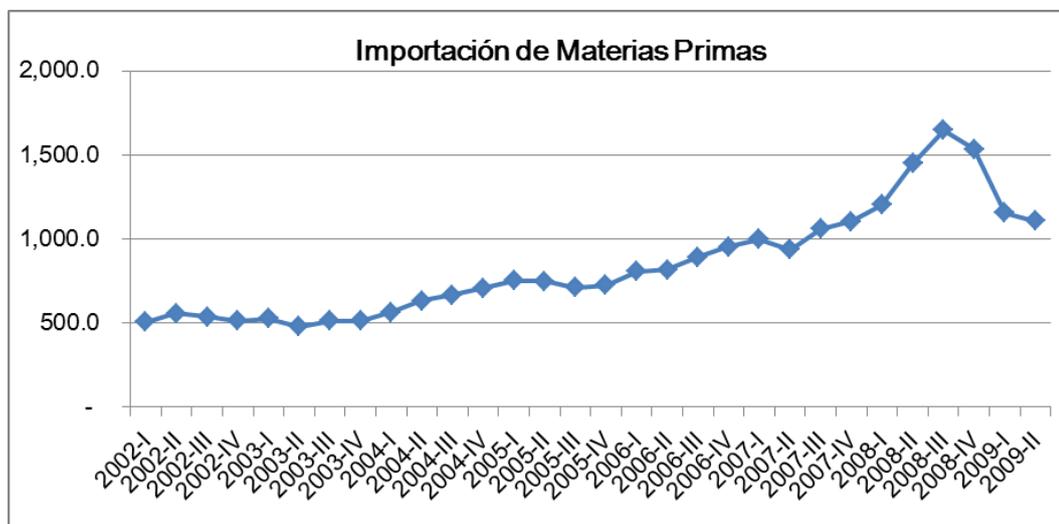


Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Este cuadro demuestra algo que se había mencionado con anterioridad, y esto es la importancia de las exportaciones petroleras para la economía ecuatoriana. Como se puede ver claramente en este gráfico, las exportaciones petroleras son, sin lugar a dudas, el rubro de mayor importancia para el Ecuador, constando como un 55% de las exportaciones totales del Ecuador entre los años 2000 y 2008.

Las exportaciones No Petroleras Tradicionales y las No Tradicionales tienen guarismos muy similares con un 22% y un 23% respectivamente. Como ya se lo ha mencionado antes, estos rubros tienen importancias en varios sectores como ya sea el sector agrícola, o las pequeñas y medianas industrias. Algo que vale la pena recalcar es que si sumásemos estos dos valores, aun así no serían mayores al rubro petrolero.

Vale la pena, una vez más, mencionar la importancia que tienen las exportaciones petroleras en la economía ecuatoriana, ya que estas son las que alimentan las arcas del gobierno central, y debido a su acentuado incremento de los años del 2007 al 2008, esta importancia, indudablemente, se ha de haber incrementado.



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador¹⁴

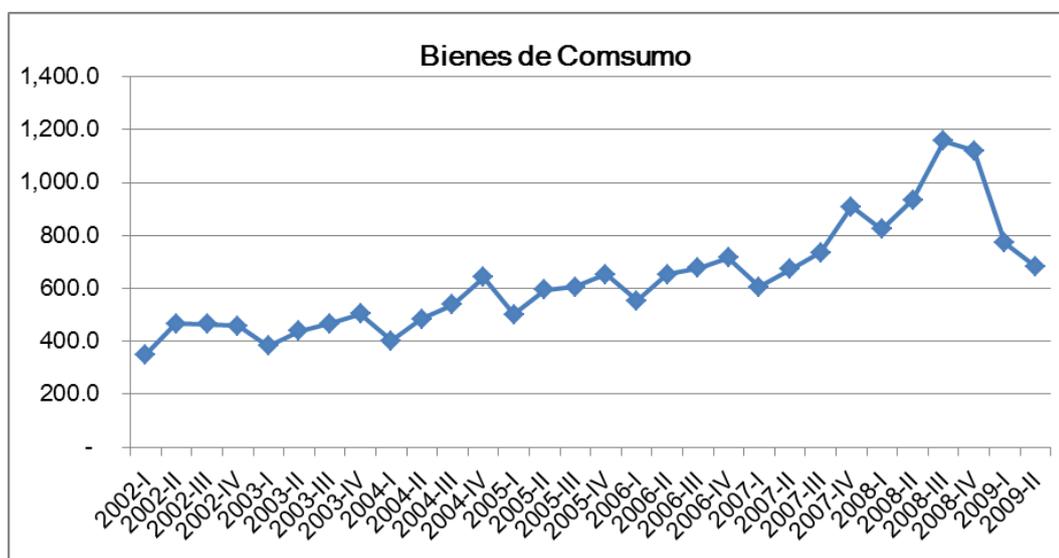
Según ASG Consultores las materias primas son un “producto no elaborado que se incorpora en la primera fase del proceso de producción para su posterior transformación.”¹⁵ O sea, en el caso de Ecuador, es cualquier producto requerido por las industrias para poder elaborar sus productos. Como por ejemplo, el papel bond.¹⁶

Analizando el gráfico podemos observar que los montos de importaciones de materias primas han sido relativamente constantes hasta principios del 2006, punto en el cual, los valores empezaron a crecer más pronunciadamente. En términos porcentuales, partiendo del 2002 hasta el segundo trimestre del 2004 hubo un crecimiento del 25%, el cual, para el primer trimestre del 2006 había crecido en un 27% demostrando así, el crecimiento moderado que se había mencionado con anterioridad. El ritmo de crecimiento se desaceleró un poco para el primer trimestre del 2007 con un 23,7%, sin embargo, para el tercer trimestre del 2008, los niveles de crecimiento subieron a un 65%.

¹⁴ Ver Anexo 7

¹⁵ (Consultores, 2011)

¹⁶ Expreso.co.ec, Nacional, Noticia, Importaciones Fortalecen a la Industria del Papel, 2011. Enlace: <http://www.diario-expreso.com/ediciones/2011/02/13/nacional/actualidad/importaciones-fortalecen-a-la-industria-del-papel/>



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador¹⁷

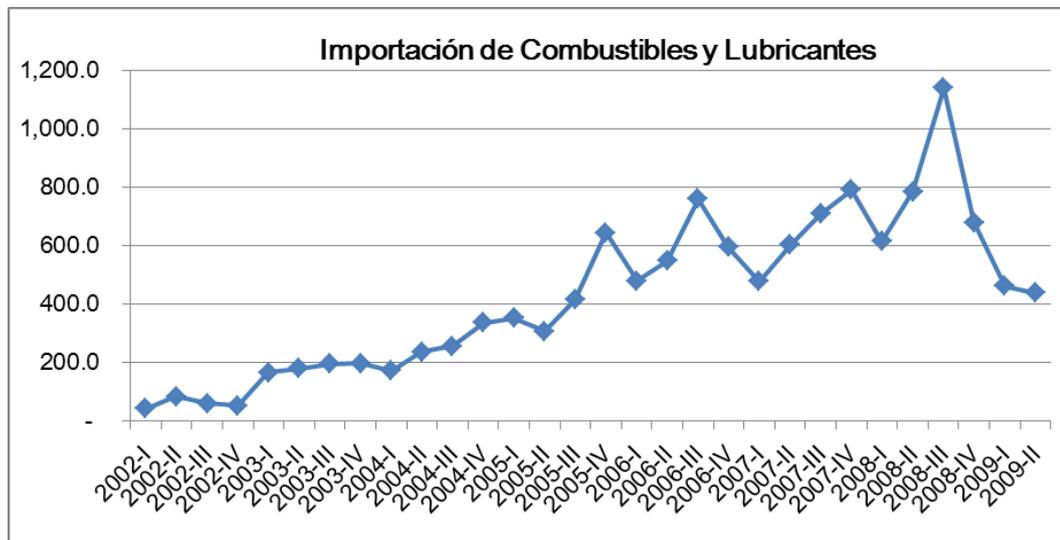
Según BancaFacil.cl los bienes de consumo se definen como “todas aquellas mercancías producidas por la sociedad en el territorio del país o importadas para satisfacer directamente una necesidad”¹⁸ En otras palabras, los bienes de consumo no son destinados para procesos intermedios, sino que satisfacen directamente alguna necesidad, como por ejemplo, bebidas, alimentos, perfumes, ropa, etc.

Como se puede ver en el gráfico superior, las importaciones de bienes de consumo han crecido constantemente, y alcanzaron su mayor crecimiento el tercer trimestre del 2008 con \$1120 millones.

La curva de crecimiento, partiendo del primer trimestre del 2002 hasta el cuarto trimestre del 2003 creció en un 44%, sin embargo, tuvo una caída en un 20% para el primer trimestre del 2004. Hubo una mejora para el cuarto trimestre del mismo año, con un crecimiento del 60%. Desde ese punto hasta el cuarto trimestre del 2007, hubo un crecimiento del 41,5%, y aún otro incremento más para el tercer trimestre del 2008 en un 27%, habiendo una caída del 3% para el cuarto trimestre del 2008.

¹⁷ Ver Anexo 8

¹⁸ (Bancafacil.cl, 2011)



Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador¹⁹

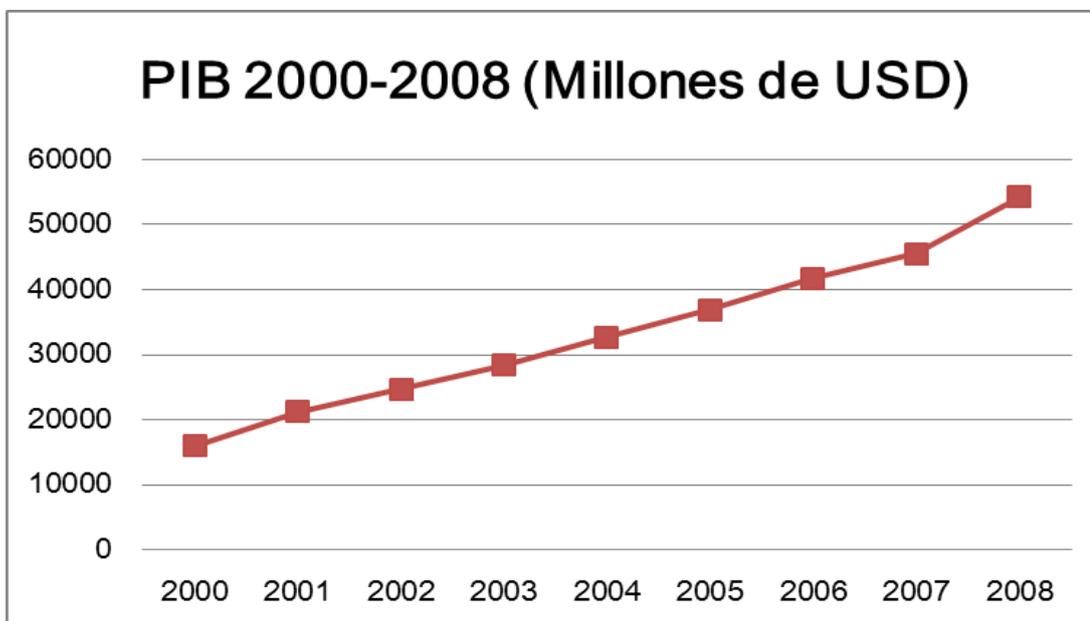
Tomando como base el segundo trimestre del 2006, podemos anotar dos picos en el último trimestre del 2006 y 2007 que se acercan a valores a \$800 millones. Sin embargo, en el último cuatrimestre del 2008 encontramos un pico de \$1200 millones. Partiendo del primer trimestre del 2008, tenemos un valor de \$600 millones el cual, para el tercer trimestre del mismo año, se duplicó, o sea alcanzó los \$1200 en tan solo dos trimestres.

En contraste a esto, este valor no se había duplicado en tan corto plazo, ya que si tomamos el valor del primer trimestre del 2003, ese valor no se duplicó hasta el tercer trimestre del 2005, o sea, en aproximadamente dos años.

Debido a que el Ecuador exporta crudo y a que la capacidad instalada de sus tres refinерías: Esmeraldas, Shushufindi y Libertad no permite el abastecer de productos limpios (gasolina, diesel, nafta) a la demanda del Ecuador, parte de las ganancias extraordinarias petroleras se diluyen en este ejercicio.

Si a esto sumamos que el mercado interno de productos no vende a precios internacionales sino a precios subsidiados, se crea una doble pérdida. Esas dos situaciones afectan a las cuentas fiscales de manera importante.

¹⁹ Ver Anexo 9



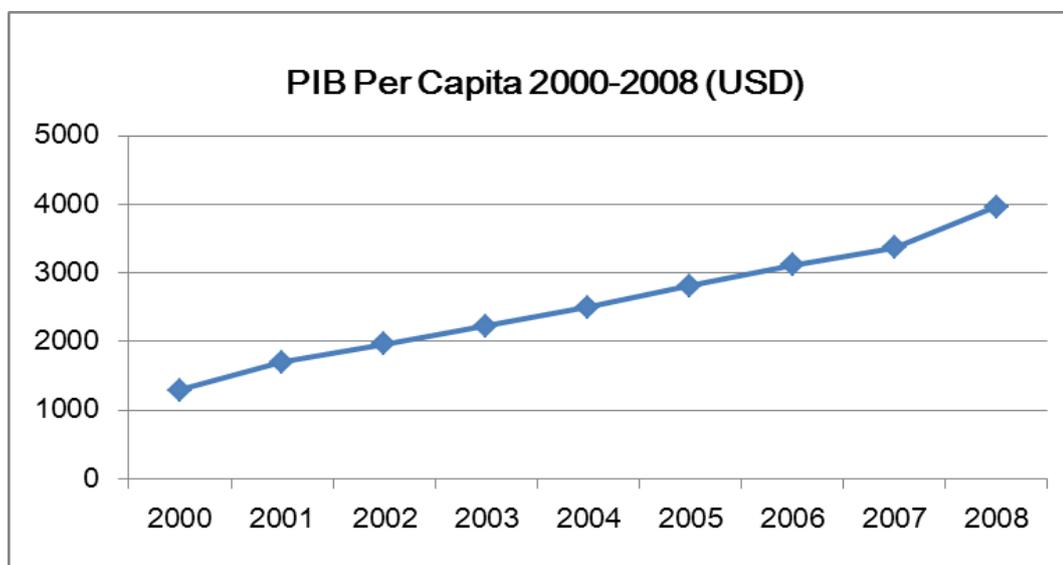
Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

El PIB del Ecuador ha crecido constantemente a partir de la dolarización, tal y como se puede apreciar por medio de la curva creciente en el gráfico superior que va desde el año 2000 – año en que se implementó la dolarización en el Ecuador – hasta el año 2008.

El PIB en el año 2000 fue aproximadamente 16000 millones de dólares, el cual, para el año 2004 era aproximadamente de 32000 millones de dólares. O sea, en 4 años el PIB del Ecuador se había duplicado, lo que demuestra el constante crecimiento en la década del año 2000 que es una estabilidad que no se había visto antes en el país.

En el año 2008 el PIB del Ecuador era llegaba a los 54000 millones de dólares, cifra la cual, en comparación al rubro del año 2004, representaba un crecimiento del 1,7 veces mayor y que, si se la comparase a la cifra del año 2000, se puede ver un crecimiento 3,4 veces mayor.

Estas cifras nos demuestran que, en general, la década del 2000 fue, en general, relativamente buen, al menos en términos de crecimiento y estabilidad, para la economía ecuatoriana. Lo cual, sin embargo, en el año 2008, debido a la crisis financiera que empezó en Septiembre, esta estabilidad se vio sacudida, y dado una variedad de factores, el gobierno ecuatoriano decidió recurrir a medidas de salvaguardia.



Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

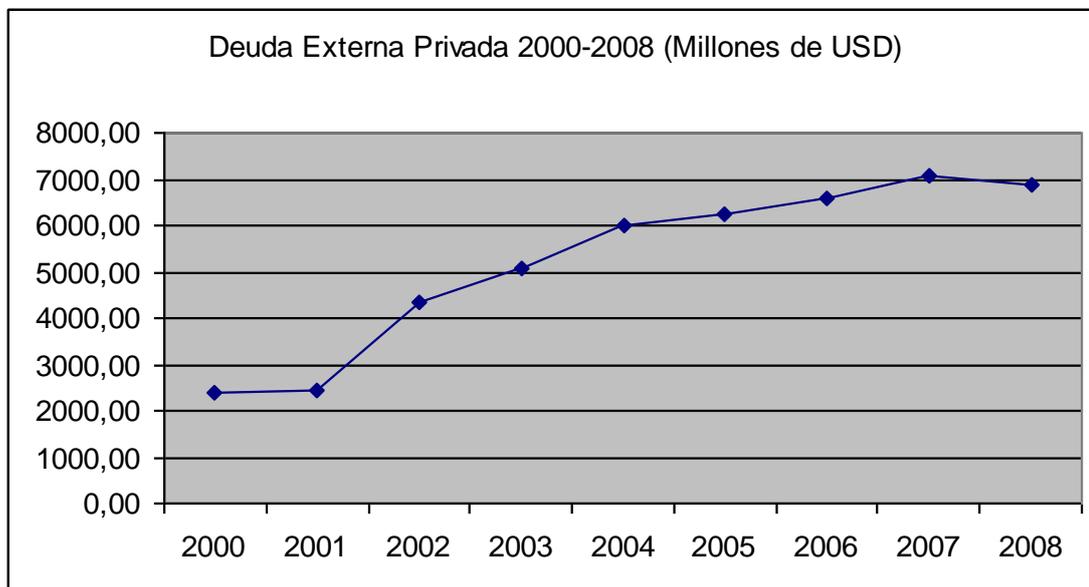
Primero que nada, vale la pena mencionar las definiciones de PIB y PIB Per Cápita para entender sus diferencias y los diferentes usos que tienen para el análisis económico. El Producto Interno Bruto, según el Banco Central del Ecuador²⁰, se define como “el valor de los bienes y servicios de uso final generados por los agentes económicos durante un período”. Mientras tanto, el Producto Interno Bruto Per Cápita, según el sitio web Econolink²¹, es “el promedio de Producto Bruto por cada persona” – o sea, se lo obtiene dividiendo el PIB para el número de habitantes de un determinado país en un período determinado.

Mientras el PIB nos demuestra el tamaño de una economía y su crecimiento, el PIB Per Cápita nos demuestra, en términos potenciales, cuanto está recibiendo cada habitante de la producción generada. O sea, el PIB nos indica crecimiento económico, mientras el PIB Per Cápita nos demuestra desarrollo económico.

En el gráfico superior podemos apreciar un crecimiento del 200% en el PIB Per Cápita ecuatoriano, dado que en el año 2000 hubo un valor de \$1500 el cual creció a \$4000 para el año 2008. O sea, en términos potenciales, se refleja una mejora en el modo de vida de los ecuatorianos.

²⁰ (Ecuador, 2009)

²¹ (Econolink.com.ar, 2011) (SuperintendenciaDeBancosYSeguros, 2011) (BancoCentraldelEcuador, 80 años de Información Estadística, 2008) (CORDES)



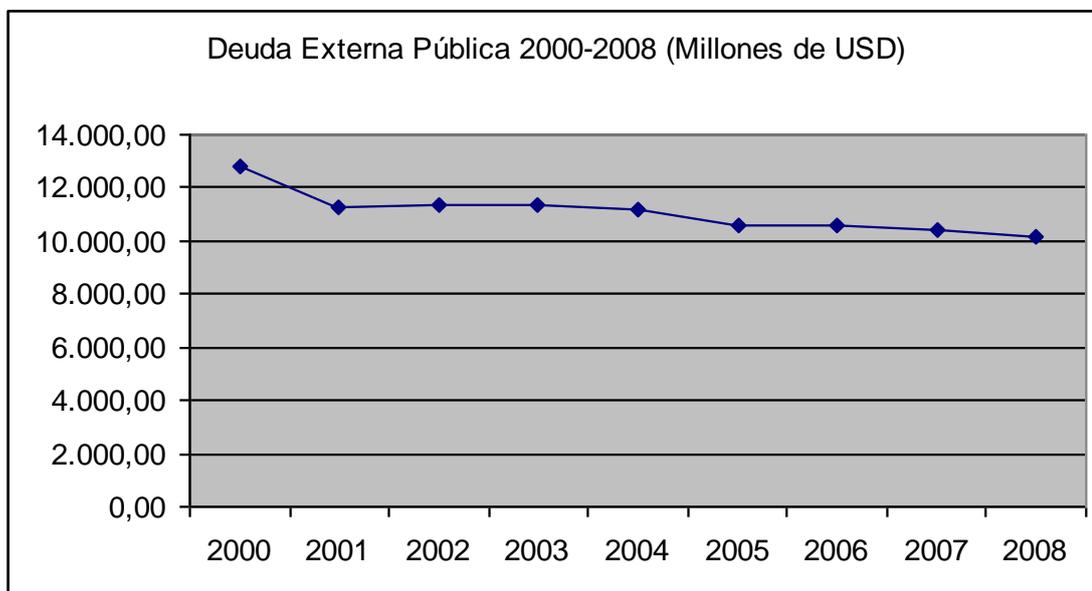
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Partiendo del año 2000 al año 2001 no hubo un mayor crecimiento en la deuda externa privada ya que se movió de 2384,82 millones de USD a 2450,24 millones de USD. O sea, hubo una relativa estabilidad, sin embargo, como se puede ver entre los años 2001 y 2004 el monto de la deuda externa privada se disparó, creciendo en un 152%.

Del 2001 al 2002 la deuda creció de 2450,24 millones de USD a 4346,47 millones de dólares. Básicamente, en un solo año, la deuda externa privada creció en un 77,39%. Para el 2003 la deuda había ascendido a 5075,07 millones de USD, o, en términos porcentuales, había crecido en un 16,76%. No fue un crecimiento alarmante como el del 2001 al 2002, pero fue un crecimiento considerable.

Sin embargo, entre los años 2004 y 2008 se puede observar una relativa estabilidad en la deuda externa privada. Entre esos años, el crecimiento de la deuda fue del 14,8%. En otras palabras, el crecimiento de la deuda entre estos años fue menor al crecimiento de año a año que se vio entre los años 2001 y 2004.

Esto de aquí nos demuestra la estabilidad que trajo consigo la dolarización y al mismo tiempo, una posible mayor facilidad a crédito extranjero que no había en los tiempos del sucre.

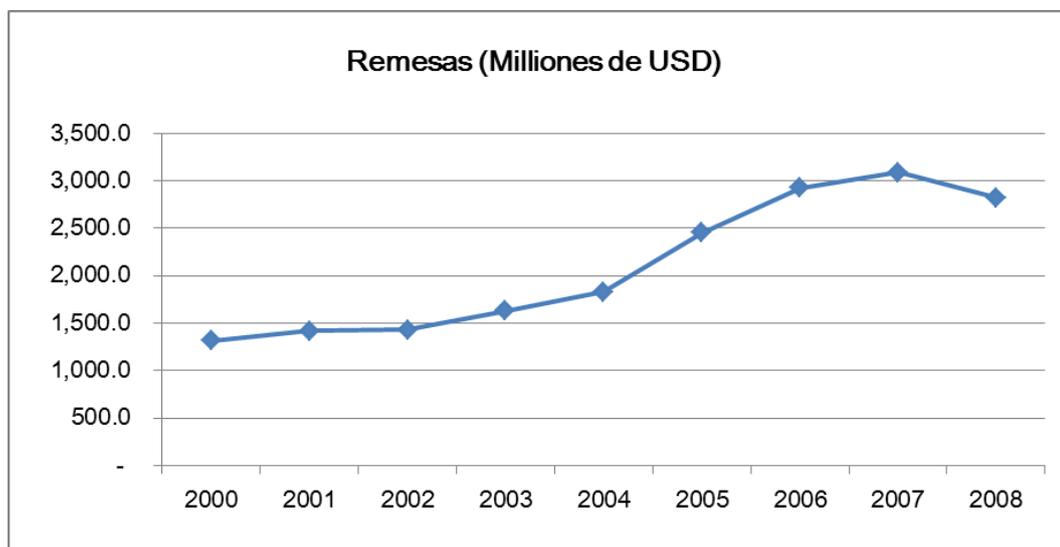


Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

A diferencia de la deuda externa privada, la deuda externa pública ha sido relativamente estable y, de hecho, en constante decrecimiento. Si fuésemos a comparar la deuda externa pública con el PIB podemos notar que, entre el año 2000 y 2008 el PIB del Ecuador creció en un 240%, mientras que, por el contrario, la deuda externa pública se redujo en un 20%.

Haciendo un análisis sencillo, entre los años 2000 y 2004, la deuda externa pública había decrecido en un 12,4%, mientras que, por el contrario, el PIB había crecido en un 105% en esos años. Para la otra mitad, o sea, entre los años 2004 y 2008, la deuda externa pública se había reducido en un 9,1%, en comparación a un PIB que creció en un 66% en ese mismo período.

Esta estabilidad en la deuda externa pública demuestra que el país, en los ocho primeros años de la década del 2000, no había contratado nuevos créditos, en comparación a años anteriores en que la deuda externa pública crecía debido a una constante adquisición de créditos.



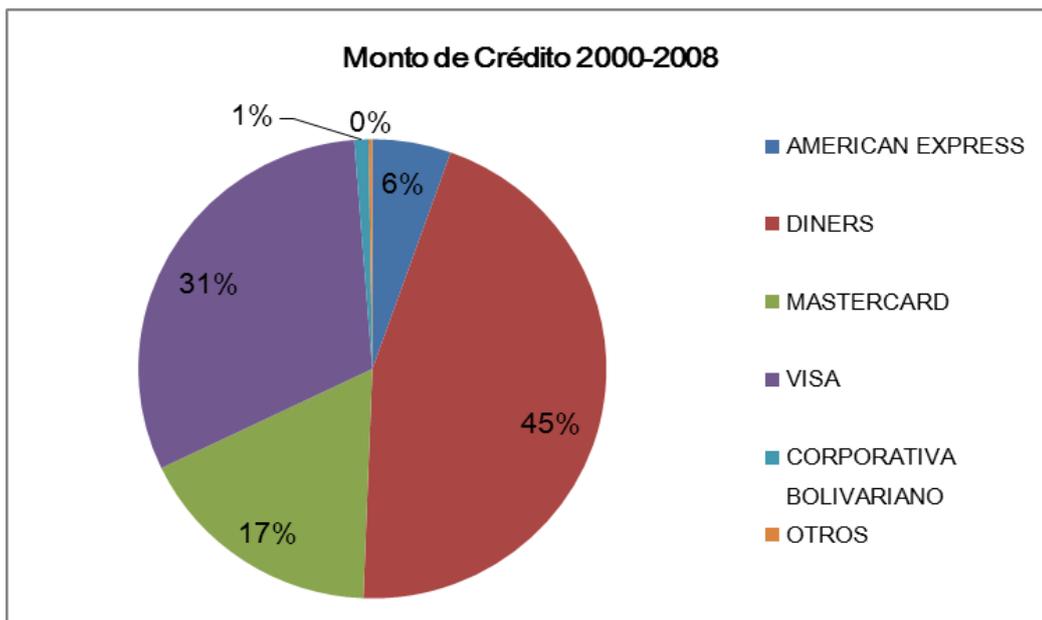
Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Como efecto de la crisis financiera que se vivió a finales de los años 90, el Ecuador empezó a experimentar un masivo movimiento migratorio a principio de la década del 2000. Consiguiente a este hecho se notó un cambio en los destinos de los migrantes, el cual ya no era los Estados Unidos de América, sino naciones Europeas, principalmente España e Italia.

Entre los rubros más significativos de ingresos para el Ecuador, las remesas se hallan en segundo lugar. Conforme a los migrantes se estabilizan en las naciones foráneas, estas cifras se incrementan. Sin embargo, debido a la presente crisis, estas cifras se han encarecido poniendo en riesgo la balanza de pagos nacional.

La mayor parte de los migrantes formaban parte del sector de la construcción y el sector agrícola, lo que generó un paro en esos sectores debido a la falta de mano de obra.

El gráfico superior nos demuestra que los valores de las remesas, a partir del año 2000, se han ido incrementando. El incremento del 2000 al 2004 fue relativamente moderado. Con un ingreso de \$1316,7 millones en el año 2000, el valor se incrementó a \$1832 millones en el año 2004. O sea, un crecimiento del 39%. Sin embargo, el crecimiento a partir del 2004 fue mucho más pronunciado. El ingreso de \$1832 millones en el 2004 subió a \$3087,8 millones en el 2007. En otros términos, una subida del 143,5%. Aun así, hubo una ligera caída en el 2008 con un valor de \$2821,6 millones. Esto significa, una caída del 8,6%.



Elaboración: El Autor
Fuente: Superintendencia de Bancos del Ecuador

Debido a que el Ecuador es una economía dolarizada, el crédito en el Ecuador sufrió una expansión en los últimos años.²²

Entre las principales tarjetas de crédito emitidas en el Ecuador podemos mencionar a las siguientes:

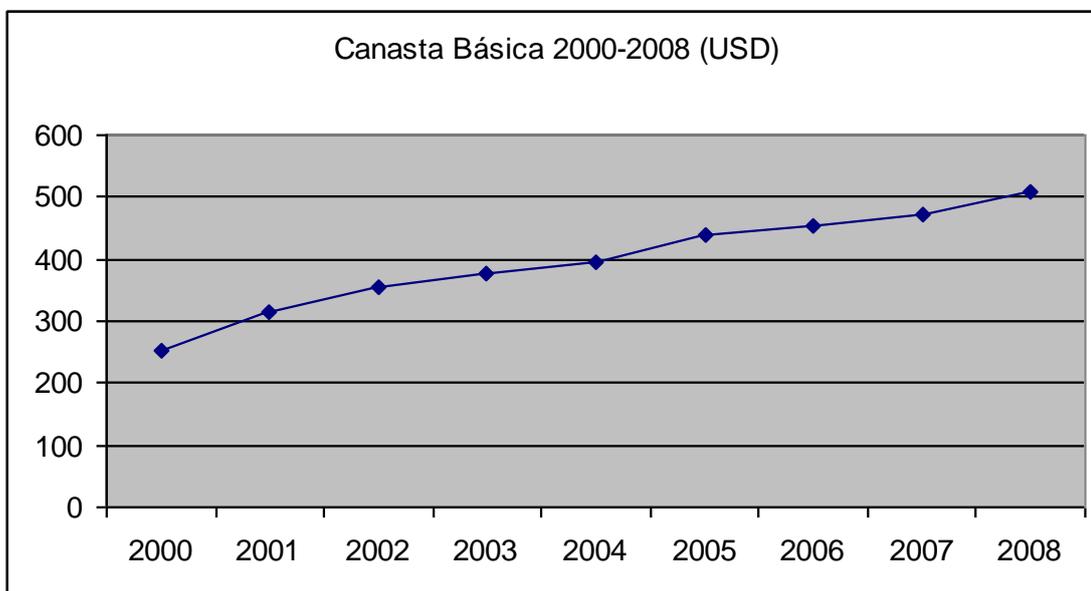
- American Express
- Diners
- Mastercard
- Visa
- Cuotafácil

La tarjeta de mayor emisión en el Ecuador es Visa, la cual ha otorgado más de \$152 billones entre los años 2000 y 2008. En ese mismo período, la segunda tarjeta de mayor emisión fue Diners, la que otorgó más de \$223 billones, o sea, a pesar de que Visa fue la tarjeta de mayor emisión, Diners otorgó mucho más crédito. A estas dos le sigue Mastercard siendo la de tercera mayor emisión, y que otorgó más de \$85 billones en crédito.

Los almacenes de electrodomésticos han incrementado el negocio del crédito emitiendo sus propios plásticos, como por ejemplo Créditos Económicos y Comandato.

La Superintendencia de Compañías ha estudiado este segmento no regulado y se han encontrado con alrededor de 150 tarjetas. Un caso interesante fue el de la tarjeta de crédito de Casa Tosi que compró el Banco Territorial para emitir tarjetas.

²² Ver Anexos 10 y 11



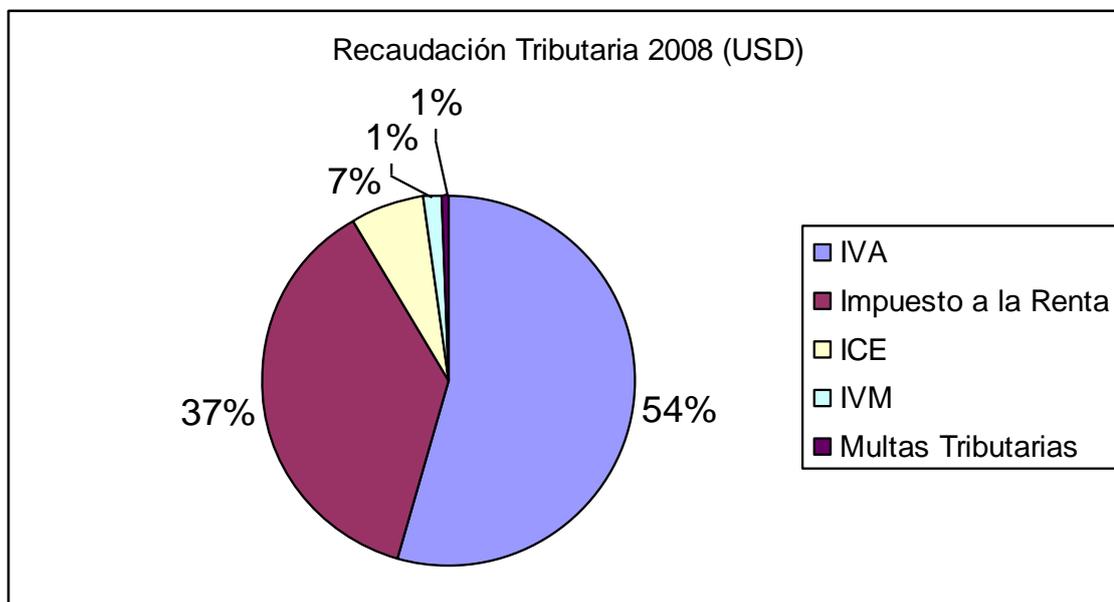
Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

Valdría la pena primero definir que es una canasta básica. La Canasta Básica, según Nutrinet.org es “un conjunto de 75 productos que sirven para monitorear la subida de sus precios y a relacionarlos con las remuneraciones de la población y su capacidad de consumo”²³

En el año 2000 según “30 años de Democracia y Progreso” de CORDES, el salario mínimo vital en Ecuador era de 57 dólares. O sea, en ese año, la canasta básica, que tenía un valor de 252.93, era un poco más de 4 veces mayor al salario mínimo vital. Para el año 2008, con una canasta básica de 509.35 dólares y un salario mínimo de aproximadamente 200 dólares, está diferencia se había reducido a solo 2 veces en tamaño.

Claro está, hay que tomar en consideración que las familias, por lo general, tienen 2 personas que tienen salarios, así que, inclusive si el salario es menor que la canasta básica, entre las dos personas pueden tener suficientes ingresos para cubrir la canasta básica. Obviamente, si la diferencia entre el salario mínimo y el precio de la canasta básica es muy grande, como en el año 2000, eso crea un gran problema para las familias que viven de un salario mínimo, y la pobreza se agrava.

²³ (Nutrinet.org, 2008)



Elaboración: El Autor
Fuente: SRI

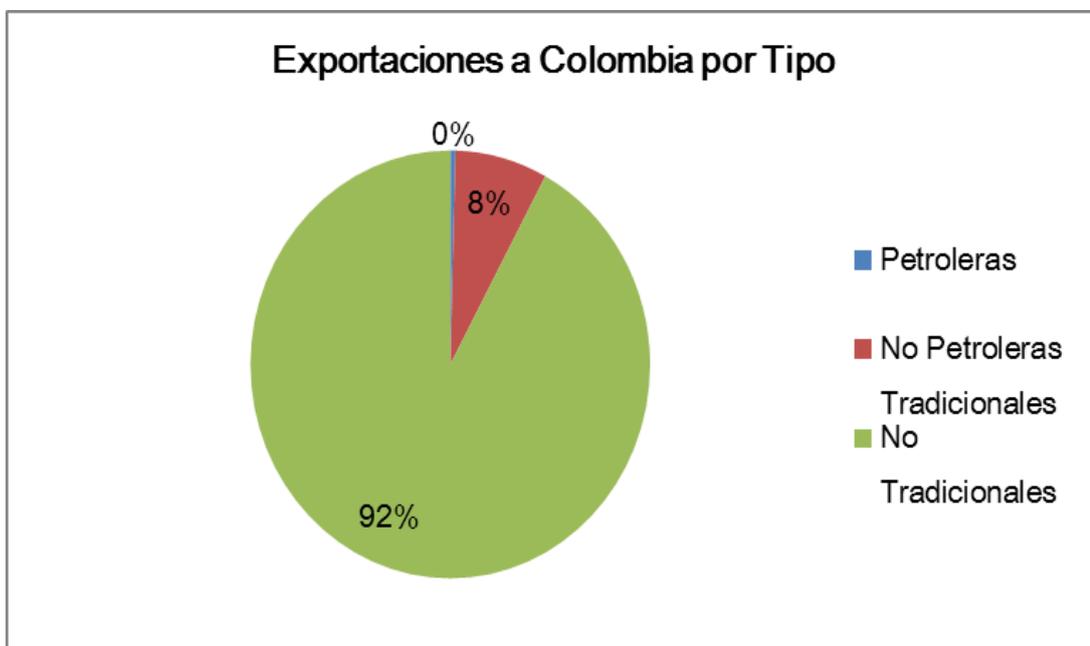
El Impuesto al Valor Agregado, con un 54%, nos demuestra claramente que es la principal fuente de ingreso en las recaudaciones tributarias. La definición del IVA, según el SRI es: “El Impuesto al Valor Agregado (IVA) grava al valor de la transferencia de dominio o a la importación de bienes muebles de naturaleza corporal, en todas sus etapas de comercialización, así como a los derechos de autor, de propiedad industrial y derechos conexos; y al valor de los servicios prestados.”²⁴ Hay que notar que esto, muy posiblemente, se debe a la eficiencia de este tipo de impuesto, ya que es fácil de recaudar y entra a diario. El IVA en el Ecuador al año 2008 era del 12%.

El Impuesto a la Renta es el que le sigue al IVA, con una recaudación del 37%. Según el SRI “el Impuesto a la Renta se aplica sobre aquellas rentas que obtengan las personas naturales, las sucesiones indivisas y las sociedades sean nacionales o extranjeras.”²⁵

El Impuesto a los Consumos Especiales, que se grava en productos como bebidas alcohólicas, cigarrillos y ciertos otros bienes tuvo la tercera mayor recaudación con un 7%.

²⁴ (SRI, 2011)

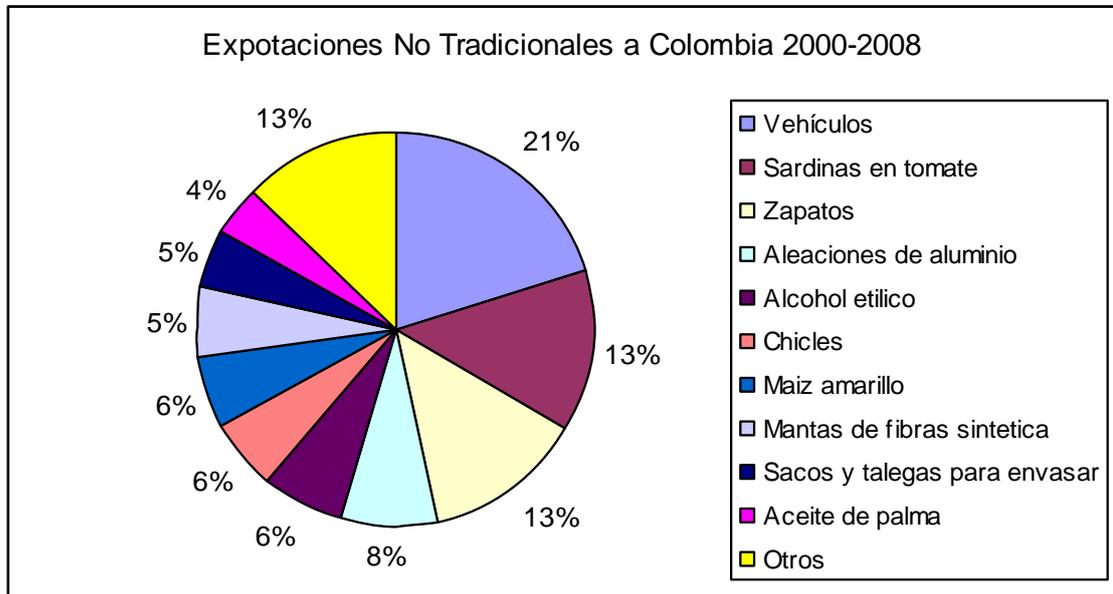
²⁵ (SRI-ImpuestoRenta)



Como se puede apreciar en el gráfico superior, las exportaciones petroleras hacia Colombia, en comparación a los otros dos tipos, son relativamente insignificantes. Entre los años 2000 y 2008 se exportaron a Colombia \$2072977,78 en barriles de petróleo. Sin embargo, en comparación a otros países, en los cuales el rubro petrolero es el principal producto de exportación por un amplio valor, en el caso de Colombia no representa más que un 0,42% de las exportaciones totales desde el Ecuador hasta ese país.

En el caso de las exportaciones no petroleras tradicionales, las cuales, comúnmente, mientras no son tan grandes como las petroleras pero igual tienden a tener valores significantes si se toman en cuenta las exportaciones totales del Ecuador, en el caso de Colombia representaban aproximadamente un 8% (7,47% para una mayor aproximación) en aquellos años, lo cual, mientras es superior a las bajas exportaciones petroleras, sigue siendo un valor no muy alto.

Finalmente, se hallan las exportaciones no tradicionales, que son la principal razón porque Colombia es un socio comercial tan importante. En general, las exportaciones no tradicionales ecuatorianas no son tan grandes cuando se las compara con las exportaciones petroleras, pero en Colombia son aproximadamente el 93% de las exportaciones.



Elaboración: El Autor
Fuente: Corpej²⁶

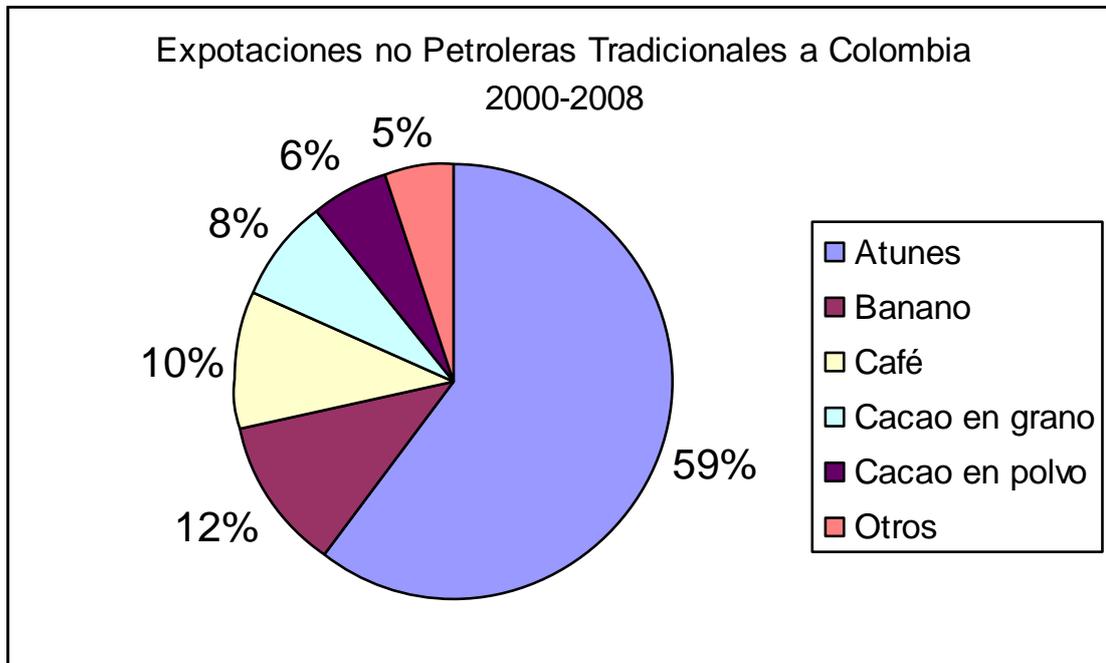
Dado el caso particular de las exportaciones no tradicionales a Colombia, estas representan una gran importancia para el Ecuador, ya que el volumen de exportaciones tiene varios efectos positivos para la economía ecuatoriana, entre los que se pueden mencionar:

- Diversificación en la producción.
- Crecimiento de diferentes industrias y, por ende, generación de empleo.
- Generación de valor agregado en la producción ecuatoriana.

Como se puede ver en el gráfico, las exportaciones a Colombia están bien diversificadas. Aunque casi el 50% de estas exportaciones se divide en básicamente tres productos: Vehículos (21%), Sardinas en tomate (13%) y Zapatos (13%).

Debido a que Colombia tiene una particular importancia para el Ecuador, ya que es uno de los países a donde más se exportan productos no tradicionales, y adicionalmente es un país con el que tenemos tratados comerciales, sería relativamente difícil encontrar otro país que pueda absorber esos rubros, ya que los productos ecuatorianos que van a Colombia no pagan impuestos, hay una cercanía geográfica, y buenas relaciones comerciales.

²⁶ Ver Anexo 12



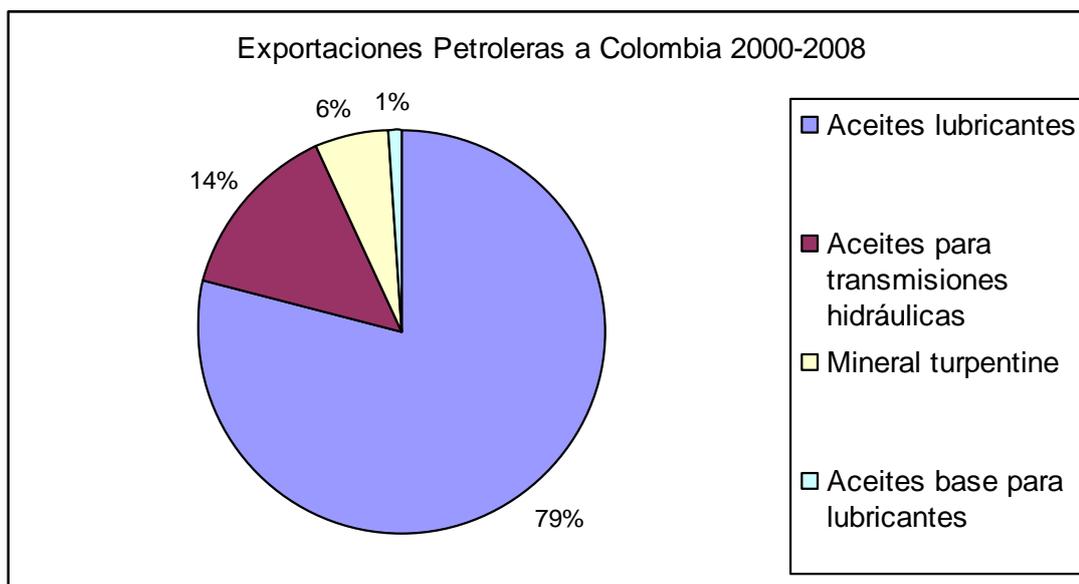
Elaboración: El Autor
Fuente: Corpelel²⁷

Aunque que las exportaciones tradicionales no petroleras no ayudan a desarrollar sectores pequeños y nuevos de la economía ecuatoriana como lo hacen las exportaciones no tradicionales, este rubro igual tiene una gran importancia en lo que respecta a ingresos para el país.

Claro está, a diferencia de las exportaciones no tradicionales, las exportaciones tradicionales no petroleras incluyen productos en los cuales el Ecuador es conocido por tener una ventaja comparativa ya sea debido a que estos productos son naturalmente superiores, los productores ecuatorianos se han especializado en la producción de estos bienes, o ambos casos al mismo tiempo. En fin y al cabo, estos son productos en los cuales la “marca Ecuador” tiene un peso mundial.

En el caso de Colombia, la mayor parte de las exportaciones son formadas por Atunes que constan el 59% del total de las exportaciones tradicionales no petroleras. Otras menciones importantes son el banano (12%) y el café (10%).

²⁷ Ver Anexo 13

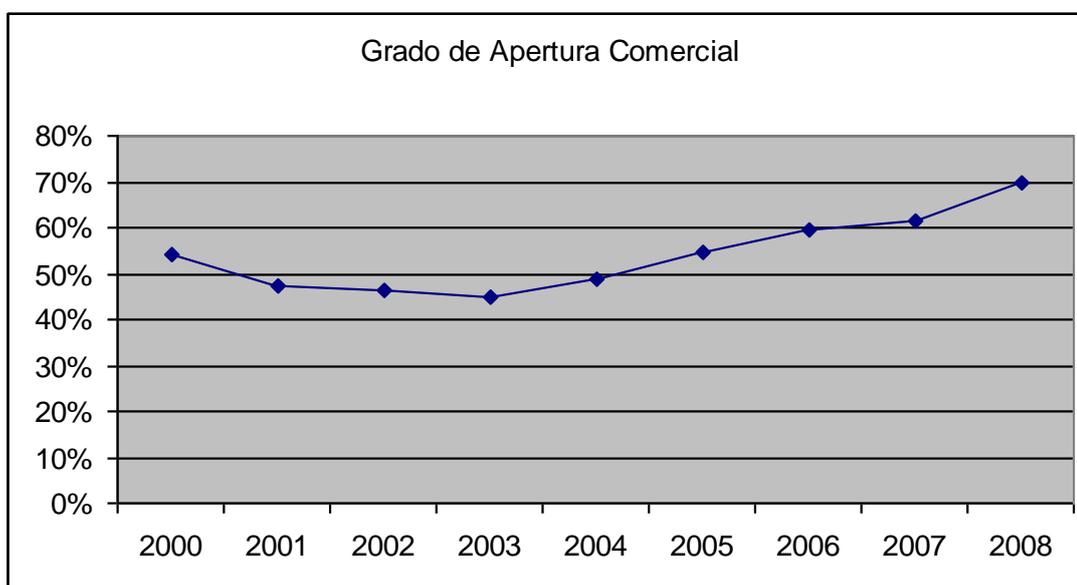


Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Las exportaciones petroleras son el principal rubro en las exportaciones totales ecuatorianas. Desde el boom petrolero hasta nuestros días, el petróleo ha sido la principal fuente de ingresos para la economía ecuatoriana, hasta el punto que el Ecuador ha creado una gran dependencia a la exportación de este producto. Si el precio del barril del petróleo es bueno, la economía ecuatoriana, en general, observa un crecimiento, sin embargo si los precios del petróleo son malos, por el contrario, la economía ecuatoriana se estanca. Ningún otro producto tiene esta clase de impacto en la economía ecuatoriana.

El gobierno ecuatoriano basa su presupuesto en un valor estimado de los precios del barril de petróleo. Mientras los valores reales no se alejen mucho de los estimados, no hay ningún problema. Sin embargo, en Julio del 2008, los precios del petróleo se hallaron a unas de las cifras más altas de la historia, pasando los \$100 por barril. Sin embargo, a mediados de Septiembre del mismo año, la economía mundial entro en crisis y, eventualmente, los precios del petróleo llegaron a bajar a precios cercanos a los \$15 por barril, lo cual generó bastantes problemas para el presupuesto del Estado, y fue una de las razones por las cuales el gobierno empezó a aplicar salvaguardias.

Como se puede ver en el gráfico superior, la gran parte de las exportaciones petroleras a Colombia están formadas en un 79% por lubricantes, y los otros rubros están formados por otros derivados de petróleo, o sea, la mayor parte de las exportaciones petroleras a Colombia no es petróleo crudo.



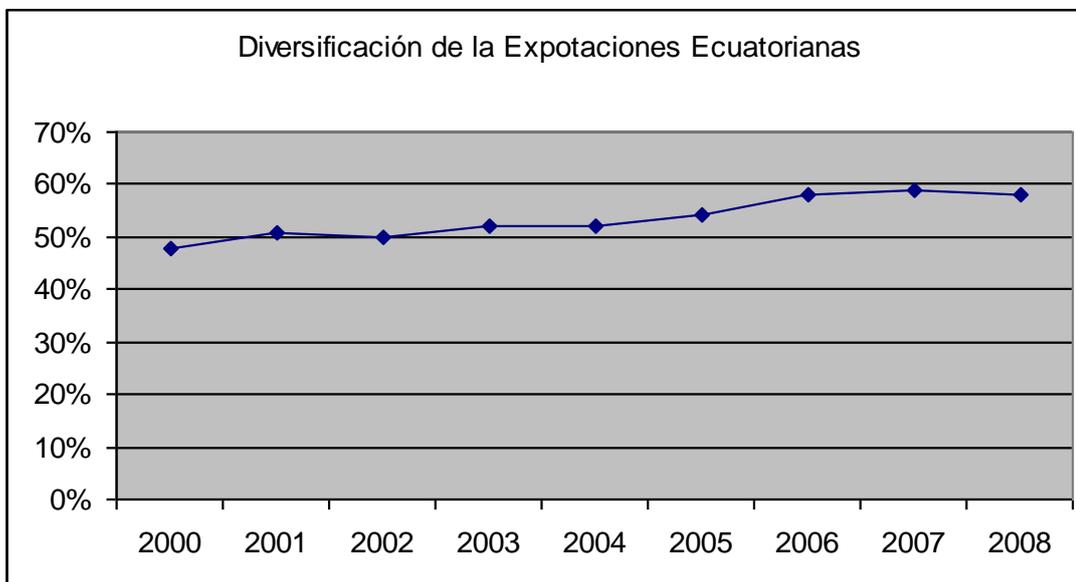
Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

Primero, para poder explicar este gráfico, habría que explicar que significa apertura comercial. Según definición.org Apertura Comercial (también conocido como Apertura Económica) se lo define como: “Proceso a través del cual la economía se ajusta a las nuevas realidades del mercado y sus relaciones sociales, así como a las transformaciones comerciales y tecnológicas mundiales.”²⁸ El grado de apertura comercial se lo obtiene dividiendo las importaciones totales para el PIB dado un período particular.

El grado de apertura comercial es importante para cualquier país ya sea que posea una economía de mercado o centralizada debido al mundo globalizado. Mientras más pequeña sea una economía, más necesita integrarse con el resto del mundo. Las empresas, para poder participar en el mercado global tienen que volverse más eficientes, y esto implica adaptarse a nuevas tendencias, desarrollar nuevos productos, servicios o métodos de producción, marketing entre muchas otras cosas.

El gráfico superior nos demuestra que el grado de apertura comercial del Ecuador entre los años 2000 y 2003 estuvieron de bajada, sin embargo, a partir del año 2003 en adelante se puede ver que el grado de apertura comercial del Ecuador estuvo en constante crecimiento hasta el año 2008, en el cual, debido a la crisis financiera, se aplicaron salvaguardias, debido a la caída de los precios del petróleo.

²⁸ (definición.org, 2011)



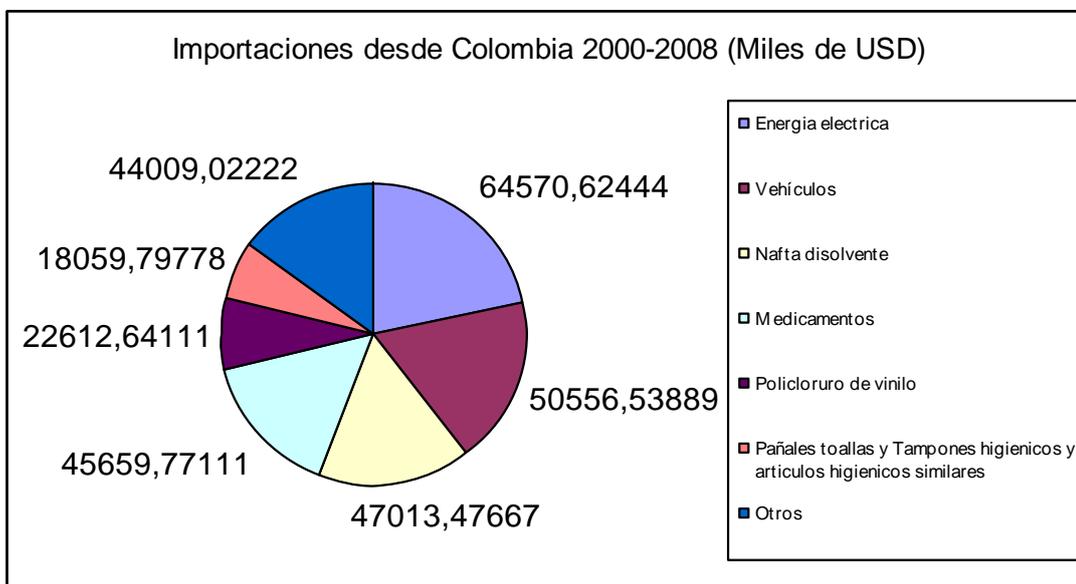
Elaboración: El Autor
Fuente: CORDES

Tal y como se puede sobreentender por el título del gráfico, la diversificación de las exportaciones se refiere a la variedad de productos que se exportan desde un determinado país. En el caso de Ecuador, hay una gran variedad de productos que se exportan el exterior, sin embargo, el Ecuador, como ya se la ha mencionado en veces anteriores, posee una dependencia por sus exportaciones petroleras.

La diversificación de exportaciones es importante para cualquier país ya que implica una expansión en su producción, lo que genera empleo y al mismo tiempo se reduce el riesgo de problemas económicos ya que, entre más se especialice un país en diferentes tipos de industrias, menores problemas tendrá si una de sus industrias o productos tiene problemas en el mercado mundial.

Lastimosamente, si vemos el gráfico, la evolución de la diversificación de las exportaciones ecuatorianas es relativamente baja, lo cual demuestra la dependencia del Ecuador en ciertas industrias y la baja inversión en nuevas.

Si el Ecuador quiere evitar problemas como el que se vio en la crisis del 2008, planes de inversión para una mayor diversificación de producción y exportaciones será necesario.



Elaboración: El Autor
Fuente: Corpej²⁹

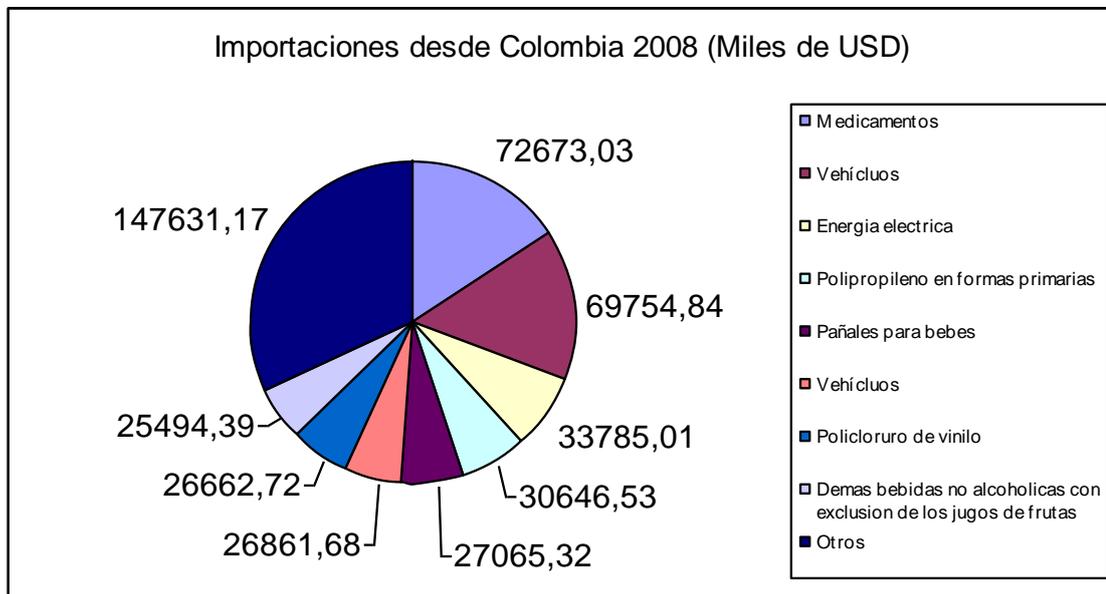
En el caso de las importaciones desde Colombia, vale la pena destacar la importación de energía eléctrica, el cual es un rubro que se empezó a importar desde el 2005 y que, aun así, tiene valores más altos que otros tipos de productos que se han venido importando desde años anteriores.

Otros productos que hay que mencionar son los vehículos que, tal y como Ecuador los exporta a Colombia, Colombia también los exporta a Ecuador. También se halla la Nafta disolvente que es usualmente un producto de transformación, ya que se lo tiende a usar en las industrias. También hallamos los medicamentos, que son bien importantes ya que en Ecuador se utilizan principalmente medicamentos genéricos.

En general, igual que Ecuador, debido a diversos tratados y por ser miembros de la Comunidad Andina de Naciones, Colombia también goza de preferencias arancelarias para sus exportaciones hacia Ecuador, por lo cual existen buenas relaciones comerciales entre ambos países.

Sin embargo, problemas políticos y económicos en el 2008 deterioraron las relaciones de ambos países, lo cual no fue particularmente provechoso para ninguno de los países, debido a la importancia que tienen mutuamente como socios comerciales.

²⁹ Ver Anexo 14



Elaboración: El Autor
Fuente: Corpej³⁰

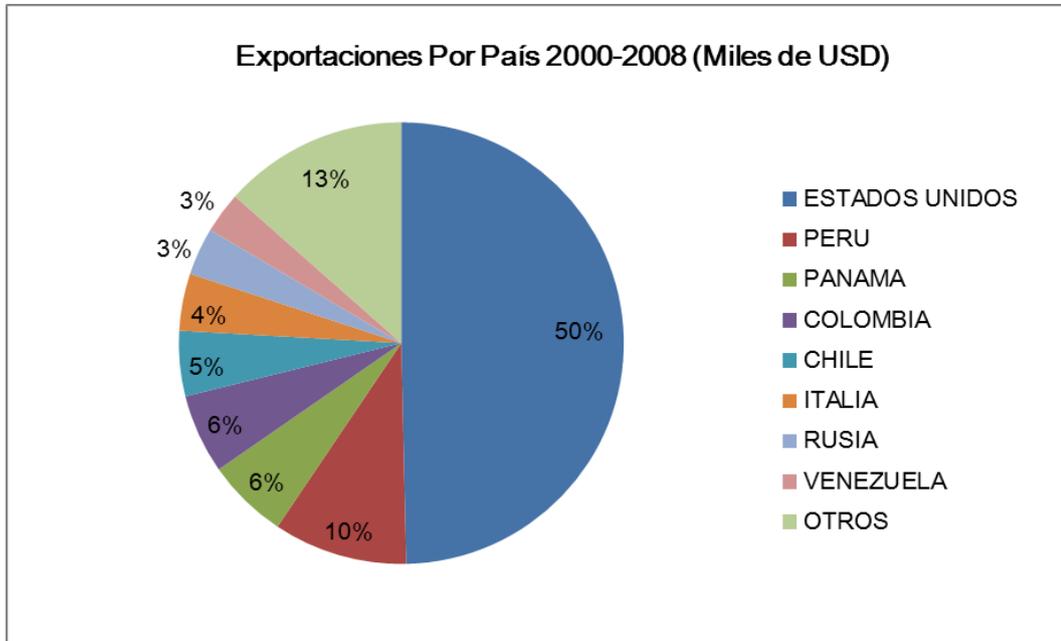
Podemos comentar que dentro de los 3 principales rubros de importación de Colombia, las medicinas y la energía eléctrica son artículos de primera necesidad ya que son productos y servicios de los cuales no podemos prescindir por salud, seguridad, y economía.

Para el 2008, los medicamentos tomaron el primer lugar como el producto más importado desde Colombia, poniéndose por encima de productos y servicios como los vehículos y la energía eléctrica. Es posible que esto se deba a las campañas de salud del gobierno ecuatoriano.

El polipropileno y el policloruro de vinilo son bienes de transformación, utilizados en procesos industriales para la creación de bienes finales.

En el año 2008 las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia permanecían estables, sin embargo hubo un considerable deterioro en estas relaciones debido a factores ya mencionados anteriormente.

³⁰ Anexo 15



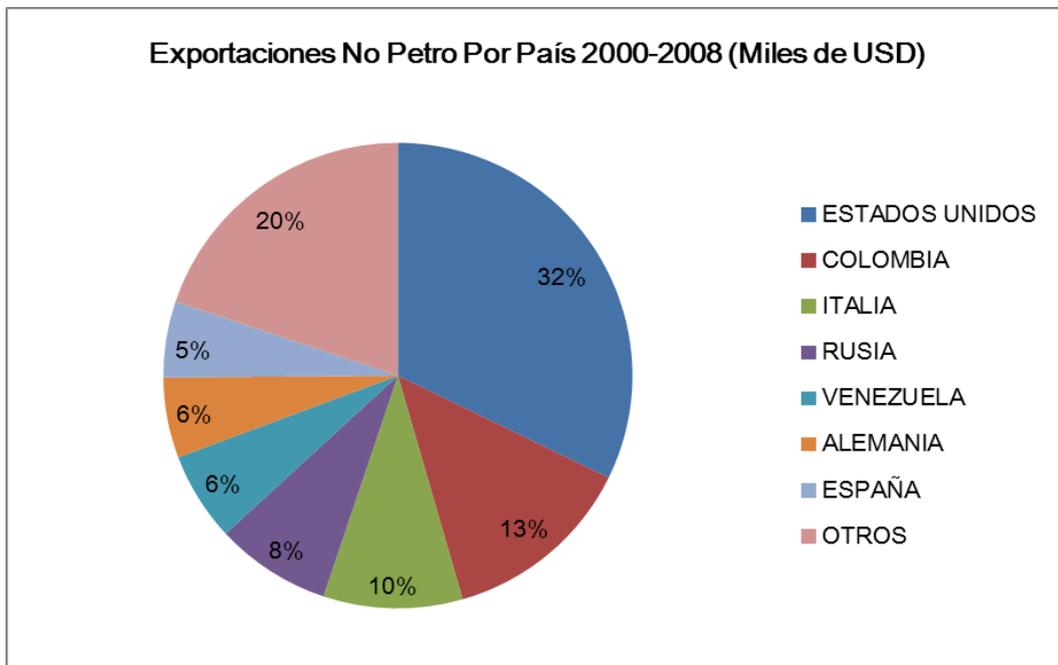
Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei³¹

El principal socio para las exportaciones totales del Ecuador es los Estados Unidos de América, con la mitad del monto total. Con apenas el 10% se ubica Perú, y con guarismos del 6% se ubican Panamá y Colombia.

Los otros países tienen índices inferiores, pero citando a Rusia con un 3%, el comercio con el mismo es muy importante para los productos tales como flores y banano.

Este cuadro nos lleva a la siguiente implicación, si los Estados Unidos de América sufre un colapso financiero, como de hecho pasó, nuestras exportaciones se llegarían a ver severamente afectadas, ya que no están diversificadas por país de destino.

³¹ Ver Anexo 16



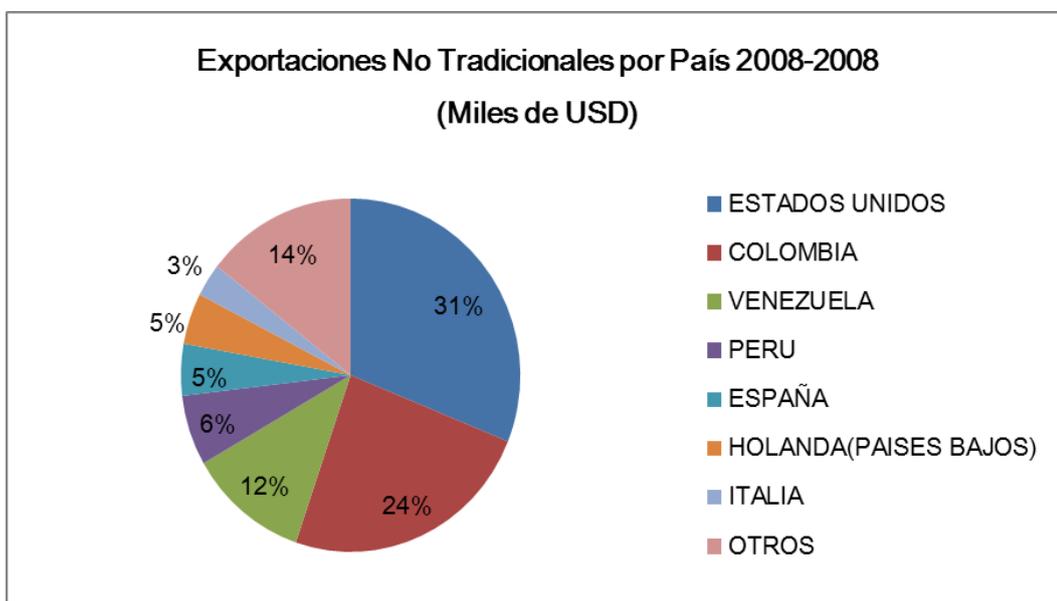
Elaboración: El Autor
Fuente: Corpej³²

Si consideramos el rubro de las exportaciones no petroleras, la importancia de los Estados Unidos de América como mercado destino decae un poco frente al cuadro de exportaciones totales en el cual representaba un 51% del destino de las exportaciones, mientras que separando el rubro de las exportaciones petroleras, esta misma cifra cae al 32%.

Entre Colombia, a donde llegan un 13% de las exportaciones ecuatorianas, Italia que representa un 10% de las mismas y Rusia que es destino del 8% de las exportaciones no petroleras, suman un 31%, cifra que se aproxima a la de los Estados Unidos de América.

Esto nos demuestra que es relativamente más fácil el llegar a una diversidad superior en términos de destinos y productos por medio de las exportaciones no petroleras, ya que en estas, la dependencia a los Estados Unidos de América es mucho menor, y hay una variedad mucho mayor de productos en este rubro.

³² Ver Anexo 17



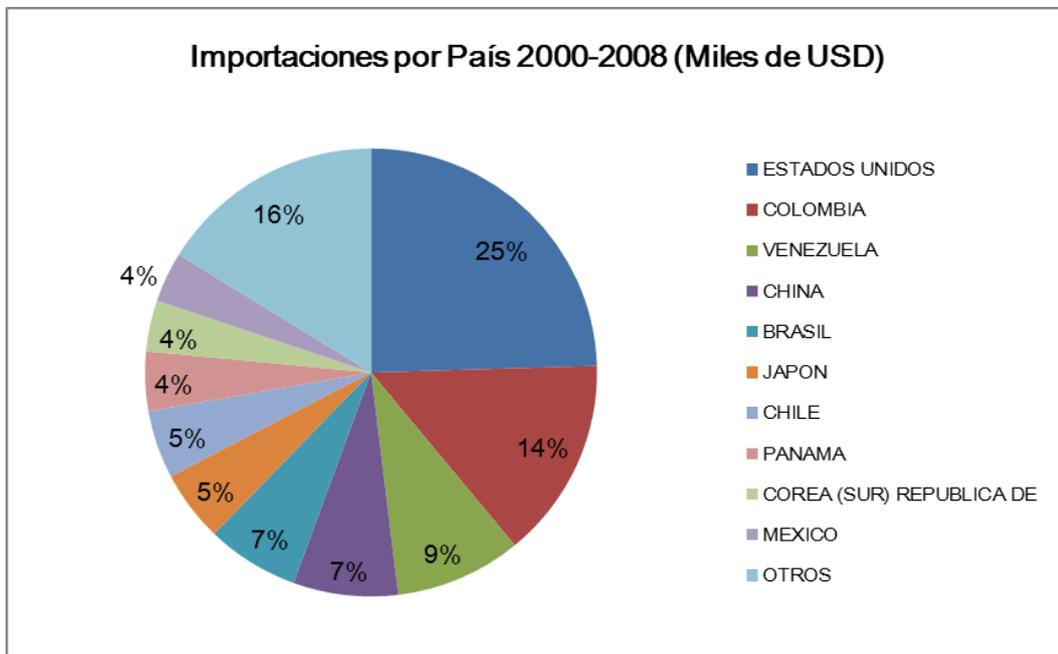
Elaboración: El Autor
Fuente: CorpeI³³

Volviendo al rubro de las exportaciones no tradicionales, los Estados Unidos de América siguen siendo el principal destino de las exportaciones ecuatorianas. Sin embargo, un poco más que en las no petroleras, hay una mayor independencia de los Estados Unidos de América en este rubro, ya que ese país es destino del 31% de las exportaciones. Sin embargo, en este rubro, hay otro socio comercial bastante grande que es Colombia, siendo este país destino del 24% de las exportaciones no tradicionales.

Otros socios comerciales que valen la pena mencionar para este rubro son Venezuela, con el 11% de las exportaciones, Perú con el 6%, España y el Reino de los Países Bajos, ambos con un 5%. O sea, hacia estos cuatro países se dirigen el 27% de las exportaciones no tradicionales ecuatorianas.

En fin, se demuestra una vez más la mayor capacidad de diversificación en exportaciones que no están relacionadas con el petróleo, y que, mientras vale la pena mantener relaciones fuertes con nuestros principales socios, es igual de importante fortalecer las relaciones con nuestros otros socios.

³³ Ver Anexo 18



Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei³⁴

Una cuarta parte de las importaciones tienen como origen a los Estados Unidos de América. El segundo mayor socio en importaciones es Colombia con un 14%.

Venezuela aparece como un agente de cierta importancia, pero esto se puede deber a la importación de productos derivados del petróleo, ya que el Ecuador les entrega crudo, y recibe productos limpios.

China es uno de los más importantes actores y el que se vio afectado mayormente por las salvaguardias en los sectores de calzado y ropa. Los aranceles a esos productos afectaron a la economía popular, ya que un zapato que originalmente costaba \$5 antes de las medidas, ahora costaba \$15.

A China le sigue Brasil. Una de las razones para implementar las medidas fue la devaluación del Real Brasileño, así que para el año 2009, era de esperarse que esa cifra se viera probablemente afectada.

³⁴ Ver Anexo 19

b. Datos adicionales

a. La Dolarización

En Enero del 2010 se cumplieron 10 años de la dolarización en el Ecuador. El gobierno de Jamil Mahuad, afectado por una seria crisis de confianza en el sector bananero y agentes económicos realizó una macrodevaluación a 25000 sucres por \$1 y dolarizó la economía a renglón seguido.

Esta medida licuó en valor del ahorro nacional en sucres, pero a su vez evidenció algo que la economía de la calle ya había estado haciendo, y esto es, ahorrar en dólares. Así mismo, el sector externo se manejaba en dólares. Había, de hecho, una buena masa monetaria en dólares en las empresas, hogares y demás.

En Latinoamérica los únicos países dolarizados son Ecuador, Panamá y El Salvador. El Presidente Rafael Correa considera la dolarización como una tara, ya que le pone camisas de fuerza, principalmente sobre la devaluación y la emisión de moneda.

Por una parte, la dolarización logró controlar y reducir la inflación a cifras de un dígito y por otra parte, desconfianza en los agentes económicos. Su efecto negativo, si es necesario ponerlo así, es que le dio mayor poder adquisitivo a la clase media y baja u se generó un auge de crédito, y ese crédito se fue a comprar suntuarios, bienes duraderos y automóviles. Hubo un aumento en la venta de electrodomésticos y el parque de automotor se multiplicó en muy pocos años.

Si bien la dolarización le quita al Ecuador los ingresos por señoraje, al Banco Central la capacidad de ser prestamista de última instancia, y la capacidad de ejercer políticas monetarias y cambiarias. Hay que considerar ciertos factores como que el señoraje nunca fue un valor muy grande, y que el Ecuador gana más aún con las tasas de interés más bajas que obtiene por ser un país dolarizado. O que, a pesar de que el Banco Central ya no posee la capacidad de ser un prestamista de última instancia – la que de por sí, ya no tenía a finales de los noventa, debido a que la economía ecuatoriana estaba mayormente dolarizada aunque no oficialmente, los bancos todavía pueden acceder a este servicio por medio de entidades internacionales. Obviamente, ahora hay mayores costos, sin embargo, no hay que olvidar los desmanes por parte del Banco Central en términos de política monetaria y cambiaria. O sea, gracias a la dolarización ya no hay esos temores que se daban por especulaciones acerca de devaluaciones que eran las que terminaban en corridas y crisis bancarias. Con el dólar hay una estabilidad en términos de confianza, tasas de interés y tasas de inflación que no habían antes, y ésta estabilidad es requerida para una economía sana.³⁵

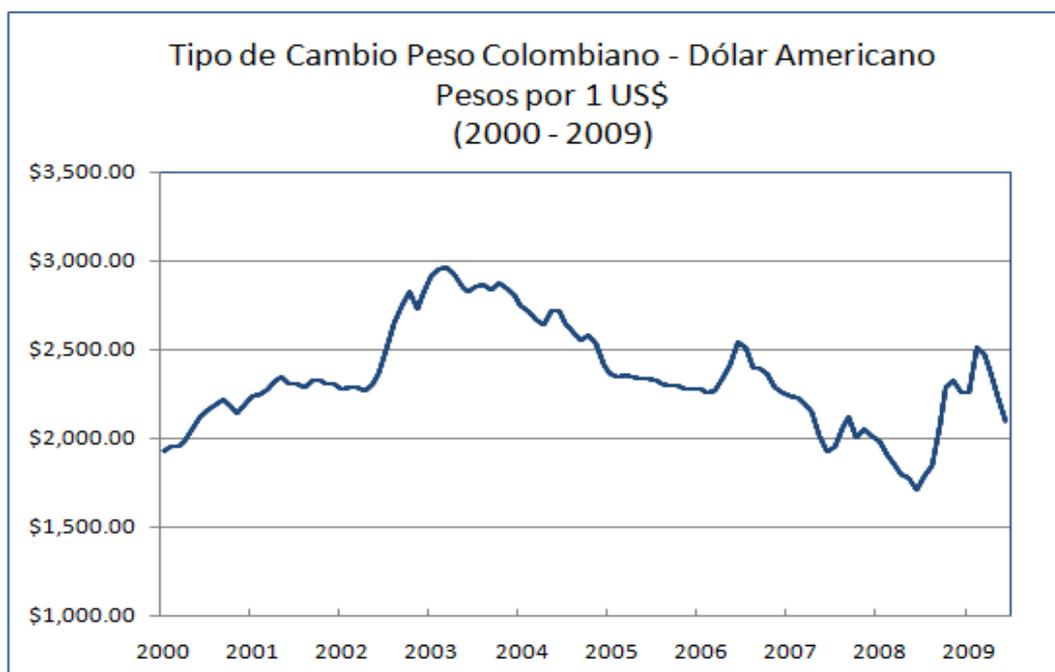
³⁵ (Acosta, 2010)

b. La devaluación del peso colombiano

El gobierno ecuatoriano dice que el peso colombiano se devaluó durante el 2008 de forma importante, de hecho, el índice fue cercano al 40%. Esta corrección del peso frente al dólar abarata sus exportaciones y las hace más competitivas en mercados como los Estados Unidos de América y Ecuador, donde las economías están dolarizadas. Como consecuencia de esto el déficit de la balanza comercial con Colombia subirá definitivamente.

A parte de la retaliaciones netamente económicas con respecto al comercio con Colombia, el Ecuador tomó decisiones de tinte político debido al bombardeo de angostura en el 2008.

A continuación se puede ver la evolución de las divisas Colombianas con respecto al dólar.

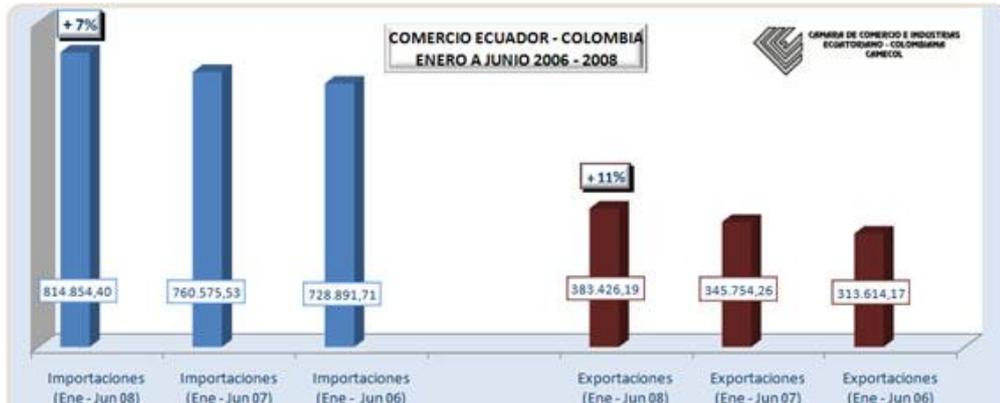


Elaboración: Banco de la República de Colombia
Fuente: Banco de la República de Colombia

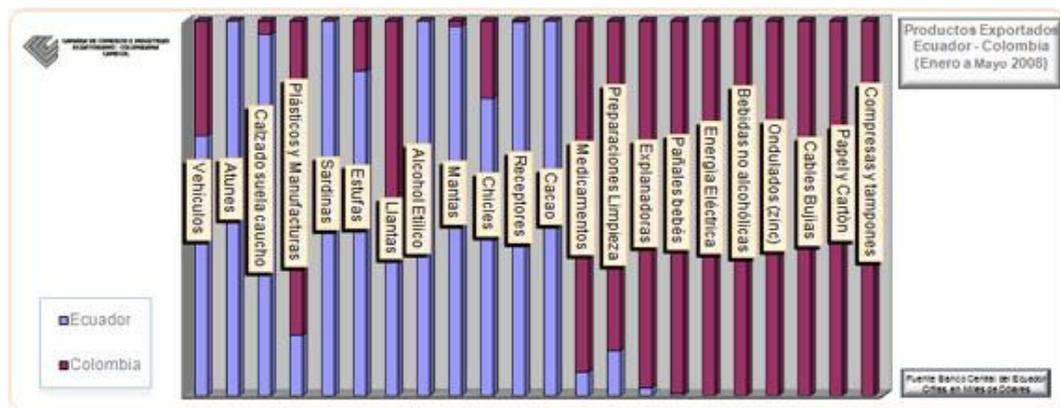
Como se puede ver en el gráfico superior, lo que ocurrió con el peso colombiano no fue una devaluación, sino una fluctuación natural de la divisa debido a la crisis financiera que se dio en aquel entonces.

c. Comercio con Colombia

Colombia es el segundo socio comercial del Ecuador. Colombia tiene muy diversificadas sus exportaciones al Ecuador. Es curioso indicar el rubro de importación de energía (luz eléctrica) es otro importante rubro de importación.



Elaboración: Corpei
Fuente: Corpei



Elaboración: Corpei
Fuente: Corpei

Muy importante es el mencionar que si bien en el comercio bilateral con Colombia se puede ver una balanza comercial negativa, hay que considerar que el Ecuador posee balanzas comerciales positivas con otros países como Perú, por ejemplo, los cuales ponen un balance en la balanza comercial internacional del Ecuador. En pocas palabras, no se puede tomar simplemente una balanza comercial y decir que es algo malo porque es negativa. Hay que tomar en cuenta son las balanzas comerciales multilaterales, y en estas el Ecuador tiende a tener balanzas comerciales positivas. En este sentido, la balanza negativa con Colombia se la puede ver como algo positivo, ya que el Ecuador se está abasteciendo de bienes y o servicios que no posee.

El comercio exterior con Colombia se deteriora, no solo porque las tasas y sobretasas afectan directamente a los productos colombianos, sino que

además por un encarecido ambiente diplomático. Esto por el bombardeo en Angostura. Esto generó una ruptura de las relaciones diplomáticas y que de a poco se fueron normalizando con la ayuda de la OEA y el Centro Carter, pero fue a finales del 2009, que se nombró al encargado de negocios, faltando la designación del embajador.

Un ejemplo que se puede citar de la afectación son las de los productos textiles, por ejemplo, la ropa interior de mujeres.

Colombia, por razones políticas principalmente, vio que su principal socio comercial, Venezuela, dejaba de importar muchos de sus productos. Aunque Ecuador es un mercado mucho más pequeño que Venezuela, los ojos de los exportadores se fijaron en Ecuador para mitigar las pérdidas.

Podemos anotar que la aduana situada en Tulcán es muy activa ya que los productos colombianos ingresan mayormente por vía terrestre. Por otra parte, la revaloración del Peso colombiano.

El comercio transfronterizo a los colombianos les convenía comprar en Ecuador. Por otra parte, Ecuador y Colombia han exacerbado las barreras en sus fronteras por ende este comercio ha disminuido.

d. Obra Pública

El gobierno de Rafael Correa tiene como uno de sus conceptos básicos la mejora de la infraestructura del país. Se comenzaron megaproyectos en el área hidroeléctrica e petroquímica.

La obra pública fue contratada muy rápidamente, aunque era ilegal, el gobierno no licitaba sino que contrataba por invitaciones a partir de decretos de emergencias.

El Estado se convirtió en un importante de la economía debido a sus inversiones en el sector público e infraestructura. Así se hicieron hospitales, planes de vivienda, aeropuertos. El Estado se había convertido en el dinamismo a motor de la economía nacional ya que la empresa privada había sido desalentada a partir de nuevas leyes laborales y paquetes tributarios.

Por razones políticas, y debido a que había habido alrededor de seis elecciones, el gobierno había encontrado en la obra pública una forma de hacer proselitismo político, para favorecer sus resultados electorales.

La inyección de recursos a la economía ha sido tan importante como \$X miles de millones. Además su distribución se había hecho a muchas personas, y diversificadas por área geográfica. Así, parte de ese dinero se había destinado a compra de bienes suntuarios o no – como zapatos

chinos de \$5, ropa colombiana de \$15, o celulares brasileiros de \$50 que fueron aquellas compras que generaban por volumen desbalances en la balanza de pagos.

Aparte que se contrató obra pública el gobierno realizó anticipos al contado superiores al 60% destinando así los fondos de excedentes petroleros.

e. Salarios y Empleos

El gobierno al final de cada año debe de ajustar el salario conforme a la tasa inflacionaria del año precedente. Existe una mesa tripartita. El gobierno, empleadores y trabajadores que se supone acuerdan el valor a ser indexado. Sin embargo, el gobierno ha sacado una cifra de la manga y el salario creció de 198 a 233 entre el 2007 y el 2008 y para el 2009 el gobierno había vuelto a indexarlo a 240. Además, promovió la eliminación de las formas de flexibilización laboral como lo es la tercerización o el empleo por horas.

Esas iniciativas habían logrado unos resultados mixtos, pero de igual forma inyectaron más dinero en la economía.

El salario todavía tiene una brecha con la canasta básica, pero se acerca a la canasta básica de supervivencia.

La política de subsidios había congelado en algunas ocasiones los precios de servicios públicos a la gente más necesitada. A parte, se había subido el valor del bono de desarrollo humano y de paso, había un crédito de alrededor de \$800 basado en aquel bono. A parte del bono, había crecido el número de beneficiarios de 800 a 1000000 de personas. El gobierno entrega en el año una cifra de \$X millones y que alguna parte de eso va al consumo de bienes suntuarios.

8. CONCLUSIONES

- a.** Hubo una caída estrepitosa en la Balanza Comercial no Petrolera lo que refleja, obviamente, que el Ecuador había estado importando más que lo que exportaba. Esto se puede ver demostrado en los dos gráficos acerca de la balanza comercial entre Ecuador y Colombia. Sin embargo, la Balanza Comercial es solo una parte de la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos, la cual posee otras cuentas que ponen un contrapeso en caso de que haya un déficit en la Cuenta Corriente. La Balanza de Pagos siempre termina en cero.
- b.** Colombia es un socio comercial extremadamente importante para el Ecuador, muy a pesar de la balanza comercial negativa. Como se refleja en los gráficos presentados, gran parte de la producción ecuatoriana va a Colombia, siendo este país el segundo mayor destino de las exportaciones ecuatorianas, y al mismo tiempo, la segunda fuente más grande de las importaciones del Ecuador. Hay que mencionar que no se puede tomar únicamente las Balanzas Comerciales bilaterales, ya que existe un comercio multilateral y hay otros países con los cuales el Ecuador posee Balanzas Comerciales positivas.
- c.** Algo que puede notarse en los niveles de exportaciones, a partir del tercer trimestre del 2008, es que los niveles empezaron a caer. Esto es entendible dada la crisis de aquel entonces, pero la caída también pudo haber sido exacerbada por las medidas de contingencia del gobierno. Dado este caso, las medidas del gobierno tuvieron un efecto negativo, ya que redujeron una de las fuentes de ingresos del país, e ingresos era algo que el Ecuador necesitaba en aquel entonces.
- d.** Las salvaguardias, mientras pudieron haber tenido unos resultados ligeramente positivos, esos efectos son difíciles de mencionar dados los procesos naturales de mercado. De hecho, hay suficientes economistas que dirían que estas clases de política lo único que hacen es distorsionar el mercado, y como se puede ver, las exportaciones cayeron en un determinado porcentaje. Y no solo las exportaciones se vieron afectadas, sino también los comerciantes locales y los consumidores, como es en el caso ya mencionado con anterioridad de los zapatos chinos de \$5 que bien movían la economía y proveían a gente de escasos recursos de zapatos y otra clase de ropa. Las salvaguardias distorsionaron esto de aquí.

9. Recomendaciones

Como se lo ha mencionado varias veces en este trabajo, el Ecuador es demasiado dependiente de las exportaciones del petróleo. Si bien es una ventaja el poder tener un recurso tan útil como lo es el petróleo, eso no significa que es billetera sin fondo de la cual el Ecuador puede hacer uso ilimitadamente. Es precisamente por esta economía basada en booms que el Ecuador no puede llegar al punto del desarrollo, y crisis como las del 2008 deberían recordar a los ecuatorianos lo peligroso que es el contar de una manera tan dependiente en un solo recurso. Si bien existe la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) para intentar mantener los precios del petróleo altos, la producción petrolera del Ecuador es muy pequeña para poder tener un efecto en lo que la OPEP decide o no hacer, y muchas de las decisiones de la OPEP no necesariamente benefician al Ecuador.

Es necesario, según mi criterio, que en el Ecuador haya una apertura comercial aún mayor de manera que las exportaciones no petroleras y en especial las no tradicionales puedan crecer. Si bien es necesario mantener los productos en los cuales el Ecuador posee una ventaja comparativa, y más que mantener, especializarse aún más para penetrar aún más mercados y así obtener más ganancias, creo yo es necesario una mayor diversificación en la producción, y al mismo tiempo, incrementar el sector industrializado, ya que en esta era el Ecuador no puede quedarse atrás como únicamente un país agrónomo, es necesario el producir tecnologías e ideas, ya que los valores de estos tienden a ser menos fluctuantes que los de materias primas, que es lo que el Ecuador produce más. Por ejemplo, muy a pesar de que el Ecuador es un país cacaotero, teniendo de los mejores cacaoes en el mundo, el Ecuador no es reconocido por la producción de chocolate. Lo irónico es que, el país reconocido por tener el mejor chocolate del mundo, ni siquiera produce cacao. Para que esto sea posible una mayor apertura comercial es imprescindible.

En adición a cambios en la estructura de producción, es necesario que el Ecuador mejore sus infraestructuras. Lo que se hizo con Correos del Ecuador fue un excelente paso. Un buen servicio de correo también puede estimular la economía, como por ejemplo, compra y venta por Internet. Sin un servicio de correo en el cual no se puede confiar, los posibles compradores o vendedores no tienen un suficiente estímulo para entrar en estas clases de transacciones. Dicho eso, se necesita de una mejora en la infraestructura legal y gubernamental, de tal manera que la gente se sienta más segura y se den mayores facilidades a la inversión tanto nacional como foránea. Así se crean nuevos negocios, nuevas industrias. Bases como esas son necesarias para un verdadero desarrollo económico, en adición a otras cuestiones obvias y mucho más básicas como son la educación, la seguridad y la salud. Todos estos factores

inciden en el comportamiento de los compradores y por ende en la economía de un país.

En fin, para recapitular, es necesario disminuir la dependencia del Ecuador por el petróleo y empezar a fomentar e invertir en otros sectores de la producción a manera de tener una mayor diversidad en la producción. Y, a manera de tener una economía sana y estable, fortalecer las instituciones legales, gubernamentales y culturales del país.

10. Bibliografía

- Acosta, B. (2010). *Dolarización a Medias*. Quito: Universidad San Francisco de Quito.
- ASG-Consultores. (2011). *Diccionario, Letra M, Materia Prima*. Recuperado el 2011, de ASG Consultores:
<http://asgconsultores.com/diccionario/letra/m.htm>
- Bancafacil.cl. (2011). *Inicio, Glosario de Términos, Bienes de Consumo*. Recuperado el 2011, de Bancafacil.cl:
<http://www.bancafacil.cl/bancafacil/servlet/Contenido?indice=1.0&idCategoria=98&letra=B>
- BancoCentraldelEcuador. (2008). *80 años de Información Estadística*. Banco Central del Ecuador.
- BancoCentraldelEcuador. (2009). *Preguntas Frecuentes*. Recuperado el 2011, de Banco Central del Ecuador: <http://www.bce.fin.ec/pregun1.php>
- commodity-trading-today.com. (2011). *Heavy Sour Crude Oil, A Challenge For Refiners*. Recuperado el 2011, de commodity-trading-today.com:
<http://www.commodity-trading-today.com/sour-crude-oil.html>
- CORDES. (s.f.). *30 años de Democracia y Progreso*. CORDES.
- Corpei. (2009). *Herramientas de Comercio Exterior*. Recuperado el 2009, de Corpei, Ecuador Exporta:
<http://www.ecuadorexporta.org/contenido.ks?categoriaId=72&modo=-1&rs=N>
- definición.org. (2011). *Definición de apertura económica*. Recuperado el 2011, de definición.org: <http://www.definicion.org/apertura-economica>
- econolink.com.ar. (2009). *Economía, Tipo de Cambio Real*. Recuperado el 2011, de econolink.com.ar:
<http://www.econolink.com.ar/definicion/tipodecambio.shtml>
- Econolink.com.ar. (2011). *Diccionario de Economía, Producto Interno Bruto, PIB*. Recuperado el 2011, de Econolink.com.ar:
<http://www.econolink.com.ar/dic/pib.shtml>
- Economagic.com. (2011). *Price of West Texas Intermediate Crude; Monthly NSA, Dollars Per Barrel*. Recuperado el 2011, de Economagic.com:
<http://www.economagic.com/em-cgi/data.exe/var/west-texas-crude-long>
- Ecuador–Nutrinet.org. (2008). *La Canasta Básica ecuatoriana sobrepasó la barrera de los 500 dólares en mayo*. Recuperado el 2011, de Ecuador – Nutrinet.org: <http://ecuador.nutrinet.org/noticias/1/132-la-canasta-basica-ecuatoriana-sobrepaso-la-barrera-de-los-500-dolares-en-mayo>
- Expereso.co.ec. (2011). *Nacional, Noticia, Importaciones Fortalecen a la Industria del Papel*. Recuperado el 2011, de Expereso.co.ec:
<http://www.diario-expreso.com/ediciones/2011/02/13/nacional/actualidad/importaciones-fortalecen-a-la-industria-del-papel/>
- Harberger, A. C. (2008). *Lessons from monetary and real exchange rate economics*. The Cato Journal.
- Krugman, P. (1997). *Pop Internationalism*. London: The MIT Press.
- SRI. (2011). *Información sobre Impuestos, IVA*. Recuperado el 2011, de Servicio de Rentas Internas: <http://www.sri.gob.ec/web/10138/102>

SRI-ImpuestoRenta. (2011). *Información sobre Impuestos, Impuesto a la Renta*. Recuperado el 2011, de Servicio de Rentas Internas:
<http://www.sri.gob.ec/web/10138/103>

SuperintendenciaDeBancosYSeguros. (2011). *Volumen de Crédito, Tarjetas de Crédito*. Recuperado el 2011, de Superintendencia De Bancos Y Seguros:
http://www.superban.gov.ec/practg/p_index?vp_art_id=&vp_tip=6&vp_buscr=/practg/pk_cons_bdd.p_rep_volmn_credt_tarjt

11. Anexos

Anexo 1

Año	Exportaciones	Importaciones	Balanza Comercial no Petrolera
2001	2778.44	4730.97	-1952.53
2002	2981.13	5773.18	-2792.05
2003	3615.87	5521.45	-1905.58
2004	3518.9	6580.1	-3061.2
2005	4230.18	7853.39	-3623.21
2006	5183.73	8898.58	-3714.85
2007	5992.75	10328.79	-4336.04
2008	6243.48	13157.37	-6913.89

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 2

Balanza Comercial	
2002-I	-219.1
2002-II	-314.8
2002-III	-234.3
2002-IV	-133.8
2003-I	73.2
2003-II	-58.0
2003-III	-23.2
2003-IV	87.6
2004-I	142.7
2004-II	215.6
2004-III	129.3
2004-IV	-203.6
2005-I	87.0
2005-II	171.7
2005-III	408.0
2005-IV	91.6
2006-I	576.6
2006-II	660.2
2006-III	334.7
2006-IV	196.9
2007-I	97.6
2007-II	499.3
2007-III	640.3
2007-IV	585.9
2008-I	1,207.5
2008-II	1,406.3
2008-III	170.2
2008-IV	-1,412.7
2009-I	-734.8
2009-II	194.2

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 3

Precio WTI	
Jan-05	46.84
Feb-05	47.97
Mar-05	54.31
Apr-05	53.04
May-05	49.83
Jun-05	56.26
Jul-05	58.7
Aug-05	64.97
Sep-05	65.57
Oct-05	62.37
Nov-05	58.3
Dec-05	59.43
Jan-06	65.51
Feb-06	61.63
Mar-06	62.9
Apr-06	69.69
May-06	70.94
Jun-06	70.96
Jul-06	74.41
Aug-06	73.05
Sep-06	63.87
Oct-06	58.88
Nov-06	59.37
Dec-06	62.03
Jan-07	54.57
Feb-07	59.26
Mar-07	60.56
Apr-07	63.97
May-07	63.46
Jun-07	67.48
Jul-07	74.18
Aug-07	72.39
Sep-07	79.93
Oct-07	86.2
Nov-07	94.62
Dec-07	91.73
Jan-08	92.95

Feb-08	95.35
Mar-08	105.56
Apr-08	112.57
May-08	125.39
Jun-08	133.93
Jul-08	133.44
Aug-08	116.61
Sep-08	103.9
Oct-08	76.65
Nov-08	57.44
Dec-08	41.02

Elaboración: El Autor
Fuente: WTI

Anexo 4

Exportación Petrolera	
2002-I	361.6
2002-II	524.5
2002-III	618.0
2002-IV	550.8
2003-I	645.6
2003-II	495.0
2003-III	669.6
2003-IV	796.6
2004-I	823.8
2004-II	1,125.9
2004-III	1,171.2
2004-IV	1,113.0
2005-I	1,196.8
2005-II	1,418.3
2005-III	1,642.2
2005-IV	1,612.5
2006-I	1,786.1
2006-II	2,064.3
2006-III	2,016.4
2006-IV	1,677.7
2007-I	1,440.4
2007-II	1,897.6
2007-III	2,358.9
2007-IV	2,631.7
2008-I	2,964.2
2008-II	3,757.0
2008-III	3,420.6
2008-IV	1,531.1
2009-I	1,011.9
2009-II	1,677.3

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 5

Exportación no Petrolera	
2002-I	740.8
2002-II	778.5
2002-III	694.2
2002-IV	767.6
2003-I	888.9
2003-II	940.8
2003-III	871.0
2003-IV	915.2
2004-I	866.7
2004-II	861.9
2004-III	866.5
2004-IV	923.8
2005-I	1,024.9
2005-II	1,055.2
2005-III	1,042.6
2005-IV	1,107.5
2006-I	1,243.6
2006-II	1,258.7
2006-III	1,250.1
2006-IV	1,431.2
2007-I	1,438.0
2007-II	1,455.3
2007-III	1,467.4
2007-IV	1,632.0
2008-I	1,658.5
2008-II	1,739.8
2008-III	1,757.4
2008-IV	1,682.0
2009-I	1,610.7
2009-II	1,605.8

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 6

Exportaciones Petroleras por País	
ESTADOS UNIDOS	3001501.1
PERU	688952.336
PANAMA	480455.237
CHILE	308596.274
EL SALVADOR	115314.883
GUATEMALA	91909.7322
CHINA	63917.9156
NICARAGUA	35464.6844
VENEZUELA	28023.2511
HONDURAS	27427.52
OTROS PAISES Y TERRITORIOS NO DETERMINADOS	20703.3944
MEXICO	11354.92
SANTA LUCIA	2075.71889
COLOMBIA	2072.97778
ARABIA SAUDITA	362.797778

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 7

Importación de Materias Primas	
2002-I	506.6
2002-II	558.1
2002-III	535.4
2002-IV	512.6
2003-I	527.3
2003-II	476.9
2003-III	512.6
2003-IV	510.8
2004-I	561.8
2004-II	632.3
2004-III	666.0
2004-IV	705.6
2005-I	751.9
2005-II	748.2
2005-III	710.2
2005-IV	724.6
2006-I	805.6
2006-II	817.9
2006-III	892.5
2006-IV	953.3
2007-I	996.6
2007-II	934.7
2007-III	1,058.8
2007-IV	1,103.4
2008-I	1,201.1
2008-II	1,450.4
2008-III	1,647.0
2008-IV	1,532.8
2009-I	1,155.1
2009-II	1,106.0

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 8

Bienes de Consumo	
2002-I	349.3
2002-II	467.3
2002-III	464.5
2002-IV	458.0
2003-I	382.8
2003-II	438.1
2003-III	466.1
2003-IV	503.6
2004-I	402.4
2004-II	484.7
2004-III	539.1
2004-IV	642.7
2005-I	500.6
2005-II	594.4
2005-III	606.1
2005-IV	652.7
2006-I	553.3
2006-II	653.7
2006-III	676.0
2006-IV	715.4
2007-I	606.4
2007-II	671.8
2007-III	736.3
2007-IV	909.1
2008-I	823.7
2008-II	935.6
2008-III	1,158.2
2008-IV	1,120.0
2009-I	772.6
2009-II	682.6

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 9

Importación de Bienes y Lubricantes	
2002-I	40.2
2002-II	83.1
2002-III	58.6
2002-IV	50.4
2003-I	164.9
2003-II	178.5
2003-III	193.6
2003-IV	195.7
2004-I	170.3
2004-II	235.8
2004-III	254.2
2004-IV	334.7
2005-I	351.5
2005-II	305.6
2005-III	414.1
2005-IV	643.7
2006-I	479.3
2006-II	547.7
2006-III	759.1
2006-IV	594.8
2007-I	477.2
2007-II	602.6
2007-III	708.6
2007-IV	789.9
2008-I	614.5
2008-II	784.0
2008-III	1,139.9
2008-IV	679.1
2009-I	460.2
2009-II	437.7

Elaboración: El Autor
Fuente: Banco Central del Ecuador

Anexo 10

Número de Tarjetas								
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
AMERICAN EXPRESS	119,707	378,492	806,194	414,056	571,002	1,458,811	1,766,022	1,910,324
DINERS	2,321,042	2,835,826	2,873,206	1,701,677	1,980,001	2,672,842	2,731,358	2,802,101
MASTERCARD	1,085,971	1,449,497	1,286,112	1,222,060	1,524,651	5,129,084	4,929,236	3,851,283
VISA	1,346,854	2,268,213	2,679,024	1,143,016	1,653,473	6,117,444	7,262,295	6,891,952
CORPORATIVA BOLIVARIANO	1	1,374	712					
CREDIANDES				113,433	115,684	175,454	94,995	44,671
CREDITO SI - BCO. TERRITORIAL				6,034	274,614	1,396,111	1,645,364	1,345,956
MI SOCIA - BCO. SOLIDARIO					638	21,294	11,367	2,450
CUOTAFACIL - UNIBANCO						3,996,500	5,673,265	3,822,066
ROSE-BANCO INTERNACIONAL						37,850	111,535	92,285

	TOTAL
AMERICAN EXPRESS	7,424,608
DINERS	19,918,053
MASTERCARD	20,477,894
VISA	29,362,271
CORPORATIVA BOLIVARIANO	2,087
CREDIANDES	544,237
CREDITO SI - BCO. TERRITORIAL	4,668,079
MI SOCIA - BCO. SOLIDARIO	35,749
CUOTAFACIL - UNIBANCO	13,491,831
ROSE-BANCO INTERNACIONAL	241,670

Elaboración: El Autor
Fuente: Superintendencia de Bancos del Ecuador

Anexo 11

Monto de Crédito								
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
AMERICAN EXPRESS	5,265,892,193	11,592,079,509	8,947,556,433	36,194,023	52,263,960	167,141,167	392,743,308	450,417,240
DINERS	49,362,908,631	84,182,887,119	83,099,086,693	976,587,039	1,165,095,152	1,505,226,031	1,661,150,069	1,641,973,431
MASTERCARD	21,565,444,312	34,147,913,527	27,026,005,442	272,039,386	365,939,310	614,493,374	693,529,317	768,468,345
VISA	49,646,749,983	49,910,241,499	49,397,052,385	277,302,074	409,558,780	852,493,648	1,084,121,188	1,213,342,926
CORPORATIVA BOLIVARIANO	2,775,300	3,283,223,064	1,591,056,667					
CREDIANDES				8,913,451	10,166,125	10,176,847	281,078	9,690
CREDITO SI - BCO. TERRITORIAL				598,786	14,974,554	68,595,613	103,218,628	167,033,745
MI SOCIA - BCO. SOLIDARIO					121,613	2,494,184	1,416,655	0
CUOTAFACIL - UNIBANCO						238,929,490	346,566,217	284,461,876
ROSE-BANCO INTERNACIONAL						1,186,931	2,974,335	4,155,996

	TOTAL
AMERICAN EXPRESS	26,904,287,833
DINERS	223,594,914,165
MASTERCARD	85,453,833,013
VISA	152,790,862,483
CORPORATIVA BOLIVARIANO	4,877,055,031
CREDIANDES	29,547,191
CREDITO SI - BCO. TERRITORIAL	354,421,326
MI SOCIA - BCO. SOLIDARIO	4,032,452
CUOTAFACIL - UNIBANCO	869,957,583
ROSE-BANCO INTERNACIONAL	8,317,262

Elaboración: El Autor
Fuente: Superintendencia de Bancos del Ecuador

Anexo 12

Exportaciones no Tradicionales a Colombia	
Vehículos	24002.2567
Sardinas en tomate	15834.8922
Zapatos	15367.8022
Aleaciones de aluminio	9400.39222
Alcohol etílico	7678.80333
Chicles	6956.69222
Maíz amarillo	6955.88
Mantas de fibras sintética	6452.26111
Sacos y talegas para envasar	5569.38556
Aceite de palma	4927.06222
Frijoles para siembra	4294.30667
Cuadernos	4261.62444
Vajilla y demás	3455.41556
Radiales	3243.37667

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 13

Exportaciones no Petroleras Tradicionales a Colombia	
Atunes	16414.9811
Banano	3156.44222
Café	2766.45333
Cacao en grano	2055.87556
Cacao en polvo	1615.14889
Langostinos	651.375556
Chocolate	268.537778
Chocolate	173.936667
Chocolate	158.154444
Pescado Congelado	130.057778

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 14

Importaciones desde Colombia	
Energía eléctrica	64570.62444
Nafta disolvente	47013.47667
Medicamentos	45659.77111
Vehículos	28827.13222
Policloruro de vinilo	22612.64111
Vehículos	21729.40667
Pañales toallas y Tampones higiénicos y artículos higiénicos similares	18059.79778
Preparaciones tensoactivas para lavar y de limpieza	16448.19444
Polipropileno en formas primarias	14676.87333
Bebidas no alcohólicas con exclusión de los jugos de frutas	12883.95444
- - Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear de anchura superior o igual a 600 mm, galvanizados ondulados excepto electrolíticamente	11619.59222
	11445.27
- - Fungicidas presentados en otras formas excepto a base de compuestos de cobre	10688.38667
- Demás baldosas y losas de cerámica para pavimentación o revestimiento barnizadas o esmaltadas y demás cubos dados y artículos similares de cerámica para mosaicos barnizados o esmaltados incluso con soporte	10121.43444
- - - Vehículos para el transporte de mercancías con motor de embolo o pistón de encendido por compresión (diesel o semidiesel) de peso total con carga máxima inferior a 45 t	9924.177778
- - Fungicidas presentados en formas o en envases para la venta al por menor o en artículos	9851.431111
- - Bombones caramelos confites y pastillas sin cacao	9102.406667
- - Extractos esencias y concentrados de café	9022.106667
	8898.74
- Juegos de cables para bujías de encendido y demás juegos de cables del tipo de los utilizados en los medios de transporte	8245.595556

- Demás papel del tipo utilizado para papel higiénico toallitas para desmaquillar toallas servilletas o papeles similares de uso doméstico de higiene o tocador incluso rizados plisados gofrados estampados perforados coloreados o decorados en la	8161.853333
- Combinaciones de refrigerador y congelador-conservador con puertas exteriores separadas	8121.513333
- - Demás medicamentos que contengan vitaminas u otros productos de la 29,36 preparados para usos terapéuticos o profilácticos dosificados o acondicionados para la venta al por menor para uso veterinario	7762.531111
Los demás vehículos automóviles de cilindrada superior a 1000 cm ³ pero inferior o igual a 1500 cm ³ concebidos principalmente para transporte de personas (excepto los de la partida 8702) incluidos los del tipo familiar (<> o <>) y	7001.985556
Tejidos de punto con un contenido de hilados de elastómeros superior a igual al 5% en peso sin hilos de caucho	6411.508889
- - Herbicidas inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas presentados en formas o en envases para la venta al por menor o en artículos	6394.668889
- Dentífricos	6362.414444
- - Demás preparaciones de belleza de maquillaje y para el cuidado de la piel incluidas las preparaciones antisolares y bronceadoras (excepto los medicamentos)	6266.027778
- - Ruedas y sus partes de vehículos automóviles de las partidas 87,01 a 87,05	5961.026667
- - Atunes de aleta amarilla (rabiles) (Thunnus albacares) congelados excepto los filetes y demás carne de pescado de la partida 03,04 los hígados huevas y lechas	5936.717778
- - Tejidos de mezclilla (denim) con un contenido de algodón superior o igual a 85% en peso de ligamento tafetán de gramaje superior a 200 g/m ²	5830.547778

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 15

Importaciones desde Colombia 2008	
Medicamentos	72673.03
Vehículos	69754.84
Energía eléctrica	33785.01
Polipropileno en formas primarias	30646.53
Pañales para bebés	27065.32
Vehículos	26861.68
Policloruro de vinilo	26662.72
Demás bebidas no alcohólicas con exclusión de los jugos de frutas	25494.39
Juegos de cables	23959.45
Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear	22695.56
Preparaciones tensoactivas para lavar y de limpieza	22469.52
Baldosas y losas de cerámica para pavimentación o revestimiento	20978.4
Papel y cartón	19669.24
Perfumes y aguas de tocador	19337.31
Pesticidas	18521.69
- - Demás preparaciones de belleza de maquillaje y para el cuidado de la piel incluidas las preparaciones antisolares y bronceadoras (excepto los medicamentos)	17264.8
- Dentífricos	16723.32
- - Jabón de tocador (incluso medicinales)	15759.81
Tejidos de punto con un contenido de hilados de elastómeros superior a igual al 5% en peso sin hilos de caucho	15226.36
	14971.41
	14633.38
- - Bombones caramelos confites y pastillas sin cacao	14597.52
- - Extractos esencias y concentrados de café	13834.88
	13787.37
- Sostenes y sus partes incluso de punto	12829.65

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 16

Exportaciones por País	
ESTADOS UNIDOS	4180305.548
PERU	820127.2811
PANAMA	498211.0856
COLOMBIA	489614.1811
CHILE	402013.8222
ITALIA	352701.6311
RUSIA	292082.86
VENEZUELA	253621.5133
OTROS	204118.3611
ESPAÑA	196522.3267
HOLANDA(PAISES BAJOS)	158208.0867
COREA (SUR) REPUBLICA DE	147821.65
EL SALVADOR	118884.6833
JAPON	102615.3644
BELGICA	102150.7567
GUATEMALA	100253.3444
CHINA	85697.20333
FRANCIA	80080.45778
REINO UNIDO	72275.35778
MEXICO	56612.36333
ARGENTINA	56264.09111
PUERTO RICO	42984.55556
NICARAGUA	41966.15444
ANTILLAS HOLANDESAS	39514.23556
BRASIL	38701.14778
CANADA	38255.95
HONDURAS	33485.57778
OTROS PAISES Y TERRITORIOS NO DETERMINADOS	28438.73889
INDIA	25328.88222
JAMAICA	20680.92889
POLONIA	20554.68222
REPUBLICA DOMINICANA	18344.56
ARABIA SAUDITA	17497.31778

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 17

Exportaciones no Petroleras	
ESTADOS UNIDOS	1178804.45
COLOMBIA	487541.203
ITALIA	351031.909
RUSIA	292082.86
VENEZUELA	225598.262
ALEMANIA	204118.349
ESPAÑA	192939.577
HOLANDA(PAISES BAJOS)	158208.078
PERU	131174.946
BELGICA	102150.757
CHILE	93417.5478
JAPON	89255.5878
FRANCIA	80077.8856
REINO UNIDO	72275.3567
ARGENTINA	55258.2333
MEXICO	45257.4433
CANADA	29905.0756
PUERTO RICO	28810.68
BRASIL	25246.1722
CHINA	21779.2878
POLONIA	20554.6822
PANAMA	17755.8489
ARABIA SAUDITA	17134.52
REPUBLICA DOMINICANA	16650.7122
SUIZA	15238.0056

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 18

Exportaciones No Tradicionales	
ESTADOS UNIDOS	581645.1267
COLOMBIA	450959.44
VENEZUELA	214204.3178
PERU	120366.9244
ESPAÑA	88480.52
HOLANDA(PAISES BAJOS)	87633.21333
ITALIA	56418.58778
CHILE	44561.96444
RUSIA	38929.54778
MEXICO	37397.86111
ALEMANIA	33018.68667
FRANCIA	30430.32222
JAPON	29563.44667
PUERTO RICO	28106.24222
REINO UNIDO	27721.57778
CANADA	24347.47222
BRASIL	22361.24
ARGENTINA	19683.13333
REPUBLICA DOMINICANA	16013.6
PANAMA	15640.60111
SUIZA	14757.17778
ZONA FRANCA DE ECUADOR	13286.45556
CHINA	12408.85556
BELGICA	9999.16
BOLIVIA	8651.441111

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei

Anexo 19

Importaciones por País	
ESTADOS UNIDOS	1967089.479
COLOMBIA	1162889.791
VENEZUELA	726526.99
CHINA	600927.0078
BRASIL	532468.0933
JAPON	410839.4178
CHILE	392823.3178
PANAMA	344442.23
COREA (SUR) REPUBLICA DE	296101.48
MEXICO	289332.05
ARGENTINA	282937.1344
PERU	278661.9211
ALEMANIA	220243.6067
ESPAÑA	139348.7044
ITALIA	129218.5189
CANADA	126461.6178
HOLANDA(PAISES BAJOS)	121596.5611
BELGICA	110913.4289
TAILANDIA	105527.4722
TAIWAN (FORMOSA)	87655.51889
RUSIA	76070.88556
REINO UNIDO	58817.50111
FRANCIA	58528.34778
SUIZA	44689.32444
URUGUAY	43582.92778
FINLANDIA	41698.12222

Elaboración: El Autor
Fuente: Corpei